“新三宝”书写乡村产业振兴的兰考“答卷”

□□ 农民日报·中国农网记者 王田

兰考的蜜瓜成熟了，河南省兰考县杜寨村的蜜瓜园区内的瓜农和工人们正从棚内往外搬运成熟的蜜瓜，挑瓜、分类、装箱……一阵忙碌后，这些蜜瓜第二天一早就准时出现在北京新发地农产品批发市场。

随着销售量的增加，蜜瓜成为人们认识兰考的一张名片，而在兰考，这样的特色产品还不只是蜜瓜。

乡村振兴，产业先行。脱贫摘帽后，如何做好巩固脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接成为一道必答题。曾经的兰考“三害”——风沙、盐碱、内涝困扰这里的百姓多年。如今的兰考有“新三宝”——蜜瓜、花生、红薯，让百姓的日子越过越甜。

从1000亩到3万亩——蜜瓜种植规模不断扩大 生产销售无缝衔接

走进兰考县葡萄架乡杜寨村的兰考蜜瓜标准化示范园，一座透明的日光温室出现在眼前，一排排绿色秧苗上挂着蜜瓜已经“出纹”。

说到兰考蜜瓜，不得不提一个人，他就是北京市新发地农产品批发市场商户、“蜜瓜大王”张宗志，他也是该示范园的负责人。

张宗志第一次来到兰考，是在2017年10月的一个阴雨天，彼时兰考全县蜜瓜只有1000多亩。最初的任务仅是帮助当地农民卖掉滞销的蜜瓜。但张宗志发现兰考独特的碱性土壤非常适宜种植蜜瓜，便放出“豪言”：“你们给我整一块地，我给你们建设一个示范园。”

没想到，第二天已经回到北京的张宗志就接到了兰考县农业农村局的电话：“地给整好了，你来吧。”这一来就是7年。

既然来了就要干，并且要干好。在当地政府的帮助下，2017年底，张宗志的蜜瓜育苗厂就建起来了。当时的兰考县还有很多贫困户，张宗志免费给贫困户提供了26万元的蜜瓜苗，带着农民一起种植蜜瓜。现如今，这些贫困户早已全部脱贫。

“市场抓两端，农民干中间。现在我们推行的模式是公司给农民建大棚，提供技术、农资、种苗等服务，瓜熟后，我们再负责蜜瓜销售。农民只出土地和日常管理费就可以。我们与村集体合作社签合同，所得利润我们占51%，村里合作社占49%。”张宗志说。

杜寨村的兰考蜜瓜标准化示范园是兰考蜜瓜的发源地，也是兰考甜心兰种植专业合作社所在地。合作社发起人李永建与蜜瓜有着深厚情缘。

李永建早在2016年就开始试种蜜瓜产业，当时他和驻村干部以及驻村工作队自掏腰包建设第一个实验大棚，村里贫困户通过到户赠送资金又建了一个棚，就这样，两个棚在2016年6月试种成功。

“在盐碱地里面能种出这么优质的蜜瓜，我们非常高兴。”李永建说，因为蜜瓜非常甜，所以合作社就取名“甜心兰”。

经过几年的发展，现在的兰考蜜瓜标准化示范园有会员500多人，发展全县15个乡镇61个村种植，种植面积达到3万多亩。亩均一年纯利润一万多元，有一万多名农民从事蜜瓜种植。

兰考县蜜瓜协会会长张树锋介绍，兰考蜜瓜通过这几年的发展，已经示范带动300余人创业就业，目前兰考蜜瓜每亩地一茬能产5000斤-8000斤。“按照今年的行情就是能卖一万多元钱，我们的蜜瓜口感和品质好，价格卖得就比较好。”张树锋说。

从亩产400斤到600斤以上——花生单产实现提升 产业链条持续延长

走进位于兰考县考城镇的花生种植示范区，田间一片片绿色的花生叶随风摆动，长势喜人。眼下正是当地花生的结荚期，再过一个月即将迎来大面积的收获。

兰考地处黄河故道，土壤砂性较多，比较适宜花生种植，农民早有常年种植花生的习惯。但是花生的单产却没有实现质的提升，亩产常年维持在400斤左右。

“近两年我们也是响应国家号召，大力发展花生种植。”考城镇镇长李良介绍，考城镇的花生面积约为7万亩左右，约占全县花生面积的三分之一，已经成为“花生小镇”。

如今，考城镇花生种植示范区内的亩产能达到600斤-700斤左右。短短几年，花生单产为何有如此大的提升？原来是有高人指点。

2022年开始，兰考县与中国农业科学院李培武院士团队合作，在该团队的指导之下，推广“良种+良法”的种植模式，试用ARC固氮菌剂和高油酸花生试验田种植。经过试验对比，结果显示亩产可提升8.3%。

产量的提升也离不开良好的水肥条件。“这几年灌溉条件越来越好，以前的灌溉水没那么大，现在不一样了，水源跟得上，肥效也高。”李良告诉记者，产量的提升是多方面原因促成，花生实现机械化、标准化的种植也会有助于产量提升。

产量提升还离不开政府的支持。病虫害是造成花生产量损失的一个重要原因。兰考县实施花生病虫害防控统防统治，并在关键农时组织无人机免费飞防，政府来“买单”，有效控制病虫害发生。

产量上去了，如何“消化”这些花生？

“我们依托‘花生小镇’的优势，为兰考花生招商，现在有花生油、花生奶、花生酱等多个兰考知名的产品。”考城镇党委书记孔令成介绍，现在兰考花生不只是一产发展，还进行产业融合发展，延伸产业链条。

兰考大丰植物油有限公司就是当地招商而来的公司之一。自2018年至今，该公司联结合作社发展花生生产，种植区域辐射当地50多个村镇，目前花生最大年消化量8万吨，产业化发展辐射带动周边农户增收。

从“有口饭”到年收入过万元——农民钱袋子越来越鼓 日子越过越甜

作为“新三宝”的红薯产业同样也是兰考县带领农民脱贫致富的典型产业。兰考县红薯协会会长、小宋镇红薯现代农业产业园负责人张世坡给记者算了一笔账：在园区务工的农户每小时有8元收入，一天就可以赚七八十元。“这样算下来，每年纯收入过万是没问题。”张世坡说。

张世坡还介绍，红薯协会共统筹带动全县13个乡镇1000余个农户种植红薯2万亩，并签订最低保护价回收协议，年组织生产销售红薯约4万吨，使农户每亩纯收益增收2000元以上。

“其实以前的产业是我们的短板，在产业发展方面怎么做我们想过很多办法。”兰考县农业农村局副局长胡永博说，最初的产业发展方向有很多设想，有了蜜瓜的亮点后，其他产业都按照这个战略推进，后来其他产业也随之发展壮大。

“我们每个产业都成立了协会，并且政府会给予协会2万元补贴。”胡永博说，成立协会也是兰考产业发展的经验，政府在工作上发挥引导功能，市场方面由协会来运作，保障每个产业种、管、收、销各个环节都有人负责。

兰考除了“新三宝”外，菌业发展同样有着不输“三宝”的亮眼表现。在兰考县张庄村奥吉特菌业产业园的生产车间内，记者看见几位农妇正娴熟地采收褐蘑菇。家住东坝头村的张青就是其中一位。

张青今年55岁，几年前家里还是建档立卡贫困户。“那时候家里哪有什么收入呀？只有二亩地，也就是能有口饭吃。”张青一边摘蘑菇一边跟记者聊。她家里上有老、下有小，一家几口人都靠传统务农为生，几乎没有额外收入。在政府的推荐下，她5年前来到了奥吉特菌业产业园工作，生活从此改变。

“现在可不一样喽！我来到这工作，多的时候一个月收入五六千元钱，少的时候也有四五千元。走出家一里地就能上班，关键是有钱补贴家用。”张青告诉记者，原来几乎毫无收入的她，现在每年收入也有五六万元了。“来到这个地方可好嘞，钱也赚了，日子也好了，人也开心了。”

奥吉特菌业产业园负责人常利霞介绍，现在园区内的采收工人年收入都在5万元左右，160多名工人中有80%是张青这样的留守妇女，园区产业发展帮助她们成功实现家门口稳定就业。

“产业发展是基础，是解决一切问题的前提。”兰考县副县长刘九玲告诉记者，兰考非常重视产业发展，在政策上给予大力支持，一定规模以上的设施农业政府给予50%的补贴。在巩固拓展脱贫攻坚成果的同时，也设立乡村振兴衔接资金，发展“一村一品”特色产业，让更多的农民受惠，日子越过越甜。

国家林草局：让菌草成为造福百姓的“幸福草”

本报讯（农民日报·中国农网记者 **毛晓雅**）近日，国家林业和草原局在宁夏回族自治区石嘴山市召开全国菌草技术推广现场会。与会代表现场考察了黄河上游阿拉善盟阎王鼻子段菌草生态治理成效，以及宁夏石嘴山菌草科技创新产业园发展建设情况，交流了推动菌草产业发展的经验模式。

据介绍，20世纪80年代，福建农林大学林占熺团队利用菌草代替树木栽培食用菌，发明了中国特有的“以草代木”菌草技术。经过近四十年的发展，菌草技术已从“以草代木”栽培食药用菌拓展到饲料、肥料、生物质能源、材料、生态治理等领域的综合利用产业体系。自1997年菌草技术被列为“闽宁协作对口帮扶项目”，菌草开始在宁夏种植，十年间，宁夏1.75万农户，户年均增收5000元以上，被当时的国务院扶贫办列为典型扶贫案例。随着菌草技术的推广，菌草产业相继被福建、陕西、贵州等地区列为重点发展的产业，让一大批农民走上了脱贫致富路，在不少老少边穷地区被誉为“致富草”“幸福草”。

菌草技术从2000年开始走出国门，20多年来，已在巴布亚新几内亚、斐济、南非等17个国家建立了示范基地，并传播到106个国家。菌草技术为发展中国家破解消除贫困、减少饥饿等发展难题，贡献了中国智慧，提升了中国的国际形象。

与会专家充分认可了菌草在发展食用菌种植、扩大饲草饲料来源、带动农户增收致富和农业产业化发展方面的广泛前景。同时也指出，黄河流域乃至整个三北地区水资源短缺，一些菌草品种存在越冬困难的问题，要统筹好用地、用水，做到适地适草。菌草在饲养牲畜发展畜牧业方面还处于起步阶段。要持续开展科研攻关，力争突破菌草在北方越冬问题，充分发挥耐高温、光合效率高等优势。同时，要顺应自然规律，算好生态账和经济账，积极稳妥地推动菌草产业高质量发展，让菌草成为造福百姓的“幸福草”。

黑龙江绥化市：多措并举保秋收

本报讯（农民日报·中国农网记者 **刘伟林 岳海兴**）今年，黑龙江省绥化市雨水多、汛期长，对秋收和生产影响较大，为了保证秋收顺利进行，绥化市交警系统发出“抗洪保田保秋收”的总动员令，多措并举保秋收。

8月初，绥化市域内的肇东市四站镇发生局部内涝，部分道路路面过水，肇东交警大队派40名警力进驻四站镇，24小时不间断维护交通秩序。在通往四站镇的肇四路部署11名警力开展路面巡控，保护过往车辆安全通行。四站镇一处灌渠发生决口，周边农田作物受到威胁，交警部门迅速组织运输应急物资，护送堵漏石料150余车，及时排除了险情，保护了农田。

“哪里有险情，哪里就有交警护农。”海伦市菇娘种植户张翠英说。海伦市是绥化市域内甜菇娘种植基地，今年水灾比较严重，多路面被水淹没，对每天乘坐四轮车下地采摘的村民来说，没有任何安全保障。但“人误地一时，地误人一年”，过了采摘期，农民一年的辛苦就会打水漂。海伦交警部门主动与客运站、村委会和种植大户协商，由种植大户出资，统一乘坐客车，早晚接送，保障了菇农采摘、安全两不误。

绥化交警系统还联合交通、农机、农村派出所联合开展护农保秋收行动，组织劝导员开展执法劝导工作，实施“亮尾工程”，对农用机械性能和驾驶人资质进行联合检查，对存在的问题跟踪整改，跟踪问效。年初以来，为农用车免费粘贴反光标识6万余条，整治农村面包车超员、摩托车和拖拉机违法载人800余起。

截至目前，全市交警系统共组织开展“美丽乡村行”巡回演出活动10场，发放宣传材料20万余份，推送“两微一抖”提示信息560余条。

江苏赣榆区：“党建+信访”促基层治理提质增效

本报讯（**樊世林** 农民日报·中国农网记者 **陈兵**）为促进党建工作与业务工作深度融合，着力加强和改进人民信访工作，近年来，江苏省连云港市赣榆区以提升基层治理质效为根本点，积极探索“党建+信访”工作机制，推动党建赋能信访工作走深走实。

严把关、重管理，抓好村党支部书记队伍建设。赣榆区对历史遗留问题多、矛盾纠纷多发的村，采取党员、群众推荐方式，在退伍军人、乡村振兴专干、致富能手、企事业单位职工等群体中，选拔素质过硬、热爱家乡的年轻优秀党员任职村党支部书记。每年定期组织区纪委、信访局、党校等单位领导和专家集中授课，不断提升村党支部书记的群众意识及矛盾化解能力。开设“村书记讲坛”，邀请优秀村党支部书记上台“晒做法、说经验”，形成比学赶超、争先创优的工作氛围。

建机制、优服务，发挥党组织引领作用。赣榆区围绕村党群服务中心“7+X”建设标准，打造规范化村级调解室，每村由3至5名有威望的老党员、老干部、退休老教师等组成调解委员会，对群众反映强烈的各类问题及时化解。镇、村党群服务大厅实行“一个窗口”受理、“一条龙”服务新模式，确保群众信访事项件件有落实、事事有结果，把矛盾化解在基层。

抓规范、明规矩，提升综合治理能力。赣榆区制定村级财务、“三资”管理等规范性制度20余项，对村务、惠农资金管理等领域开展集中整治，重点查处建房审批、低保办理等方面存在的突出问题，从源头上预防和减少信访矛盾的产生。开展全域清产核资工作，规范农村基层小微权力运行，厘清村干部职责权限，倒逼权力入轨，2022年以来已清查资源类问题近6万个。

赣榆区信访局局长杨锐介绍，信访工作是党的群众工作的重要组成部分，是检验干部作风和能力的重要标尺，全区将党建优势融入信访阵地，真正把解决信访问题的过程作为践行党的群众路线、做好群众工作的过程，有力维护了群众合法权益和社会稳定。赣榆区先后被评为全国平安建设先进区、全国信访工作“三无”区，2021年、2022年连续两次被中央信访联席办、国家信访局评为全国信访工作示范区。

声 明

本人薛立新，身份证号：110105196701182514，因本人不慎将北京立亚华化工建材商店的财务章与名章丢失，需申请补办。

特此声明作废。

2023年9月7日

新疆鄯善县：电商产业园为农产品插上“云”翅膀

2021年以来，新疆吐鲁番市鄯善县以建设电子商务进农村综合示范县项目为契机，依托“互联网+农产品”的电商发展模式，通过构建城乡配送、区域分拨、全国直达三级物流网络，形成了快递进村入户和农产品进城的双向流通体系，为当地农村电商提供了强有力的物流支撑。

图为新疆吐鲁番市鄯善县电商产业园内的工作人员通过直播平台销售农副产品。

农民日报·中国农网记者 **王子涵** 摄

农行山西分行：以高质量金融服务 助力乡村全面振兴

□□ 梁晨霄

今年上半年，中国农业银行山西省分行县域存款余额2740亿元、县域贷款余额1300亿元、农户贷款余额124亿元，分别较年初存款净增239亿元、贷款净增177亿元、农户贷款净增37亿元。

数字增长的背后，是农行山西分行坚持把服务乡村振兴作为全行业务经营工作的重中之重，持续加大资源投入，推动改革创新，强化科技赋能。

做好“特”“优”文章，服务乡村产业振兴

围绕山西省乡村振兴的重点领域和推动特色产业做大做强的战略部署，农行山西分行持续强化金融创新，加大农村金融供给，提高金融服务“特”“优”农业和特色产业的精准度和适配度。

把握山西省“有机旱作·晋品”省域品牌打造机遇，山西分行围绕粮食、果品、畜牧、蔬菜、中药材、酿造6大特色产业，针对性推出“晋粮e贷”“晋果e贷”“晋牧e贷”“晋菜e贷”“晋药e贷”“晋酿e贷”等“晋品e贷”6大系列产品，并于今年5月18日举办“晋品e贷”全省新闻发布会，打响农业银行专业化、精细化服务“特”“优”农业第一枪。截至6月末，全行“特”“优”农业全产业链贷款余额84亿元，较年初增加20亿元，较去年同期多增18亿元。通过支持“特”“优”农业发展，主动助力全省市场主体倍增，全行共支持农业产业化龙头企业、农民专业合作社、家庭农场4.2万户，投放贷款44亿元。

围绕山西文旅强省战略，大力支持优质景区项目建设和文化传承项目。文化强省、文旅强省是山西转型发展的重头戏。近年来，农行山西分行先后为五台山、平遥古城、洪洞大槐树等景区投放贷款11亿元；为云冈石窟、壶口瀑布等景区上线智慧景区系统，全省AAAAA级景区金融服务覆盖率达到80%，实现“黄河、长城、太行”三大板块龙头景区全覆盖。针对山西非物质文化遗产丰富的特点，农行山西分行对原有的“非物质文化遗产贷”进行升级创新，推出了“文化遗产贷”，全力支持山西非物质文化遗产发展。截至6月末，全行为平定砂器、水塔醋业等非遗项目累计发放贷款4.5亿元。

支持专业镇高质量发展重大部署，积极推进“一县域一市场一方案”专业镇服务模式。围绕先进制造、特色轻工、特优农业等领域的省、市级专业镇，山西分行构建“一县域一市场一方案”专业镇服务模式，助力山西制造业振兴、推进县域转型发展、推动特色产业富民增收。截至6月末，省级十大专业镇特色产业集群贷款余额达到6.8亿元，在专业镇金融服务的促动下，全省支持小微企业的热情有效激发，6月末，普惠型小微企业贷款余额达到149亿元，较年初增加50亿元，增幅达到54%。

深化业态协同，打造乡村异业联盟

农行山西分行主动入位、主动作为，与各种业态紧密联合，组建资源共享、优势互补的乡村振兴服务异业联盟。

与各类主体签署服务乡村振兴战略合作协议，构建金融服务乡村振兴生态圈。目前，农行山西分行已与农业农村厅、水利厅、文旅厅、林草局、粮食与物资储备局、农机发展中心、非物质文化遗产保护促进会、妇联、供销社、联通、电信等签订了战略合作协议或合作方案，携手助力全省乡村振兴高质量发展。

与各类主体开展专项活动，推动金融服务乡村振兴走深走实。与工商联深化合作，持续推进“万企兴万村”活动开展；与河南、福建、浙江等商会签订战略合作协议，共同筛选优质企业，制定综合金融服务方案，已对接服务企业189户；与省残联合作上线“e推客”平台，搭建起农行与农户之间的桥梁，全面开展金融助残工作，进一步拓宽了农户获取贷款的渠道。当前已合作县级残联101个，县域覆盖率达到94%；连续两年与省农业农村厅合作开展“三晋新农人”创业创新大赛，为170个创业创新三农主体提供金融服务；与农业农村厅、山西财经大学合作，开展农业合作社财务制度培训活动，计划为两万多家合作社提供培训服务，目前已培训5566家，对于规范农业合作社财务管理，必将起到有力的促进作用。

推进数字化转型，运用现代科技服务乡村

农行山西分行发挥长期深耕三农的经验，适应全社会各行各业转型的大趋势，引入现代化技术手段，全方位推进智能场景建设，深入做好乡村金融服务，持续激活乡村内生发展动力。

深入实施农户信贷科技赋能，持续拓展农村金融服务广度和深度。一方面，综合运用大数据、人工智能等现代科技手段，加快推进线下整村信息建档与线上多渠道数据引入，持续提升农户线上化、便捷化融资服务能力，努力打造农民群众触手可及的“指尖银行”。另一方面，将新技术融入办贷流程，实现农户信息采集、调查、业务受理一站式作业，进一步缩短业务链条，提升服务效率，真正实现让“数据多跑路、农户少跑腿”。截至6月末，“惠农e贷”“纳税e贷”“抵押e贷”等农银e贷线上产品余额达到332亿元，较年初增加100亿元，广大农户和小微企业通过手机、互联网等电子渠道充分享受到了便捷、普惠的金融服务。

搭建数字乡村云平台，推进各类涉农场景上“云”，推动科技与金融服务一体化输出。数字乡村云平台将金融产品和服务内嵌到农户生产生活日常中，提供从村到乡镇到县级由下至上，集党建、乡村治理、农业生产、农民生活、金融便利化等于一身的综合化信息服务平台。截至6月末，全行县域掌银月活客户总量239万户；惠民惠农补贴资金“一卡通”代发资格县区达到114个，覆盖率95%；综合赋能型惠农服务站点乡镇覆盖率达到86%，同比提升5个百分点。

运用现代科技手段创新推出“智慧畜牧贷”，有效破解了牛羊等活体不能抵押的融资难题。“家财万贯、带毛不算”，活体不能抵押，一直是困扰养殖户申请贷款的难题。为此，农行创新推出“智慧畜牧贷”，通过智慧畜牧场景平台，运用智能耳标、网关、摄像头等物联网设备，自动采集活体牲畜生命体征数据，实现活体牲畜远程查看和自动预警，解决了活体抵押难题。目前，“智慧畜牧贷”在山西省实现了县县全覆盖，贷款金额达到4.8亿元。