

一方水土一方“特”

——吉林气象助力东部山区土特产发展纪实

□□ 农民日报·中国农网记者 刘强

吉林省东丰县“养鹿官山园”，国内首家以人工驯养梅花鹿为主题的观赏园区。8月下旬，走进“养鹿官山园”，只见一群只有几个月大的仔鹿在景区里跑来跑去，而不远处的一片树林下，几十只已经1岁的梅花鹿正在围着游客要吃的，一边吃着一包包晒干的红枣片，一边向游客点头致谢。

官山园接待李贺介绍，东丰县是著名的“梅花鹿之乡”，梅花鹿茸会带来很大的经济效益，但取鹿茸至少要在雄鹿2岁以后。为此，东丰县投资建设了官山园，从刚出生的小仔鹿就开始进行人工驯化，这样长大的鹿跟人亲近，能够与游客互动，可以作为一个专门的旅游项目。目前，园区有成年观展型梅花鹿150余只，新驯化梅花鹿仔鹿80余只。今年“五一”期间该园就接待游客3万人次，今年到目前共接待游客5.8万人次。

吉林省气象局局长王世恩在接受记者采访时说，一方水土养一方人，具体到土特产也是一样的道理。任何一个土特产的形成和壮大，都是源于当地独特的自然条件和气候条件，加之当地种植养殖文化的传承。所以，气象部门服务土特产的发展壮大既“切题”也“应该”。特别是吉林省东部的长白山山脉孕育了许多土特产，是东部乡村振兴的关键产业。其中知名的如东丰县的梅花鹿，抚松县的人参，还有汪清县的黑木耳等。

东丰梅花鹿：控温控湿茸鲜嫩

东丰县大兴镇六鹿鹿场，一个鹿舍里或卧着十几只梅花鹿，雄鹿已被割完鹿茸，进入配种期。厂长孙长有介绍，六鹿鹿场是东丰县最大的鹿场，梅花鹿的生茸期在4月至7月。目前鹿场里共养殖梅花鹿1500余只，其中雄鹿700只、母鹿400余只、仔鹿400只。梅花鹿的生长对气候的要求比较高，比如生茸前或割茸后就需要气温稍高一点，空气干燥一点，阳光充足一点；而在生茸期，则需要温度不过高，湿度稍大，以80%为宜，这样鹿茸生长速度快，茸也鲜嫩。

东丰县，驰名中外的“中国梅花鹿之乡”，全国人工养殖梅花鹿的发源地。到目前，东丰梅花鹿养殖总量始终居全国之首，一直保持着鹿茸品质、单产总产和出口量全国第一的水平。

东丰县气象局局长佟丽媛介绍，梅花鹿怕热不怕冷，东丰县地处长白山余脉，是典型的半山区，属大陆性温带季风气候，冬季平均气温5.1℃，年日照时数2522.9

小时，独特的气候和生态环境，以及充足的柞树饲料资源极适于梅花鹿的生长繁育。为做好梅花鹿养殖的气象服务，目前县气象局已在大兴六鹿鹿场、“养鹿官山园”各安装一套气象站，在大阳镇、横道河镇等地建有气象观测站，可以适时采集鹿场温、压、湿、风、降水等气象要素，针对不同季节进行动态分析。同时，对梅花鹿生长的一些关键阶段，如冬季恢复期、生茸前期、长茸期、配种期等进行专业化的服务。

东丰县梅花鹿产业发展局副局长王海峰告诉记者，2022年，东丰县梅花鹿饲养量达26.6万只，年产鹿茸507吨，涉鹿总产值78.9亿元，其中一产产值10.3亿元，二产产值28.6亿元，三产产值40亿元，已形成一个完整的梅花鹿产业链条。

抚松人参：如今尽在大棚种

吉林参王植保小山基地，位于抚松县松江河镇小山村，当时正是雨后，记者在换上长筒雨靴后来到了种植人参的大棚前。一排排低矮的棚膜覆盖着绿色的人参，正是人参的采果期，绿叶上顶着一颗颗艳红色的小红果，透着一种卡通般的美丽。

基地负责人宋明海告诉记者，这就是纯人工种植的园参，面积为50亩。种植人参需要密切关注天气情况，比如五六月出苗以后要防倒春寒，即气温低于0℃后就需要进行烟熏增温；入伏以后要防治雨水积涝，在得到气象部门的预警后，需要提前做好排水等相关工作。还有人参是喜阴作物，不能太热，如果温度太高，就需要加盖遮阳网。

“世界人参看中国，中国人参看吉林。”而在吉林，最大的人参产区就是抚松。

抚松县气象局局长李先强介绍，人参的生长环境与天气密切相关。抚松县具有得天独厚的气候条件，四季分明，拥有大面积原始森林，适宜的温度、清新的空气、肥沃的土地、广袤的森林为人参生长提供了无可比拟的环境。人参分野生山参(纯野生)、林下参(半野生)和园参(纯人工种植)3种，因生态要求，现在已经不能再发展林下参了，而人工种植人参则需要更多的气象服务。

为更好地开展人参气象服务，吉林省气象局科学研究所与白山市气象局、抚松县气象局联合开展人参气象研究，共同搭建起“政府+机关+科研单位+企业+参农”的人参种植服务框架，并在省气象局支持下成立了省级“人参气象服务中心”，为参农提供精细化服务。

吉林省气象科学研究所正高级工程师袁福香介绍，

近几年，吉林省气象部门通过田间试验开展人参越冬气象服务指标的研究。分别针对不同防寒物、防寒时间、揭膜时间对人参安全越冬的影响展开深入研究，取得明显成效，为人参稳定产量、提高品质奠定了基础。

汪清黑木耳：“看天而做”产量足

“中国木耳看东北，东北木耳数汪清。”汪清县是我国著名的“黑木耳之乡”，是国内较早开展黑木耳规模化种植的地区之一。

钟洪国是汪清县天桥岭镇天桥岭村的黑木耳种植户，种植黑木耳已有20多年的时间，今年春耳种了13万袋，秋耳种了10万袋。他告诉记者，木耳生长喜欢潮湿的环境，天气的话一个是怕大风，一个是怕持续降雨。如果气象预报有大风，一般会把四周的遮挡网围起来，用以挡风；有持续降雨的话需要做好排水。而快到采摘期的时候，如果遇到连续两三天的降雨，木耳会快速生长，但也意味着它会提前衰老，容易腐烂造成损失。那个时候他们每天都会关注天气，如果有持续性的降雨，就会提前采收。

在汪清桃源小木耳实业有限公司的黑木耳立体栽培大棚里，公司常务副总经理孙森指着县气象局安装的农业小气候仪说：“这个摄像头可以监控菌包的生长，里头也有探头，可以探到温度和湿度，包括通风的情况。自然状态下黑木耳是不用人工干预的，但在种植条件下，就得要进行科学的干预。比如雨大了，就可以把所有的棚放下来，如果温度不合适，也可以把棚放下来，让它保温。如果光照比较强了，就可以放下遮阳网。包括晾晒的时候，也要密切关注天气预报，因为有雨是肯定不能晾晒的。”

得益于长白山的气候环境，汪清县属于中温带湿润凉爽气候，气温较低，昼夜温差大，空气湿润。加之境内水质优良，森林覆盖率达到88.79%，这样的自然环境为黑木耳生长提供了良好的条件。

汪清县气象局局长范玉鑫介绍，黑木耳分为春耳和秋耳，其生长与温度、湿度、光照、降水等气象条件密切相关。黑木耳一般在10℃以上且雨水充沛的季节生产，生产过程大概分为制菌棒(室内)、入地、出耳、采收、晾晒，每一个环节都是“看天而做”。近年来，汪清县气象局着力做好木耳产业气象服务，包括开发温湿度监控系统，通过气象专用设备对木耳生长数据进行适时监测，持续推进气候品质认证工作等。原先当地的农民有冬闲，但现在种植木耳的农户一年四季都在忙。

南宁南驼峰设备大修工程顺利完工

本报讯 近日，由中铁八局电务公司负责实施的南宁南驼峰设备大修工程顺利完工。改造后，来自国际和国内的货物列车在这里重新排列组合，南宁南驼峰编组场高效稳定运行将进一步提升。

南宁南驼峰编组场地处泛北部湾、泛珠三角、大西南经济圈的结合部，是大西南的出海通道，是连通湘桂、南昆、南防沿海三大铁路干线及三大经济区面向东盟经贸合作的交通枢纽。为确保高效推进开通，中铁八局电务公司精心组织，配强资源，挑选经验丰富的技术骨干，提前进行技术攻关及倒接模拟培训，为顺利开通提供了强有力的技术保障。“本次南宁南驼峰设备大修施工，对30条编组线、4条调车线的39组道岔、63架信号机进行同步换装，调试开通71个轨道电路区段。”中铁八局电务公司项目负责人陈明川介绍道。

据了解，本次大修改造完成后，将进一步提高南宁南编组场运输效率，确保铁路行车安全，为中欧中亚班列、大西南陆海通道班列货运按下“加速键”。同时，对加快西南各省出海物流贸易，促进区域经济联动发展起到积极作用。

普泽安 沈涵洁



近日，在四川省眉山市东坡区太和镇永丰村，村民驾驶机械收割稻谷。初秋时节，各地农民抢抓晴好天气，加紧收获、晾晒农作物。 姚永亮 摄 新华社发

浙江湖州农民学院坚持不懈办电商班——

培训三五天 功夫在堂外

□□ 农民日报·中国农网记者 朱海洋

结束了为期5天的电商村播班，“90后”朱秋英意犹未尽，一回到村就迫不及待跟负责人商讨起后续计划。她来自浙江省湖州市南浔区石淙镇，去年退伍后，入职了镇里新组建的强村公司。因为公司的垂钓项目、共同富裕等都准备开直播，朱秋英年纪轻，自然被委以重任。

这个培训班由湖州职业技术学院(湖州农民学院)和湖州市农业农村局、湖州市妇联共同开设。参加培训的学员全是巾帼，有像朱秋英一样的管理人员，有直接从从事养殖的创业者，也有村里的妇女主任，还有非遗传承人等，总共55人。

“作为一名‘小白’，我感觉获益匪浅，从开播必备的软硬件、账号定位与人货场搭建，到选品实操、直播话术，再到直播的岗位分工、短视频制作分享等，全都是干货，得好好消化。”尽管每天的培训时间从上午9点直到晚上8点，朱秋英却丝毫不觉得累，下了课，还不忘缠着有经验的“姐姐们”请教。

据了解，为了让学员学有所得，本次

培训班专门委托直播总部公司“字节跳动”进行课程设计与培训授课，突出实操实训。记者问完一圈，学员普遍反映“多解渴”。这样的尝试并非首次，最近十多年里，湖州职业技术学院持之以恒开办电商班，从最初在培训计划中设置一两节课，就教如何开网店，到后来独立为专门的培训项目，实行体系化教学，再后来随着电商新模式的不断更迭，培训同样紧跟潮流。

两年前，王威和女友林双怡拿着不到10万元的积蓄，走上了创业之路。王威的老家在湖州市吴兴区妙西镇的五星村，这里有块父亲名下的荒地，过去杂草丛生，被小情侣改造成了营地。为节省开支，设计出身的林双怡亲自上阵，过程中两人也几乎没请工人。或许是因为足够用心，营地开张后，很快得到了年轻游客的认可，其主要营销路径就是“小红书”和“抖音”。

再忙碌，两人也不忘“充电”，“走进农民学院，才发现知识的匮乏，比如就拿短视频来说，要学的其实还有很多。最关键，还能结识到一批志同道合的年轻人，大家往往往培训结束之后，便尝试开始合作之旅。

为了让营地经营内容更丰富，我们把家里改造成民宿，接下来还准备开展种植业，以体验为主。现在，培训班上学到的知识都能派上用场。”王威说。

相对而言，“85后”的何佩菲算是培训班的“老人”，今年还参加了湖州市“金牌农人”乡村产业振兴带头人(省级头雁)培训班。工商管理专业毕业的她，做过人事，当过村干部，5年前辞职种茶，从起初的专营销售，到现在一头扎进地里，流转了800多亩茶园，基本以自产自销为主。之所以经常参加各类培训班，缘于何佩菲越深入行业越觉得有“本领恐慌”。

如今，参加过多场电商班后，何佩菲最大的困惑是：当产品本身线下不愁卖时，万一电商销售火爆，哪里去找稳定且确保质量的货源。因此，在未找到合适解决方案前，她现在更多将直播视作品牌推介渠道，尽量将线上流量转移到线下。当然也不排除今后线上线下各打招牌。

如今，在湖州的农民培训课堂上，出现了越来越多年轻人的身影，他们思路活、眼界广，要满足其口味，更需要在培训体系上下功夫。就拿电商来说，组织培训的老师们

个个仿佛成了行业观察者。为了搭建更大的宣传推介平台，学校还和湖州当地媒体联合推出“新农直播间”栏目，助推培训学员更快成长。

巧的是，记者采访校方和学员时，双方都讲了同样一句话：培训三五天，功夫在堂外。对学校而言，不仅要培更要育，要与时俱进、注重引领，这样的培训方具有生命力和吸引力，学员才能踊跃参加；对学员而言，培训不仅仅是一个课堂，更是一个交流合作的平台。现在，双方已入佳境，通过跟踪服务，校方更了解学员需求；学员们也得到了进一步成长，走出课堂后，以合作再续同窗情成为新佳话。

湖州职业技术学院党委书记、湖州农民学院院长周家健表示，湖州是“绿水青山就是金山银山”理念的诞生地，促进“两山”转化、推进乡村振兴，关键在人才。一直以来，湖州职院始终坚持“全面深化改革、加快转型发展、更好服务湖州”的工作主线，充分发挥湖州农民学院平台优势，大力培育各类高素质农民、乡村实用人才，为全市推进乡村全面振兴提供了有力人才支撑。

湖北加快推进农业适度规模经营

本报讯(农民日报·中国农网记者李丽)为了解土地细碎化带来的生产效率低下等难题，近日，湖北省在荆州市公安县召开全省农业适度规模经营现场推进会。会议发布了湖北省农业农村厅、财政厅、自然资源厅三部门联合出台的《关于促进农业适度规模经营高质量发展的指导意见》，意见总结推广了湖北已探索的土地出租型、土地股份型、村股份经济合作社运作型、委托流转型、按户连片耕种型等5种土地流转模式。

按照湖北省委、省政府安排部署，全省坚持依法公开、村民自愿、政府引导，积极推进多种形式农业适度规模经营，着力提高农业综合生产能力，促进农民增收，为深入实施强县工程、加快建设农业强省提供有力支撑。力争2023年全省农村土地经营权流转率达到50%，到2025年各类农业社会化服务组织达到4万个，服务小农户数量达到400万户。

根据安排，湖北将在守住底线红线，

落实最严格的耕地保护制度前提下，大力推进“三权分置”改革，加快建设高标准农田，积极培育新型经营主体，完善联农带农机制，打牢农业适度规模经营的基础。会议强调，要夯实基础、物质基础、主体基础，切实保障粮食安全、保护农民利益。同时，湖北还将优化服务体系，加强平台建设，健全农村产权流转交易市场，强化农业科技服务和科技成果转化应用。据悉，到2023年底，湖北每个农业县(市、区)将建立一个覆盖乡、村的农村产权流转交易市场，引导土地经营权进场公开交易，向新型农业经营主体流转集聚。

据悉，湖北将紧紧锚定土地等重要农业资源，加大投入力度，强化基层党组织领导，充分发挥农业专业合作组织等市场主体作用，优化农业资源配置，坚持公开公正透明，确保土地流转不违背农民意愿、不损害农民利益、不改变土地用途、不破坏农业生态环境，切实提高农业综合生产能力和农民收入。

天津东丽区：举办2023年中国农民丰收节暨胡张庄葡萄采摘节

□□ 农民日报·中国农网记者 林单丹

“‘妮娜女皇’葡萄中的天花板!”“怎么卖的?”“60元一斤。”……高昂的售价引得消费者惊叹，但并没有降低品尝后的购买热情。

在天津市东丽区胡张庄葡萄采摘节现场，胡张庄村葡萄种植户尹丽华在展位前正在热情地向市民介绍自家种的葡萄。“‘茉莉香’‘红玫瑰’‘巨盛一号’这些早熟品种，已经抢先上市，热销京津冀。”尹丽华告诉记者，她是前年开始种植的新品种，目前种植各类葡萄多达十多种，部分新品种今年进入盛产期，果非常受欢迎。

日前，东丽区举办2023年中国农民丰收节暨胡张庄葡萄采摘节。以“葡萄熟了”为主题的采摘节，将进一步深入推进东丽区乡村振兴和农旅文融合发展，激发农业特色产业活力。锣鼓声声、舞蹈欢庆、节目精彩纷呈……天津丰收季期间，东丽区丰收节活动现场欢声笑语不断，同时采摘节还开展了全程的线上活动直播，多渠道、多举措促进特色农产品产销对接，不断提升东丽区农特产品的知名度和销售量。

为提升胡张庄葡萄的知名度和品牌

影响力，东丽区持续打造“农业+旅游+生态+文化”的综合发展模式，华明街道胡张庄村股份经济合作社打造的2000余亩葡萄种植基地已经成为京津冀游客经常“打卡”的葡萄小镇。“‘阳光玫瑰’的口感醇厚、含糖量高、非常适口，种植上它长势好，打理起来也很省时省力。”合作社成员、胡张庄村村民赵广生已经种植葡萄多年，除了天津传统品种“玫瑰香”，他最近尝试了“阳光玫瑰”“妮娜女皇”等新品种。这些新品种表现不俗，来采摘的游客回去后都成了新品种的“宣传员”，火爆的销售让赵广生开心极了。

“合作社里有近100多名农户参与种植，而且设立了天津市胡张庄巾帼果蔬种植专业合作社，这个合作社专门为农户提供技术指导和支撑。现在合作社主要种植约6种主要葡萄品种，以玫瑰香品种为主，种植面积超过千余亩。”华明街道胡张庄村股份经济合作社党支部书记林浩介绍，近年来，葡萄产业大大提高了村民的收入。现在，胡张庄村股份经济合作社还希望发展乡村旅游，打造生态旅游示范村。目前，村里已经规划了餐饮、住宿等设施，为游客提供采摘和度假服务。

黑龙江逊克县东双河村：庭院经济助力农民增收

□□ 农民日报·中国农网记者 刘伟林 岳海兴

秋高气爽，瓜果飘香。在黑龙江省逊克县东双河村小农家院后的菜园，也是一派丰收的景象。豆角黄瓜挂满架，柿子辣椒红彤彤。茂盛鲜嫩的蔬菜把各家各户的农家院遮蔽得严严实实。

在东双河村的村民正在村委会办公室西侧的小米加工厂车间里忙碌着。在这里工作的村民将从各家小院里收购来的蔬菜进行分类加工，豆角切成丝、黄瓜切成片，然后再把切好的蔬菜片放进大烘干机进行脱水烘干。

多年来，东双河村瞄准发展庭院经济新路径，利用“党支部+合作社+农户”经济增长新模式，鼓励村民利用房前屋后闲置的小园种植绿色无公害小米、农副产品和山产品，不断在脱水蔬菜深加工增值上下功夫。

2022年，县老促会和电商办扶持投资

13.3万元，为杂粮加工厂新增烘干设备两台，其中包装设备1台、切丝切片设备1台，现已全部投入使用。

“村里有了这些设备，省去了切丝、晾晒的大量时间，而且更加干净卫生，还能给村民增加不少收入。”东双河村党支部书记孙明权高兴地说道。烘干后的蔬菜，不仅能够增加保存时间，还能提高其农产品附加值，以豆角为例，烘干设备一批次可烘干300公斤新鲜豆角，烘干时长需要4小时，烘干后每公斤豆角批发价在60元左右，使收益更上一层楼。在壮大村集体经济的同时带动村民在采摘、蒸煮、烘干等环节带动农户达70多户。

“接下来，东双村将进一步发挥互联网销售的模式，通过电商平台，进一步扩大影响力，延展农产品价值链，引领地区果蔬产业转型升级发展，以切实可行的产业收益成效，为乡村振兴提供强劲动力。”孙明权说。

惠农e贷助力“乌鸡王子”走上致富路

□□ 赵婉同 薛箫佚

咯咯咯，哒哒哒……天刚泛白，云南省昭通市盐津县兴隆乡大山深处像往常一样响起了小鸡“进行曲”，远近闻名的80后“乌鸡王子”袁彬正在自己的乌鸡庄园里放着音乐、撒着鸡食，精心照料着他的“黑白凤凰”们。

兴隆乡高芝村乌鸡鸡庄园背后的山上，有许多“高脚楼”鸡舍，“这些鸡天天在森林里运动，成了‘运动健将’，鸡肉长得特别结实。”袁彬介绍。

袁彬从小家境贫寒，13岁便弃学外出务工，10年来好不容易积攒下80万元，因染上赌瘾，积蓄很快被挥霍一空。2012年，袁彬决定痛改恶习回乡创业，于是他向亲戚凑钱偿还了赌债。创业历程艰辛坎坷，他先后种过李子、黄瓜、养过兔子、山羊，却都因为技术与经验的不足而屡屡失败。

2013年，袁彬抓住盐津县大力扶持发展乌鸡产业的机遇，买了600只乌鸡鸡苗，开启他的养鸡之路。2021年，袁彬打算建造乌鸡鸡示范园区和乌鸡鸡文化体验馆，“巧妇难为无米之炊”，正当袁彬为资金从哪里一筹莫展时，农行盐津县支行客户经理主动上门对接，在了解情况后，

向他推荐了利率低、办理快、可循环的惠农e贷。不到3天时间，袁彬和另外两名股东就拿到了84万元贷款。

这几年，袁彬和另外两名股东一直在用惠农e贷。惠农e贷随借随还的便利、贷款利率的优惠，不仅帮助他们解决了乌鸡鸡示范园区和乌鸡鸡文化体验馆的资金短缺难题，也助推了乌鸡养殖产业的发展的步伐。到2022年，袁彬的乌鸡鸡示范园区销售鸡苗30余万只、成鸡7万余只，销售收入超800万元。而且，每周都有不少游客到他的乌鸡鸡示范园区和乌鸡鸡文化体验馆参观、游览。此外，袁彬还尝试直播带货，每天两场，进一步扩大了销量。

在袁彬的带动下，全乡200余户脱贫户发展乌鸡鸡养殖，乌鸡鸡远销昆明、成都、北京、上海等城市。



以拼助拼，让丰产成为真正的丰收。