

山东聊城市东昌府区近年来有许多青年人才返乡,形成一股“归雁创业潮”,且看他们——

“逆行”人生路 在乡村书写青春故事

□□ **席真 王忠友**
农民日报·中国农网记者 **吕兵兵**

冬季天气寒冷,然而穿行在鲁西乡村,却感到内心火热:一个个乡村“归雁”,正在广袤沃野上埋头苦干,用汗水和青春改变了一片土地,带富了一方乡亲。

这背后,是乡村振兴的大潮涌动,是山东省聊城市东昌府区聚力推进的乡村“归雁”工程。“推进乡村振兴,关键在人,特别是青年。近年来,东昌府区在项目支持、金融扶持、培训提升、荣誉激励等方面出台系统政策,吸引青年人才返乡,帮助乡村归雁创业,如今已渐成声势。”东昌府区委书记马军权说。

连日来,记者在东昌府区,倾听到一个个“逆行”人生的青春创业故事。

李鸿鹏:把面粉小作坊做成现代化加工厂

从一个日处理小麦能力不足15吨的作坊式小厂,发展成目前拥有“新鹏鸣”“江北水城”两个商标,日处理小麦500吨的现代化小麦加工企业。这背后,倾注了李鸿鹏12年的青春。

“你看,这是公司目前最受欢迎的产品,适合水饺加工使用,在东北市场很受欢迎。”在堆满产品的车间里,李鸿鹏侃侃而谈,“这其中的核心技术,就是配方,在于不同类型面粉的合理搭配。”

这个配方是李鸿鹏这些年最牵肠挂肚的事情。2011年,河南大学毕业的他,

毅然回家接过了父亲的加工作坊。“那时候,就是四里八乡收麦子,磨成面粉后,再卖给四里八乡的乡亲。”李鸿鹏说。

然而,市场上的面粉产品越来越多,专业化程度越来越高,这让李鸿鹏面对自己下了销售任务的父亲,第一次顶了嘴。他坚定认为,提升面粉科技含量,丰富产品层次,是今后发展的关键。

于是,李鸿鹏找到河南工业大学的专家,开启了进修和研发之路。“你看,这是我们新建的食品专用小麦粉项目,由河南工业大学教授李东森设计,包含原粮初清塔、生产车间、数字化配粉仓、智能云包装车间等,建成后公司产品可扩大到披萨专用粉等30余款。”李鸿鹏说。

谈到自己对周边农民的带动,李鸿鹏谦称做得远远不够。企业所在的韩集镇党委书记占伟告诉记者:“除了带动就业、餐饮和物流外,韩集镇及周边的10万余亩农田,都是厂子的基地,平均小麦价格比其他乡镇每斤高两三分钱。”

崔西燕:从“做给农民看”到“带着农民干”

2018年12月获评葡萄高效栽培职业技术员,2019年3月成为山东省科技特派员,2021年6月获农民助理农艺师职称……这是聊城金收农业科技公司总经理崔西燕这几年的收获。

2008年,崔西燕随丈夫回到老家韩集镇蒋庄村,租赁村集体荒废闲置林地,建了6个土质结构的冬暖大棚,开启了乡

村创业路。“我们两口子一直做农资生意,没少参加各类培训,感觉设施农业效益高,专业化育苗是方向,就选择回乡大干一场。”崔西燕说。

一开始,韩集镇周边没有设施农业种植传统,崔西燕夫妇就“做给农民看”。两口子泡在地里不说,还高薪引进高端技术老师1名、实践技术老师1名,并邀请国内知名专家前来授课,很快就培训出蔬菜嫁接等技术工人160多名。

有了熟练技术工人,崔西燕夫妇的事业快速发展:2013年成立联农蔬菜专业合作社,2016年成立金收农业科技,陆续建立高效冬夏两用钢构式大棚25个,总占地122亩,员工增加到120余人。公司和一些国内外知名种子厂家合作,如今年销售苗木2000万株以上,销售额在1500万元以上。

一家富了不算数,崔西燕又开始“带着农民干”。她与附近200多户农户签订购销合同,并通过微信指导、邀请专家田间授课等方式全程免费跟踪技术服务,带动每户实现净增收3000元到5000元。同时,公司还累计带动韩集镇30余名困难群众灵活就业;2017年至今,为原省定贫困村送去共10万余株西瓜苗……

牛森:“一朵黄花草”带富一方父老

1989年出生的牛森,于2010年毕业于

上能卖到十几元一斤,而且越早上市越值钱。

2014年,牛森成立聊城农业科技有限公司。“早春的黄花草价格昂贵且稳定,如果能利用日光温室种植实现早上市,效益应该不错。”这是牛森最初的想法。

想法虽不错,前路却需探索。为寻求合适的品种,牛森从2014年至2017年奔赴全国各地,投入150多万元,引进不同纬度、不同花期的黄花草品种18个,在聊城大学、区农业农村局农技专家帮助下,终于形成了保护地“特早熟”黄花草种植模式。

2017年,牛森承包了50亩土地,开始大面积种植设施黄花草。“建起拱棚,每年早春和秋季采摘两次,亩均效益约3万元。那几年的辛劳和煎熬,没有白费。”回想4年创业路,牛森感慨中透着怀念。

此后,“一朵黄花草”带富父老乡亲的故事,开始在韩集镇上演。牛森与农户签订种苗供应及产品回收合同,并全程提供种植技术。如今,“特早熟”黄花草种植模式在东昌府区亩产约4000斤。这片基地也成为北方翘楚,产量占全国“特早熟”黄花草鲜菜市场的50%以上。

成功面前,牛森没有停下奋进的脚步。2019年,牛森建起冷冻车间,加工周转车和专业合作社市场,延伸产业链条;为弥补黄花草交易两年小苗产量低问题,引进软枣猕猴桃品种,通过间作种植增加收益;与聊城大学联合研发秸秆利用新技术,效果已经显现……

黑龙江鸡西市红旗乡:党建引领美丽乡村建设

本报讯(农民日报·中国农网记者**王伟**)近年来,黑龙江省鸡西市红旗乡在推动乡风文明建设过程中,坚持党建引领,持续加大美丽乡村建设力度,着力打造和谐乡村、宜居乡村,不断增强群众的获得感、幸福感和满意度。

红旗乡充分发挥党的政治优势,组织优势,将党建引领贯穿培育文明乡风全过程。当地以支部标准化规范化建设为抓手,扎实开展支部规范、阵地提升行动,乡党委牵头制定软弱涣散村党

组织整顿方案,指导包村干部定期下沉到软弱涣散村进行业务指导,建立整改清单和整顿责任清单,确保软弱涣散村如期整改完成;组织村党组织书记先后举行基层党组织“四个运行规范”、发展党员、党费收缴、意识形态等专题培训,通过学习培养一支有干劲、会干事、作风正派、办事公道的新时代村党组织书记队伍,增强村级党组织战斗力。

红旗乡坚持美丽乡村建设,开展村庄绿化工作,对道路两侧原有墙体升级

改造并进行墙体彩绘;开展攻坚克难行动推进农村公路建设,全力改善群众交通出行条件,修建休闲广场改善农村文化生活环境,提升群众生活幸福指数。开展专项环境卫生整治行动,号召更多村民加入到志愿者队伍中,以创建“洁化、美化、绿化”生活环境为目标,打造整洁、优美、舒适、和谐的人居环境。不少村民主动改造庭院景观、维护周边环境。村庄整体环境得到持续改善,村民生活质量不断提升。

农行内蒙古分行:

金融助力自治区千亿级玉米产业集群发展

□□ **景浩 鲁娜**

内蒙古是全国主要的玉米种植区,重点建设以赤峰市及通辽市为中心的饲用型和加工专用型玉米生产基地,以呼和浩特市和包头市为中心的专用高淀粉玉米及高能粮籽实玉米生产基地,以巴彦淖尔市及鄂尔多斯市为中心的青贮玉米和高蛋白籽实玉米生产基地。

农行内蒙古分行围绕建设“全国重要的农畜产品生产基地”战略定位,着力支持自治区千亿级玉米产业集群发展,聚焦玉米种源、标准化生产基地、玉米加工企业(产业园)、玉米品牌建设等重点领域,通过创新专项产品、制定金融服务专刊等方式,全力做好玉米产业生产、加工、流通、科技、服务等一体化

金融服务。截至10月末,该行玉米全产业链贷款余额95.55亿元,今年增量38.55亿元。

通辽某生物公司主要从事味精及氨基酸生产与销售,年加工玉米180万吨,是自治区级农牧业产业化龙头企业。农行内蒙古分行加大对核心客户的融资支持,截至目前为该企业授信4.5亿元,累计提供流动资金贷款支持3.85亿元,签发承兑汇票4.66亿元,并计划为企业上游玉米收购客户提供“粮食收储贷”贷款1亿元。在为核心客户提供综合融资渠道的同时,该行注重通过为企业制定供应链金融服务方案,优化企业信贷产品结构,积极推广“核心企业+小微企业+合作社+农户”金融服务模式,助力企业降低财务成本、提高资

金使用效率,稳固链强链链。

该行围绕玉米全产业链提供金融服务,重点支持玉米种植户、家庭农场、农民专业合作社等链上主体;积极服务粮食流通的市场主体,包括中央储备粮企业、国有粮食企业和其他所有制形式的经销企业、个体业主,重点支持玉米深加工产品为饲料,或是氨基酸、味精及其他非粮产品的玉米深加工行业;重点支持产成品出口贸易商,包括玉米初加工产品出口商、深加工产品出口商、各类市场、大型商超为代表的直面销售者的销售终端。

该行持续推进三农特色产品创新,近期开发推广“粮食收储贷”产品,创新粮食存贷质押担保,以客户收粮订单额度、贸易总量等核定授信额度,全力支持玉米仓储、加工、流通企业的全产业链金融。在满足贷款主体融资需求的同时,积极探索补贴资金代理、风险补偿、保险赔付等资金业务,为玉米产业链核心企业提供供应链金融服务。

云南水果农业产值突破500亿元

本报讯(农民日报·中国农网记者 **部晋亮**)日前,记者从云南省水果产业推介宣传活动中获悉,2021年,云南水果种植面积达1150.5万亩,产量达1200万吨,农业产值达505亿元;全省直接从事水果产业的农民达350万人,人均收入达1.44万元。

云南的低纬度高海拔垂直立体气候为各类水果提供了优渥的生长条件,大多数水果与其他产区水果存在上市时间差,鲜果可实现“四季生产、周年供应”,具备“早熟更早、晚熟更晚”的特点,并已形成热带、亚热带和温带水果三足鼎立格局。

云南还积极培育各类经营主体,截至2021年底,全省水果产业省级及以上龙头企业达127家,国家级农民专业合作社示范社达47家,省级农民专业合作社示范社达124家,有效地提升了水果生产能力和水平。

(上接第一版)

稳预期 生猪产能调控平缓价格波动

我国生猪产业就像一辆巨大的卡车,载着全球近一半的猪和近2000万养殖场户,行驶在上坡与下坡交替的道路上。载重大,惯性也大,猪少价高伤民,猪多价低伤农,产能在短期内很难调整到合适。

为了让这辆巨无霸行驶得更稳,猪价波动更平缓,决策者们想了多种办法。经过持续摸索,在去年9月,农业农村部印发《生猪产能调控实施方案(暂行)》,确定了全国能繁母猪存栏保持在4100万头左右的调控目标,要求分级建立生猪产能调控基地,形成上下联动、响应及时的生猪生产逆周期调控机制。

今年6月,农业农村部又印发了《生猪产能调控工作考核方案》。从一年多来的实践看,生猪产能调控工作开局良好,各项措施落实有力,收到了预期的效果。生猪产能调控是一项开创性工作,精准把住了能繁母猪存栏量这个“总开关”。农业农村部畜牧兽医局每月监测并反馈各省能繁母猪存栏量,深入督促存栏量过度下降的省份采取增养措施,恢复和稳定生猪产能。

前几轮“猪周期”价格低迷时,能繁母猪存栏量降幅动辄就是百分之十几甚至二十。开展产能调控后,虽然去年6-10月和今年2-5月生猪养殖经历了较长时期亏损,但能繁母猪存栏量累计降幅仅为8.5%,能繁母猪没有过度淘汰,有效保护了基础产能。

河北、江西、四川等省份将生猪产能调控纳入重点工作考核激励,河南、山东、湖南、吉林等省份统筹资金支持生产发展,上海、江苏、湖北、广东、新疆等省份创新金融输血造血。一些省份针对能繁母猪存栏量降幅较大的情况,采取发放一次性临时救助补贴、贷款贴息等措施,使产能尽快回到了合理区域。

据国家统计局数据测算,今年10月末全国能繁母猪存栏量4379万头,为4100万头正常保有量的106.8%,处于合理水平,全国31个省份和新疆生产建设兵团能繁母猪存栏量均超过正常保有量的95%,达到了《生猪产能调控实施方案(暂行)》的要求。

“实施生猪产能调控这一年来,效果还是比较明显的。省里每个月都会收到农业农村部发来的预警信息,再由省里向各市县进行传达,以此为各产能调控基地提供参考。生猪价格也从年初的低迷逐步回升至盈利,并保持在正常范围内,减少了猪周期对整个产业的影响。”浙江省农业农村厅畜牧兽医处处长黄立诚说。

数据表明,最近一轮“猪周期”猪价下行19个月后即止跌回升,比近5轮平均下行时间缩短了5个月左右。预计今年全年生猪平均价格在每公斤19元左右,比去年低2元左右,将为稳定全年CPI发挥重要作用。全年生猪养殖户均盈利也将达到300元左右的正常水平,对于调动养殖场户积极性,保护基础产能十分有利。

近年来,云南省坚持走特色产业高质量发展之路,积极推动水果标准化生产,促进品质提升,加强品牌打造,逐步向价值链高端迈进。同时,大力推进一二三产业融合发展,让农民群众更多分享产业增值收益。

可以说,生猪产能调控成效初步显现,国家层面生猪监测预警的权威性已经树立起来了,全国能繁母猪存栏量4100万头的目标任务也经受住了市场的检验,这一鲜明的调控“风向标”正逐步成为广大养殖场(户)的行动“指南针”。

稳防疫 给生猪供给打了个“好地基”

2018年8月,非洲猪瘟疫情传入我国,给生猪生产造成巨大损失。面对复杂严峻的防疫形势,农业农村部及时牵头成立联防联控机制,落实完善《非洲猪瘟疫情应急实施方案》,制定发布《非洲猪瘟常态化防控工作指南》,指导各地全力以赴抓好防控工作,有效遏制了疫情扩散蔓延的势头。减损就是增产,做好动物防疫工作,保护动物疫情总体平稳可控,才能保障畜产品供应稳定充足。

今年以来,各级农业农村部门继续落实各项常态化防控措施,毫不松懈抓好非洲猪瘟等生猪重大疫病防控。坚持开展包村包场排查和入场采样监测,抓实疫情快报、周报、月报制度,发现风险隐患及时报告、及时预警、及时处置。深入推进生猪疫病净化和无疫创建,累计建成国家级猪病净化场62个、非洲猪瘟无疫小区166个,通过典型引领、示范带动,不断提升养殖环节生物安全水平。

此外,农业农村部还印发加强秋冬季生猪疫病防控工作的通知,发布秋冬季生猪疫病防治技术指南,组织开展技术培训和交叉检查,统筹抓好冷季生猪常见病防治。全面实行非洲猪瘟等重大动物疫病分区防控,坚持防疫优先、保供为要,强化检疫、调运、屠宰等关键环节监管,牢牢守住不发生区域性重大动物疫情的底线。

持续开展动物检疫监督能力提升行动,以动物移动监管为核心,落实养殖、运输、屠宰、无害化处理全链条管控措施,稳定控制非洲猪瘟等重大动物疫病,为我省生猪稳定供给打好了基础。”山东省畜牧兽医局副局长张长庆说。

截至目前,今年各地仅报告发生1起非洲猪瘟疫情,扑杀生猪134头,疫情报告数和扑杀生猪数均较前几年大幅减少,未报告发生其他生猪重大疫病。生猪疫情形势平稳可控,为产业健康发展提供了有力的防疫保障,提振了养殖场户恢复和扩大生产的积极性、主动性。

农业农村部畜牧兽医局局长杨振海表示,下一步,将继续抓紧抓实生猪稳产保供各项工作,精准开展产能调控,加强生产监测与预警引导;以贯彻落实新修订的畜牧法为契机,督促地方稳定用地、贷款、环保等长效性支持政策;毫不松懈抓好非洲猪瘟常态化防控,落实好监测排查、清洗消毒、无害化处理、检疫和调运监管等重点措施,保障生猪产业安全、健康发展。

用拉家常的方式宣讲党的好政策

本报讯(左磊 农民日报·中国农网记者**刘杰**)“现在村村都通上了水泥路,种地也机械化了,粮食也能卖上好价钱,人民生活更富裕了。”不久前,在山东省德州市陵城区义渡口镇新时代文明实践所,宣讲员张立梅正在围绕学习贯彻党的二十大精神、如何推动乡村振兴这一话题,用群众喜闻乐见的“乡音土话”解读党的二十大精神,用拉家常的方式宣讲党的好政策。

在基层宣讲中,陵城区鼓励宣讲员多用群众语言,结合群众故事进行宣讲,用百姓语言讲述党的理论政策,因地制宜开展“土话”宣讲,把党的理论政策、惠民措施转化为通俗易懂的“方言土话”,让老百姓愿意听、听得懂。在宣讲过程中,陵城区充分发挥基层党组织书记、道德模范、百姓宣讲员作用,使宣讲更具“土味”。同时,注重吸纳不同行业的优秀专业人才参与到宣讲工作中来,宣讲员通过到基层调研走访,促进理论与故事相结合,成为“土话”宣讲行家。“现在生活水平提高了,也有时间出来听宣讲了,今年俺还给村里的老百姓们讲大棚种植的好处呢。”辛安街村村民郑丰英说。

此外,陵城区还开展“点单式”宣讲,整理形成理论政策、安全生产、故事曲艺等各类宣讲菜单,组建领导干部、青年、专家学者等8支宣讲队伍,建立群众“点单”、乡镇组织、宣讲员上台、受众评价的宣讲机制,根据群众现场反馈,及时改进宣讲方式方法,增强宣讲的针对性和感染力。充分发挥“聆听半小时”智能广播、“学习强国”学习平台、陵城融媒APP等平台主渠道、主阵地作用,开展形式多样的“云宣讲”。今年以来,陵城区积极探索建立基层宣讲长效机制,推动党的创新理论大众化,已开展学习贯彻党的二十大精神、红色故事、“中国梦”系列等宣讲活动700余场,受众4万余人。

邮储银行青海省分行——

牢记金融为民初心 精准赋能实体经济

□□ **王靖**

疫情防控下,如何确保“涉农”企业的经营稳定及信贷质量稳定?如何快速满足民生领域重点建设项目及实体经济的信贷需求?

今年以来,中国邮政储蓄银行青海省分行把统筹做好疫情防控和金融工作紧密结合在一起,牢记金融为民初心,积极行动、主动作为、综合施策,通过搭建平台、丰富产品、优化流程,开辟金融服务“绿色通道”,通过一系列的工作措施,筑牢疫情防控安全网,展现了金融主力军的责任与担当。

为涉农企业纾困解难

初冬时节,位于青海省西宁市昆仑东路上的青海汇峰天然野生资源开发有限公司的生产车间里,工人们正在抓紧生产,从这里生产的红黑枸杞、高原特色茶饮、特色奶制品等“青海造”农特产品正打开省门,走向全国,产品“走俏”的背后,金融支持功不可没。

“这几年,该企业一直在续贷,由于企业诚信好,银行多措并举,简便了企业前期贷款的流程,对企业

经营周期方面也给予了一定保障。”据邮储银行城中支行客户经理陈晓玲介绍,为切实解决涉农企业经营缺资金、贷款利息高等难题,2017年,在青海省农业农村厅的牵线搭桥下,邮储银行和该企业展开业务合作,通过金融助力,帮助企业解决生产经营中遇到的难题。

“这笔贷款对涉农企业的利率比较低,且该金融产品的额度和周期符合公司预期。”公司总经理穆推峰介绍,2022年1月份从银行贷款1000万元,从申请到放款,只花了半个月左右。贷款主要是采购原材料,根据企业的需求,按照季度还本付息,既减轻了企业的还款压力,也降低了银行的风险。

穆推峰介绍,流动资金对于一家企业而言非常重要,因为企业在采购、收购、销售等流程受季节性影响比较明显,经过对企业的上游、下游、流动资金的全面了解,银行针对收购、物流、加工、回款等不同阶段的工作,精准做到了一企一金融政策,保障了产业周期和金融产品服务周期的高度吻合,减轻了企业流动资金的压力。

据了解,目前公司主要生产红黑枸杞、红黑枸杞精深加工、高原特色茶饮、高原奶制品、青藏土特产等

五大系列的特色产品,拥有300多个单品,真正实现了一二三产业融合发展。企业通过“公司+基地+农户+合作社”的发展模式,与海西州、湟中区、同仁市、大通县等地有合作,带动农牧户1800户,人均增收3万元。

为稳经济保驾护航

小微企业背后是千千万万的家庭和就业,是稳经济的基本盘。今年以来,青海省分行坚持为全省小微企业等因新冠肺炎疫情受困的市场主体提供优质金融服务,为稳经济、保就业贡献邮储力量。

“疫情对企业发展的影响很大,幸亏有邮储银行的支持!”西宁市城西區油菜花开商贸有限公司财务总监张延梅说,作为疫情防控期间的保供企业,公司承担着附近居民日常的保障供应。疫情期间,超市物资采购急剧增加,资金的需求加大,急需现金支持,在这样的背景下,邮储银行城中支行的资金支持就如同对企业进行了及时输血。

“去年7月份初次合作,授信达到了400万元,今年到期后,超市的采购量比较大,资金周转比较快,考虑到之前的线下业务比较慢,为了方便客户,我们将贷款方式从线下转到线上的‘小微易贷’,从今年8

月份授信达到了1000万元。”陈晓玲介绍。

“银企同心抗疫情,雪中送炭保民生。”张延梅感慨,“作为西宁市城西區居民生活物资供应点,超市在资金吃紧的时候,获得了邮储银行的贷款,这笔资金在超市采购货物、保障居民生活物资供应等方面发挥了重要作用,解了燃眉之急。”

“我们优化了各类服务措施,保障‘客户服务不打烊、金融保障不断档’,通过线上线下全力做好金融服务保障工作。”邮储银行青海省分行普惠金融事业部负责人说,“借力‘青信融’平台,我们将‘甘霖工程’作为普惠服务的重点,截至10月末,通过‘甘霖工程’成功发放贷款8300万元。”

今年以来,邮储银行青海省分行严格贯彻落实青海省委、省政府关于统筹疫情防控和经济社会发展决策部署,围绕经济重点领域和薄弱环节持续发力,全力以赴助力稳住经济大盘。

疫情防控与金融服务两不误

邮储银行青海省分行把深入学习贯彻党的二十大精神与统筹做好疫情防控下的金融工作紧密结合起来,通过搭建平台、丰富产品、优化流程,不断提升

服务实体经济和助力小微企业发展的能力,切实做到疫情防控与金融服务两不误。

今年以来,邮储银行青海省分行采取“一户一策”,通过贷款展期、调整贷款利率、调结还款方式等多种形式支持企业渡过难关。目前累计支持办理消费类房贷客户延期还款19户,三农类客户108户,金额9000余万元,为13户小微企业办理展期和延期,金额4500余万元。截至目前,三农延期展期做了240笔,1.2亿元。

完善“绿色通道”机制,优化审批流程,通过增设公司及零售贷款业务“绿色通道”指标,累计向“世界级盐湖产业基地”项目投放贷款2亿元,有力支撑“四地”建设。同时,充分发挥“线上贷审会”“授信审查审批移动工作平台”的提质增效作用,加强对实体经济重点领域的信贷投放。自2020年以来,累计发放线上小微易贷700多笔,金额6亿多元。对受疫情影响较大的住宿餐饮、批发零售行业和货运物流企业,积极做好减费让利工作,今年4月以来,主动授信白名单客户520余户,累计放款近8亿元。

下一步,邮储银行青海分行将继续找准着力点,强化金融服务青海经济社会高质量发展的能力,努力在充满光荣与梦想的新征程中展现新作为。