

乡村振兴重点工作典型案例

# 内外兼修 水到渠成

## ——江西省修水县统筹资源资金找准乡村振兴突破口

□□ 农民日报·中国农网记者 莫志超

修水县很便捷，如果把湖南长沙、湖北武汉、江西南昌连起来，可以得到一个最大边长不到300公里的三角形，三角形的内心到各顶点距离相等，而这个“中三角”的内心刚好落在修水县内。

修水县又有局限：被连片的幕阜山脉环抱，至今未通铁路。

这便是江西省九江市修水县特殊的区位优势。作为江西面积最大的县，修水如何实现“跳出大山谋发展”？

“我们紧紧围绕‘争当三省九县发展龙头，赢得江西地域大县应有地位’的发展定位，聚焦‘乡村振兴成效走在全省前列’的目标要求，实现生态茶园、高效桑园、健康油园、放心菜园、精品果园‘五园绿色’高质量发展。”修水县委书记郑庆华表示。

### 苦练内功实现破茧重生

想要吸引“门外客”，首先要把内功练好。修水所在地古称“宁州”，这里出产宁州工夫红茶(简称“宁红茶”)。与注重茶道的“功夫茶”相比，修水的“工夫茶”则更突出加工环节的技艺。

2015年，在意大利米兰举行的世界博览会上，宁红茶捧回“百年世博中国名茶金奖”。修水人都明白这次“百年回归”的来之不易。

整整100年前，宁红茶作为中国茶叶的代表拿到了1915年首届巴拿马太平洋万国博览会“甲级大奖章”。当时，宁红茶享有“茶盖中华、价甲天下”“宁红不到庄，茶叶不开箱”等赞誉。

然而，有顶峰就会有低谷。20岁就参与制茶，如今已经58岁的宁红集团生产部负责人吴新育亲历了20世纪90年代的“宁红减肥茶”事件：“一开始这款产品卖得火爆，但好景不长，由于一些成分存在问题被有关部门处理了，宁红茶从此被打上‘问题茶’的标签。”

吴新育没有离开，宁红茶却“接近消失”，他所在的茶厂生产人员从1400多人骤减至20多人。但和吴新育一样，所有的

修水人都不甘心，因为宁红茶确实有独到的优势。在漫江乡宁红村一片始种于1972年的老茶园里，漫江乡党委书记樊亚运介绍：“我们这里昼夜温差和湿度差都大，再加上土壤的特性，保证了茶叶的高品质。同时在茶科所的努力下，以‘宁州群体种’为基础选育出了无性系种‘宁州2号’和大叶种‘宁州大叶龙’，丰富了品种类型。”

樊亚运提到的茶科所是创建于1933年的九江市修水茶叶科学研究所，目前，茶科所已经成为集行业主管、科研创新、市场推广等功能于一体的宁红茶“共享茶馆”，全县900多家名字带“茶”的市场主体齐聚一堂，共谋发展。

宁红茶“回归”的步子一步步迈出了，有了推广端来自政府的支持，修水“工夫人”的钻研劲头更足了。宁红茶非遗传承人俞旦华告诉记者，近年来，为避免“大工艺”同质化竞争，宁红茶在原有“萎凋、揉捻、发酵、烘干”核心工艺基础上，瞄准红茶更多回流国内、运输时间大大缩短的新特点，把“小工艺”精雕细刻为“轻萎凋、重揉捻、足发酵”，靶向发力。

就是在这样一群“老家伙”的苦功下，宁红茶“等”来了转机。2011年，修水县委、县政府招商引资，由北京更香茶叶集团对修水茶厂进行重组成立新的宁红集团，宁红茶从此高歌猛进，品牌价值从不足4亿元提高到23亿元，公司跻身农业产业化国家重点龙头企业行列，带动全县种植面积恢复性增长到21.4万亩。一项数据可以进一步印证这次迭代：据统计，在1891年至2021年宁红茶获得过的46个重要奖项中，2015年以后的荣誉占比超过60%。

### 向外借力扩大区位优势

宁红茶的故事只是修水县挖掘打造“五园绿色”的一个代表。修水不缺好东西，但也正如宁红茶带来的启示那样，要想发展，必须“走出修水”“走出江西”。这次，“邻居”主动找上了门。

在茶颜悦色等网红店还没诞生的时候，盐津铺子就已经是许多游客到长沙的“打卡地”，这家发源于湖南浏阳的食品企

业，也一度想在湖南省内扩展。2015年，公司董事长陪着朋友到修水考察营商环境，原本只是想随便逛逛，却被修水的“水”和政府的热情深深吸引。

“当时公司的主力产品是豆干，对水的要求特别高，修水的一类饮用水水质恰好符合我们的需要。”盐津铺子修水生产基地负责人陈建军告诉记者，一次“无心插柳成荫”的机遇，让双方都得到了发展。对于盐津铺子来说，不仅生产过程更加绿色，还能够依托修水这个“潜力股”降低用工成本。修水县委、县政府更是专门成立了服务班子，让企业能够专心于生产、研发。在修水的这几年，盐津铺子将产品品类从豆干逐步扩展到六大类，还从单一的食品加工向农业全产业链发展。

对于修水来说意义更大。最直观的当然是企业累计贡献的3亿元税收，吸纳1400多人就业。更重要的是，一个新的产业链条正在形成，通过“政府+龙头企业+养殖专家+农户”模式，盐津铺子将对鸡蛋产品在修水投资5000万元打造前端养殖基地，预计年产值超过10亿元。

陈建军等几十名从湖南跟过来的员工还有一个明显的感受，那就是“出了省了又好像没出省”。两地本就风俗相近，修水到长沙开车也仅需两个小时。这是只有修水才具备的优势：与长沙、武汉、南昌形成“两小时生活圈”。

在修水县委、县政府召开的一次次会议中，“通平修”绿色发展先行区、“常岳昌”高铁战略和发展机遇被不断提及。随着中国电信中部云计算大数据枢纽鄂中中心等项目的签约，数字乡村创新有了平台。作为《长江中游城市群发展“十四五”实施方案》中明确的“幕阜山—罗霄山城市群生态绿心”重要功能区，修水正在一步步找准资源与资金之间的接口。

### 产村融合确保投资落地

如今的修水适逢政策利好，还有大量流动在乡村的“资本活水”，如何进一步处理好短期投资和长期发展之间的关系？

在何市镇，来自澳门的援助资金正在这里汇聚成渠。今年3月，澳门特别行

政区行政长官贺一诚率队来到修水考察，令澳门客人没想到的是，原本因为疫情来不及举行奠基仪式的澳缘中学，在修水干部群众的“悄悄努力”下已近完工。在火石村，由工银澳门机构、澳门国际银行等7家澳门中国企业家协会成员单位投资400多万元援建的有机绿色蔬菜基地拔地而起，采用了最先进的锯齿连栋大棚。

不过，种大棚蔬菜不是修水人的强项，他们从山东寿光请来了“土专家”。菜农崔庆江2021年9月来到何市镇，他告诉记者，南方的种植条件与山东寿光不同，不能简单复制，比如这里春季要防风防雨，整枝打杈要避开雨头，夏天则要更注意通风，需要重新摸索出适合修水的种植经验。

目前，全县设施蔬菜发展到5000亩，面不算大，却很很有纵深。杭口镇引进了来自省内瑞金市的一家供应学生营养餐企业，在坪下村种植设施蔬菜，共同发展预制菜产业。杭口镇镇长沈星介绍：“我们把产业建设和人居环境整治联系起来，一路打造从房屋到大棚的微景观，村庄环境一次性改造完成。”

人居环境整治的重点则放在了提高农民的认可度和参与感上。“过去农民认为改善环境就是刷刷墙，跟自己关系不大。如今我们针对本地房屋缺少屋顶导致夏季漏雨、冬季寒冷的问题，为村民加盖屋顶，政府负担超过60%的费用，在开天窗保留屋顶晾晒功能的前提下，既提高了居住舒适度，又排除了结构隐患、雨水通过新设的天沟流到地面，新刷的外墙也能保持更长时间。”修水县农业农村局局长罗伟民表示，人居环境的改善也让农民对参与产业发展更加积极。

有了产业与人居环境的互动，修水县全面推进乡村振兴的底气更足了。统计数据显示，2021年至2023年，修水有36个项目总计37亿元的农业投资落地。在现代设施农业、园区化、融合化、绿色化、数字化建设抓手的引导下，今年修水县将打造完成15个以上“一乡一园”产业园区和70个产村融合示范村庄，持续强化资金支持，不断增添乡村振兴原动力。

# 广西持续加大现代农业招商引资力度

本报讯(农民日报·中国农网记者 阮磊)日前，记者从广西壮族自治区农业农村厅获悉，全区将加大现代农业产业链招商力度，在实现招商引资到投资金、新签约项目投资总额、招商引强优企业和培育链主企业的目标上取得新突破，力争全年全区现代农业产业链招商引资到投资金同比增长20%以上，全区现代农业产业链完成招商引资新签约项目投资总额780亿元以上。

据介绍，广西将聚焦粮食、畜禽、水产、蔬菜、水果、茶叶等一批千亿元产业及数字农业、设施装备等农业支撑产业，统筹推进区、市、县开展现代农业产业链招商活动百场以上。

今年是广西开展扩大农业农村有效投资三年攻坚行动的最后一季。上半年，广西坚持以“政策为王、项目为王、环境为本、创新为要”为引领，紧紧围绕服务全区开放发展大局，创新推动农业对外交流与合作，与东盟国家、省际农业合作不断深化，“两区”“两站”建设加快双

向交流步伐，农产品贸易实现快速增长，有力助推全区农业经济发展。2023年1至5月，广西农产品进出口总额295.4亿元人民币，同比增长37%，其中，出口55.7亿元，同比增长30.4%；水果出口10.1亿元，同比增长56.1%；蔬菜出口17.2亿元，同比增长17.4%。

同时，在去年整理推出的70条广西现代农业产业招商引资优惠政策基础上，广西进一步梳理更加惠及企业的干货50条；谋划储备现代农业招商项目644个，计划总投资3626.2亿元，并首次梳理推出重点项目招商手册，收录重点项目32个。将扩大农业农村有效投资三年万亿目标的16.4万个项目作为招商引资的重点方向，力争引入更多社会资本投入广西农业农村领域。此外，广西农业农村部门会同有关部门梳理了一批现代农业产业链招商项目列入自治区重大项目统筹推进，在《2023年自治区层面统筹推进重大项目实施方案》中，农业类重大项目157个，总投资1407亿元。

# 农产品加工产业科技创新联盟大会召开

本报讯(陈瑜 农民日报·中国农网记者 李道忠)近日，由国家农产品加工产业科技创新联盟主办，新疆昌吉国家农业高新技术产业示范区、中国农业科学院西部农业研究中心、中国农业科学院农产品加工研究所、昌吉回族自治州农业农村局、新疆农牧业投资(集团)有限责任公司承办的第四届国家农产品加工产业科技创新联盟大会暨首届新疆农产品加工产业发展大会，在新疆昌吉国家农业高新技术产业示范区召开。

会上发布了全国粮油加工环节减损增效典型案例，嘉宾代表为国家农产品加工产业科技创新联盟新疆分会、国家农产品加工技术研发中心西北中心、新疆农村综合产权交易中心、新疆农产品产销联盟揭牌。

会议期间，疆内外100余家企业进行了产品展示展览，新疆鲲鹏实业科技开发有限公司、江苏飞阳益生物科技有限公司等40家单位签订了校企合作，中国农科院麻类所、粮科院等13家单位签订了

26个科企合作协议。来自地方农业农村部门及园区相关人员，从事农产品加工的科研院所、高校专家学者和企业行业代表等500余人参加会议。

据介绍，国家农产品加工产业科技创新联盟将聚焦新疆现代农业发展最紧迫的科技需求，创新与新疆涉农科研机构协同攻关的有效机制，在林业、粮油、蔬菜、瓜果、畜产品等特色农产品分拣清洗、预冷包装、仓储保鲜、冷链运输、精深加工及副产品综合利用等方面加强联合攻关，切实解决制约产业高质量发展的技术难题；打造优势产业集群，构建全产业链综合技术服务体系，助推新疆农产品走向高端化、品牌化；打造高水平农产品加工协同创新团队，建立一批长期扎根新疆、服务新疆的本土化、高素质人才队伍；合力打造目标聚焦、任务明确、团队协作、资源共享的新疆农产品加工产业科技创新平台，力争产出更多高质量科研成果，助推新疆农产品加工水平大幅提升。

## 重庆巫溪县：

# 老鹰茶领跑茶业“新赛道”

□□ 农民日报·中国农网记者 邓俐

作为一种稀缺性特种茶资源，重庆巫溪老鹰茶如何领跑茶业“新赛道”？

“到2030年，争取巫溪全县老鹰茶种植规模达20万亩，年总产量达1万吨，年综合产值达50亿元。”近日，重庆巫溪县委书记李卫东在巫溪老鹰茶爆品打造专家论证暨品鉴活动现场表示，将着力把巫溪老鹰茶打造成为具有“重庆辨识度、国际影响力”的爆品，领跑茶叶产业“新赛道”。

重庆市巫溪县是我国老鹰茶原产地之一。巫溪老鹰茶种植历史悠久，全县共有百年树龄古茶树2500余棵，千年以上树龄野生老鹰茶树10棵，野生老鹰茶资源居全国第一。目前，巫溪老鹰茶在地面资源5万余亩，年产老鹰茶近100吨，产值近亿元。

活动现场，中国工程院院院士刘仲华、重庆市农业科学院副院长刘剑飞、小罐茶联合创始人于进江等专家学者，就巫溪老鹰茶爆品打造展开充分论证，并对加工技术、品牌建设建言献策。

专家建议，巫溪要加大老鹰茶古树资源的保护和管理，加强种质资源的信息收集和调查工作，筛选核心种质资源，强化矮化种植技术，形成老鹰茶栽培管理技术

规范标准。

同时，要优化巫溪老鹰茶加工技术，建立和完善老鹰茶生产及产品标准，创新老鹰茶产品。深入挖掘巫溪老鹰茶功效研究，创新开发符合市场需求的新型老鹰茶产品。建立“一个公共品牌、一套管理制度、一套标准体系、多个经营主体”的公共品牌管控体系，实施一企一策、政企一对一超市服务保障机制，鼓励有实力的企业跨区域整合资源，强强联合、组团发展，努力培育新型经营主体。

巫溪县副县长陈钢介绍，巫溪正在着力建设种源标准、种植标准、研发标准、加工标准和宣传营销方案，力争今年年底前新建标准化厂房1个、提升改造3个，2025年底前全部达到规范标准；到2027年完成低效林老鹰茶树改造15万亩，生态茶园基地建设迈出一大步；从野生老鹰茶中筛选出核心种质资源，加快优质种苗培育，到2030年累计出苗2000万株。

此外，巫溪还将加强对老鹰茶中黄酮素、氨基酸等功能性成分提取利用等重大科技攻关，推出一批具有自主知识产权、有市场前景的新产品，通过打造茶香小院、推出茶旅精品路线，全方位、立体式开展品牌宣传推介，把巫溪老鹰茶打造成为重庆市“土特产”爆品。

## 农行云南永胜县支行：

# “惠农e贷”让三川荷香更浓

□□ 杨蓉

云南省丽江市永胜县三川镇是丽江的大镇，同时也是当地粮食主产区，素有“滇西北鱼米之仓”的美誉。近年来，三川镇发挥一马平川的地理优势，大面积种植莲藕，打造优美田园风光的同时，借助“荷花节”带动旅游产业发展和农户增收创收。据悉，仅2022年荷花节期间，就成功吸引游客6万余人次，带动农户大幅增收。

2022年荷花节后，三川镇居民李仕刚看准三川荷花节旅游热，决定在翠湖边上开一家以“荷”为主题的特色农家院，主要经营当地特色荷花宴。创业的方向是有了，可创业的资金却还差着好大一截，这可把李仕刚愁坏了。听同村的村民说农行的“惠农e贷”额度高、利率低、办理还方便，李仕刚决定去试试看。还没等他去农行网点咨询，农行相关工作人员就主动上门服务了，在详细

了解了李仕刚的情况后，仅用3天，就快速为他办理了27.5万元的“惠农e贷”。今年6月30日，永胜县“活力永胜·夏日荷花趣三川”第二届三川荷花季盛大开幕，李仕刚的农家院也呈现出一片生意兴隆的景象。

据了解，近年来，农行永胜县支行持续加大对乡村振兴支持力度，仅今年以来，该行已向三川镇798户农户发放“惠农e贷”超亿元。下一步，该支行还将结合当地特色，积极做好对三川田园综合体等的金融服务。



# “萝卜大王”助“学”记

□□ 周红飞 农民日报·中国农网记者 范亚旭

盛夏时节，天气炎热，在位于河南省永城市蒋口镇洪楼村的永城市民兴种植专业合作社联合社内，联合社负责人冯雷一刻也不敢停歇，指挥着工人们把刚装车上的胡萝卜码齐。“今天，这辆满载30吨胡萝卜的大车就发往湖南，其他几台拉货的车辆已经在路上了。”冯雷说。

正在冯雷忙碌时，河南农业大学校友联络办副主任闫东一行人带着满满一大包学校选育的优质种子、感谢信和邀请函，前来联合社拜访冯雷。闫东一行驱车300多公里来感谢一直未曾谋面的冯雷，还要从一年前的一次捐款说起。

去年9月5日，河南农业大学教育发展基金会接到冯雷要给河南农大捐款电话。“当时他只说是一个农民，就想给农大捐钱，啥条件都不提。”工作人员吴静回忆说，接到这个捐款电话后，便将校友联络办副主任闫东的联系方式给了冯雷。

对于“盛产”校友企业家的河南农业大学来说，接受捐款已不足为奇。“但一个过去与农大没有任何交集的农民给学校捐钱，让人十分意外和感动。”闫东说，当时冯

雷要了学校教育发展基金会的账号，3天后他却在微信里给我转了1万元。

因为个人对公转账较为复杂，冯雷对转账流程又不熟悉，往多家银行跑了几趟也没转账成功，最后索性把钱转到闫东微信里，再由他代转。“没想到今年6月15日，冯雷再次通过微信给我转了2万元。”闫东说，连续两次的慷慨解囊，让学校对这位神秘的农民产生了好奇，“一位农民能这样支持河南农大，我们必须上门道谢”。

看到河南农业大学的老师专程来感谢自己，冯雷反倒有些“不好意思”起来：“其实当时我发现河南农大为农业做了那么多贡献，作为农民，这些年条件好了，就想支持一下咱的农业大学，鼓励一下学农的学生。”

“要是放在早些年，也会不借这笔钱的，毕竟要挣3万元的净利润，意味着要卖掉10多万斤胡萝卜。”说起自己的创业路，冯雷有些感慨，“也就是这三年，合作社才发展起来了。”

今年40岁的冯雷和萝卜已经打了20多年的交道，18岁的他跟着父母卖菜，24岁回老家村里承包180亩地种萝卜。他常年关注着萝卜品种的改良和创新，持续寻找优质种子，在不断试验探索后，凭着踏实肯干和对市场

需求的敏锐，终于种出了个头整齐、口感脆甜的白萝卜和胡萝卜，产品一经上市便销售一空。之后，他开始扩大种植规模，在周边村镇流转土地，并成立了合作社。

“现在种地早已不是‘面朝黄土背朝天’了。”随着种植规模的扩大，冯雷又投资建起了清洗车间、大型冷库，购置了各类农机等设备，目前已拥有上千万元的厂房设备等资产。北斗导航无人驾驶线播机、打药机、旋耕机、翻地机和滴灌系统，实现了耕、种、管、收一体化作业。全程的机械化省时省力，让冯雷如虎添翼，“每亩地一季平均能产胡萝卜1.5万斤，利润达到2000多元。”冯雷说。

周边村民看到冯雷通过种胡萝卜和白萝卜致富后，纷纷开始参与萝卜种植。冯雷也积极为村民无偿提供种植技术，带领村民共同富裕。如今，周边有62户人家跟着冯雷种起了萝卜，联合社萝卜种植面积达到近万亩，产品远销韩国、越南、俄罗斯等国，供不应求。

在参观冯雷的种植基地期间，闫东一直询问冯雷有没有需要河南农业大学帮助的地方。看到河南农大的诚意后，一开始绝口不提困难的冯雷松了口，“现在产业越大，越发现缺人才，尤其是有文化、有能力、

懂技术的年轻人。”打开了话匣子，冯雷说起了他的“近忧”：眼瞅着规模起来了，设备齐了，但是管理水平拖了后腿，合作社里没有专业的财务人员，没有掌握植物保护知识的技术员，更别提专业的管理体系了。

苦于没有专业人才，冯雷的许多发展计划都难以实现。他一直想把大数据技术应用到蔬菜种植中，把耕地、播种、施肥、杀虫、收割等各环节进行详细记录，结合气候的影响、土壤的差异，高效管理农田。还有通过对土壤的精密检测和对种植作物全年生长所需的养分量进行分析，开展针对性的施肥。没上过几天学的冯雷说，只要有了技术和人才的辅助，就能实现更高价值。

“群众的难题，就是我们的科研课题。”闫东说出了河南农业大学服务三农的理念。闫东围绕冯雷的难题，谈起联合建立“科技小院”，选派专家指导和针对性推荐优秀毕业生到岗就业等设想。“农村广阔天地，大有作为，我们希望同学们能走到三农一线来。”冯雷豪爽地说。

“以冯雷为代表的农民朋友对学校的支持充分说明了农业大学和农民心连着心。这笔捐款不仅是爱心，更是农民朋友对河南农大的关注和期望。”河南农业大学校长介晓磊说。