

先锋之歌

# “让乡亲们富起来是我最大的心愿”

——记山东沂南县房庄子村党支部书记谢吉海

□□ 郑树平 农民日报·中国农网记者 李慧斌

“这是我担任村党支部书记以来记的四本民生建设账,我觉得,这既是一本民生账,也是我们村这些年来的发展史。”山东省临沂市沂南县辛集镇房庄子村党支部书记、村委会主任谢吉海指着桌上的四个日记本说道。

翻开四个记录本,正如谢吉海所说,上面记着村容村貌、村村通、户户通、美化亮化、看病就医、青年楼建设等,每一件事都和民生发展息息相关。

“有时候事一多,有些事就忘了,于是,便有了把这些项目记下来的想法,然后根据时间节点一件一件把它做好。若干年后看看这些记载,也有小小的成就感。”谈起为什么记民生日记时,谢吉海这样解释。

“你回来后,大伙全力以赴支持你”

1966年出生的谢吉海,曾在北京做海鲜生意,一年收入四五十万元。眼见这位村里出来的能人在外面干得风生水起,房庄子村民坐不住了,“吉海,你在外面干得红红火火,为什么不回家领着大伙一起干?”

接到乡亲邀请,谢吉海有许多顾虑,一是村“两委”班子软、人心散,二是自己在外经营得很好,回去后搞不好怎么办?大家看透了他的心思,于是,再次找到谢吉海说:“请放心,你回来后,大伙全力以赴支持你。”

就这样,村里党员、群众代表三顾茅庐,多次做谢吉海的工作。“大伙这么信任我,我有什么理由不回村和老少爷们一起干?”谢吉海决定回村和老少爷们一起创业。

2018年1月,谢吉海经选举后,担任了村党支部书记、村民委员会主任。

“肯定不如我自己经营,每年少收入不少。”回村后自己的生意受到影响,但房庄子村民的收入却芝麻开花节节高。谢吉海把发展作为最大的民生,他决定利用本村靠近沂河,土地肥沃优势,大力发展高效大棚蔬菜种植。

一缺资金,二缺技术,村民心里没了底。但是,谢吉海对大伙说:“不要着急,难题我们一个一个解决。”那段时间,谢吉海双管齐下,跑银行协调资金,跑农技



谢吉海(中)在蔬菜批发市场内帮助村民装黄瓜。

郑树平 摄

部门讨教大棚建造技术。

房庄子全村土地总面积2017亩,如今,该村高效大棚蔬菜面积达1400多亩,年总产量3万多吨,特别是他们种植的黄瓜远近闻名,成为国内著名的黄瓜生产基地。同时,村集体出资建立山东鲁合现代农业开发有限公司,规划建设70亩高温高效日光能温室,形成示范带动效应,高温高效温室大棚逐渐推广,种植面积逐渐扩大。

产得多,还要卖得好。为了拓宽黄瓜销路,谢吉海经过多方论证,利用本村靠近233国道,交通便利优势,建起了蔬菜批发市场。市场繁荣也带动了农副产品、餐饮服务、劳务用工等行业,拉动就业1200人以上,人均收入5万元以上。村集体通过摊位出租、商品房租赁、市场管理等,年收入达260万元。

而今房庄子村户户住上新房,村民尽享发展成果,成为远近闻名的富裕村,“带领我们村民致富是最大的民生实事,村集体变富后带动我们的村民致富,让乡亲们富起来,这是我最大的职责。”谢吉海说。

“修了这条路,出出进进再也不用愁了”

“修了这条路,解决了俺一大难题,出出进进再也不用愁了。”村民谢安全骑在三轮车上指着眼前的这条路说。

2018年的一天,谢吉海到蔬菜种植基地调研时,看到大棚之间的小路泥泞

不堪,村民蔬菜收获后有时无法运到外面。于是,村里在各大棚间修起了一条2.6万平方米的生产路,路面全部用钢道铺设,用压路机压实后,彻底解决了晴天尘土飞扬,雨天泥水四溅问题。除此之外,村里还对所有大棚蔬菜产区的供电线路进行了更换改造,既满足了农民生产用电,又保障了安全生产。

“不仅让群众腰包鼓起来,还要让村庄美起来,让大家的生活方便起来。”谢吉海说。

房庄子村旧村改造时,规划了一条南北大街,由于种种原因多年未开通,街上堆满了石头、柴草,群众意见很大。为解决这个问题,谢吉海走访村民、多次召开党员会、村民代表会,统一大家的思想,制定清理、建设方案。仅用3天时间,街上杂物全部清理干净,栽上风景树,变成“示范街”。同时,谢吉海趁热打铁,对村里所有街道的排水系统进行整修,形成四横、四纵的村庄街道格局,村容村貌焕然一新。

村卫生室由于房间少,有时候病人要在院子里的树杈上挂吊瓶。谢吉海提出扩建村卫生室,得到一致赞成。他们在取得县卫生局和镇卫生院支持后,投资15.3万元盖了一座二层楼,建设成集透视、B超、血尿化验于一体的镇卫生院分院,成为全县第一个有卫生院的行政村。并聘请医术高超的老专家坐诊,不仅周围十几个村庄的老百姓都来看病,周围县区的病患者都前来咨询、治疗。“现在,在家门口

就能看上病,真是方便多了。”前来开药的村民宗树安高兴地说。

近几年来,该村投入到民生项目建设上的资金达到700多万元,村容村貌、环境卫生得到极大改善,也大大提升了村民幸福指数。2020年,房庄子村被评为“临沂市美丽乡村”“精神文明建设先进村”。

“现在说俺是哪里人,再也不用说谎了”

“以前俺到县城卖菜或者到外面办事时,俺们都跟人说是房庄子人,不说是小庄子村的。”原小庄子村村民房德果不好意思地说。

房庄子村和小庄子村原本是两个村。由于小庄子村人口少,发展能力不足,该村经济没有大的起色。而房庄子村近几年利用土地肥沃优势,大力发展蔬菜大棚种植,村民富裕了,村庄面貌也焕然一新。

小庄子村种植的蔬菜虽然质量不错,但到县城或乡村集市上出售时,如果报小庄子村,不仅卖得慢,而且价钱也上不去。“后来,俺村有人实在卖菜时,直接报自己是房庄子村的,奇怪的是,菜卖得快多了,价钱也上去了。”房德果说。

尝到甜头后,小庄子村菜农纷纷效仿,不仅外出时这样说,就是到房庄子蔬菜批发市场卖菜时,也说自己是房庄子人。“就是为了能让菜卖个好价钱,那时候确实是说谎了。”房德果笑着说。

后来,行政村规模调整时,小庄子主动提出和房庄子村合并。“两个村合并了,不管什么事,我们都做到一视同仁,实现共同发展,共同富裕。”谢吉海担任村党支部书记后,更是延续传统,没有把小庄子村人当外人看,处处都以小庄子村优先。

实施“户户通”和安装太阳能路灯时,谢吉海均在村“两委”班子成员会上提出先从小庄子村做起,他的建议得到一致同意。“俺摊上了一个好领导,很多事上,谢书记对俺甚至高看一眼。”房德果感激地说。

如今,走在原小庄子村街上,新修的柏油村街宽敞,一排排二层楼房沿街而建,相当气派。

“俺的身份证上现在写的是房庄子村,成为真正的房庄子人了,现在介绍俺是哪里人时,再也不用说谎了。”房德果满意地说。

乡村好人榜

## 余善伟:以一人之善行,带众人之善为

□□ 曹良刚 农民日报·中国农网见习记者 刘云

在河南省信阳市商城县余集镇仪学村,余善伟的老家门楣上,写着醒目的“积善之家”四个大字。从内院往堂屋走,一块特别的石匾映入眼帘,正面用不同字体写满“善”字,背面写满“福”字。

1974年,余善伟出生于一个贫困的农村家庭。18岁时,父亲意外去世,余善伟挑起家里的重担,放弃学业外出打工。经过多年打拼,这个农村小伙逐渐闯出一番事业,创立了自己的公司后,返乡从事房地产行业。

从乡村再到乡村去,回乡创业的余善伟始终惦记着乡亲们。他决心发展志愿服务事业,帮助老百姓们过上好日子。

如今,作为商城县志愿服务联合会会长,余善伟已为慈善事业默默奉献十余载,助力贫困学子圆梦、关爱孤寡老人,以一人善行带众人善为,用点滴善举助万家幸福。2021年11月,余善伟荣获第八届全国助人为乐道德模范。

为贫困家庭建“幸福居”

“小姑娘,你一定要好好学习。将来考上大学了,余叔叔还会继续帮助你……”2021年11月20日,余善伟带领志愿者走进余集镇连塘村脱贫户余耀传家,对余耀传12岁的女儿语重心长地说道。

5年前,余善伟出资10万元为余耀传家建了一套新房,村委会又花费近万元为其安装水电、购置生活必需品,助其顺利入住新居。

长竹园乡蛇山村儿童小慧也是余善伟的帮助对象。几年前,小慧的母亲意外身亡,姐姐已在外务工,9岁的小慧只能和身患残疾的父亲相依为命。2016年9月,小慧家的房子被暴雨冲垮,她只能和父亲住在用塑料篷布搭起的临时住所里。每天放学

后,小慧就回到阴暗潮湿的屋内,趴在小板凳上写作业。

“了解到小慧家的情况之后,我感触特别深,想着不能让孩子在塑料棚里学习,就决定帮她家重建房屋。”余善伟回忆道,“当时我把手头工作都放下了,专心忙建房的事,确保每个环节都不出岔子。”不到一个半月,小慧一家就住进了崭新的农家四合院。这是余善伟建起的第一套“幸福居”,将其命名为“幸福居01号”。

“幸福居01号”建成后,余善伟又帮助更多家庭建起“幸福居02号”“幸福居03号”……截至目前,余善伟共出资100多万元,为10余户贫困家庭建起了幸福新居。

“捐资助学,是我最欣慰的事”

未能踏入大学校园,是余善伟心中永远的遗憾。一路走来,余善伟最牵挂的还是那些大山里的孩子们:“从离乡务工到现在创业归来,我希望这一代的孩子不再吃我那时候受的苦,有更多的机会读书学习,为自己的目标奋斗。”

家住花园路南街社区的曾文英今年81岁,10年前,儿子儿媳因车祸不幸去世,留下孙子孙女与其相依为命。余善伟了解情况后,当即决定将老人14岁的孙子小程纳入“华儒资助少儿”项目,每个月为其提供助学金400元,并定期和志愿者们前来看望老人和孩子。

小程只是余善伟帮助过的众多学子中的一员。2013年,他联合县妇联开展为期10年的“关爱女孩、放飞梦想”活动,每年拿出15万元,资助贫困孩子求学;两年后,余善伟又倡议启动“华儒圆梦——关爱孤贫少儿”志愿服务项目,每月为60名孤贫儿童分别提供400元生活费。“孩子就是希望。捐资助学,是我做过最欣慰的事。”余善伟说。

2018年,余善伟发起第六届“华儒圆梦,你我同行”爱心助学活动,并设立500万元“菁英励志奖”,帮助更多贫困学子圆大学梦。

“帮人这件事,一定要做到底”

点滴善行,荡起涟漪。在建起“幸福居”、筑下“求学路”之外,余善伟也将“善种”播撒到了商城大地的各个角落。

在赤城街道办事处东街社区,4名半身不遂的老人在余善伟的帮助下坐上了新轮椅;在余集镇敬老院,余善伟出资10万元助力养老院建设,还每月为老人们资助2000元生活费。

伸出援手,共渡难关。2015年河南特大暴雨中,余善伟第一时间向商城县南部两个受灾严重的乡镇捐款捐物,挽起裤腿进泥沟,亲手为群众送上急需物资。2020年初,余善伟在防疫值守点坚守30多天,带头缴纳特殊党费1万元,捐赠抗疫资金6万元,组织爱心企业、人士捐款达20余万元。今年7月,河南新乡发生严重洪涝灾害,在余善伟的倡议下,全县社会各界踊跃捐款捐物,不到四天时间筹集现金51万元,各类物品价值30万余元。



余善伟在辅导受资助学生功课。

曹良刚 摄

“帮人这件事,一定要做到底。”2017年,为帮助更多贫困群体,余善伟出资60万元,在全县20余个贫困村开展“助脱贫、倡文明、暖冬行”活动,为690余户贫困户送去生活必需品、慰问金。一年后,他又出资在全县17个深度贫困村建起爱心超市,为贫困群众免费提供生活用品。

涟漪荡漾,激起波澜。2019年5月,商城县志愿服务联合会正式成立,余善伟当选会长。协会成立后随即开展“五个100”志愿服务项目:每年慰问100名贫困老党员、100名贫困下岗工人、100名孤寡老人、100名留守儿童,打100条背街小巷,让善行浸润各个角落。

见贤思齐。在余善伟的影响带动下,商城大地上助人为乐蔚然成风,争当志愿者成为商城“新时尚”。

“在我们商城县,做志愿者已成为一种时尚,‘红马甲’已成为一道亮丽风景线。”余善伟自豪地说。

□□

唐鹏 文/图

“来廖老板这基地里干活,每天都有钱赚,油盐钱得了,过年都不用愁喽。”初冬时节,在贵州省岑巩县注溪镇中寨村火焰沟油茶种植基地,六部屯村的村民朱占兰一边干活,一边盘算着自己的务工收入。

时下正是油茶成熟挂果的季节,油茶管护、采收、分拣,每天都需要大量人手,自从到油茶基地务工以来,朱占兰跟周边其他村民一样,不用出远门就实现了挣钱顾家两不误。而这个基地的负责人——注溪镇注溪村村民廖兴,曾经也是名下岗工人,如今却成就了一番事业。

廖兴,1988年中专毕业后被分配到凯里市一家玻璃厂工作,从一名普通员工到公司生产部负责人一干就是8年。1996年,由于工厂效益不好,被迫停产,他也离开工作岗位回到家乡从事药材收购工作。当看到家乡部分土地闲置,于是萌生返乡创业的想法。2011年,在党的惠民政策指引下,从事药材收购的廖兴再次转行,果断承包了近500亩土地开始发展油茶种植。

油茶从下苗移栽,到挂果成熟,需要3到5年以上的时间,没有资金和技术投入很难发展。在产业发展最艰难的时候,廖兴甚至有了打“退堂鼓”的想法,在家人的支持下,他最终坚持下来。

“当时很多人都认为种植油茶是很难的事,但我还是看准了这个产业,政府大力推广,家人也很支持,我就有决心把这个产业做好。”廖兴回忆道。

功夫不负有心人,2017年油茶进入盛果期,廖兴的投入也开始有了回报,实现创收20余万元。尝到甜头后,他开始逐步扩大种植规模,2018年,在当地政府与村“两委”的支持下,廖兴通过“支部+合作社+农户”发展模式,与中寨村70户农户签订入股协议,油茶面积从500亩扩大到1000余亩。

“做这个产业确实不容易,非常辛苦,每天天还没亮就出门,看到他这么辛苦,我也把我手上的工作放下,跟随他来做这份产业,希望他能为家乡发展带个好头。”廖兴妻子侯永菊说。

十年磨一剑,风雨共担当。在家人的支持下,廖兴风雨无阻、起早贪黑,全身心地投入到产业发展上。目前,廖兴已成立农民专业合作社,种植油茶1000余亩,其中500亩已挂果见效,年产油茶果30多万斤,实现年创收60余万元。

从一名不懂农业的门外汉,到当地有名的“油茶大王”,不仅自己的产业做得红红火火,也带动周边的群众一起增收,如今的廖兴已成为当地产业发展的领路人,带动村民致富的“新农人”,幸福感、获得感与日俱增。

“从目前来看,这个产业的市场前景还是可以,销路不愁,价格也稳定,只要管护好就能赚钱,明年我还要继续扩大规模,一人富不算富,带领大家一起富才是我的梦想……”谈到未来打算,廖兴满怀憧憬。



廖兴与妻子侯永菊在基地管护油茶。

蒲国宏:种下一片林 带富一方人

□□ 农民日报·中国农网见习记者 孙宗亮

25年前,云南省大理州宾川县乔甸镇海稍村新庄自然村有一片石头山,连树都种不活,他发誓要在石头山上为家乡带来一抹绿色。

6年前,新庄村地处偏僻,村民观念落后,他放弃原有产业,自担风险在村里开办了公司,做大了村里的水果产业。

2年前,他成为村民心目中的“领路人”,带领大伙一起奋斗,日子过得越来越红火。

他就是蒲国宏,新庄自然村党支部书记,从1996年到现在,蒲国宏为村里办了不少实事、好事,被评为大理州劳动模范、宾川县先进党支部书记。

总有人问蒲国宏,这么多年辛辛苦苦、不计回报地付出值得吗?

如今,新庄村的发展给出了答案:村景优美、村民和睦、收入可观,2020年人均纯收入已达到3万多元。

20世纪90年代,新庄村环境“脏乱差”,摩托车都开不进村,村民要想回村,必须把车停到村外走进来才行,最要命的是还有一个石头山,因为缺水,什么树都栽不活。

蒲国宏作为村里第一个出去经商的人,在外赚了钱,他吃水不忘挖井人,想做点事回馈家乡。“自己生活好了,也想改善乡亲们的生活,看到村里有个石头山,光秃秃的,就想到了要在石头山上种树,给村民创造一个美丽的生活环境。”蒲国宏说。

但在石头山上种树谈何容易。村民听到蒲国宏说要种树,觉得他脑袋发晕。于是,蒲国宏专门请了林业专家考察石头山上的土质,结果让蒲国宏心凉了一半。“你们这恐怕是栽不活树的,你就死心吧。”专家一个劲地摇头。

“山上不能种树,我就不信这个邪。”蒲国宏自掏腰包修了滴灌,引进了20多种树进行栽种实验。一年后,现实再次给蒲国宏带来了沉重打击。“除了本地的滇橄榄、油橄榄外,其他树种基本都没活。”

这样的事情年复一年地发生,不止一个夜晚,蒲国宏都想到了放弃。但是,蒲国宏告诉自己,“我不应该放弃,这里是我的家乡,我放弃了谁来承担这个责任呀。”

这样的事情年复一年地发生,不止一个夜晚,蒲国宏都想到了放弃。但是,蒲国宏告诉自己,“我不应该放弃,这里是我的家乡,我放弃了谁来承担这个责任呀。”

功夫不负有心人,蒲国宏多年的心血终于有了回报。2001年,蒲国宏种树初见成效。滇橄榄、油橄榄、红桔等慢慢地爬满了荒山。如今的石头山,1000多亩经济林长势喜人,果实丰收时,给村集体带来一笔不小的收入。

新庄村地处偏僻,到城区甚至比去趟隔壁县的县城还要远。路没修好时,跑一趟县城,都让人叫苦不迭。村里本来人就不多,59户241人,看着光景不好,有三分之一村民被迫出去讨生活。蒲国宏心想,这样下去可不是办法,要让村里每户人都富起来。可是出路在哪里?蒲国宏思前想后,觉得林果产业是个突破口。

然而,宾川县的水果虽有名,但新庄村并没有沾上多少好处。原因很简单,价低利薄、销路有限。

怎样才能把水果卖出去,还能卖出好价钱?蒲国宏想到了拓展销售渠道。看到很多地方都靠电商致富,蒲国宏也想试一试。“那时候村里人观念比较落后,大家根本不知道电商是什么。”蒲国宏无奈地说。雷厉风行的他向每个村民宣传发展电商的好处,鼓励村民积极接触电商。他自掏腰包组织村民到省内外学习调研,还专门请人来培训村民,这才让大家了解了这一“新事物”。“现在村里已经有14家在搞电商了。”蒲国宏说。

凭借电商,销路打开了,收入也提高了。“2016年以来累计盈利就1380万元。”蒲国宏说,“没想到,靠着电商,村里蹚出了一条致富路。”

“产品不升级也会被市场淘汰。”蒲国宏明白,“有销路更要有好品种,这样才能卖上好价钱。”为此,蒲国宏又踏上了新一轮的取经路,引进适合本地种植,收益高的品种。“什么品种能增收,就种什么。”

在蒲国宏的示范带动下,村民们种起了蓝宝石、葡萄皇后等新品种。“蓝宝石1公斤能卖到30元,葡萄皇后更多,1公斤能卖到100多元,利润比原来高了好几倍!”

群雁高飞头雁领。2016年以来,蒲国宏带动村民们不断更新观念,拓展学习新的产业模式,取得了良好的效果。2020年,村里的总产值达到680万元,相较于2015年的180多万元,翻了好几番。