

探索解决种粮大户“融资难”“售粮难”

——大商所“银期保”大豆专项调研行

□□ 农民日报·中国农网记者 欧阳靖雯

7月的黑土地，凉爽依旧，雨后的大豆田里，嫩黄的花骨朵正徐徐盛开。近日，黑龙江省北安市革命村村民李富强带着记者一行来到当地的示范田，其所属合作社的农机手正驾驶着9米长的中耕机在地里忙活。为响应国家扩种大豆的号召，今年他在黑龙江、内蒙古多地承包了20多万亩耕地，其中超过一半用于大豆种植。

扩种之下，挑战不小。多年来，国产大豆面临着价格波动、极端天气灾害和种植成本攀升等多重风险，保障豆农基本收益并非易事。对李富强这样的种植大户来说，资金链断裂是他们难以承受的。“2013年、2019年都是大灾年，那时候大豆产量和品质双低，卖不上好价钱，亏了不少。幸好农业保险赔付了一部分，凑钱还了银行贷款，不然来年种地的本钱都没了。”种了20多年地的李富强依然时不时受备耕期“融资难”、销售期“售粮难”等问题困扰。

针对此类资金难题，金融市场也在持续探索解决之道。2020年起，多家金融机构开始自发在黑龙江省北安市合作开展“保险+期货+订单+信贷”商业化项目。今年大连商品交易所(以下简称“大商所”)在过去“保险+期货”模式基础上，系统性地引入了银行和龙头企业，采用“龙头企业+银行+保险+期货”的模式，正式推出“银期保”大豆种植专项项目，力求帮助规模化大豆种植主体全方位抵御经营风险，减少银行对种植大户贷款的顾虑，拓宽保险公司服务三农的经营范围，保障龙头企业货源稳定可靠，实现多方共赢、产业链协同发展。

规模化、机械化加速，农户融资需求增加

从哈尔滨到北安，汽车行驶在300多

公里的高速路上，连片的大豆田从窗外飞速掠过，好似穿行在绿的海洋，一眼望不到边。“这一大片，一直到你眼睛能看到的最近处，光靠一台大机器不到两小时就能耕完。”李富强说。目前，李富强创立的北安市革命现代农机专业合作社仅旱田这块就拥有价值4500万元的151台(套)大型农具。

现代农业规模化、机械化的趋势在黑龙江展现得淋漓尽致。这十年，黑龙江主要农作物综合机械化水平已提升到98%，不但继续保持领先地位，还保持了每年近一个百分点的增长势头。截至目前，黑龙江家庭农场数量达6.2万个，农民合作社达9.1万个，农业社会化服务组织近4万家。“在南方不少县能种上千亩地就是当地打头的大户了，但在俺们这儿几千亩、上万亩的都不少呢，而且以后会更多。”李富强说。

随着土地流转加速，李富强对资金的需求越来越大，希望外部资金能稳定持续供给。每年元旦前后，在卖完粮还完上一年度银行贷款后，李富强就忙着向银行申请新一轮贷款并四处奔波寻找合适的耕地。目前李富强每年要花一两亿在包地上。这笔巨款给了李富强不小的资金压力，也让他十分依赖银行贷款。“现在我种地最怕融不到资。一旦出现银行抽贷、断贷，将使下一年规模化种地难以开展。”

“这些年我们一直想解决规模种植主体资金需求量大”的问题。邮储银行黑龙江省分行三农金融事业部总经理姜灏介绍，“由于过去农户用于抵押和担保的资产十分有限，银行以提供个人信用贷款为主，主要支持的种粮主体规模集中在200—500亩之间。这些主体的贷款需求通常是几十万元，目前我们运用信用贷款方式支持单户种粮主体的最高额度是300万元，可以满足这部分市场主体的需求。”

记者了解到，一般纯信用贷款产品难以解决两个问题，一是贷款可能被挪

用，比如本来应该用于种地的钱拿去养大车了，难以形成闭环监管；二是难以规避由于市场价格波动造成的种粮主体还款能力下降的风险。

姜灏介绍，面对越来越多超过3000亩的种粮主体，仅靠纯信用贷款方式已很难满足其资金需求。对此，银行正不断探索新的融资模式和路径，通过创新担保方式，研发新产品，设计更优化、更便捷的作业流程，最大程度满足新主体的资金需求。

从种到卖形成闭环，多方合力追求共赢

银行希望帮助农户解决资金难题，则需要找到有效的贷款风险控制方法，因此银行希望能够掌握贷款资金流向，并对客户的经营情况和还款能力进行有效评估。在“银期保”模式中，李富强与龙头企业中粮贸易黑龙江分公司签订收购合同，以此作为获得更高银行信贷的基础，这有望降低银行贷款风险。

“作物成熟后龙头企业根据实际粮款先行支付给农户，农户便可以提前偿还银行贷款，保障了银行贷款顺利回收。即便出现减产或价格下跌等情形导致卖粮款不足以覆盖全部贷款，启动收入保险理赔程序后，也可以补偿卖粮收入，由此资金链形成闭环。”姜灏表示。

李富强总结参加“银期保”的好处是既能获得银行稳定贷款解决资金需求，还能保障粮食多卖钱。“大豆收获后就拉到中粮贸易仓库去，按送粮期内中粮公司粮库挂牌价实时结算90%的货款，剩下的存库里，销售后的两个月内还有二次点价的机会，涨价了就给补，万一掉价了还按之前的定价来，还省了利息钱。”

“大豆是大宗商品中的食品，差异化的产品很多。在‘银期保’的模式里，我们直接跟种植基地签订收购合同，能减

少与中间商沟通的成本，以便提前锁定可靠粮源，满足下游客户多样化的需求，与上下游建立长期稳定的合作关系。”中粮贸易集团黑龙江公司总经理助理林冬介绍。这是中粮贸易黑龙江分公司首次参与项目，并引入IP大豆认证体系，旨在实现从地头到餐桌全流程可追溯，是打通国产大豆供应链、优化丰富渠道的有益探索和尝试。

作为种植大户，李富强拥有一定议价权，能自主与龙头公司商议收购价。在“银期保”项目中，对于符合IP大豆认证体系标准的豆子，中粮贸易就给予了一定的溢价。“一斤多几个分钱很正常，要不他们分散收购也会增加成本。”李富强介绍，“规模化种植在农药、种子、化肥、机械方面的投入也能降低单位成本，比起小农种植有不少优势。”

然而随着规模愈大，其种植经营风险也在同步增加。为规避风险，李富强有极强投保农业保险的意愿。他给不同地块投保了包括政策险、商业险在内的不同险种，其中保产量、保价格、保收入、保成本的均有。“图个安心，宁愿少赚点，不能亏大了。”他告诉记者，这次参加的“银期保”项目能为一亩地提供720元保障，相应保费也比其他的高，不过因为大商所提供了70%补贴，自缴的保费已降低了不少。

风险只能转移无法消除，任何制度都需要与时俱进持续完善。“银期保”是金融机构联合起来为投保农户提供从种到卖全周期服务的金融创新，在农民、龙头企业、保险公司和银行进行风险转移的过程中，它让期货及衍生品市场成了最终风险对冲的集散地。上个月，由大商所支持开展的8个“银期保”大豆种植专项项目在黑龙江集中出单，预计覆盖大豆种植面积33.24万亩。未来，将持续鼓励金融机构、龙头企业等市场主体更加积极地参与，让市场与政府力量协同联动，实现多条腿走路，共同织密豆农收益保障网。

□□ 黄卫华

盛夏时节，万物竞秀。位于浙江省丽水市庆元县淤上乡的百丈人家甜桔果园里一片欣欣向荣，一棵棵挺拔的甜桔果树错落有致地布满整个山坡。

走近一看，果树茂密的叶片互相簇拥着，一颗颗绿油油的小甜桔柚已迫不及待地探出头来。一台植保无人机灵活地穿梭在果园上空进行施药作业，正精准均匀地将雾化后的药物洒在病株上。

2013年以来，在创业培训、创业贷款和创业补贴等利好政策的激励下，淤上乡新农人吴良流转500余亩土地种植甜桔柚，运用先进的农业技术与经营理念进行管理，把曾经充满未知数的“试验田”种成了如今年产值超800万元的“示范田”。

“我就是耍要当一个农民，把希望种在家乡的山田野上，带着家乡的父老乡亲，在庆元的绿水青山里种出金山银山。”吴良坚定地说。在自己增收致富的同时，他也为村民提供50余个“家门口”长期就业岗位，年支付工资近200万元，带动周边30余户村民走上甜桔柚产业致富路。

在淤上乡的肥沃土地上，像吴良一样扎根田野的新农人还有很多。近年来，淤上乡牢固树立“人才是第一资源”的理念，聚焦新农人“引育管用”关键环节，选派35名科技特派员、乡村干部担任新农人培养导师，为152名青年人才提供“一对一”“多对一”联系指导服务，组织开展高素质农民培训或交流座谈30余期，支持13名新农人免费参加继续教育提升学历，发放新农人创业就业奖励补贴50余万元，以“真金白银”吸引一批青年人扎根淤上，成长为乡村振兴“兴农人”，在共同富裕的舞台上唱出好戏连台。

“大家好！我是先锋主播‘孙莲子’。老孙在淤上乡先锋直播间里为大家带来这场直播。今天我为大家推荐的是淤上乡强村公司的特色菌菇礼盒……”晚上8点，“淤上·芸耕”共富直播基地里灯火通明，孙先锋准时打开手机与网友直播互动。

淤上乡“85后”小伙孙先伟，数年前还是浙江农林大学农业专业大学生，如今已成为返乡创业逐梦共富的“兴农人”。毕业后，孙先伟将富硒莲生态立体养殖技术带到了家乡淤上，以“农户+合作社+品牌销售+网络销售”的生产经营模式，带动周边30余户村民共同入股，年销售额突破100万元，被评为庆元县首届十佳创业典型。

新农人与新农村的双向奔赴，离不开青年扎根农村的坚守，也离不开支撑人才成长成才的开阔舞台。2020年，孙先伟当选强村村党总支书记、村委会主任，受邀担任淤上乡强村公司负责人，在鲜活的乡村振兴工作实践中进一步施展才华、实现理想。

瞄准电商、直播等新业态的飞速发展，孙先伟将淤上农特产品与绿水青山“搬”上短视频直播平台，用“互联网思维”为传统农业转型注入了新活力。在技能干部的悉心指导下，“孙莲子”的抖音号吸引了不少粉丝关注，也带火了“淤上·芸耕”区域品牌。今年以来，在直播推介的加持下，淤上乡强村公司农特产品销售额即将突破300万元。

在淤上乡，30余名像吴良、孙先伟一样的新农人走进田间地头，追寻绿水青山里的“诗和远方”，成长为助力乡村振兴、共同富裕的“兴农人”。在他们的带动下，淤上乡的乡村振兴路正越走越宽。



盛夏时节，河南省开封市尉氏县邢庄乡韩庄村的大棚葡萄进入成熟收获期，农民忙着采摘、装箱、运输，葡萄种植园内一派繁忙景象。近年来，邢庄乡因地制宜大力发展乡村休闲农业，推动乡村振兴和观光休闲旅游高质量发展，带动当地农民增收致富。图为近日，韩庄村村民在本村农业示范园内采摘葡萄。

李新义 摄

甘肃天水市：聚焦“五品”提升建设农业强市

本报讯(农民日报·中国农网记者 鲁明)

近年来，甘肃省天水市深耕特色农产品品类拓展、品种优化、品质保障、品牌创建、品味提升，加快推进麦积区国家现代农业产业园、秦州区国家农业现代化示范区和省、市级现代农业产业园创建，有力促进了乡村特色产业高质量发展 and 农业强市建设。目前，天水市果品、蔬菜、中药材面积稳定在230万亩、112万亩、26万亩以上，畜禽饲养量达到1390万头只以上。

天水市大力推进果品产业迭代升级、蔬菜产业提质增品、畜牧产业扩量增效、道地中药材标准化提升四大工程。已建成以花牛苹果、鲜食蜜桃、优

质葡萄、大樱桃、早实核桃、优质花椒为主的六大绿色果品基地，秦州大樱桃、秦安蜜桃、秦安白脆瓜、天水花椒、下曲葡萄等果品产业蓬勃发展，形成了以渭河川道设施蔬菜基地、远郊“菜篮子”基地、高原夏菜基地、夏秋蔬菜基地为主的“四大”高效蔬菜基地，辣椒、韭菜、高原夏菜、豇豆等畅销国内外；建成了生猪全产业链示范园、肉牛现代农业产业示范园，伊味思、白娃娃等品牌广受欢迎；半夏、柴胡、党参、连翘等20多种中草药实现了大面积培育种植和标准化生产。天水始终重视地方特色种质资源收集保护，确保资源不丧失，积极引进和培育优质品种；深入开展老旧果园改造

提升行动，择优引进国内先进的耐旱耐旱、抗重茬青砧砧木和秦脆、瑞雪、瑞香红、烟富11号、陇富1号等苹果新优品种，阳光玫瑰、妮娜皇后、蜜光等葡萄新优品种，雷吉娜、桑提亚、俄罗斯8号等大樱桃新优品种。

天水市坚持绿色生态、纯净、健康、可持续发展理念，依托独特的资源禀赋、气候条件，强化科学化、现代化管理，持续推进化肥农药减量增效行动和食用农产品“治违禁 控药残 促提升”三年行动，扎实做好耕地土壤污染防治，持续推进优势农产品规模化、标准化、绿色化发展，有效保障了特色农产品的精美颜值、独特口感和丰富的营养价值，赢得了市场和消费者青

睐。天水积极健全标准体系，严格执行产地环境、投入品管控、农兽药残留、产品加工、储运保鲜、品牌打造、分等分级等全产业链标准，培育了一批农业标准“领跑者”；健全农产品质量安全长效监管机制，农产品质量安全监测合格率稳定在98%以上。

天水坚持培育、营销并进，大力支持品牌创建、营销促销和宣传推介等工作，连年举办“花牛苹果大奖赛”“秦州大樱桃产销对接会”等系列推介活动，积极参加国内外农产品交易会、博览会，与同类产品比品质、拼市场；与国内知名电商平台对接合作，借助短视频、直播带货等新营销方式宣传推介天水品牌农产品。

绿满陕北好风光

(上接第一版)高西沟人自豪地说，“百灵子过河沉不了底，滚滚黄河里没有咱高西沟的泥”。

“2021年9月，习近平总书记来咱们村考察，就站在这龙头山上，关心地询问都有什么绿化树种、种植了哪些作物品种，鼓励我们坚持走好生态振兴的路子、咬定青山不放松。”67岁的高西沟村党支部书记张良彪回忆起当时的情景，难掩激动。

高西沟村从优化调整产业结构和土地利用结构入手，逐步把林、草、田各占三分之一的“三三制”用地模式，优化为三分林地、二分草地、一分田地的“三二一”模式，使高西沟村的绿色生态转化成为村民致富增收的绿色经济，并加快发展小杂粮和林果两大特色产业。2022年村集体经济收入达33.1万元，农民人均纯收入达2万多元。

从高西沟村向北140余公里，到达毛乌素沙漠南缘的榆阳区补浪河乡，“女子民兵治沙连的故事”同样书写着数十年的生态治理传奇。

古来塞上多荒漠，沙进人退他乡。以长城为界，榆林南部为黄土丘陵沟壑区，向北越过长城便是风沙草滩区。新中国成立前，流沙越过长城南侵50多公里，吞没农田及牧场100多万亩，6个城镇421个村庄被风沙侵袭埋压。

1974年5月，补浪河公社响应党的号召，成立“长城姑娘治沙连”。54名姑娘扛着红旗，挺进沙漠深处，在常人难以承受的恶劣环境中，与风沙打肉搏战，持久战。

“当年就是从咱们脚下的这片土地开启了治沙造林的征程。多年来，一代代治沙女民兵接力征服沙漠，逐步改善了生态。”现任连长高芝玲自豪地介绍。过去40余年里，一代又一代女子民兵治沙连以扎根大漠为荣，累计推平沙丘800多座，营造防风固沙林带33条，修筑饮水渠35公里，给1.4万亩荒沙披上了绿装，树起了榆林大漠生态文明建设的历史丰碑。整个榆林地区，林木覆盖率达34.8%，流沙全部得到固定和半固定，使陕西的绿色版图向北推进了400公里。

“智慧牧羊”新模式，产业振兴“领头羊”

发展产业是乡村振兴的源动力，“念好养羊经，致富喜洋洋”，“羊产业”已成为榆林养殖户致富的“领头羊”。

记者在榆阳区牛家梁镇常乐堡村湖羊养殖基地看到，15万只“榆阳湖羊”备受优待。全自动化的供料、清粪、换风设备，保证了湖羊在干净整洁的环境中生长。

“这里是全国最大的单体湖羊养殖基地。”上河集团湖羊养殖基地副经理李晓慧介绍，项目总占地面积1868亩，选址在上河煤矿以南、永乐煤矿以东的煤矿采空区。基地还带动周边农户在煤矿采空区闲置土地上种植饲草，养殖基地产生的粪污全部用于生产有机肥料，形成土地有效治理与资源循环利用的农业新模式。

上河集团湖羊养殖基地工作人员刘焕梅告诉记者，公司通过“基地+合作社+农户”的运作模式，与近20家湖羊产业合作社的50户农民达成合作协议。基地带动周边农民就业60多人，带动周边农户种植饲草近2万亩，拓宽农户经济收入来源。

“羊场做大做强，技术保障尤为重要。”李晓慧说，基地开发“阿里云上河智慧养羊生态系统”，充分运用云计算、大数据、人工智能等先进技术，实现了湖羊规模化、智能化、数字化养殖。设在常乐堡村的上河集团智慧养羊调度中心，一块电子显示屏，将拥有15万只养殖规模湖羊基地的生产数据全部串联起来，实现数据可视化并不断动态更新。

在基地2号羊棚内，繁育组组长方正军正忙着为母羊做B超。在他手机的“智慧牧羊人App”里，数据库存储着每一只羊的“家谱”：近亲不许“恋爱”，有同样隐患基因的不能“恋爱”……“我就是每一只羊的‘红娘’，通过数据保证它们组建‘好家庭’，只要将一个

羊圈所有母羊的电子耳标输入到App里，系统就会自动匹配出最优选的那只公羊。”方正说。

在横山区，养殖户人均纯收入的70%以上来自羊产业。截至2022年底，横山区羊饲养量达到280.2万只，实现产值14.6亿元，建成存栏200只以上的规模养殖场(家庭牧场)475家、万只养羊示范村30个、10万只以上养羊大镇6个，注册商标8个。

高效旱作节水农业，让作物扎根黄土沙地

榆林市干旱缺水，发展种植业如何破解“水”难题？从榆阳区小纪汗镇大纪汗村的智能水肥一体化项目，到横山区波罗镇朱家沟村的示范田，再到佳县谢家沟村4万亩全膜覆盖技术种植的高粱……旱作节水项目对全市农业增产提质增效起到了关键作用。

大纪汗村高标准农田里，齐腰高的玉米苗随风摇摆。这里是陕西大地种业第一农场的高效旱作节水农业项目。“别小看这片沙地玉米，亩均最高产量能达到1200公斤。”公司薯类事业部总经理郝永康告诉记者。

“智能水肥一体化灌溉模式，定量、定向、定时……通过大数据系统的观测和核算，根据作物根部对水分、肥料的需求，以低限度的用水量获得高产量，从而实现节水、节肥、增产、增效。”郝永康在智慧水肥一体化管控中心向记者介绍，“项目建成后，实现节水30%以上、节肥20%以上、节电20%以上、粮食作物增产15%以上。”

朱家沟村和谢家沟村采取的全膜深沟探墒集成技术，也是榆林市高效旱作节水农业的典型。“播种时先将上面的干土刮去，将种子播在湿土里，然后覆膜，这样可以实现精准节水灌溉。”站在朱家沟村绿意盎然的谷子地里，横山区农技推广中心主任王久国详细地介绍。

榆林市农业农村局副局长苗霞告诉记者，高效旱作节水农业技术，是榆林市破解水资源短缺瓶颈的重要举措。今年榆林市计划实施60.36万亩，项目实施后可实现亩均节水30%、节肥20%、节药20%，粮食产量增加10万吨，带动农民增收4.5亿元。

干旱缺水的榆林市，所幸还有一条黄河支流——无定河穿境而过。

在无定河畔的横山区响水镇窑滩沟村，一望无垠的稻田里，稻鱼虾蟹乐享生态美景尽情生长，描绘着胜似江南“鱼米之乡”的丰沃。很难想象，在西北腹地的榆林市“藏”着这般景象。

稻鱼综合种养以稳粮为前提，通过“以渔促稻”不仅保证了水稻播种面积，还收获了优质水产品。作为首开陕西稻田养蟹先河的地方，窑滩沟村稻蟹养殖规模逐年发展壮大。“从2013年的350亩到2023年的4万亩，稻蟹一水两用，一地双收，亩均增收800元，养殖企业从1家扩展到34家，全年成蟹产量20多万斤，蟹苗产量60万斤以上。”说起自家优势产业，横山区水产站站长郭宏强颇为自豪。

家门口吃上“旅游饭”，山沟沟变成富窝窝

榆林市将特色文化脉络融入乡村肌理，提升乡村旅游品位，有效解决乡村旅游同质化等问题，实现农文旅融合优质发展。

走进榆阳区赵家沟村，这里没有一丝黄土高原“应有”的苍凉，沟沟岔岔里，入目皆是苍翠欲滴的树木，掩映在其中的青灰色窑洞式建筑错落有致。乡村旅游是这个户籍人口不到1000人、常住人口不到200人的小村的支柱产业，近两年每年给村子带来的收入超过千万元。

“山沟沟变成了富窝窝！”赵家沟村村民赵阳阳用一口陕北味儿普通话说。2017年景区开建时，他跟村里的其他6个兄弟从外地返乡，在村“两委”的组

浙江丽水市淤上乡：

让更多『新农人』成为『兴农人』