二次创业，养猪人的钱从哪来？

——来自生猪调出大县四川省成都市金堂县的调查

□□ 农民日报·中国农网记者 张艳玲

就此离场，还是重新入场？一年前，李曙光进行了激烈的思想斗争。最后，他还是决定放手一搏，将原来的猪场进行改建，新投入200多万元，修建起一栋现代化猪舍。

2020-2021年，是生猪产能恢复的关键年，也是养猪人的二次创业年。作为四川省会成都的传统生猪调出大县，金堂县顺势推出猪场提档升级支持政策，拿出真金白银支持养殖场原址改扩建，为养猪人二次创业注入了一剂强心针。李曙光便是其中之一。

现代化猪场投入可不小，动辄两三百万。因为生猪疫病，这些养猪人中不少都在2019年遭受重创，二次创业，本钱从哪里来？猪周期再现，如何应对？近日，记者走访了多位二次创业的养猪人。

四川各地大力引进生猪产业龙头企业建设标准化养殖基地，通过“公司+农户”的方式，带动农户参与生猪养殖发展。图为种猪场技术人员正在调试设备。 潘建勇 摄

二次创业

李曙光原本是搞机械的。2014年，他和几个朋友合伙到金堂流转了一个山头，投资搞起了特色养殖。他们选了一个小众的猪品种——巴马香猪（一种迷你猪，成年猪体重不过百）。这是个几乎空白的市场，李曙光投入了极大的热情和精力。但几年下来，情况并不如想象中乐观。其他几个合伙人纷纷退股，只剩下李曙光还在坚持。2019年那次生猪疫病，给了李曙光致命一击。200多头种猪、1000余头商品猪，全部死亡。

那段日子，对李曙光来说是灰暗的，同学圈子里也都议论着他的失败。如果不是眼看着后市猪价一路走高，李曙光可能是彻底死心了。不过，养猪圈子里某人一夜暴富的传闻并没有让他头脑发热。李曙光再三考察后，决定与生猪龙头企业正邦公司绑定，成为其代养场。“就算行情再差，我们最多赔个人工费和水电费。”李曙光说，降低风险是二次创业中考虑的最主要的因素之一。

因为市场风险小，投资相对较小，“公司+农户”的代养模式受到了不少原本自负盈亏的养殖场青睐。在当地政府推动下，正大、正邦、温氏、新希望等生猪龙头企业纷纷进入金堂，与生猪代养户签订生猪代养协议，指导养殖户建年出栏1100头为单元的标准化生猪育肥场。据金堂县农业农村局统计，截至目前，全县建成生猪代养户66户193个单元，年可出栏生猪20万头，撑起了全县生猪生产的半壁江山。

贾曰奎已经养了30年猪。他的奎福生猪专业合作社自繁自养，年出栏生猪超过1万头，在金堂养猪圈子里是号人物。这轮生猪疫病，也让他深刻认识到，原来的养殖场设施设备差、生物安全防护差，已经跟不上形势了，现代化的设施设备必须得上，才能更好地应对疫病风险。

“一栋标准化猪舍政府补贴40万元，对养殖场沼液运输管网进行补贴。”贾曰奎说，政府真金白银的支持政策，让他下定了改造升级的决心。

据了解，2020年，金堂启动了28个生猪规模养殖场新（改、扩）建项目，其中不少都是二次创业的养猪人。

资金

养猪现如今可不是一门小本生意。建设一栋标准化猪舍，没有几百万元的资金投入搞不定。二次创业以来，李曙光自筹资金100多万元，再把自己位于成都的2套房产办了抵押，顺利从银行贷款100多万元，猪场改建很快付诸实施。

比起李曙光，陈长安找钱的过程却没那么顺利。陈长安从2009年开始养猪，与李曙光一样，2019年受生猪疫病影响“清场”。这次，他也选择了代养模式。经测算，养殖场原址改建需要投入300万元，陈长安多方筹措后，仍然有100万元的资金缺口。

没有银行认可的抵押物是最大的难题。“跑了好几家银行，碰了一鼻子灰。”陈长安说，最后几经周折才由县中小企业担保公司担保，贷了款。

最近陈长安又在为贷款的事儿犯难。“一年的贷款期限到了，要续贷又得跑手续。”陈长安告诉记者。

为了降低农业经营主体的融资成本，2020年成都市推出了一系列农贷通贴息政策，其中生猪养殖产业按照人民银行规定的基准利率100%贴息。这样算下来，陈长安的贷款成本（含担保费）大概在年息4%左右。最近，他正四处托朋友打听各大银行的贷款政策。“利率能少一个点，一年就少丢一万呢！”

生猪产业加速升级，从银行贷款变化也可见一斑。成都农商行金堂支行副行长胡可介绍，据不完全统计，最近3年该行发放生猪养殖、屠宰、饲料等猪产业相关贷款超过1亿元。截至7月，相关贷款余额575笔，金额超过5000万元，是2017同期的3倍多。

成都农商行深耕农村金融领域，近年来投入了大量人力物力布局农村“最后一公里”服务站点。虽然深入农村、了解农业，但成都农商行的金融产品仍然显得较为保守，如抵押贷的抵押物范围与城市商业银行并没有多大差异。不过，成都农商行也在积极寻求突破。胡可表示，最近接到上级通知，将推出保单贷业务，这对规模养殖场来说又多了一条融资路径。

风险

生猪养殖的疫病风险和市场风险，如同悬顶之剑，让二次创业者们战战兢兢。

“工人吃住都在猪舍里，直到这批猪全部出栏，才能出来，这种近半年‘坐牢’一样的生活，工资不给够，谁愿意干？”李曙光说，为了防控生猪疫病，各个环节的成本都在增加。

保险公司也在疫病倒逼下加速应用各种新技术。中航安盟财产保险公司金堂支公司经理夏逢斌说，对于保险公司来说，不仅要赔，更得帮着防。生猪发生死亡，定损员不能进场勘验，怎么办？办理保险业务，业务员无法进场点数，怎么办？中航安盟开发的自助远程APP，不仅可以实现自动定位，还可以自动点数、自动识重，帮助猪场真正实现封闭管理。

生猪疫病风险还可以通过努力严防死守，市场风险的抵抗则是相对滞后的。

2020年10月，李曙光改建的猪场关了第一批猪。当时活猪价格达30元/公斤，虽然利润仍然可观，但随着生猪产能持续恢复，猪价已经明显进入下行通道。今年上半年，猪价更是“跌跌不休”。4月，李曙光的生猪出栏时，活猪价格已经跌到24元/公斤。7月份，这一价格已经跌到15元/公斤，比去年同期跌了58%。“还好是给大企业代养，要不现在卖一头猪得赔800元。”李曙光说。

面对这轮下跌，经历过多轮猪周期的贾曰奎显得淡定许多。就在不久前，他还为养殖场引进了700头母猪。“种猪价格也几乎腰斩，正好趁着价格低，淘汰一些母猪。”贾曰奎说。

最让贾曰奎感到庆幸的是年初购买了生猪价格险，保费政府补贴70%，自己只用出30%。按照保险条款，一旦跌破了规定的猪粮比，保险公司就得理赔。据了解，今年金堂有26.19万头生猪购买了价格指数保险。截至7月底，负责承保金堂生猪价格指数险的中华联合财产保险公司和中航安盟财产保险公司已赔付623万元。

多方政策助力下，金堂生猪产能较快恢复。目前，金堂全县存栏生猪36.94万头，其中能繁母猪3.6万头，1-7月出栏猪32.58万头，是去年全年出栏生猪的68%。

PPP市场呈现恢复性增长态势 上半年投资额达7935亿元

近日，财政部政府和社会资本合作（PPP）中心发布了全国PPP综合信息平台管理库项目半年报。数据显示：今年上半年，全国PPP综合信息平台项目管理库新入库项目达482个、投资额达7935亿元，PPP市场呈现恢复性增长态势。

半年报显示，PPP项目对于助力脱贫县推进乡村振兴起到了积极作用。今年上半年脱贫县新入库的PPP项目共70个、投资额498亿元；净入库项目9个、投资额3亿元；签约落地项目65个、投资额606亿元；开工建设项目41个、投资额272亿元。

同时有数据显示，自2014年我国全面推行新一轮PPP改革以来，共有527个脱贫县探索并应用此模式支持脱贫攻坚和乡村振兴，在库项目共计1624个、投资额1.2万亿元。其中，签约落地项目1015个、投资额8010亿元，落地率62.5%；开工建设项目558个、投资额4075亿元，落地项目开工率55.0%。PPP模式在推进脱贫攻坚和乡村振兴有效衔接的同时，实现了政府、企业、农民的多方共赢。

农民日报·中国农网见习记者 于涵阳

内蒙古为3700多万亩草原上保险

近日，内蒙古自治区林草局和财政厅联合印发《内蒙古自治区草原保险试点实施方案》，提出今年自治区、盟（市）、旗（县）三级财政计划投入4000多万元保费补贴资金，在8个盟（市）13个旗（县）开展草原保险试点，试点区域草原面积达3797.88万亩。

据内蒙古自治区林草局相关负责人介绍，此次试点区域涵盖温性草甸草原、温性典型草原和温性荒漠化草原等3个草原类型，保险责任为旱灾、火灾、病虫鼠害和沙尘暴灾害。初步确定草原保险试点时间为3年，之后将稳步推广，有计划、分步骤地实现草原保险在全区落地。

此次草原保险试点坚持政府引导、市场运作、自主自愿、试点先行、稳步推进的原则，充分考虑投保主体的缴费能力和保障需求，兼顾保险公司的风险防范和经营稳定，在保护草原生态的同时为牧民生产生活提供保险保障，防止因灾致贫、返贫，力争实现生态向好、草原得到保护、牧民得到实惠。

内蒙古自治区林草局2020年底已协调有条件的旗（县）和保险机构先行先试。2020年10月，首个财政保费补贴型天然草原保险试点项目落地巴彦淖尔市乌拉特后旗，该旗获各琦苏木巴拉乌拉嘎查70余户牧民的100多万亩草原得到草原旱灾、火灾、病虫鼠害、沙尘暴等风险保障服务。 张泊寒

邮储银行浙江宁波分行 为农企量身定制专属融资产品

“我们公司的产品其实销路蛮好的，但是有好多客户手头紧，贷款也难，让我们发展也受了影响。”这是邮储银行宁波分行辖内余姚市支行的工作人员在一次回访天邦食品股份有限公司时听到的意见。

天邦食品股份有限公司是国家农业产业化重点龙头企业，下游客户多为经销商及农户，其中许多人无法提供充足的资信证明获取融资，也制约了天邦的发展。邮储银行余姚支行根据天邦食品经营特点，为其量身定制了专属融资产品——“天邦产业链贷款”。该产品采用线上线下双结合的方式，由天邦提供优质下游客户名单并为其担保，银行通过调查后提供授信。下游客户仅需通过邮储银行手机端操作即可获得为期一年的贷款。截至今年七月中旬，此项贷款授信额度2亿元，合计结余58笔，金额6405万元。

近年来，邮储银行宁波分行不断探索金融服务三农的新方向，通过“公司+三农”条线联动，开发涉农企业上下游产业链，对下游商户提供资金支持，做好批量服务，形成端到端、全流程的涉农龙头企业发展模式，以此作为服务乡村振兴战略的重要抓手。此外，邮储银行宁波分行以开展“我为群众办实事”活动为契机，为乡村振兴持续注入金融“活水”。该行党委通过举办“乡村振兴”主题党日活动，学习奉化滕头村“一犁耕到头、创新永不休”建设美丽乡村的精神，要求辖内支行重视乡村振兴服务工作，持续服务三农。 陈瑶

山东庆云县 金融活水“贷”动企业“引擎”

“有了这笔贷款，新项目就能加快推进，新产品一上市，产值一准儿能翻番。”近日，山东诺森塑胶有限公司在工商银行庆云支行办理了300万元无抵押信用贷款，企业负责人阎克龙紧皱的眉头舒展开来。

此前，因转型扩产投入大，诺森塑胶公司遇到了资金周转困难，这让阎克龙犯了愁。得知这一情况后，山东省庆云县金融风险防控中心协调金融机构与企业对接，在核查企业经营、纳税及流水情况，评定信用等级后，工商银行庆云支行为企业开启“信用快贷”程序，顺利办理了贷款，解了企业燃眉之急。在庆云，凭借良好经营信用获批贷款的不止诺森。渤海春酒业、璀璨照明、昌佳建筑等多家企业都获批了信用贷款，为企业发展增添了后劲。“金融是企业‘活水’，以企业信用换取金融支持，不仅能带动企业的快速发展，也进一步形成金融环境优化与银企互信的良性循环。”庆云县委常委、副县长杨全华说。

今年以来，庆云县积极推进全国社会信用体系示范区建设，秉持信用就是财富理念的理念，全力构建诚信体系。

同时，庆云县强化金融政策扶持，建立金融投放与财政存款挂钩调整机制，对金融机构给予相应的财政存款支持，激发金融信贷投放积极性。庆云县金融风险防控中心主任吕建平介绍，为促进信用贷款增长，庆云还加强绿色项目培育和招引，加快民生项目建设，推动风电、土地整治、粮食收储和学校设施改造等项目与金融机构对接，以重点民生项目为依托加大信用贷款支持力度。

庆云金融环境的提升，增添了银行等金融机构的放贷信心。今年，庆云县金融机构与中小微企业、新型农业经营主体和个体工商户积极对接，先后推出“信用快贷”“纳税易贷”“小微易贷”等十余款创新性信贷产品，加大了实体经济信贷投放力度。上半年，庆云县新增企业信用贷款16.95亿元，占企业贷款总额的45.53%，占比位居全市首位。 王凡存 马俊良

兴业银行青岛分行

跨越千里 贷款纾困

□□ 农民日报·中国农网记者 郝凌峰

盛夏的陇原大地，在甘肃陇南市、定西市广袤的田野上，一片片万寿菊竞相绽放，满目金黄。3个月前，一个陌生的电话，让这片花海与千里之外的兴业银行青岛分行结下了不解之缘。

“您好，请问是青岛佳一生物科技公司么？我是兴业银行的客户经理，我们了解到贵公司最近新上了万寿菊提取叶黄素项目，想问一下有没有资金方面的需求？”久经沙场的兴业银行青岛分行黄岛支行资深客户经理李伟艳，在研究分行发布的乡村振兴重点项目沙盘时，锁定了青岛佳一生物科技公司的叶黄素产业园项目。

恰巧该公司需要资金采购原材料，当即邀请兴业银行青岛分行工作人员洽谈。在初步调研了公司情况后，李伟艳将该笔业务通过乡村振兴业务绿色通道第一时间报送分行。但贷款的审批发放并没那么简单。公司经营模式由贸易为主转变为生产为主，经营主体可不可靠？产品原料万寿菊种植基地全部在异地甘肃，如何做实尽调？农作物自然灾害风险如何控制？公司抵押物不足值如何解决……一系列问题摆在信审人员面前，让这笔业务的推进按下了暂停键。

万寿菊是提取天然色素叶黄素的重要植物原料。作为山东青岛市与甘肃省两地的东西扶贫产业协作项目，该项目采取“农户+合作社+企业”的模式，由佳一生物科技公司提供万寿菊的种子与种植技术指导，由甘肃当地农户种植、加工并供货，目前已形成生产、加工、销售全产业链，能够带动甘肃种植户稳定增收，小小的万寿菊承载着农户们美好生活的憧憬和希望。

了解到这笔贷款背后关系到甘肃3万多脱贫农户10万亩万寿菊的销路，兴业银行青岛分行上下都十分重视。“这是一笔典型的乡村振兴涉农贷款，背后涉及成千上万刚脱贫的农户，要抓紧派人前往甘肃种植基地和原料加工基地尽调，在风险可控的情况下尽力支持。”兴业银行青岛分行信审委主任刘方勃坚定地说。

兴业银行青岛分行随即派出由产品经理、风险经理、客户经理组成的尽调小组，历时两天，奔波近5000公里，对佳一生物科技公司位于甘肃多个县市的种植基地、收购点、加工厂进行了实地调研，并与当地政府、合作社和农户深入交流掌握关键信息。为了争取时间，尽调小组的工作人员就在飞机场、动车上召开风控措施和授信方案研讨会，回到下榻酒店就加紧赶写尽调报告。

经过深入调研，原有的一个个问号迎刃而解，兴业银行青岛分行拟向佳一生物科技公司发放4000万元贷款，但随着业务推进又带来了新的问题：如何保证贷款风险可控？贷款资金用途如何有效保障？

本着“让利不让风险”的原则，兴业银行青岛分行的工作人员认真研究业务方案，做实风控措施，一方面与当地政府沟通确认佳一生物科技公司享有优先收购权，有多少采购资金就收购多少万寿菊，缓解了其采购资金的压力；另一方面，采用受托支付模式，公司获得的贷款支付到各地采购公司的兴业银行账户，再支付给当地的合作社和农户，确保专款专用。最终，兴业银行青岛分行给予佳一生物科技公司的首笔3000万元贷款顺利落地。跨越千里，为甘肃乡村振兴项目注入金融活水。

据了解，近年来兴业银行青岛分行相继为参与东西部协作的10余户企业累计发放贷款超10亿元。2021年以来，随着分行乡村振兴金融中心的成立，业务蒸蒸日上，截至5月末，分行乡村振兴业务余额已达115.3亿元。

邮储银行安徽安庆分行

信贷产品助“三农经济”链式开发

□□ 王向群

“感谢邮储银行送来的及时雨。”见到邮储银行贷后检查工作人员，安徽省安庆市望江县丰鼎农业发展有限公司法人胡胜利感激地说。

前不久，正是紫苑、知母生长的关键期，面对几百亩的种植基地，由于前期建设烘干厂房及扩大种植规模占用了公司大量流动资金，胡胜利正为新资金来源而犯愁。恰逢邮储银行望江县支行在雷池乡举办新型农业经营主体金融产品宣讲会，胡胜利也参加了，在了解到他的情况后，望江县支行客户经理向其推荐了由省农担担保的“春风行动”产品。

据了解，邮储银行安庆市分行坚持“三农经济”链式开发，围绕“一行一品、一村一业”，创新信贷产品，助力乡村振兴。一个个忙碌的邮储身影出现在岳西的茶山上、太湖的水田里、怀宁的蓝莓园、望江的水产养殖基地……

支农惠农，纾解新型农业经营主体资金难题

年初，该行由市分行牵头，与安庆市农业农村局签订《支持乡村振兴发展现代农业合作协议》，就促进辖内新型农业经营主体、推进城乡融合发展、支持乡村振兴基础设施建设、推动农业转型升级、加强金融支农服务创新等方面达成一揽子合作框架。

该行积极对接当地农业农村主管部门，借力“春风行动”“信贷直通车”活动，开展多形式、多渠道的“线上+线下”宣传活动，积极引导客户扫码申请贷款，着力把支农惠农、助力乡村振兴信贷产品做好做优。截至6月末，全市收到“春风行动”名单客户1039户贷款意向金额5.08亿元，累计放款252户金额12584万元。“信贷直通车”自5月份开办以来，受理173户8797万元，目前已放款16户700万元。

通过“我为群众办实事”活动，该行开展多形式多层级的企业大走访活动，加大春耕备耕类贷款投放，做好对农业农村重点主体的支持。共计走访小微企业、个体工商户、家庭农场、专业合作社等3000余家，辖内组织召开银企对接会、金融支农服务宣介会等70余场。截至6月末，全行春耕备耕贷款投放45061万元，涉及涉农经营主体1568户。结余70026万元，较上年末净增14877万元，大力支持了辖内新型农业经营主体发展。

党建引领，信用村建设“贷”动乡村振兴

邮储银行安庆市分行认真落实人行及上级行党建引领信用村建设要求，积极推进信用村体系建设与助力乡村振兴相融合，以“整村开发、批量授信”为原则，打造“银村合作”平台，共建农村信用体系。该行积极与当地政府、村委会、政府职能部门对接，深入开展调研，因地制宜实施特色信用村镇建设，以产业富民村、平安和谐村、生态文明村等为抓手，通过乡镇政府、村“两委”获取的信息，以整村推进为突破口，全面开展信用户、信用村信息采集和主动评级、预授信，扎实推进农村信用体系建设，形成规模化发展态势，助力地方经济发展。

为提升金融支持三农工作精准性与有效性，邮储银行安庆市分行在原有产品基础上，加强市场调研，勤跑市场、多思流程、注重分析、认真总结。加强与市农业技术推广中心、茶叶站、种植业局、蓝莓办等政府部门对接，积极开展产业针对性调研，形成“一村一品”的特色产业，实现金融“输血”向“造血”、“漫灌”向“滴灌”转变，自主创新开发了“茶叶贷”“蓝莓贷”等贷款产品，通过贷款流程优化、利率优惠、绿色申请通道等给予强力支持。截至6月末，全市“茶叶贷”年内投放近3000万元，贷款客户120余户；向怀宁县蓝莓产业客户投放蓝莓贷870万元，蓝莓产业客户8户；向种植业客户投放三农贷款23025.8万元，种植业客户793户；向养殖业客户投放三农贷款13124.3万元，养殖业客户443户。