



全国首家农业经营主体信贷直通车地方版在福建开通

□□ 农民日报·中国农网记者 祖爽

随着信贷直通车常态化服务的推进与深入,全国多个省份正以农业生产经营信息库建设为核心,加快打造信贷直通车地方版。近日,“农业经营主体信贷直通车——福建版”正式开通。

具体来看,“农业经营主体信贷直通车——福建版”将服务对象拓展覆盖在福建省内登记注册、守法经营、无不良记录的农业企业、农民专业合作社、家庭农场、农业社会化服务组织以及经农业农村部门核准登记的农村集体经济组织,借助省级政策性优惠贷款风险分担资金池提供贷款风险补偿作为增信手段,创新打造为中小微企业农业经营主体提供流动性融资服务的福建省乡村振兴信贷产品,增强农业经营主体生产发展和稳产保供能力。

与此同时,在8家信贷直通车重点支撑银行基础上,将金融服务机构扩展到福建省内21家主要银行,并向各金融机构开放信贷直通车平台接口。农业经营主体通过扫描信贷直通车二维码,或者登陆“福建金服云”微信公众号,即可享受线上申请贷款、农担公司提供担保、银行直接放贷的直通式金融服务。

在创新运作机制方面,福建省建立了“部门收集+主体申请+银行推送”的多渠道农业经营主体名单推送办法,组织县级农业农村部门全面摸排农业经营主体信息,每月10日定期更新推送一批符合条件的农业经营主体名单。



工作人员张贴宣传海报。

资料图

截至目前,已通过多种渠道将37199家农业经营主体纳入名单池实行动态管理。

重点数据“一日一调度”“一月一通报”制度的建立,则可及时掌握和分析贷款机构、贷款地区、贷款主体等结构性数据和趋势,指导

银行机构围绕春耕备耕、“三夏”、秋冬种、“乡村行”等专项行动以及复工复产等阶段性重点加快放贷速度,并将相关指标纳入中国人民银行系统对银行机构年度金融支持乡村振兴考核评估范围,推动银行机构能贷尽贷。

为解决融资难问题,福建省通过完善共担机制降低融资风险。例如在银政模式下,当贷款本金损失高于20%时,银行和资金池各承担50%的风险责任,鼓励合作银行提供纯信用融资服务。银政担模式由担保公司提供担保,银行和担保公司按2:8比例分担风险责任。银政保模式由保险公司提供贷款,保额不足抵偿部分由银行及资金池按规定承担风险责任。

实行优惠利率降低融资成本有效缓解了贷款贵问题。福建省要求各政策性银行、大型银行和邮储银行按不超过最近一次公布的一年期贷款市场报价利率为优惠利率发放贷款,其他银行机构按不超过最近一次公布的一年期贷款市场报价利率加100个基点为优惠利率发放贷款。目前已发放贷款最低利率为2%,最高利率为4.7%,加权平均利率仅为3.88%,降低了农业经营主体的融资成本。

福建省农业农村部门定期更新推送符合条件的农业经营主体名单,并经公示形成名单池,入池管理的各类农业经营主体通过“福建金服云”平台线上申请,银行受理5个工作日内即可实现放款。

基于上述一系列创新性举措,“农业经营主体信贷直通车——福建版”已形成“经营主体名单管理、线上线下结合办理、优惠贷款风险分担、金融机构优惠支持”的模式,持续扩大农业经营主体覆盖面,不断提升金融惠农服务的精准性和实效性。

线上线下联动 精准支持信贷

北京农担助力信贷直通车送惠下乡

□□ 农民日报·中国农网记者 祖爽

“那天我在园区里干活,正好碰到镇政府和咱们农担公司的人来贴宣传图,他们路过的时候问我需不需要资金改造大棚,这大棚看着都太旧了。这话直接说到我心坎里去了,我赶紧凑过去问问怎么贷款。”说话的是北京市密云区悦民嘉誉种植专业合作社的理事长李乐民,他的语气中带着些许期待和兴奋。

就在几天前,李乐民还在为资金问题发愁。悦民嘉誉合作社是密云区穆家峪镇的老牌合作社,占地46亩,拥有17座大棚,主要种植大棚蔬菜、大棚桃等蔬果。合作社的一些大棚墙体已经松动,棚内设施老化,今年春天计划逐步改造。看到北京市农业融资担保有限公司(以下简称北京农担)和乡镇相关负责人在村里张贴农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动(以下简称“乡村行”)的宣传挂图,恰如“瞌睡遇到了枕头”。

在工作人员的耐心指导下,李乐民拿手机扫描挂图上的二维码,按照流程在平台上申请了200万元的贷款,一周后,贷款授信就下来了,随时提款。李乐民激动的心情难以言表:“以前都是自己一点一点东拼西凑攒钱翻盖大棚,谁也没想过,国家给咱们提供了这么便捷的贷款通道,真是‘及时雨’啊!”

如今,越来越多的农业经营主体已享受到信贷直通车带来的福利,这项惠农金融服务正逐步进村入户,走进田间地头。“信贷直通车‘乡村行’活动启动以来,北京农担第一时间印制了1万张挂图,在13个涉农区明确了负责的分公司,并确定了174个乡镇的专门对接联系人,将挂图送至所有乡镇、村。协同市、区、乡镇、村四级农业农村部门相关负责人、联络人,以乡镇为单位建立了‘一对一’的沟通反馈通道,最终完成了3198个乡村的直通车挂图张贴工作,实现了北京地区涉农乡村全覆盖。”北京农担负责人介绍说。

信贷直通车“乡村行”活动的快速落地与推进,离不开银政担的协同发力。北京市农业农村局专项下发《关于组织做好农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动的通知》,明确各区农业农村部门、各重点支撑银行直通车活动专门对接人。通过逐区调度会、每日数据跟踪等多种形式,推进挂图进展。

在北京农担联合各乡镇线下张贴直通车实物挂图的同时,北京市重点支撑银行通过线上电子挂图协同推进,借助银行网点机构,进一步扩大活动的宣传覆盖面。

金融送下乡,服务送到村,不仅要送得广,更要送得准,切实解决农业经营主体多样化、多层次的金融需求。北京农担联合重点支撑银行,携手市、区农业农村部和涉农乡镇,通过线上专场对接会形式,邀请乡村集体经济组织负责人、种植养殖户及企业、合作社等参与活动,制定了担保费率优惠、快速审批通道、融资方案、融资补贴政策、财务管理咨询服务、产销对接等一系列送惠下乡内容,在扩大活动影响力的同时,通过面对面普及金融知识、提供信贷辅导、强化资金支持、分享农业经营经验等方式,为农民送去实惠。

房山区佛子庄乡上英水村民宿负责人赵永利也参加了线上对接活动,他对信贷直通车扫码办贷款已经轻车熟路。“以前北京农担的工作人员就介绍过直通车扫码贷款,我们村已经贷过一次了。现在听说又有新政策,送惠下乡还有担保费优惠。过去需要贷款,自己联系银行,现在有了信贷直通车,自己就能扫码,选合作的银行,正规、专业、靠谱,农担和银行直接电话联系、上门服务,比过去方便多了!”

截至目前,北京农担已在房山、密云、平谷、昌平、大兴举办了6场送惠下乡线上活动,覆盖了1000余户农户及涉农企业代表。北京农担负责人表示,未来送惠下乡活动还将在各京郊地区开展。

北京农担在持续提升线下近距离服务的同时,还致力于开通手机端线上服务,只需要打开手机,通过线上申请办理贷款额度,只需简单填写材料即可,并可以随时获悉办理进度,真正让村民少跑路、不跑路。

自2021年信贷直通车活动启动以来,北京农担已累计担保授信97471万元,累计平均贷款利率4.07%,平均担保期限24.4个月,解决了718户新型农业经营主体的融资难题。更全面的覆盖、更精准的对接,更便捷的服务,一项项数字背后不仅反映了北京农担业务的变革式发展,更是金融“活水”对三农不断赋能的直观体现。随着信贷直通车“乡村行”活动的不断深入,北京农担将继续发挥农业担保服务经济发展的“稳定器”和“放大器”作用,更多金融资源引村入户,助力粮食生产和乡村建设。

河南:送贷上门 促农增收

□□ 农民日报·中国农网见习记者 庞博

“扫二维码就能办理贷款业务,太方便了!”河南省邓州市夏集乡肉牛养殖户张桂珍开心地地说道。农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动(以下简称“乡村行”活动)送“贷”上门,让张桂珍快速获得20万元贷款支持,不再为年底买牛资金不够而发愁。

邓州市是河南省40个养牛大县之一,县域内每年的肉牛出栏量和存栏量在全省都名列前茅。年底是肉牛养殖户的生意旺季,但是也是养殖户资金最紧张的时候。自“乡村行”活动开展以来,河南省农业信贷担保有限责任公司(以下简称河南农担)南阳市分公司联合当地农业农村部

门及乡镇,走村入户开展业务推介、采集农户信息、现场办理贷款申请,让农户足不出户就能享受到这项惠农政策。

为进一步破解农业经营主体融资难、融资贵、融资慢等问题,有效提升广大农业经营主体贷款可得性、覆盖面和规范性,按照农业农村部的统一部署,河南省农业农村厅积极协同河南农担及重点支撑银行,在全省开展了“乡村行”活动。聚焦支持农业生产及相关的产业融合项目,以家庭农场、农民专业合作社、种养大户、农业社会化服务组织、农业企业(含国营农场)等各类农业经营主体及农村集体经济组织为服务对象,重点支持10万元—300万元额度的适度规模经营贷

款需求。为做好活动宣传与推广工作,河南省采取了线上线下相结合的方式,张贴“乡村行”活动宣传挂图,通过现场会、培训会、线上直播等多种方式宣传,让广大新型农业经营主体充分知晓、及时申请、持续关注。

近日,河南农担还升级上线了“豫农担信贷直通车(河南地方版)”。通过该平台,农业经营主体只需微信扫码或登录指定网站,就能在线完成贷款申请。据统计,信贷直通车活动启动以来,截至目前,河南省已累计实现授信22933笔,授信金额615155.22万元,惠及2.2万户新型农业经营主体,平均贷款利率为4.63%。

四川:农业信贷直通车平台正式上线

□□ 农民日报·中国农网见习记者 庞博

春节过后,春茶采摘季即将到来。每年二月,四川省雅安市名山区茗富茶厂负责人杨朝富都为收购茶叶鲜叶的资金犯愁。从早茶采摘开始,到旺季时茶厂日均鲜叶收购量约1.5万斤,平均每斤收购价为80—100元,每天需要流动资金150万元,因春茶资金回收期大约为3—5天,他需要提前备好几百万元的资金。在无法抵押的情况下,从哪里弄来这笔数额巨大的资金?

借着农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动举办的契机,四川省农业融资担保有限公司(以下简称四川省农担公司)雅安分公司的工作人员向杨朝富介绍了信贷直通车平台。“之前就听说过这个平台,但一直没用过,不知道我还能赶上这班车吗!”杨朝富一边说着,一边拿出手机扫码贷款。

抱着试一试的心态,杨朝富完成了线上融资担保资金需求申报,全程花了不到五分钟的时间。四川省农担公司的客户经理现场向邮储银行出具了客户杨朝富的担保确认函,邮储银行客户经理24小时内通过流水贷产品为杨朝富授信100万元,用款方式为随借随还,缓解了杨朝富的燃眉之急。

在四川省,像杨朝富这样的农业经营主体还有很多,他们虽有着较为迫切的融资需求,却苦于没有抵押物、缺乏担保等问题无法快速获取资金。现在,信贷直通车成为了他们获得融资的“好帮手”。

为推动信贷直通车更好地服务于广大涉农主体,四川省通过进一步构建金融服务乡村振兴工作机制,探索金融服务多方联动,创新涉农金融产品体系,多措并举积极推动惠农政策落到实处,在原来服务的基础上,

又推出了四川农业信贷直通车平台。

这一平台是由四川省农业农村厅牵头,四川省财政厅、中国人民银行成都分行、四川银保监局等部门共同支持打造的金融服务平台,其目的是帮助涉农主体享受到更多便捷的金融服务,实现融资申请、资信审查、融资对接、贷后管理全流程线上化。平台统一二维码申请入口,互联网农业农村部信贷直通车、天府信用通平台,通过农业生产经营信息共享,按照“共享共用、可用不可见”模式,实现融资申请、资信审查、融资对接、贷后管理全流程线上化。目前平台已正式上线服务,涉农主体可通过扫码提出贷款申请。

下一步,平台还将持续推进农村产权交易数据、农村主体信用评价数据、信贷数据及其他涉农政务数据的归集,不断丰富可查询数据维度。

湖南:将金融支持送到田间地头

□□ 农民日报·中国农网记者 祖爽

“你们没有网点也能给我们办业务吗?”看着眼前的工作人员,湖南省安化县小淹镇肖家村党支部书记肖满意发出疑问。中国银行目前在安化县未设立营业机构,借着此次农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动(以下简称“乡村行”活动)契机,中国银行益阳分行的工作人员走进了这个村庄。

在详细了解信贷直通车能为村民带来的切实优惠后,肖书记眼中泛出光亮,他握着工作人员的手说道:“你们来一趟也不容易,我这就多喊几个有需求的大户来,让你们一次性办理!”当天,促成意向合作客户5家,意向授信金额达200万元。

在湖南省张家界市,茶叶开发有限公司负责人张雪云同样激动不已。“感谢信贷直通车给予的资金支持,我的企业得到了快速发展。”2020年6月,张家界湘巧茶叶开发有限公司通过湖南省农业信贷融资担保有限公司(以下简称湖南农担)的担保在农商银行贷款50万元,2021年6月再次由湖南农担担保3年期贷款80万元。

2022年12月,由张家界市农业农村局牵头,湖南农担张家界分公司与多家金融机构积极参与实施的“乡村行”活动先后走进永定区、武陵源区、桑植县、慈利县,将农担担保、普惠金融等惠农惠民金融政策知识送到村送到户。

“此次活动主要针对莓茶、水果等特色产业,结合茅岩河镇农业产业化现状,给合作社、家庭农场等新型经营

主体提供了一个好的融资和发展平台。”永定区茅岩河镇主要相关负责人表示,将大力宣传推介“乡村行”活动,增进群众对信贷直通车的了解,鼓励有资金需求的群众融资贷款,让更多农业经营主体享受到金融服务三农的普惠政策。

在湖南省广袤的农村大地上,这样受惠于信贷直通车贷款的事例比比皆是。据湖南省农业农村厅相关负责人介绍,截至2022年12月15日,湖南省信贷直通车活动提出信贷申请的主体共有3764个,其中家庭农场1262个、农民专业合作社1624个;授信笔数1534笔,授信金额达13.63亿元。下一步,湖南省将继续加大信贷直通车推广力度,全面推进乡村振兴,为有需要的农业经营主体普及金融知识,提供信贷辅导和资金支持。

□□ 农民日报·中国农网记者 林单丹

渔船挂上「金融帆」 产业远航向大海

从粗犷的沿海散捕,到集约化深海捕捞,渔民急切把小船“拼”成大船的背后,是渔业升级的呼唤。

天津市滨海新区北塘渔港渔户吴立民的旅游鞋轻触甲板,密实的脚感让他忍不住在船上踱步。这条编号“津塘渔03618”的渔船为钢结构船,动力达130千瓦每小时,最多一次可捕捞运输20吨海产品。这是吴立民贷款建造的一艘钢质结构船。“这样的船出海一次捕捞就能带来几十万元的收益。”昭示着它给渔民日子带来的希望,船头上被吴立民和工人喷上了合体字“招财进宝”,船舷上飘扬着五色彩旗。

从事渔业30余年,吴立民前30年都是与木船为伍。渔民们纵有纵横四海的本领,也受限于捕捞工具,作业区域几十年来没有拓展。像吴立民这样经验丰富的天津渔民渴望将渔船升级,将事业驶入深海。但渔船吨位大几百万元的制造费用,成为产业发展的一道高高的门槛。“受近海水产资源限制,我们的捕捞量和销售额近年来有所下降,但国内渔业市场方兴未艾,深海捕捞势头正劲。”北塘渔业协会会长杨宝利带领多名渔户考察了山东荣成石岛渔港等大型渔港。“那里渔业资源丰富适合深海捕捞,所产的鲈鱼、带鱼、黄花鱼等海产品也正是天津市民所喜爱的。协会成员们一致认为发展远洋捕捞是唯一出路。”据杨宝利介绍,捕捞石岛渔港每天逾千吨海产品上岸,繁忙的景象和重仓回港的收成,让北塘渔民们看到天津渔业跨区域作业的机遇。北塘渔民们都对让木船变钢船、让收成再增加、让产业升级发展抱着殷切的期盼。

小船变大船并不简单。此前有行业内渔民的合力为之,也有亲友间的倾囊相助。但对于北塘地区渔业产业发展,杨宝利深知不是渔户单打独斗能够实现的。带着这一难题,他找到了北塘街道办事处农业综合服务中心主任郭同旺。去年年初,滨海新区北塘街道建起经济联合总社,郭同旺任北塘街道经济联合总社党委书记。“联合总社涵盖了渔业、种植业、畜牧业等区域内合作社。通过联合总社在渔业生产各环节的统筹协调,已为渔民在生产物资、饵料等方面节省数万万元成本。”鉴于对北塘地区渔业产业的了解,经济联合总社与农行天津塘沽分行北塘支行沟通,要为北塘渔业设计贷款产品。

一款类似车贷的渔船抵押贷款产品诞生了。“为进一步促进北塘渔业经济发展,实现‘一支行一特色’产业目标,我行在北塘渔业协会、北塘经济联合总社的帮助下,创新推出‘渔船抵押贷’产品。”农行天津塘沽分行党委书记、副行长吴浩介绍,具有渔船动力指标的农户将小船“拼”成大船,获取船证的同时即完成贷款发放。截至去年12月末,该行已经审批了天津市首笔渔船抵押贷款800万元,累计审批1600万元。下一步,农行塘沽支行将以“渔民贷”“渔船贷”为突破口,持续支持北塘渔业全产业链的金融需求。

“去年,近16条钢结构船得益于这款贷款产品,顺利完成制造,出海捕捞产值近亿元。”杨宝利介绍,目前,北塘地区拥有大小渔船近200余条,在渤海、黄海地区捕捞年总产值过亿元。部分通过“渔船抵押贷”完成制造的渔船已经开展远洋捕捞,北塘渔民增产丰收已成定局,京津冀地区的渔获品种更加丰富、品质也更高。“农行支持渔业产业转型升级,看得准、推得快、政策活、利率低,为北塘渔民实现共同富裕提供了有力的金融产品,为北塘渔业高质量发展提供了金融‘活水’。”郭同旺表示。

农行用金融手段助力渔户造船,也让金融知识一起“上船”。农行天津分行了解到渔民群体对金融知识的普及及有较为迫切的需求,将该行“浓情暖域”品牌持续扩大服务半径。北塘支行依托渔业协会的聚集效应,建立了“浓情暖域 兴农避风港 金融知识宣传站”,为渔户进行金融知识、消保知识的宣传和普及。

农行天津分行普惠金融部总经理周荣表示,塘沽分行抓住了北塘渔业经营转型的关键环节,创新了金融产品,拓宽了金融服务场景,下一阶段分行普惠部将支持塘沽分行做好渔业产业链的大文章,推动农村一二三产业融合发展,满足乡村特色产业、海产品流通体系、渔家乐、出海旅游等领域小微企业和个体工商户的融资需求。截至去年9月末,塘沽分行涉农贷款余额近24亿元,普惠贷款余额超过12亿元,制造业贷款余额近28亿元。

为全面推进乡村振兴金融服务工作,天津金融机构积极围绕破解三农融资难题,助力农业农村发展,探索金融支农新模式、新领域和新思路,通过强化政策协作、深化产品创新、优化服务体系,使涉农信贷显著增长,特色产品不断涌现。除农业银行天津分行外,天津农商银行也探索服务新思路,设立“金融服务乡村振兴示范点”。示范点集政策宣传、产品展示、业务办理、产品创新等职能于一身,为涉农主体“一站式”办理结算、贷款、担保、保险等综合性金融业务。目前,天津已建成金融支持乡村振兴示范点366家,覆盖全市10个涉农区。示范点紧密结合天津市都市农业特点,聚焦小站稻、沙窝萝卜、渤海湾水产品等天津农业特产,注重打造“津品”特色品牌,并按照“一区一特色”构思,将区域文化、特色元素广泛融入示范点建设,推动特色精品农产品走进千家万户。

天津金融机构用情用心用力谱写了一篇金融服务乡村振兴“新篇章”。2022年10月末,天津涉农贷款余额2703.8亿元,同比增长14.3%,远高于各项贷款平均增速;仅2022年上半年,涉农贷款占各项贷款余额的比重达6.2%,远超第一产业产值占地区总产值的比重(1.0%)。



天津市滨海新区北塘渔港渔户在渔船上整理渔网。

资料图