

对着盘面卖红枣,枣农议价能力与整体收益得到提升——

期货力量“枣”上见

□□ 黄璐璐 王立力
农民日报·中国农网记者 赵宇恒

上午10点多钟,打开手机上的期货软件,看看红枣的价格走势,已经成为新疆阿克苏红旗坡农场红枣种植户卢平安的“常规操作”。在红枣主产区新疆,这样的场景并不罕见。得益于期货工具的推广,一些规模种植户开始习惯在收购季对着盘面价格卖红枣,议价能力大大提升,通过“保险+期货”等模式,期货功能得到充分发挥,为农户整体收益增加和产业发展提供了有效保障。

这里的枣农会看盘

“我的红枣不急著卖,下树后一定能卖个好价钱。”说出这句话时,卢平安的200亩红枣尚未收获完毕,手机上显示的红枣期货走势图给了他底气:“收购季节的期货价格都已经涨到每吨1.4万元了,如果其他地区真的减产,我的收益肯定会高于往年。”

种过棉花的卢平安对期货并不陌生。2021年7月份以后进入关键的坐果期,前来新疆红枣主产区看枣的客商络绎不绝,传递来很多外借关于红枣的看法和信息,卢平安也借此对其他产区的情况有了初步判断。

在刚刚过去的收获季,不少枣农反映红枣市场整体表现良好,价格较上年同期上涨60%-70%,是近3年统货价格最高的一年。“出手早了,6.5元每公斤的时候就卖了。”新疆生产建设兵团农一师九团职工王江林说,“后期价格涨到了每公斤8元甚至10元,如果当时能拖一拖,十天半个月就能撑到高点。不过也没什么好后悔的,我每年卖得都比较早,2021年我卖完红枣之后也在周边跑了好几家种植户,大家都说这种行情多少年没遇到过了,终于卖了个好价格。”

王江林对期货的知识仍在学习中,听闻一些枣农通过期货发现价格,在合

适的时机卖上了价,他也希望自己能尽快搞懂这方面的知识,“这样以后从种到收、从收到卖,节奏会把握地更好。”

期货带给枣农的不仅仅是对市场行情的判断,还有生产观念的改变。在新疆生产建设兵团农一师十一团职工谭运国看来,前几年红枣行业多少有点走“下坡路”的趋势,周围枣农抱着“种一天是一天”的观念。“现在不一样了,从农户的角度来说,该怎么种、怎么投资,都要按照标准来走。”在与其他农户交流时,谭运国发现,“尽心管理,按标准来”已经成为大家的共识,“这种改变也是来源于期货”。

对市场行情更清晰地把握与生产标准化水平的提升带来的直接结果是产地枣农议价权的提升。“收购商也会参考期货价格。”卢平安告诉记者,红枣期货上市使得红枣价格更加透明,往年收购时节,贸易商有时会压价采购,但红枣期货上市后,枣农可以根据红枣的期货价格倒推出统货的价格,作为参考跟贸易商协商卖货价格。

“高买低卖”背后的秘密

红枣下树之后半个月,河北沧州崔尔庄红枣交易市场迎来了又一季喧嚣。采购商、加工企业蜂拥而至,前来采购。

好想你物产公司有关负责人楚国俊观察崔尔庄市场多年,在他看来,“标准”曾是困扰市场内红枣流通的大问题。“从新疆到河北再到河南,红枣的标准都不统一,我们的工作人员拿着电子秤走到不同摊位,报出的价格、质量那是五花八门。同样是一箱一级红枣,价格能有十几块钱的差异,标准不统一甚至会影响到能否成交。”

这样的情形一去不返。红枣期货上市后,交割品标准的统一让行业找到了共同认可的标准。如今的崔尔庄市场里,看到拿小秤的客商,有销售商会意,直接告诉对方:“不用称了,我的货是交

割品二级,每千克果粒有260粒左右,每箱都是10公斤、足斤足两。”

“现在大家按照交割品的要求加工生产,质量统一了,销售范围反而扩大了。”楚国俊介绍,目前崔尔庄的商户经常会接到期货交割品加工订单,好想你物产公司常会进行100-200吨的采购,同时参与基差交易。

楚国俊告诉记者一个有趣的现象,公司把货买走后,有商户会说:“这批货我加工的很好啊,过几天还要卖给我啊!”

“我问他们为什么要买回来?他们告诉我,双方合作一年多,商户每次都是高价卖给公司,过一两个月再低价买回来,同样一批货,有时候一吨能便宜上千元。”楚国俊解释,其实这就是基差交易的雏形,好想你物产公司拿到红枣现货后,会在期货盘面做套保对冲,锁定基差。行情下跌后,再通过基差点价的方式进行销售,形成买卖双赢。就会出现同样一批货高价买、低价卖的事实。经过期货套保,其实双方都没亏钱。通过基差交易,套保对冲,基差点价二次销售的方式,好想你物产公司已经开始大量为红枣产业服务。“这就是期货的力量。”楚国俊感慨。

种枣的希望

红枣是新疆生产建设兵团第一师阿拉尔市的重要农业产业,近年来,受肥料价格和人工费用上涨等因素的影响,不少枣农明显感受到成本增加带来的压力,红枣价格的不理想更让当地枣农觉出丝丝寒意。

“2016年以来,枣价越来越低,从20元每公斤掉价到后来的4元每公斤左右。”第一师十三团的枣农孙有瑞说,近些年,每年在红枣收获销售的季节,他就开始发愁价格跌了怎么办。

转机来自于红枣期货的上市。随着2019年红枣期货上市交易,郑州商品交

易所(以下简称“郑商所”)及时引导、支持期货等机构开展阿拉尔市红枣“保险+期货”试点项目,有效规避了红枣价格波动带来的风险。红枣期货上市当年,阿拉尔市连续开展三单红枣“保险+期货”项目,惠及枣农150户,保障面积约5993.83亩,保险保障金额逾3268万元,理赔总金额101.001万元。

期货服务红枣产业的大幕就此拉开。2020年,格林大华期货有限公司在“保险+期货”试点项目外,于阿拉尔新增首个红枣“场外期权+农民合作社”试点,拿到7000多元理赔款的枣农对参与“保险+期货”的积极性越来越高;2021年,“保险+期货”由分散试点扩大为县域覆盖,由于红枣高温减产导致产量下降,收获季节红枣价格涨到了8元每公斤左右,“保险+期货”试点项目也根据实际需求,由往年投保的期货价格1万元每吨左右,提升到了1.5万元每吨,全方面保障农户利益。

“‘保险+期货’可以为枣农收入提供保障,‘保险+期货+订单农业’能够发挥红枣交割库的资源优势帮助枣农解决销售问题,‘保险+期货+银行’可以通过保单提高银行增信,解决枣农资金问题,另外还有‘企业+合作社+农户’‘期货+订单农业’‘保险+期货+订单农业+银行’等模式帮助建立产业上下游利益联结机制、促进产业金融一体化。”格林大华期货有限公司有关负责人介绍,经过3年的建设与实践,“阿拉尔模式”从点到面,已经形成兵团红枣产业健康发展的典型示范。2021年,阿拉尔涉及“保险+期货”规模和“期货+订单农业”规模总计达近3亿元,惠及枣农近千户,种植面积约3万亩,红枣合作社的社员数量呈现倍增态势。

2021年,孙有瑞参加了红枣“保险+期货”试点项目。前不久,他拿到了6000元的赔付:“不仅解了燃眉之急,更让我看到了种枣的希望。”

湖北:让“荆楚味道”香飘四海

本报讯(农民日报·中国农网记者 何红卫 乐明凯)“农产品需要培育精品名牌,才能卖得出、卖得好,2021年恩施茶叶销售额达89.23亿元,实现了量价齐增,茶品牌带动了茶农持续增收。”日前,湖北省恩施州州长夏锡璠介绍,今年,恩施州将在加强质量管控和品牌保护的基础上,培育更多彰显恩施“土、硒、茶、凉、绿”等特色优势的公用品牌,让更多企业和老百姓受益。

“要从茶产业大省成为茶产业强省,湖北要克服短板,首先是要增强品牌影响力。”湖北省委农办主任、省农业农村厅厅长、省乡村振兴局党组书记吴祖云介绍,2021年,湖北整合省内350多个茶叶品牌,汇聚成恩施玉露、宜红茶、赤壁青砖茶等七大区域公共品牌。做品牌整合的“减法”,最终是为了实现茶产业腾飞的“加法”。

湖北是鱼米之乡、农业大省,2021年,湖北地区生产总值增长12.9%,在疫后重振关键时期,总量迈上5万亿元大台阶十分不易,新增国家级龙头企业20家、“三品一标”公共品牌402个,粮食总产量连续9年保持在500亿斤以上,全省农产品出口再创历史新高。

湖北经济总量超5万亿,意味着湖北经济块头更大、势能更足,辐射力、带动力、吸引力更强,有了较为雄厚的家底,有

了实现农业高质量发展的信心和底气。在乡村振兴的大背景下,加快建设农业产业强省,推动十大重点农业产业链建设,做优“潜江龙虾”“京山桥米”等农产品品牌,再次被写入湖北省人民政府工作报告。

“近年来,松滋主动融入全省十大重点农业产业链发展计划,以农业产业化加快实现农业农村现代化。”湖北荆州松滋市委书记沈先武感受颇深,今年,松滋将因地制宜发展特色农业,梯次形成油茶、虾稻等“金种子、银种子”,推进以白云边酒为龙头的粮食产业链,以松滋鸡为主导的畜禽产业链等,让松滋味道产得优、叫得响。

“当前湖北仍处于宏观政策加持窗口期、疫后恢复成势见效期、新旧动能转换加速期、区域实力整体提升期,困难与希望同在,挑战与机遇并存,要乘势而上、排难而进,在危机中育新机、于变局中开新局。”湖北省省长王忠林表示,2022年,湖北要坚定不移推进产业转型升级,狠抓强链补链延链稳链,以三农主动湖北全局主动,加快建设农业产业强省。湖北将深入实施品牌创建、品牌培育、品牌提升行动,叫响“湖北工匠”“匠心湖北”,做强“湖北老字号”“荆楚优品”,打造楚茶、楚菜、楚酒品牌,让“湖北制造”誉满五洲、“荆楚味道”香飘四海。

青山不老焕新颜——内蒙古呼和浩特市老区建设促进会助力乡村振兴侧记

□□ 农民日报·中国农网记者 赵炜

深冬的内蒙古呼和浩特,寒意日浓。沿着当年八路军骑兵支队挺进大青山的路线,记者走进武川县。昔日的盘山公路,已经变成了有四车道的一级公路,从市区到武川的时间,也由过去的两三个小时,缩短到了三四十分钟。

一进入武川县城,便能看到两幢白色外立面、点缀玻璃幕墙和蒙古族传统纹样的建筑——这是燕谷坊生态农业发展(集团)有限公司的科技园区。与外面的冬日氛围不同,这里1万吨燕麦深加工生产线和0.3万吨燕麦初加工生产线连轴运转,一派火热的生产景象。

“武川有三宝,山药(马铃薯)、莜麦(燕麦)、大皮袄(肉羊)”,曾几何时,只能卖原料度日,这座“革命老县”一度是“国家级贫困县”。改变发生在2015年,在呼和浩特市老区建设促进会牵线下,燕谷坊看中武川的燕麦种植基础,通过开展订单种植、走精深加工路子,改变了武川燕麦粗放外销的面貌,通过提升农产品附加值,构建利益链接机制带动9000多户农民稳定增收。

“只有走产业化发展的路子,通过龙头企业带动,才能唤起老百姓的生产热情。”呼和浩特市老区建设促进会会长刘香芸对此深有感触。如今,武川县成功“脱贫摘帽”,踏上接续推进乡村振兴的新征程,而燕谷坊与当地农户的双赢,是呼市老促会发挥深入调研、信息咨询作用,引入外部资源助力乡村振兴的一个缩影。

王玲玲是武川农村较早依托产业发展实现富裕的农民。2010年,曾任武川县原林业局局长的李积来到得胜营村,带领乡亲们创办青年育苗基地,王玲玲也来到基地干活。彼时,李积发现村里种植的黄芪采挖后茎叶便废弃了,觉得

有些可惜。经查阅资料和请教专家,他获知黄芪的茎叶仍有药用价值,是制作黄芪茶的上好原料。由此,李积开始引进资金,开发黄芪茶。

产品生产出来后,销路遇到了难题。王玲玲主动请缨去做推销员,她抓住酒店宴席没有开始的空档,请客人品尝并介绍功效。

呼市老促会得知王玲玲的境况后,帮助她申请办理绿色认证,并注册专业商标,很快打开了销路。有了王玲玲的销售带动,李积的黄芪茶逐渐在呼市供不应求。第二年,王玲玲便返乡在19户村民,成立黄芪种植专业合作社,开始试种黄芪并开展黄芪加工。

目前,合作社已联结27户村民,带动300多人就业,黄芪种植面积达到3600亩。依托自产原料,开发出高中低各档黄芪产品40多个,通过电商已经销往北京、上海、天津、武汉、广州、西安、哈尔滨等二十几个城市,年销售额达到200多万元,利润达80万元。

助力乡村休闲旅游产业发展方面,依托武川哈达门国家森林公园生态环境优势和红色革命老区文化传统,呼市老促会指导武川农户充分开发当地“绿色+红色”资源,办起了“农家乐”等餐饮及土特产销售网点,受到全国游客认可,全县景区年均接待量超20万人次。

青山不老焕新颜。近年来,呼市老促会立足动员社会力量投身老区建设,真实反映情况协助老区开发规划等本职工作,深入全市老区村镇开展“摸清老区底数”系列调研,建立了老区台账,每年提交调研报告20多篇,为呼和浩特革命老区乡村振兴工作提供了有效决策参考。

“下一步,我们将突出‘精准’二字,研究利用‘村企结对’和‘科技对接’平台,深入推进‘一村一品’项目实施,使每一个项目都能落地生根、开花结果。”刘香芸说。

河南杞县:赓续红色血脉 传承红色基因

本报讯(刘银忠 农民日报·中国农网记者 王帅杰)近日,河南省杞县化寨村师院故居广场热闹非凡。“今天感谢县委文联的‘红色文艺轻骑兵’小分队来俺村进行文化巡演,戏剧、歌曲等一个个精彩的文艺节目,让我们不出家门大饱眼福,今天真的高兴了!”80多岁的老人王友亮动情地说。

化寨村现有2000余人,该村历史悠久,历史典故、革命故事等构成了村庄深厚的文化内涵。该村党支部书记朱新国介绍:“近年来,我们持续发扬传统革命精神,赓续红色血脉,传承红色基因,用坚定的理想信念,不断大力调整产业种植结构,利用丰富的红色资源,走出了一条‘特色种植+文化旅游’的新道路,带领村民不断取得经济效益,加快了乡村振兴的步伐。”

演出活动中,杞县党史办主任常峰有声有色地讲述了本村少女英烈王雨琴和皖北抗日英雄“汪老虎”的故事,让革命故事深入民心。随后,中共杞县县委宣传部、县文联组织了20多名“红色文艺轻骑兵”,轮回上演,一首歌曲、集体大合唱《没有共产党就没有新中国》拉开了序幕,接着《映山红》《祝福祖国》《我热爱的故乡》等16个文艺节目精彩纷呈,悠扬婉转的旋律、高亢嘹亮的唱腔、细腻传神的表演,赢

得了现场群众的阵阵掌声。

演出结束后,杞县文联党组书记、主席周清怀还带领大家深入到化寨村作家师院故居参观研学,把村内的红色基因注入到每个人的心灵,讲好“四个故事”,弘扬“三种精神”,汲取创业干劲的力量,助推乡村振兴。

“杞县是河南省14个革命老区之一,充分利用有利的红色资源,以‘红’促‘绿’,‘文旅+种植’拓展农民致富链条。同时,组织‘红色文艺轻骑兵’小分队轻装上阵,进行巡回文艺汇演。传承红色基因,唱响主旋律,凝聚正能量,在全县上下营造积极向上、奋发进取的文化氛围。也进一步拓宽了基层群众的视野,陶冶情操,有效推动农村精神文明建设,巩固脱贫攻坚成果,助力推进乡村振兴有机衔接,让广大群众有更多获得感、幸福感。”杞县县委常委、宣传部部长、副县长谢震说。



浙江杭州出台条例 保护管理西湖龙井茶

本报讯(农民日报·中国农网记者 朱海洋)西湖龙井茶,可谓浙江杭州最具城市辨识度的“金名片”之一。从今年3月1日起,《杭州市西湖龙井茶保护管理条例》(以下简称《条例》)将正式施行,由此西湖龙井茶有了专属法律的保护,这在全国开创了以地方性法规保护驰名商标的先河,并为全国农产品区域公用品牌的立法保护提供方案。

记者看到,新出台的《条例》正式明确了西湖龙井茶产区范围,这将直接影响到西湖龙井茶的产量大小,以及发放西湖龙井茶防伪溯源专用标识的数量,与茶农切身利益直接相关。同时,《条例》还规定,要加强西湖龙井茶文化,尤其是传统字号“狮龙云虎梅”以及传统手工炒制技艺的传承与保护,对符合一定要求的手工炒茶茶艺人员还可认定为“杭州工匠”。

西湖龙井茶的独特品质与品种资源、产地环境密不可分。据了解,龙井群体种是土生土长的原生混合茶树品种,但近年来,由于部分茶农追逐短期经济效益,出现不少龙井群体种被改种“龙井43”的现象。对此,《条例》特别规定,杭州市人民政府当划定龙井群体种种质资源保护区,不得变更茶树品种、种植面积、种植地域等。

值得一提的是,《条例》最大亮点在于对西湖龙井茶防伪溯源专用标识进行了定义和使用规定,并采用数字化技术对其进行管理,开展原产地溯源保护。今后,西湖龙井茶凡需要包装销售的,都应当在包装显著位置加贴西湖龙井茶专用标识。

吉林通榆向海湿地:引来活水生机旺

□□ 农民日报·中国农网记者 阎红玉

湛蓝的天空,茫茫的草原,在吉林省白城市通榆县向海湿地(水库)1054.67平方公里区域内,记者看到,水库里各种鱼儿嬉戏畅游,鹤舞迷人,岸边芦苇、百花、树木尽情生长,绽放无限生机。通榆县水利局局长张殿勇告诉记者:“向海水库生态环境恢复得这么好,主要是近年来通榆县和向海湿地国家级自然保护区认真贯彻落实‘两山’理念的成果,在水利部的协调支持下,于2004年、2011年、2020年和2021年通过察尔森水库向海水库实施了4次应急补水,使向海湿地达到了‘引来活水润绿洲,万物复苏生机旺’的效果。”

吉林省通榆县向海湿地AAAA级国家级自然保护区在1992年被列入《国际重要湿地名录》,同年被世界野生生物基金会评定为具有国际意义的A级自然保护区。

1998年后,湿地的供水水源洮儿河、霍林河与额木太河连续干旱,向海湿地严重萎缩,生态环境逐步恶化,泡沼干枯、草地退化、禽类等动物数量减少,珍贵的黄榆树也面临大片死亡的危险。为此,才有了对向海水库应急补水之举。

据了解,通榆县向海水库是一座大型平原水库,位于通榆县向海蒙古族乡境内,距通榆县城67公里。水库于1971年开工,1973年建成,库岸全长50公里,水面面积71平方公里,总库容量2.1亿立方米,平均水深3.5米,最大水深10米,主要水源是洮儿水和霍林河水,额穆泰河水季节性流入,上游无污染,四周空气清新,环境幽静。向海库区地貌属松辽平原低洼平原区,以沙化和盐渍化的平原为主,库区周围多为沙坨和坳间低洼湿地,下游为大面积的芦苇沼泽地。水库养鱼总水面达2.6万平方公里,年产鲜鱼4000吨,占通榆产量的80%以

上。水库是向海湿地的水源储备库,向海水库的建成大大降低了额木特河、霍林河洪水对下游的损害,使两河水资源得到了有效利用,保护了向海湿地。

从2021年4月开始,察尔森水库、洮儿河第4次为向海湿地应急补水。此次引察济向、引洮向向海补水线路是通过洮儿河河道至龙华吐分洪闸,经引洮干渠至向海水库,线路全长192公里,其中从察尔森水库至龙华吐分洪闸河道长87公里,龙华吐分洪闸至向海水库渠道长105公里,此次引水入向,共为向海湿地补水7000余万立方米。

这次湿地应急补水后,确保了向海水库正常水位运行,湿地的水面积和生态环境明显改善,湿地面积恢复了110万平方米。蒲草、芦苇等各类水草生机盎然、郁郁葱葱,鸟类数量明显增多,鸟类觅食和筑巢范围进一步扩大,并在一定程度上恢复了

湿地调节局部自然小气候的功能,对周围生态环境起到了湿润、压沙、抑碱、抑制虫害发生的作用,经测算抑制虫害发生率达到了10%左右。经初步调查,保护区内有国家一级保护动物大鸨、东方白鹳、黑鹳、丹顶鹤、白鹤、白头鹤、白尾海雕、白肩雕、虎头海雕、金雕等,存国家二级保护动物有白琵鹭、秃鹭、草原雕、灰鹤、蓑羽鹤、白枕鹤等;列入《濒危野生动植物种国际贸易公约》中的野生动物有49种;列入中日保护候鸟及其栖息环境协定的鸟类达173种,占协定种数的76.21%。

向海湿地在恢复面积的同时,还为周边多个泡塘补水1000余万立方米,促进了当地水产养殖业的积极发展,水产养殖业增加水产品120吨;也为向海保护区在苇田、牧草、生态旅游等方面的良好发展提供了有利条件,现在,牧草面积恢复达12.5万亩,农作物增产26.67万吨。

近日,江西省瑞昌市武蛟乡大兴村赤湖水面上,村民们正在捕鱼、装运,供应市场,现场鱼跃人欢,一派丰收景象。

魏东升 农民日报·中国农网记者 莫志超 摄