

# 辽宁省农担领域—— 党建业务深度融合 强力支撑高质量发展

□□ 农民日报·中国农网记者  
于峻峰 张仁军

辽宁省盖州市太阳升街道花园坨村的江波去年建了十多个瓜棚,今年就看到了“回头钱”。尝到了种西瓜的甜头,今年又想新建几个瓜棚,可是手头资金不够。他抱着试试看的想法找到辽宁省农业信贷融资担保有限责任公司(以下简称辽宁省农担公司)派驻到村里的第一书记李聪,很快10万元贷款就放给他了,并且享受到最优惠的利息。

今年3月,按照辽宁省委组织部统一安排部署,辽宁省农担公司选派李聪到花园坨村,担任驻村第一书记。花园坨村几乎家家户户都种西瓜,李聪以特色农产品为切入点,带动村里新增贷款户40余户,整个太阳升街道累计放款3900万元。

“近年来,辽宁省农担公司锚定全省建设现代化大农业发展先行地目标任务,将党建与业务深度融合,打造了‘党员当先锋、党建促担保’党建品牌,提升党建工作质效,为公司高质量发展提供坚强保障。”辽宁省农担公司党委书记、董事长杨晓波说。截至8月末,公司累计担保金额451.9亿元。担保业务覆盖全省(除大连市)13个市,支持11.46万户新农业经营主体壮大,带动就业25.1万人,有效降低了新型农业经营主体的融资成本。

## 服务保障粮食安全,粮食类项目累计担保达到120亿元

眼看又到水稻收割的季节了,收购水稻需要大量资金,稻盛美现代农业有限公司总经理齐欢此前通过辽宁省农担公司盘锦服务中心,办好了贷款,做到“钱等粮”,齐欢对农担公司与放款的邮储银行很满意:“现在办贷款手续简便还有利息补贴,银行还上门服务,贷款可以随用随还,真是太方便了。”

地处盘锦市盘山县坭河镇八里村的稻盛美现代农业有限公司建了一个合作社,带动200多户农户从事水稻生产,让越来越多消费者吃到优质盘锦大米。

辽宁省农担公司盘锦服务中心主任赵晋晔介绍,长期以来盘锦水稻加工企业受制于抵押物限制,贷款困难,额度无法满足,制约了盘锦水稻行业发展。

为进一步推进盘锦水稻产业发展,辽宁省农担公司结合盘锦水稻行业现状和融资需求,研发推出了该公司第一个行业特色产品“盘稻担”。

“盘稻担”产品精准制定担保贷款测算方式和额度,适当延长担保贷款期限,最长可延长至3年,降低担保费率至0.5%,实行一次性放款,按月/季付息等灵活便捷的还款方式。

黑山县励家镇的粮食加工户赵桂山原来加工规模较小,在辽宁省农担公司锦州服务中心支持下,从农业银行黑山支行获得的贷款额度从70万元增加到300万元。赵桂山说:“我一年能收购2000多户农户的粮食,加工后到黑山县委屯镇的杂粮批发市场售卖。”

黑山县委屯镇杂粮批发市场是东北最大的杂粮加工交易集散地,已形成“买全国、卖全国”的产业格局。在农业银行黑山支行和辽宁省农担公司的共同支持下,赵桂山的粮食加工生意越来越红火。

目前,辽宁省农担公司服务保障粮食安全,加大对粮食及油料作物支持力度,粮食类项目累计担保金额达到120亿元,种植类、养殖类项目占业务总额80.5%,有力保障了“米袋子”“菜篮子”“肉盘子”安全。

## 扶持壮大特色产业,累计提供贷款担保64亿元

“今年开春时,因为在南方加工的海参价格较低,暂时不能变现,导致我们的资金链出现困难,眼看就要投苗放养,却没钱购买海参苗。在这关键时刻,辽宁省农担公司营口服务中心解决了我们的燃眉之急。”营口经济技术开发区卓越海洋有限公司总经理裴延振说。

今年年初,辽宁省委农村工作会议明确,要支持6个百亿级产业的发展,海参是其中之一。辽宁省农担公司营口服务中

心在公司党委引领下,将研究支持海参养殖业设立为先锋工程项目。

“在公司没有海参养殖业务基础和经验的背景下,营口服务中心党员敢于探索、勇于做第一个‘吃螃蟹’的人。”辽宁省农担公司营口服务中心主任王克钦说,通过查阅大量资料,实地调研,了解养殖户融资用途、养殖周期、生产模式、重要风险点等情况,提出了海参养殖担保业务的产品建议,得到了公司的大力支持。

在业务推进中,营口服务中心与邮储银行深入研究业务流程,共同把握风险,最大限度为养殖户提供优质金融服务。截至目前,共为21户海参养殖户提供担保贷款2390万元,最大担保额度200万元。

在营口市辽东湾养殖基地的海参养殖户于德斌向记者介绍:“以前不是不想贷,到银行贷款需要抵押,满足不了那些条件,为此不得不通过网贷小额贷款等途径解决资金周转问题。今年省农担公司与银行合作,提供这种担保性贷款,给我们提供了很大方便。”

营口服务中心立足营口市海洋区位优势,今年加大了对南美白对虾养殖业的支持力度,由原来单户最高30万元,提升至200万元。截至目前,共为18户南美白对虾养殖户提供融资担保,合计金额1068万元。

围绕辽宁打造现代化大农业发展先行地,辽宁省农担公司积极支持全省重点农业特色产业发展,累计为辽中肉牛、丹东草莓、桓仁人参等农业重点项目提供贷款担保64亿元。

## 全力支持灾区恢复生产,确保贷款资金及时足额发放到受灾农户手中

8月中下旬,受极端强降雨影响,辽宁多地遭受特大暴雨洪水灾害,部分地区受灾严重,农业产业损失较大。灾情发生后,辽宁省农担公司积极了解受灾农户和农业企业的实际情况,帮助受灾农业经营主体尽快恢复生产、渡过难关。

前不久,记者来到建昌县牯牛营子乡

扎兰营子村的养殖户李继昌家。“我家养了100多头肉牛,水大冲走了几头小牛犊。”李继昌说,突发水灾后,养牛场地被水淹,部分存栏肉牛及牛犊死亡,圈舍透水,库存饲料及草垛全部损毁。

辽宁省农担公司葫芦岛服务中心党员刘晓冬走访了解到,李继昌通过农担公司发放的90万元贷款即将到期。刘晓冬为他制定了续保方案,使李继昌能买上牛犊,尽快生产自救,同时担保费减半收取,减轻了李继昌的经济负担。

辽宁省农担公司针对灾区农户的实际情况,量身定制担保产品,简化贷款担保流程,提高审批效率,目前已为受灾农户提供82笔、1786.8万元的担保贷款,受灾群众及时拿到了救灾钱、救命钱。

2022年,兴城市成功入选中央财政支持普惠金融发展示范区名单,获得中央财政奖补资金2250万元。葫芦岛服务中心将此项目列为共产党员先锋工程重点项目,积极上下奔走,全力沟通协调,成功促成审批流程优化简化。

得益于普惠金融政策的实施,在兴城经销农资的孙卫国告诉记者:“以前我最多只能贷款50万元,利息也比较高。现在通过农担公司能从银行贷到300万元,还能享受到贴息政策。”

2024年3月至6月,在不到4个月时间内,通过政银担三方努力,1.32亿元中央财政支持普惠金融发展示范区担保贷款全部投放完毕。至此,兴城地区农户享受贴息降费政策红利约560万元,辽宁省农担公司葫芦岛服务中心撬动近40倍资金,累计为兴城地区186户新型农业经营主体提供示范区贴息降费担保贷款2.8亿元,带动就业2400余人次。

党员当先锋、党建促担保。辽宁省农担公司党委将继续坚持党建引领,围绕农业生产、农村金融工作实际,将党建活动与拓展业务深度融合,努力将国有企业的政治优势、组织优势转化为竞争优势和发展优势,为乡村振兴和辽宁振兴贡献更多智慧和力量。

# 贵州省兴仁市： 产销两端齐步走 山货送进大湾区

□□ 农民日报·中国农网记者  
刘久锋 刘佳兴

“我们这海拔高,牛都是自然放养,所以叫作‘跑山牛’。”关于为什么叫“跑山牛”,贵州省兴仁市大山镇高寨村村民滕勇一边将手中的皇竹草粉碎喂牛一边向记者解释道,他的养牛事业从最初的不到10头牛,如今已发展到19头,去年已经售出了7头。谈到销路,滕勇轻松地表示,现在养牛都是订单式收购,出栏的牛直接销往广东,销路完全不用担心。

稳定的销路得益于广东省博罗县与贵州省兴仁市不断深化的东西协作。

近年来,围绕如何带领兴仁优质农产品走出“大山”,融入“湾区”,协作两地积极探索“广东企业+贵州资源”“广东市场+贵州产品”“广东总部+贵州基地”“广东研发+贵州制造”等合作模式,拓展博罗与兴仁协作实践,不断开拓黔货出山入湾新途径。

拓展农产品销售、促进消费助农增收,关键是要建立起长远、稳定、匹配的生产供应和市场销售链条。

据了解,兴仁市在推进黔货出山过程中,坚持聚焦生产供应端和市场销售端同步发力。在生产供应端,当地做强做优做大薏仁米、肉牛等优势农业主导产业,建设薏仁米国家级现代农业产业园,从品质、研发、项目、加工、品牌、文化、效益等方面做优做强兴仁薏仁米规模和品牌质量,加快打造薏仁米全产业链。

“我们目前已改造和新建黄牛养殖基地7个,集中养殖5万头,带动群众养殖7万头。”兴仁市相关负责人说,加快规模养牛场、“六方合作”养殖示范村建

设,稳步提升黄牛养殖规模化、标准化水平,确保牛肉安全优质和供应稳定。在市场销售端,通过双米融合产业园,将“两粒米”和粤黔两地产业优势进行深度融合,开发出“薏仁丝苗米”“薏米曲奇”等产品。

据统计,今年以来,东西部协作资金投入860万元用于建设兴仁肉牛交易中心和牛超市,推动建成粤港澳大湾区“菜篮子”基地和“圳品”认证(薏仁米)品牌建设,两地还依托粤港澳大湾区(广东、惠州)绿色农产品生产供应基地,建立了黔西南州农特产品展示展销中心。

“我们以农特产品展示展销中心为平台,通过线上展示、电商直售等方式,拓宽销售渠道,实现了生产到销售的无缝链接。”兴仁市相关负责人说,截至目前,兴仁市通过展示展销中心签订黄牛订单120万头,销售额2500万元,销售农产品160万吨。

今年5月,占地203亩的粤黔·东西部协作博兴生态肉牛产业建设项目在博罗落地建设,项目建成后每年预计可销售、屠宰、加工兴仁市输入的贵州黄牛近10万头,年产值预计可达10亿元,并将为博罗本地村集体带来土地租金收入、为村民带来就业岗位,推动兴仁优质黄牛直达大湾区,满足大湾区人民对农特产品高品质需求。

“我们希望通过东西两地齐发力,努力打造黔货出山入湾的‘桥头堡’,并坚持产销两端齐步走,培育出稳定供需链条。”兴仁市相关负责人说,下一步,将继续紧紧抓住并充分利用东西部协作机遇,整合各方资源、落实协作措施、加快项目进度,努力推动消费助农增收致富取得新成效。

# 黑龙江省五大连池市： 用活“林长+”机制奏响生态乐章

本报讯(张江 农民日报·中国农网记者 岳海兴)为深化能力建设,黑龙

龙江省五大连池市域内的黑龙江引龙河省级自然保护区服务中心把实施林长制作为提升干部履职能力,推进生态文明建设的有力抓手,用活“林长+”机制,夯实林长责任,奏响了生态高水平保护和高质量发展的新乐章。

“林长+宣教”,弹好“前奏曲”。保护区服务中心坚持以“预防为主,宣教为先”的理念,通过“线上+线下”多形式的宣教方式,在“世界湿地日”“春秋两季防火”等重要时间节点开展自然资源保护宣传工作。“线上”利用微信、公众号、主流媒体等,全面开展服务中心生态建设成效宣传,扩大宣传覆盖面。“线下”通过发放宣传资料、音频播放、悬挂宣传条幅等形式,深入田间、地头、村屯等一线开展上门宣传,提升群众环保意识,营造了全民参与资源保护的良好氛围。

“林长+建设”,齐奏“交响乐”。保护区服务中心以完善“制度建设+基础设施建设”作为工作的“助推器”。加强规范管理,制定完善了《巡护站管理制度》等20个制度,优化了巡护等7个工作流程。建立保护区协调共管机制,推进网格化管理,压实了域内各方监管责任,形成强大共管共治工作合力。坚持项目牵引,近年来累计向上争取资金300余万元。重新编制了黑龙江引龙河省级自然保护区总体规划

(2022—2031),完成了保护区本底资源和生物多样性调查,实施了保护区管理站、高点监控和标准化应用中心、七十里河流域湿地保护与恢复项目,改善了保护区基础设施建设环境,提高了保护区管理质效,促进了保护区可持续发展。

“林长+研学”,吹响“集结号”。保护区服务中心积极推进保护区科普教育“研学”实践建设。在引龙河保护区管理站建设宣教室,打造精品路线,提炼研学内容,深挖特色资源,购建野生动植物电子宣教设备,录入野生动植物信息,为后续宣传教育与科学普及工作提供强有力的科学支撑。组织师生到保护区开展了“拥抱自然 守护湿地”为主题的系列自然教育活动,借助研学向社会传播了生态文明理念,强化实践育人效果,充分将保护区生态资源转化为社会效益,推动生态文明建设。

“林长+保护”,唱响“主旋律”。以“日常巡护+专项行动”的方式有效推动保护区生态环境保护。保护区服务中心日常巡护严格按照巡护管理制度、管理办法和巡护计划执行,充分利用无人机等数字化应用系统进行巡护并做好巡护记录。开展净化、清查、“绿盾”“绿卫”、病防等集中专项行动。截至目前,今年共开展巡护40余次,清理农业生产白色垃圾0.5吨,清除狩猎圈套20余个,驱赶违规放牧十余次,自然资源得到有效保护。

日前,河南省南阳市西峡县双龙镇百菌园,村民正在采摘成熟的香菇。近年来,西峡县聚焦食用菌主导产业,不断做大做强做优食用菌产业集群。目前,西峡香菇栽培规模约3亿架,标准化基地200多个,专业村184个,形成覆盖鸭河流域北山8个乡镇的百公里香菇长廊,年产值30亿元,惠及20余万群众。

农民日报·中国农网记者 张培奇 王帅杰 摄



# 如何以柑橘书写致富新篇章?

□□ 农民日报·中国农网记者 邓刚

重庆忠县,位于“长江上中游柑橘优势带”的核心区,地处北纬30度左右,得天独厚的自然条件,让其成为全国乃至世界柑橘生态最适宜区之一。

2023年,忠县柑橘种植面积达36.5万亩,实现综合产值50亿元,20余万果农因柑橘增收致富。忠县是如何实现产业转型升级,成为享誉全国的柑橘名城?背后的“致富经”,要从一颗柑橘说起。

## 一颗柑橘 历经千年沉淀

“我们家两代人都是种柑橘的,以前自己种自己吃,现在柑橘成了我们致富的‘金果果’。站在自家的柑橘园里,新立镇的果农林舟眼中满是自豪。

过去,在传统种植阶段,忠县柑橘大多以自给自足为主,品种单一,种植技术落后,缺乏规模化经营和市场化运作,因此并没有给当地带来显著的经济效益,农民的生活也并未因此得到显著改善。

直到1997年,忠县的柑橘产业迎来了历史性转折。这一年,忠县积极引进外资,与当地建设集团合作实施三峡柑橘产业化项目。“这一项目的实施,标志着忠县柑橘产业正式迈入了现代化、规模化的新阶段。”忠县农业农村委相关负责人表示,1997年至2010

年,忠县开始从单一种植转向橙汁加工,品种从美国引进,以哈姆林、奥林达等加工果为主,同时加以自主研发。

2008年中国果品流通协会正式批准忠县为“中国柑橘城”。截至2010年底,全县柑橘面积已发展到23万亩,柑橘的品种结构与产量都有了质的飞跃,农民的收入也日益可观。

## 一场融合 见证产业转型

2011年开始,忠县进行农业供给侧结构性改革,实施品种结构调整战略,先后引进爱媛、金秋砂糖橘和沃柑等优质鲜食柑橘品种,走上加工和鲜食“两条腿走路”的多元发展路径。

然而,仅依靠产品端发力,不足以实现忠县产业振兴与城市发展的双重转型升级任务,如何破题?忠县的土地给出了答案。

乡村发展关键还是要用好乡土资源。在转型改革之际,忠县把目光瞄准当地田园景致和柑橘文化,以柑橘产业为基础,实现一二三产业融合发展。“从一粒柑橘种子出发,我们不仅想加工出鲜美可口的橙汁,还希望能打造出一座集生态、休闲、康养于一体的城市公园。”忠县相关负责人表示。随后,三峡橘乡田园综合体项目正式实施。从2020年开园至今,三峡橘乡田园综合体吸引了大量游客,带动当地农民就业,拓宽居民

增收渠道。“过去,我的收入主要靠卖柑橘给经销商;现在,三峡橘乡建成后,我还在自家园中开设了农家乐,收入立马涨了1倍还多。”提起三峡橘乡田园综合体,林舟村笑得合不拢嘴。

## 一层“加码”玩转技术赋能

忠县一方面建设柑橘科研平台,推进重庆市柑橘创新研究中心、忠县智慧柑橘创新研究中心、忠县柑橘新品种研究中心、柑橘新品种区域试验基地等科技平台的落地;另一方面,加强本土人才培养,建立忠县柑橘技术人才资源库,涵盖科研院所专家教授、农技推广人员、产业一线柑橘“土专家”约100人。值得一提的是,除了科研人员“人脑”,忠县还建设了三峡橘乡“产业大脑”。

据了解,忠县“柑橘网”作为服务柑橘产业链的互联网生态智慧平台,通过管理、交易、金融三大核心服务,形成了生态闭环,截至目前,累计交易额已突破100亿元。同时,构建起“1+1+6+N”的整体框架,实现了生产、流通、加工、服务等各环节的智能化管理。这些举措不仅提高了柑橘产业的管理效率和生产效益,也为忠县农文旅融合发展提供了有力支撑。“预计在2024年年底,我们的柑橘‘产业大脑’将正式上线。”忠县农业农村委相关负责人表示。

## 一次会谈 成就“共富”品牌

为全力推进柑橘产业高质量发展,做优做强柑橘产业,忠县农业农村委与果农面对面交谈,听取民声,为发展支招。

“没有品牌,不好卖啊”“咱家的柑橘品质明明很好,但就是卖不出好价格”“年轻人不愿意买怎么办”……交谈会上,果农你一言我一语,“毫不吝惜”地提出发展困境。果农的销售问题该作何解?忠县农业农村委深思熟虑后,决定为忠县柑橘打造一个统一的、响亮的区域公用品牌——“忠橙”。在区域公用品牌下,我们实施品牌管理统一授权使用,统一产品分级,统一品牌包装,统一产品溯源,统一监管保护,可以集中散户,提升区域产品的知名度,增强市场竞争力。”忠县农业农村委的相关负责人介绍。

为了赢得年轻人的关注,扩展新销路,忠县副县长田长志还做客媒体直播间,以“访谈+直播带货”的形式参加“三峡橘乡·忠县柑橘”专场直播推介活动。目前,“忠县柑橘”已获国家质检总局地理标志保护认证。在今年6月举行的第10届品牌强国论坛上,忠县忠橙获得“2024中国品牌500强”“2024中国(橙类)行业+10大领军品牌”两项荣誉,其品牌价值跃升至115.89亿元,标志着忠县忠橙品牌建设取得历史性突破。

# 390吨老挝香蕉乘专列抵京

本报讯(农民日报·中国农网记者 芦晓春)近日,首批390吨老挝新鲜香蕉搭乘中老铁路(万象—昆明—北京·平谷)国际冷链专列抵达位于北京市平谷区马坊镇的京平综合物流枢纽。这是北京市首次通过中老铁路从东南亚进口水果,标志着更多的“东盟味道”将乘坐“快速直通车”直达京津冀地区,丰富市民餐桌。

此前平谷区联合老挝工商会在老挝万象举行“高大尚”平谷推介会,与老挝企业签订战略合作协议,全面加强在国际供应链、跨境贸易等领域的务实合作。同时,走访老挝多个香蕉种植基地,积极组织货源,仅用时3天完成集货,保证了班列开行的基础货源需求。本趟国际货运班列10月12日从老挝万象南站驶出,满载老挝优质香蕉,由磨憨口岸入境我国云南省,通过全程冷链运输抵达北京。列车采用“一箱到底、全程制冷”的运输模式,充分发挥集装箱多式联运优越性、便捷性和高效性,最大限度为进口水果“锁鲜”,保障新鲜

品质。日前,中老铁路国际冷链专列暨“京滇·澜湄线”首发接车仪式在京平综合物流枢纽举行。仪式现场,平谷区与北京企业签署战略合作协议,将积极推动京津冀地区的时鲜水果、轻工快消、现代农业等优势产业通过这条班列进行商品进出口集散,走向老挝、泰国、新加坡等国家,预计12月初班列将实现常态化开行。

首批390吨老挝新鲜香蕉顺利抵达北京,是京滇两地坚定不移推动共建“一带一路”高质量发展的重要成果,也是加速京平综合物流枢纽建设、推动首都更高水平对外开放的新起点。下一步,北京将充分发挥中老铁路黄金线路优势,探索双向进出口贸易及物流冷链运输等业务,积极筹备东盟(老挝)进出口水果交易中心,吸引全国各地经销商云集,扩大内销市场,进一步提升通道对地区产业链供应链的支撑作用,促进区域高质量发展。