

湖北引导多元主体积极入市收购——

# 小麦不愁卖，种粮效益有保障

□□ 农民日报·中国农网记者 李丽

当前，湖北夏收工作已接近尾声，夏粮收购已全面展开。面对今年小麦收获时节多阴雨天气，以及国际粮价市场的多重考验，如何组织好、落实好今年夏粮收购，让农民真正正售“明白粮”“放心粮”“舒心粮”，让粮食安全“最后一公里”篱笆扎得更紧？记者来到湖北夏粮主产地的田间地头收购厂进行了探访。

## 种粮农户：卖粮很方便，还是有赚头

枣阳市是湖北夏粮生产大市，截至目前，枣阳市小麦收割工作已基本结束，收获面积预计达147.25万亩。其中七方镇是枣阳市小麦种植面积最大的乡镇，今年小麦收获面积约30万亩左右。6月中旬，记者来到七方镇，沿着316国道就看见大大小小约17个粮食收购点。上午10点曾是往年同期排队售粮高峰期，但记者在每个收购点均没有看到排队售粮场景。一家收购点负责人说，大部分农户在村里就卖了，拖到镇上的很少。

在七方镇罗咀村，种粮大户文香生告诉记者：“现在卖粮打个电话，收购点就派人来家验粮装车，很方便。根本不需要再运到售粮点排队等候。”文香生今年收获了120亩13余万斤小麦，6月初就已全部卖完，“刚收割还没烘干直接就卖了，地头收购价1.22元/斤，卖了16万

多元，这价格我满意，咱们老百姓种粮有赚头，往后会种得更好。”

记者又走访了荆门市京山市几位种粮大户。京山市曹武镇源泉村村民李仁杰今年收获了1000亩60多万斤小麦，因为今年小麦收获时遭遇了连阴雨天气，水分最高时有40%多。“水分烘干到13.2%后，很多企业上门收购，开始出价1.25元/斤，现在涨到1.35元/斤，已经卖了30万斤了，剩余部分已经有很多企业来电预约，不愁卖不出好价钱。”

## 收购主体：品质好的麦子收购价也更高

记者在枣阳市发现，今年参与小麦收购的主体呈多元化发展，除了储备企业外，贸易商和生产加工企业入市收购比例日益增多。

仅在七方镇，90%收购点是由贸易商和生产加工企业设立。刘万梅在七方镇从事粮食贸易已经13年，哪家麦子种得多，哪家麦子种得好，她都谙熟于心。今年开镰时，刘万梅就提前和种粮农户商量收购事宜，“这段时间新麦收购价波动比较频繁，我们和农户都是现结现付，收购方便，刘万梅准备了好几台粮食周转货车，“品质好的麦子收购价也更高”。

优粮优价在生产加工企业收购时表现得更为明显。湖北三杰公司是湖北小麦加工的重点龙头企业，今年计划收购新

麦5万吨，目前已收购近5000吨。“前期收的新麦水分达到20%多，所以我们给的收购价是1.25元/斤左右，如果达标优质新麦我们现在是1.35-1.38元/斤。”公司副总经理吉善军介绍。另外一家小麦加工收储企业襄阳丰庆源公司负责人也表示，今年达标优质小麦价格后期还将上涨，但预计涨幅有限，不太可能达到上年水平。

今年湖北入市收购的储备企业对质量要求也很高。湖北省储备粮油管理有限公司负责人介绍，今年雨水天气对小麦品质带来一定影响，达标优质粮源较少，往年预期减少，轮换收购进度延迟。除本地收购外，还在周边外省采购达标小麦，在不含运费的情况下收购价格在1.4元/斤左右。

同时，对不达标小麦，一些饲料企业也开始进场收购作为猪料和禽料的原料粮。“因为今年小麦和玉米价差大幅收窄，小麦作为饲用原料的性价比日益凸显，饲料企业进场收购对省内不达标小麦价格形成一定支撑。”湖北省粮食局有关负责人介绍。

## 主管部门：未雨绸缪，全方位服务

在襄阳、荆州、荆门等地采访时，记者发现往年困扰企业的收购资金难题今年大都已经解决。据了解，帮助企业“有钱收粮”，湖北省按照“政府主导、企

业自愿、统一管理、封闭运行、市场运作、风险共担”的原则，由政府和企业按照一定比例出资，支持全省46个粮食主产县市建立收购贷款信用保证金，为粮食企业市场化收购融资提供担保。今年夏粮收购前夕，农发行湖北省分行提前准备50亿元资金，目前，该行已完成13家企业信用审批，投放夏粮收购贷款5.06亿元。后续资金根据收购需要及时追加，确保资金供应不留缺口。

今年夏粮上市前，湖北省粮食局联合相关部门印发通知全面部署夏收工作，要求推广多种模式，实施分类指导，完善市场化收购贷款信用保证金金融增信机制，扩大政策支持范围，激发市场购销活力；与中储粮湖北分公司沟通协调，务实制定年度托市收购方案和定点通知，托稳市场预期。

“作为国家最低收购价收购的政策执行主体，荆门直属库已按照预案要求，会同有关方面申报了2个收储库点，做好了相关准备工作。”中储粮荆门直属库负责人告诉记者。

“确保农民‘种粮卖得出’是底线。”湖北省粮食局负责人胡胡明表示，“今年湖北夏粮收购依然坚持市场化方向，充分发挥市场配置资源的作用，引导多元经营主体积极入市收购，搞活流通，实现优质优价，增加农民售粮收益。只有当价格低于最低收购价格水平，符合预案启动条件时，才启动托市收购。”

# 吉林省：2025年农药包装废弃物回收率达到80%以上

本报讯(农民日报·中国农网记者 阎红玉)近日，记者从吉林省有关部门获悉，为扎实推进吉林省农药包装废弃物回收处理，吉林省农业农村厅在舒兰市召开了农药包装废弃物回收处理培训现场会。全省各级农业农村部门主要负责人等参加培训。

培训期间，参会人员现场观摩了舒兰市环城街道双龙村农药包装废弃物回收暂存点、七里乡和水曲柳镇农药包装废弃物回收点。邀请全国农技推广服务中心、农药药械处、吉林金秋农药有限公司相关负责人分别从行业部门和农药生产企业角度介绍了全国农药包装废弃物回收处理现状及典型做法模式分析，舒兰、梨树、敦化介绍了各自典型经验，交流心得。

近年来，吉林省高度重视农药包装废

物处理，压实工作责任，强化资金保障，采取超常规措施，加快构建全链条治理体系，推进各项任务加速落实。到2025年，全省农药包装废弃物回收率要达到80%以上，回收的农药包装废弃物要实现100%资源化利用和无害化处理。

吉林省农业农村厅要求全省各地要切实增强抓好农药包装废弃物回收处理的责任感。要提高政治站位，既要充分发挥农药在防病治虫、保障国家粮食安全和农产品有效供给中的作用，又要切实解决好农药包装废弃物回收处理这一社会热点问题。要增强大局意识，大力推进农药包装废弃物资源化、无害化处理。要强化责任担当，切实依法履责，监督、指导农药生产者、经营者和使用者履行农药包装废弃物回收处理义务。

# 山东省青岛市：农机农艺融合奏响“三夏”丰收曲

□□ 农民日报·中国农网记者 郝凌峰

天刚擦亮，山东青岛胶州里岔镇联众农机合作社理事长赵启才就带领着他们的“钢铁卫队”出发了，目标是帮助周边的洋河羊村、后小河羊村、院后村等几个村的乡亲们收小麦。赵启才的合作社已经经营了12年，他告诉记者，4月份的时候就为合作社的农机做了全面检修，就等麦收来临，农机和机手可以随时到位，提供小麦收割服务。“现在我们合作社60多台农业机械，包括联合收割机、拖拉机还有小麦灭茬机全部都在地里干活，多少地都不愁收，赶趟哩！”

“九成熟、十成收；十成熟、一成丢”，一直以来小麦收割都是抢天时、拼人力。近些年随着机械化率的不断提升，推动了三夏生产“加速度”，农忙人忙，机器来帮忙。今年6月，青岛地区小麦开始收割，记者跟随农机手“逐麦而行”，来到青岛西海岸新区大场镇绿色增粮先行示范区小麦基地。马达轰鸣中，一簇簇成熟的麦穗顺着传送带进入收割机仓，机收减损等作业环节一气呵成。“以前这些活儿干下来，全家老小上阵还不够用，现在一个电话、几台农机一上午就能帮助完成，家里留两个人来地里看着就行，其余人种地、上班两不误。”接收到大量三夏生产订单的青岛联众农机

械专业合作社理事长姜永战刚和记者聊完，又赶紧驾驶收割机进入另一垄麦田，继续着机收作业。

全程机械化让三夏生产也进入“流水”作业，质量和效率大大提升。“为保障农机跨区作业通行，我们会同交通部门在辖区内高速公路设立农机跨区作业服务站25个，开通“绿色通道”，加强外地来青跨区作业机械通行保障，优先查验、优先放行。”青岛市农业农村局农业机械化管理处处长陈言智介绍。为深挖机收减损潜力，近年来青岛广泛开展机收减损大比武行动，以赛促训、以赛提技，力争小麦机收损失率控制在2%以内。此外，陈言智还告诉记者，青岛市农业农村局会同气象部门做好麦收期间天气预报，每天滚动预报1周天气，统筹开展农机抢收抢种。

自6月中旬开始，青岛小麦自西南向东北、由零星收获转向大面积集中收获。为办好“三夏”机械化生产服务保障，加强小麦机收作业调度，青岛根据小麦成熟情况，组织机械从西到东、从南到北开展机收作业，全市组织小麦联合收割机8000多台，玉米精量播种机2.8万台投入夏收复种，目前，青岛全市上阵小麦联合收割机1221台，累计收获小麦51.22万亩，机收率100%，一场现代化农机农艺赋能的“三夏”丰收曲在麦田间酣歌正盛。

# 青海省久治县：持续巩固村集体经济“破零”成果

本报讯(农民日报·中国农网记者 孙海玲)

近日，记者从青海省果洛藏族自治州久治县委组织部获悉，今年以来，该县立足产业实际，紧紧围绕“党建引领、扶优扶强、帮头带尾、整体提升”产业发展思路，打好盘活存量、做优增量、提升质量“组合拳”，着力推动村集体经济破解发展难题，持续巩固拓展村集体经济“破零”成果，让村集体经济“破蛋成蝶”。

理清思路，做好村集体经济“明白账”。积极响应全党大兴调查研究之风号召，组织部门牵头、乡村振兴等多部门联动，深入全县五乡一镇22个行政村扎实开展“大摸底、大调研”活动，仔细查阅村集体经济资料，与村“两委”班子座谈交流，实地察看村集体经济实体，进一步摸清摸透村集体经济家底，客观分析突出矛盾和问题短板，集中研究村集体经济“破零”思路，根除村集体经济真实数据不清、项目收益数据混乱等“老大难”问题。

固本夯基，打通村集体经济发展“全链条”。紧盯制约村集体经济发展“中梗阻”问题，持续强化顶层设计，制定《久治县村集体经济收益分配管理办法》《久治县村集体经济“强村”工程实施方案》，解决村集体经济收益资金闲置问题。同时，积极探索村集体经济收益资金投入畜牧业专业社、生态牧业有限公司等其他项目路径，着力通过“捆绑式”联合经营，鼓励村集体以资金、资产等形式入股，进行托管经营，采取“村集体经济+合作社+企业”模式，实行生产、商品化处理和出售一体化经营，实现村集体经济可持续发展。

提质增效，蹚出村集体经济发展新路子。统筹村集体经济破零资金、中央财政扶持资金，实现村集体经济年收益占投资本金10%以上项目19个，收益达1416.55余万元。统筹文旅融合和培育地域特色产业，对乡村振兴示范村、集体经济薄弱村给予资金扶持，为发展壮大村集体经济注入“活水”。

链条”。紧盯制约村集体经济发展“中梗阻”问题，持续强化顶层设计，制定《久治县村集体经济收益分配管理办法》《久治县村集体经济“强村”工程实施方案》，解决村集体经济收益资金闲置问题。同时，积极探索村集体经济收益资金投入畜牧业专业社、生态牧业有限公司等其他项目路径，着力通过“捆绑式”联合经营，鼓励村集体以资金、资产等形式入股，进行托管经营，采取“村集体经济+合作社+企业”模式，实行生产、商品化处理和出售一体化经营，实现村集体经济可持续发展。

# 新疆喀什举办第十三届“喀交会”

本报讯(农民日报·中国农网记者 李道忠 实习生 飞如扎·玉素甫江)近日，第十三届中国新疆喀什·中亚南亚商品交易会暨中国(深圳)国际文化产业博览交易会在新疆喀什举办。

活动以“相聚喀什，开启丝绸之路经济带新篇章”为主题，顺应会展业发展趋势，围绕丝绸之路经济带核心区支点建设，立足喀什国际会展中心等场馆，打造融合展览、会议(论坛)、文旅服务为一体的产业链，形成以展带会、以会促展，多业态联动的产业集聚效应，提升会展业发展动能。本次“喀交会”农产品食品展区规划室外展位，重点展示优质特色绿色农产品、有机食品、饮料、酒类等产品等。

活动紧紧围绕国家“一带一路”核心区建设机遇，共同探索喀什打造内陆开放和沿边开放新高地，构建喀什地区对内对外开放与合作的新格局、新路径，助力丝绸之路经济带核心区新疆支点建设高质量发展。

# 2023年靖州旅游发展大会暨第十一届杨梅节举行

本报讯 日前，湖南省怀化市靖州苗族侗族自治县举行2023年怀化夏季“村晚”·靖州旅游发展大会暨第十一届杨梅节，品靖州杨梅，赏苗侗风情，促产业振兴。

活动现场，靖州与中国林业科学研究院林产化学工业研究所、浙江省农业科学院院所签约，开展政产学研合作。与此同时，靖州与浙江省兰溪市签署了战略合作协议，正式缔结杨梅共富互促友好县的战略合作关系。除此之外，靖州还与多家企业进行了现场签约，将共同推进生物医药、高标准制种基地建设、跨境电商平台建设等多个项目。

据了解，靖州种植杨梅历史悠久，靖州杨梅被认定为国家农产品地理标志产品、湖南省十大农业区域公用品牌。近年来，靖州杨梅走进了全国218个城市，今年还开通了香港专线，靖州杨梅远销境外。

李大升



内蒙古呼伦贝尔农垦集团把保障粮食和重要农产品稳定安全供给作为头等大事，把粮食产能提升作为首要任务，扎实推进高标准农田建设。图为呼伦贝尔农垦哈达图农牧场公司第九连(队)滴灌管铺设作业现场。

王敏 金峰 农民日报·中国农网记者 李昊 摄

# 黑龙江漠河北极镇：村集体经济收入均超20万元

本报讯(刘慧慧 农民日报·中国农网记者 王莹)漠河北极镇位于黑龙江上游南岸，是中国最北的边境重镇、旅游名镇，全镇边境线长173公里，沿黑龙江自而上而下辖有洛古河村、北极村、北红村三个行政村。2022年，三村村集体经济收入均超过20万元，其中北极村更达到31.3万元。

这样的成绩如何取得？原来，自1997年开发北极村风景区以来，北极镇逐渐由传统农业向生态旅游、生态观光农业发展，积极推进乡村振兴发展，依托独特的地理位置、丰富的冰雪资源

和不断完善的旅游产品。发展的过程并不是一帆风顺。几年前，由于北红村、洛古河村距漠河市和北极镇都较远，交通不便，村内道路不平，夏季积水点较多，导致村集体经济缓慢发展，产业项目少。经过多批镇村干部走访调研、入户征求群众的意见，决定充分发挥三村村地缘优势和民族特色，以北极村为试点，由合作社牵头，搞观光农业种植，利用景点沿途耕地进行花卉和北药种植，推动寒地生物产业落户北极，打造“最北花海”。加快传统农业向观光型及高附加值农业转型步

伐。抢抓“双寒产业发展关键期”，依托“拾叶知悠”等精品民宿品牌效应，融合村规民约、环境卫生等标准落实情况，制定民宿评比标准。

据相关负责人表示，未来，北极镇将继续依托自然资源优势，因地制宜，结合北极村“神州北极”、北红村“俄式风情”、洛古河村“龙江源头”品牌定位，打造“一村一品”旅游开发模式。同时，鼓励党员干部发挥致富带头人作用，引领农户开办家庭宾馆，成立马拉爬犁合作社、开办山产品商店等发展旅游业，带动百姓增收。

# 农行广州分行：

# 助力广府粤味预制菜香飘全球

□□ 王洁芬

广式猪肚鸡煲、发财财手、红袍蒜香骨、蚝油牛柳、豉汁排骨、梅菜猪肉饼……在广州尚好菜食品有限公司(以下简称“尚好菜公司”)的生产车间，各式各样的广府预制菜源源不断地通过5条生产线输出。借助便捷的现代物流，这些美味将快速运往各地市场，让广大消费者都能尝到健康、地道的广府粤味。

尚好菜公司创始人蔡喜标、雷英在预制菜赛道已深耕多年，他们十分看好预制菜的市场机遇。“预制菜行业其实已经扎扎实实地发展了很多年。除了市场环境的影响之外，上至社会经济环境、下至家庭结构以及人们工作和生活习惯的变化，都表明了预制菜的火热是顺应社会发展的必然产物。”2016年，尚好菜公司在广州市南沙区注册成立，是广州第一批集科研、生产、销售于一体的高端预制菜企业，旗下拥有“尚品好菜”“一号厨厨”“长喜厨房”三大预制

菜品牌，年产量1.2亿份。今年，该公司还入选“胡润中国预制菜生产企业100强”。

企业蓬勃发展的背后，是“金融活水”的注入。尚好菜公司长期从国外进口牛肉、猪肉等原材料。2022年9月，受欧美各国采取的货币政策影响，原材料价格普遍上涨。为降低综合成本，企业需一次性支付未来原材料订单以获得采购优惠。得知情况后，农行广州分行创新性引入南沙融资担保公司为企业提供保证担保，为其发放免抵押的“农业龙头贷”500万元，最大限度保障企业的资金需求，助力企业做大做强。

在农行广州分行的支持下，尚好菜公司对未来发展充满了信心。作为广州南沙预制菜产业园核心成员，未来该公司将在南沙预制菜产业园投建新工厂，扩大总体产能，同时加快供应链整合，从原料、生产、储存、销售、物流等方面建立完善的体系，并在自动化和信息化的融合方面加大投资，实现核心单品的全程无

人化以及关键节点的数字化管控。与此同时，不断拓展东南亚和海外市场，未来将形成以南沙区为核心、中国香港为龙头、辐射东南亚的海外销售市场布局。

“农业龙头贷”是农行针对重点农业龙头企业推出的产品，用于解决企业生产经营周转资金需求，具有贷款期限长、担保方式多样、贷款金额大、信用贷款额度高等特点，这也是该行响应乡村振兴号召，针对乡村振兴各领域金融服务需求，支持农业农村发展实施的重要举措。农行广州分行相关负责人表示，尚好菜公司扎根南沙，立足三农，积极承担产销链控功能，创新零售模式，带动农民增收，为当地农产品扩展销路，让农户的每一分努力都有收获。农行将持续跟进企业的金融服务需求，持续提供高效、精准服务，全力保障企业建设厂房、购买原材料等方面的资金需求，共同为乡村振兴增添动力。据统计，截至今年5月，该行为包括尚好菜公司在内的乡村产业提供的贷款余额突破240亿元，增量近90亿元。

预制菜要走向世界，冷链技术是关键。广州市番禺区沙头街道大罗塘村是全国进口冷链食品批发交易集散地，经过近30年的发展，近30万吨库容、近1000家进口冷链食品生产经营单位集聚于此，涵盖生产企业、仓储服务单位、农贸市场档口、贸易公司、餐饮单位、电商配送平台等多种业态。

走在大罗塘银建路上，冷链食品贸易批发销售公司一家挨一家，招牌上写着“南美牛肉”“澳洲牛肉”“国产猪副”“一站式找齐好肉”等等字样的商铺鳞次栉比，大小冷藏车穿梭而过，一派繁忙景象。广州市欣港记食品有限公司(以下简称“欣港记食品”)的负责人马增焜在当地已经经营10年，店内的牛肉丸、鱼蛋、包点等半成品常年热销，稳定供应线下各大商超和线上生鲜电商平台。欣港记食品十分注重食品安全标准，从工厂到配送仓，再到门店均专车全程冷链运输，并且根据产品的特性分门别类处置，区分冷藏保鲜或冷冻保存。消费者购买后只需在家简单蒸煮

或炒制即可，再加上菜品新鲜、口感好，欣港记食品的销量在2022年也保持稳定。

“以前是用现金、微信和银行卡转账等传统形式收款，入账分散、对账繁琐、提现手续费高、资金回款时间长。我在2018年引入了农行的POS机和收款码，收款、对账效率有了很大的提升，还大大节省了手续费成本，回款速度快，资金流动性高，对我们做生意的人来说，省钱省心。”令马增焜赞不绝口的农行聚合码是一款服务普惠小微商户的收款产品，无论是支付宝、微信、云闪付还是农行掌银，通过一个二维码就可以扫描付款，还可受理各种信用卡交易，满足了客户不同的付款需求，且资金可以及时进账商户银行卡，免去提现烦恼，对账还非常方便，可以说是商家必备的收款“神器”。马增焜体验后，还自觉地当起了农行聚合码的“宣传员”。目前，大罗塘冷冻食品市场约350家商户都用上了农行这一“神器”，近一年交易额超6亿元。