

农民收入增 集体经济壮

——山东昌乐县红河镇推动“党支部领办合作社+专业化服务”发展模式

李雯 秦文涛
农民日报·中国农网记者 吕兵兵

2021年秋种以来,山东省昌乐县红河镇肖家河村通过推动“党支部领办合作社+专业化服务”发展模式,今夏迎来了小麦大丰收,当前秋粮也丰收在望,实现了粮食产量和农民、村集体共同增收。

富民强村,有何启示?红河镇党委书记肖华介绍:“通过党建引领,以‘党支部领办合作社+专业化服务’模式发展粮食规模化、专业化种植,实现了政府抓粮有抓手、村集体增收有手段、农民获得‘保底+分红+工资’多元收入和粮食的稳定增产。下一步,红河要按照‘典型引路、示范带动、突出重点、全面推进’的思路,因材施教推广肖家河经验。”

领办合作社,增粮富民强集体

走进70岁村民刘善文家,整洁干净的小院内鸡冠花开得正艳,马齿苋簇簇油绿。“加入了村里的‘大家庭’,今年17亩地按每亩500元的价格保底入股。原本,俺老两口根本种不了这

些地,只能以每亩200元的价格租给亲邻,这一下子就增收了5000多元,年底还能拿到分红。”谈起收益,刘善文心里像喝了蜜一样甜,还嘱咐儿女现在种地省心省力,以后安心上班不用回来帮忙。

老人口中的“大家庭”,正是去年9月份村党支部领办成立的肖家河村粮食种植专业合作社。俗话说,“火车跑得快,全靠车头带”,兼任合作社理事长的村党支部书记刘科元,从“村村通”“户户通”“三清强基”“厕所革命”到“绿满乡村”一路干过来,算得上是头脑活、眼光远、嗅觉敏的“乡贤能人”。

在党支部的带领下,肖家河村连片调整出300亩土地,开展全程托管种植。半年下来,连片种植新增面积约10%,粮食单产增幅约20%,小麦亩产达到1200斤,仅这一项就实现销售收入45万元,全村户均增收1100元;扣除成本后,村集体与入股农户按比例分红,收益22万元,昔日捉襟见肘的村集体经济,如今有了余额。

“村集体有钱,就好集中力量办事了。”刘科元说,今年,该村响应“绿满乡村”建设行动,

在新时代文明实践志愿服务队的带领下,先后栽植海棠、红枫等绿化苗木2万多株,建成“口袋公园”和文体广场。如今,一进村口,只见苗木花枝招展,嶙峋假山点缀其间;凉亭古色古香,别致长廊上丝瓜花攀绕;凉椅、阅报栏、健身器材等基础设施一应俱全,农民过上了“推窗见绿、出门赏景、起步闻香”的宜居生活。

众心拧成一股绳,从“单打”到“共赢”

“粮食合作社算是办对了。”看到合作社带来的效益,刘科元倍感欣慰,“户籍人口1022人,常住人口连300人都不到,古稀之年还在种地的老人就占了一半,一亩地200元几乎没人租种。土地利用低,产出效益低,村民各干各的,谈什么村集体收入。”

办粮食合作社,破解群众和村集体增收难题,刘科元和村“两委”班子成员来了一次思想大解放:一方面,国家要求严守耕地保护红线,何况就目前与长远看,规模化种植、合作经营是必然趋势;另一方面,村“两委”考虑到粮食价格稳定,受市场波动影响小,还有政府补贴,综合考量后决定发展粮食种植专业合作社,用“农民入股+全程

托管”模式,实现粮食生产规模化、专业化。

敢想敢干,顺应民意。肖家河村“两委”多次召开党员大会、村民代表会,宣传政策、阐明利弊、争取支持。“我们一亩地500元保底,参股的年底享受20%分红,不参股的每亩给600元,鼓励群众通过土地入股、直接流转、土地调换等方式,将土地交给合作社管理。”刘科元坦言。1个多月的时间,合作社就流转土地近300亩,有103户村民以土地入股。

从人心涣散到抱团发展,从闲散地块到成方连片,沉睡的土地资源一下子苏醒了,从秋播、春管到夏收,灌溉设备遍布田间,无人机往来喷防、收割机穿梭收割,小乡村搭上了农业现代化发展的“快车”。

“以前村民单打独斗,现在村民、集体、干部多方共赢。”蛋糕“做大”了,切好分好,31万斤小麦才妥妥丰收,实现了22万元村集体收入。”刘科元说,“下一步,随着合作社成熟运转,我们将吸引农民工返乡创业,进而培育一支爱农业、懂技术、善经营的高素质农民队伍,让他们示范带动全村村民走出一条绿色兴农、科技兴农、质量兴农的新路子。”



近年来,河南省商水县平店乡袁庄村党员干部积极引导群众大力发展特色产业,流转土地近300亩,种植了金丝菊、洋甘菊、金银花等中药材及黄姜、白菜、西瓜、洋葱等多生无公害蔬菜200多亩,合理调整了农业种植结构,有效促进了农业增产、农民增收。图为种植户察看金丝菊长势。
赵永昌 摄

新疆阿克苏市依干其镇 合作社打通村民果蔬销售“最后一公里”

陆雪婷 农民日报·中国农网记者 李道忠

“多亏了合作社的帮忙,今年我家的苹果已经全部卖出去了。”9月8日,新疆阿克苏市依干其镇托万克里巴里村农民艾则孜·吐尔洪说。

艾则孜·吐尔洪今年种了24亩苹果,以往到了收获季节,要运到很远的地方去卖,现在家门口成立了兴依果蔬销售合作社,苹果早早就被订购,让他省了不少事。

兴业银行乌鲁木齐分行驻阿克苏市依干其镇托万克里巴里村工作队充分发挥后盾堡垒作用,鼓励村民改变过去单打独斗、分散销售的情况,成立合作社,形成集体销售的规模效应,降低销售风险,解决果农的后顾之忧。

工作队副队长张蔚说:“兴依果蔬合作社的成立,既解决了村民的销售难问题,又进一步壮大了村集体经济。”

兴依果蔬合作社实施“党建+村集体+合作社”经营模式,旨在利用自身良好的土地资源和地理优势,打造产销物通体系,实现村集体和农户共赢目标,为乡村振兴注入新的活力。

“今年以来,依干其镇结合区位优势,创新发展模式,不断发展壮大村集体经济。”依干其镇党委委员王亚超说。近年来,依干其镇以服务万家、带动万家、致富万家为目标,大力支持各村整合资源,促使乡村振兴工作加快落到实处。目前,全镇有5个村集体实现年均增收40万元以上。

根植红色沃土 勾画乡村振兴美好蓝图

——农行陕西省分行倾情服务革命圣地延安乡村振兴

高海霞 韩鑫 张多文/图

“几回梦里回延安,双手搂定宝塔山……”革命老区是党和人民军队的根,支持革命老区发展,是国有金融机构义不容辞的责任。近年来,农行陕西省分行坚决贯彻落实党中央决策部署,牢固树立以人民为中心的发展思想,创新金融服务模式,持续加强政策倾斜力度,不断加大信贷投放,扎实做好革命老区巩固拓展脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接,用心用情用力支持延安振兴发展。

政策资源保障足,带动老区振兴走上“快车道”

2019年延安老区整体脱贫后,农行陕西省分行鼎力支持老区加快发展制定了《关于支持革命老区振兴发展的意见》,明确总体要求、目标任务和6大类27条具体措施,建立了省行领导班子“金融服务乡村振兴联系点”制度,在信贷准入、审查审批、资源配置、考核激励等方面给予大量政策倾斜,推动重点领域金融服务更加深化、信贷政策更加精准、产品体系不断丰富、渠道覆盖持续扩大,以金融“活水”助力老区高质量发展。

2021年以来,农行陕西省分行先后与9家市政府、72家县政府、7家区政府签订金融服务乡村振兴战略合作协议,建立起共同推进乡村振兴的全面战略合作关系,全力支持延安开创乡村振兴新局

面。根据与延安签订的《金融支持革命老区乡村振兴战略合作协议》,农行陕西省分行将延安列为全省重点支持区域,在资源配置、综合服务、金融创新方面对延安革命老区乡村振兴战略予以优先服务,持续巩固拓展脱贫攻坚成果,加大信贷投放力度,5年内提供整体意向授信额度不少于100亿元,最大限度发挥金融服务三农的主力军作用,推动延安农业农村全面发展和进步。

此外,银政双方在政策、资源、资金等方面将发挥各自优势,加强农产品稳产保供、现代农业产业发展、生态宜居美丽乡村建设等方面的战略合作,共同创新涉农金融服务,拓宽涉农融资渠道,探索形成金融服务乡村振兴的有效模式。与此同时,农行陕西省分行选派47名政治觉悟高、业务能力强的金融专业干部挂职地方乡村振兴局,全力做好老区巩固脱贫攻坚成果和乡村振兴金融服务。截至2022年8月末,农行陕西省分行在革命老区贷款余额1081.5亿元,较年初增加87.9亿元,其中延安革命老区贷款余额354.8亿元,较年初增加35.9亿元,占比达到32.7%和40.8%,为延安农村繁荣、农民增收、农业增效提供了强大金融动能。

贴心优质服务好,助力老区人民群众得实惠

从中国革命圣地延安驱车向北行驶80多公里,便来到安塞区镰刀湾镇罗居行政村一处黄土山坡,山坡上从上到下一字排开的四座日光温室像鱼

鳞一样整齐排列。大棚主人牛生旺热情地介绍自己的日光温室大棚:“这个大棚种的是辣椒,今年辣椒喜获丰收,价格一路高涨,一棚大概能收入8万元。”说到这里牛生旺乐得合不拢嘴,“农行的同志很支持我,今年给了我20万元惠农贷款,我有信心靠特色种植和养殖致富!”

罗居村发展大棚蔬果只有短短不到6年时间,得益于农行的信贷资金支持,全村共1200多人就建造了500多座蔬果大棚,到2021年年底村民的人均纯收入达到了2万余元。其中种植蔬果大棚的村民人均收入达到了1.5万元。“这些年大家收入一年比一年高,村容村貌也发生了很大的变化。这些都得益于脱贫攻坚和乡村振兴等党的好政策,也得益于农行基层金融干部和村民一茬接着一茬的实干精神。”

像牛生旺这样靠农行信贷产品扶持致富的例子不胜枚举。近年来,农行陕西省分行结合地方主导产业特点,创新采取“一县一策”的差异化金融服务方式,先后推出“惠农e贷”10余种投放模式,有效支持了苹果种植、大棚蔬菜、设施养殖等特色产业发展,已累计投放“惠农e贷”541亿元,余额达到150亿元。在革命圣地延安,“惠农e贷”产品已经成为支持地方特色产业发展的闪亮“名片”,余额达到34.6亿元,占全省农行该类贷款的23%,实现13个县(区、市)农业产业全覆盖,切实支持群众吃上产业饭、走上致富路。如今,在金融力量的大力支持下,延安逐渐形成了以苹果为主、现代养殖业和设施农业为两翼的特色产业。目前,全市苹果种植面积300多万亩,成为老区人民增收的支柱产业。

创新金融手段强,打造服务乡村振兴示范行

今年以来,农行陕西省分行进一步落实落细与延安市政府签订的金融服务延安革命老区乡村振兴战略合作协议,努力把延安打造为政银合力推动实体经济发展和乡村振兴的标杆。制定出台《农行陕西省分行关于延安分行打造“服务乡村振兴示范行”的实施意见》,2022年至2024年,农行延安分行将重点围绕延安国家现代能源经济示范区、黄河流域生态保护和高质量发展先行区、革命文物国家文物保护单位示范区、国内一流果品研发生产营销基地的战略规划等做好金融服务。

“在农行行农商城的支持下,我们延长县优质的苹果、红薯、杂粮卖到了全国各地。”延长县星火燎原电子商务有限公司负责人王刚说道。自2019年该公司入驻农行掌银兴农商城以来,农副产品累计销售额达到200万元以上。当被问到缺不缺流



该行员工在果园向农户介绍惠农农产品。

动资金时,他一脸轻松地说:“不缺,农行的同志一直扶持我们,需要时,贷款两三天就下来了。”

为适应小微企业融资“短、小、频、急”的特点,农行延安分行逐步健全综合金融服务体系,推行信贷业务限时办结制和“一站式”审批模式,减少审批环节,提高服务质量。同时,通过与陕西省农业担保公司合作,有效缓解担保难问题,多渠道创新合作模式,提高信贷支农成效。

农行陕西省分行把服务农村产权改革、壮大集体经济作为工作重点,指导各辖属分行成立专项营销领导小组,在支行组建专属营销团队,迅速开展探索服务农村产权制度改革的重任行动。延安分行积极主动对接各级政府职能部门,积极推广“三资”管理平台系统,先后与13个县(区)签订了合作协议并推动系统全面上线,实现了村集体银行账户资金结算、转账等金融功能线上办理,让广大农户足不出村就可以及时处理账务,有效助力乡村集体经济组织各项改革制度。

近年来,农行陕西省分行不断加大革命老区辖内信贷产品的创新,在符合法律法规、监管规定的前提下,持续扩大信贷产品创新权限。加大脱贫人口小额信贷政策宣传,优先安排信贷资源,将脱贫人口和边缘易致贫人口纳入“脱贫人口小额信贷”产品适用范围,脱贫人口小额信贷单户最高贷款额度由5万元提升至10万元。围绕重点帮扶县

一般农户生产经营的信贷需求,依托政府增信和风险补偿机制,创新推出“富民贷”信贷产品,贷款额度最高可达20万元。

截至8月末,农行陕西省分行国家乡村振兴重点帮扶县贷款余额180.1亿元,较年初增加22.5亿元,增速14.3%,高于各项贷款平均增速3.5个百分点。脱贫县贷款余额831.4亿元,较年初增加101.1亿元,增速13.85%,高于各项贷款平均增速3.05个百分点。

带着感情贴身为“农”服务,满腔热情为革命老区服务,农行陕西省分行在倾情服务革命圣地延安高质量发展方面交出了一份满意答卷。截至8月末,农行延安分行各项存款余额456亿元,较年初净增82亿元,同比多增50亿元,在全市金融机构中存量、增量占比分别为21.3%和37.6%,增量稳居同业第一;各项贷款余额达354亿元,较年初净增36亿元,同比多增63亿元,“四行一社一邮”增量份额为37.7%,排名第一;多项指标同业领先,农行成为名副其实的老区人民信赖的“乡村振兴领军银行”。

同时,延安分行先后被延安市委、市政府授予“支持地方经济发展先进单位”“新型农村养老保险工作先进集体”等荣誉称号,被农总行授予“惠农卡和农户小额贷款先进单位”“电子银行业务工作先进单位”“服务三农工作先进单位”等荣誉称号;2020年获评第六届“全国文明单位”荣誉称号,全行上下服务乡村振兴的精神更加充足。



该行召开打造“服务乡村振兴示范行”誓师启动大会。

潘江平
农民日报·中国农网记者 王壹

『养蜂女侠』张晓慧的甜蜜事业

贵州黄平县

巍巍朱家山绵延起伏,山峦间,贵州省黄平县上塘镇永爱村的甜蜜谷弥漫着蜂蜜的浓郁芳香。走进甜蜜谷,一排排蜂箱疏密有致地摆放在山谷两侧,成群结队的蜜蜂围着蜂箱进出。清溪流水奔流不息,见证着一个“养蜂女侠”的故事。

在甜蜜谷的中蜂养殖基地里,巾帼致富带头人张晓慧头戴防蜂帽,身着工作服,手上的蜂笼里爬满了蜜蜂。在她周围1000余亩的森林及花卉田园里,有序地摆放着2000多个蜂箱,成群的蜜蜂飞舞忙碌着。

2017年,张晓慧主动放弃省城贵阳的舒适生活,毅然返乡创业养殖蜜蜂。2018年5月,张晓慧成立了贵州苗疆蜂业公司和公司旗下的上塘镇永爱村中蜂养殖专业合作社,带动他们养蜂增收。通过“党支部+公司+合作社+基地+农户+品牌”发展模式,4年间,合作社养殖中蜂规模从最初1000余箱发展到现在6000多箱,直接带动当地1260余名村民致富增收。

“2020年,我们在永爱村党支部和上塘镇党委的积极协调和大力支持下,注册‘苗山花、野山花’蜂业商标,发明了实用新技术并申请了专利,还与贵州大学动物科学学院签订产学研合作协议。”张晓慧说。

随着合作社养蜂规模不断扩大,张晓慧养蜂团队的技术人才队伍建设也越来越好。平时,张晓慧除了照顾好自己的蜂群,还把养蜂技术无偿传授给乡亲们。

三年前,永爱村蜂农任达江养了20箱中蜂,但是蜜蜂因病害和养殖技术问题大部分死亡。得知这一消息后,张晓慧立即委派合作社技术人员赶到任达江家,免费送去4箱中蜂作为种源,并定期上门进行技术指导。

“全靠张晓慧帮忙,我家蜂群又慢慢发展起来了。这两年蜂蜜也是张晓慧帮我卖的。”提起张晓慧,已经小有名气的养蜂“土专家”任达江赞不绝口。

看着乡亲们致富的梦想成为现实,作为党员致富带头人的张晓慧也有着长远规划:进一步完善“党支部+合作社+农户”的模式,大力争取政策支持,不断引进人才,将党支部的政治引领、合作社的抱团发展、群众的能动作用有效融合,实现党支部有作为、党员起作用、群众得实惠、集体有收益。

据悉,苗疆蜂业共建有中蜂养殖基地67个,在黄平县境内养殖中蜂6000多箱,利益联结困难群众2800多人,解决农户稳定就业14人,灵活就业380余人。截至目前,苗疆蜂业在全省共有200多个养殖点;已建成蜂具加工厂1个,蜂产品加工厂生产线2条;建有中蜂良种扩育中心1个,蜂产品研发中心1个,中蜂养殖技术培训点1个。