

聚焦 “国际茶日”

古树“出山” 茶韵流香

——探访云南双江勐库古茶园和茶文化系统

□□ 农民日报·中国农网记者 邵晋亮

北回归线穿过的地方，孕育出了不少“神奇”，云南省临沧市双江拉祜族佤族布朗族傣族自治县(以下简称双江县)就是其中之一。在其境内的勐库镇大雪山，保存着目前国内国外所发现的生长海拔最高、面积最广、原生植被最完整的野生古茶树群落，世世代代生活在这里的拉祜族、佤族、布朗族、傣族人民与茶相依相伴，密不可分。

2015年10月，农业部(现农业农村部)认定双江勐库古茶园与茶文化系统为第三批中国重要农业文化遗产，让这一古老而优秀的传统农业备受瞩目，也让这里丰富的生物多样性资源和悠久的少数民族茶文化大放异彩。同时，如何把农业文化遗产保护好、传承好、利用好便成了当地茶产业发展并重新审视的命题。

守好绿水青山护好古树茶林

初夏的勐库镇，山林间古茶树层层叠翠，山脚下澜沧江热情奔涌……千百年来，生活在这里的拉祜族、佤族、布朗族、傣族先民与自然和谐共处，享受自然的恩赐，又将珍惜和养护回馈自然，绿水青山得以延绵至今。

勐库镇公弄村公弄大寨是布朗族世居的村寨。在寨中高远处可远眺大雪山古茶林，这里仿佛是一片世外桃源，静谧中略带神秘。村党总支书记、村委会主任俸德忠告诉记者，早些年经常去大雪山看野生古茶树，寻访布朗族先人的遗迹。如今，那里早已划入了保护区。

目前，双江县古茶山林面积12.4万亩，其中野生古茶树群落10.2万亩，人工栽培

型2.2万亩，而野生古茶树施行最为严格的保护措施——禁止采摘，并对一些古茶树进行挂牌保护。2009年，县里专门出台了《古茶树保护管理条例》，对勐库大雪山野生古茶树群落、沙河、勐勐、大文、邦丙等地的野生古茶树群落、冰岛等地的栽培型古茶园以及零散古茶树进行保护，严禁采摘、砍伐、移植野生古茶树。

俸德忠告诉记者：“现在村里3万多亩茶园，古茶树有4000多亩，家家都以茶为生，人人都以茶为乐，去年村里人均可支配收入达到1.2万元。靠山吃山，靠茶致富的村里人都懂得一个道理：只有守护好了这一方绿水青山，保护好了古茶树，子孙才有未来。”

让古老技艺与现代元素碰撞

每到采春茶前夕，公弄大寨里几位德高望重的布朗族老人都会准备好蜂蜜、大米花、茶、祭拜“茶王树”，祈求春茶丰产，生活安康。深山中古老的茶文化和制茶技艺，就像是那里的山水、生灵一样，生生不息又历久弥新。

一杯糯米茶入口，品味布朗族人烹茶待客之道。糯米茶是布朗族人招待贵客的茶中佳品，制作技艺已传承百年之久，将茶罐置于火塘中烤熟，加入糯米烤至金黄，然后放入晒好的干茶，加水烧开，最后加入生姜、通关散、红糖等辅料，慢慢熬煮，待香气四溢即可。

其实，这一古老的技艺早已走出深山，融入了现代文明之中。2007年，在第二届中国云南普洱茶国际博览会“云茶杯”茶艺大赛中，“布朗族糯米香茶”捧得金奖。古老技艺与现代元素碰撞出的火花，点燃的还有更多。

双江县布朗族发展研究会会长叶自平说：“古老的文化、技艺要传承和保护好，现代茶产业也要发展好。布朗族人过上幸福生活靠茶，未来的乡村振兴更离不开茶，必须抱团发展，并延伸茶产业的产业链。”

刀仕林、刀仕芝、刀仕燕、刀仕英、刀仕春是公弄大寨里的五姊妹，人们赠以“五朵茶花”的美誉。2013年，她们一起创办了五朵茶花茶叶专业合作社，带领村民一起致富。如今，合作社已经从当初的30多户社员发展到了128户。

负责毛茶加工环节的刀仕芝告诉记者，合作社从社员家收购新叶，每公斤要高出市场价2元，实现最大程度让利茶农。同时，在加工环节为客户提供定制服务，不断提升精制茶的附加值。

依托茶山、茶景、茶文化，公弄村还积极引进客商，发展半山酒店，开启茶旅融合、康养休闲的发展新路子。

在传承中创新助推产业升级

2020年10月24日，对于双江县从事茶产业的人来说是个特别的日子。这一天，双江茶产业区域公共品牌“勐库大叶种茶”在北京国际茶业展览会上正式亮相，以求通过塑造品牌，助推茶产业迈向更高的台阶。

若论知名度、美誉度，勐库的茶不论

在历史上还是如今，都是响当当的。清朝乾隆年间，勐库大叶茶三次作为国礼被赠予英国国王；1972年，英国伊丽莎白女王访中时求赠了5吨勐库红茶；2015年，农业部(现农业农村部)为勐库大叶种茶颁发农产品地理标志登记证书。

在历史的河流中，每一朵浪花都见证了双江勐库茶产业的发展。如今，面对新时代，面对全面推进乡村振兴，面对云南打造世界一流“绿色食品牌”的机遇，勐库茶产业坚守传承，大胆探索，不断创新，跨越式发展的门正在开启。

年轻又有想法的赵正进和母亲刀仕芝的经营理念已经有了明显的差别。他告诉记者：“过几天，昆明的又一家线下销售门店就要开业了。不过，在销售端，走电商渠道是趋势，利用好电商平台不仅能够扩大市场，还可以节省线下销售的人工成本。”

只有不断探索、尝试、创新，才能开拓更宽广的空间。勐库丰华茶厂负责人张凯认为，长久以来，勐库茶产业基本处在卖原料阶段，但由此也向第二产业融合发展打牢了基础。现在，精深加工、茶旅融合、特色小镇、乡村振兴，勐库茶产业前景一定充满希望。

公弄村的半山酒店，勐库镇的瑞记驿站，还有规划建设中的冰岛茶小镇，所有的设想都正在被付诸实践，只待未来收获累累硕果。

“县里正在推进中国勐库大叶种茶研究中心建设，全产业链服务茶产业发展。同时，中国区域特色茶叶公园、乡村振兴示范园、全域旅游示范县等建设也将为茶产业发展增添新动力，创造新优势。”双江县副县长周玉忠说。

新疆九成农检机构获“双认证”

本报讯(农民日报·中国农网见习记者 李道忠)记者日前从新疆维吾尔自治区农业农村厅获悉，近年来，新疆加强农产品质量安全监管，多措并举推进农产品质量安全检测体系建设。目前，全疆已建立自治区、地(州、市)、县(市)三级农产品质量安全检验检测机构103家。其中，94家通过“双认证”，通过率达到91.3%。

据介绍，为推进农产品质量安全检测体系建设工作，新疆将各地农检机构“双认证”考核情况纳入自治区食品安全考核范围，对“双认证”工作滞后的地、县，采取召开现场推进会和实地帮扶指导的方式，有力推动“双认证”整改工作。自治区农业农村厅每年投入3000万元，用于开展农产品质量安全监管，对已通过“双认证”的农检机构给予工作补助，对未通过“双认证”的农检机构实行人、财、物的全方位支持和帮扶，加快农检机构能力提升。

长沙市农村综合金融服务平台上线

本报讯(农民日报·中国农网记者 杨娟)乡村振兴，如何破解涉农小微企业融资难题？日前长沙市乡村振兴局与长沙市国有资本投资运营集团有限公司、中国农业银行长沙分行签署乡村振兴金融服务项目三方合作框架协议，并现场上线“长沙市农村综合金融服务平台”，以金融创新赋能长沙建设乡村振兴示范市。

根据协议，三方将建立长沙市乡村振兴战略合作关系，在金融数据服务、金融信贷服务、数字乡村建设等方面开展全方位合作，并借助新上线的服务平台，打通银企数据共享渠道，解决农户及涉农小微企业融资渠道不畅、融资效率不高、信用评价体系不优等难题，推动三农领域金融服务更加个性化、智能化、普惠化，为长沙市建设乡村振兴示范市提供更加有力的金融支撑。

“有需求的三农群体可在线完成无抵押、免担保的申请贷款流程，单个涉农企业贷款额度最高可达300万元。”长沙市农业农村局相关负责人介绍，服

务平台上线后，将通过高效归集银政三方数据，为需要融资的客户“画像”，提供一站式综合金融服务，实现“3分钟申请、1秒钟放款、0人工干预”，帮助村集体经济组织不断优化信用评价体系、提升融资效率、拓宽融资渠道、降低融资成本，让涉农金融服务更加个性化、智能化、普惠化。

该平台将进一步深化乡村振兴银企战略合作，全力打造互联网金融服务区的示范基地，充分满足广大乡村地区多层次、多样化的金融需求。未来五年，该平台将为全市20万-30万户涉农中小微企业、新型农村经营主体提供授信服务，授信总额度达到300亿元，贷款净增达到100亿元。



以助助捐 让丰产成为真正的丰收。

山东宁津：“精准财政”为民惠农

本报讯 近年来，山东省宁津县以精准管控为突破口，以数智建设为支撑，全力打造“精准财政”，实现了财源建设持续增长。今年全县用于民生方面的支出为8.3亿元，同比增长9.8%，其中用于农业方面的支

出为1.4亿元，同比增长33.6%。

宁津县多方面精准管控增加财政收入。在开发区，他们为夯实企业用地面积信息，确保税基和分析准确，采用竞争性磋商方式确定测量公司，对开发区企业用地进行

逐宗测量，并同时采集纳税人所用土地的性质、土地取得形式和抵押状况等信息。共测量290家企业，占地面积766.9万平方米，实现了测量全覆盖。通过对开发区内企事业单位的全面清查，摸清了经营性房产和土地资源的利用状况，建立了和完善了税源数据库，年增加财政收入1200多万元。

该县还建立了“智慧财税平台”，20多家相

关部门定期报送涉税信息，分税种、分行业进行信息对比和分析。持续加大对健身器材、电梯、五金机械、木器加工等重点行业的分析力度，查找涉税疑点并及时推送给税务部门，为精准控税提供了源头依据。自平台上线以来，共发现并核实涉税企业13家，查补税款2900余万元。1-4月份，全县各乡镇实现税收收入1.5亿元，同比增长44.7%。 田春雨 王磊

邮储银行安徽省分行：

金融赋能，打造乡村振兴的“邮储样本”



邮储银行赴田间进行贷前调查。

从脱贫攻坚到乡村振兴，近年来，邮储银行安徽省分行紧紧围绕三农工作大局，以推进三农金融数字化转型为主线，健全专业化农服服务体系，持续优化线上线下有机融合的服务模式，构建三农金融服务生态圈，奋力开启金融“赋能”助力农业高质高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足的新征程。

“劝耕贷”“贷”来乡村振兴好日子

拓垦三星村的由之家庭农场仓库内，整整齐齐码放着粮食产品，黑米、香米、小红米、稻虾米、五色米等种类丰富，都是“由之产”的优质农产品。从一无所有的普通农家，到远近闻名的致富带头人，由之家庭农场负责人赵金良一家的成功创业，离不开邮储银行的金融服务。

2013年，巢湖市正大力推进农村土地流转的创新模式和机制，把农民从“一户一地”中解放出来，以达到土地增值、农民增收、农业增效的“三赢”局面，赵金良一家居住的三星村也开始了这一新的探索。村里有人放弃田地，家里的劳力全都外出打工，但也有人流转承包了大量土地，做起了种植“大户”带领

着村民一起奋斗。左思右想，赵金良一家也决定筹钱流转租赁土地，扎进田间做个“职业农户”。发展比自己设想的还要好。流转承包一年之后，赵金良家的由之家庭农场就取得了不错的成绩，还被评为示范家庭农场。赵家人正琢磨着大展拳脚，扩大规模的时候，邮储银行的工作人员来了，“印象中，邮储银行是真正的扎进了田间地头，一直都陪伴在农户身边，向我们提供所需要的金融支持。”赵金良颇为感慨的回忆道。

首次合作，邮储银行给赵金良送上了一份意想不到的“大礼”——邮储银行安徽省分行与省农业信贷担保公司合作开发的“劝耕贷”，其主要以专业大户、家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体为服务对象，按照“客户相互推荐、业务批量处理、风险共同管理、责任分别承担”的新型信贷担保模式运行，是政府协同金融支农服务的创新方式，有力地解决了新型农业经营主体融资难问题。

“不需要抵押，贷款条件宽松，借贷利率低，放款速度快，最重要的是，贷款金额很大，给我们批了80万，简直是手把手推着我们振兴发展啊！”资金到账

后，赵金良采购了一台烘干机，不仅解决了自家农场的粮食存储难的问题，还满足了周边农户的需求。此后，在邮储银行金融服务的大力支持下，由之家庭农场规模不断扩大，业务不断扩张，2016年的又一次专项农业贷款，更是帮助农场完成了从传统农业向现代农业的转型，向更高效、规模的发展前行。

邮储银行安徽省分行的三农客户中，像赵金良一家这样的新型农业经营主体数不胜数。近年来，安徽省分行充分发挥本土队伍扎根农村的先天优势，及时对接、全面服务各类新型农业经营主体，根据需求创新推广“劝耕贷”服务模式，并创新纯线上产品“信用极速贷”，构建了线上线下、多种担保方式为一体的产品服务体系。截至目前，累计向家庭农场(专业大户)贷款投放信贷资金超过200亿元。

定制服务再添农业发展新动力

随着时代变迁、社会发展，定制服务越来越常见，定制餐饮、定制家具、定制服装、定制礼品……如今，金融服务也可以“量身打造”了，不仅面向城市居民，面朝黄土背朝天的农户们也能享有。

安徽辉隆是安徽省农资供应龙头企业，位列中国农资流通企业百强第四名，曾开创了全国供销社农资流通企业上市先河。辉隆集团的合作经销商遍布全省，其中不乏规模有限、发展受限的小微企业，因为融资难、融资贵、担保难等问题无法扩大经营。为了真正将服务三农落到实处，邮储银行安徽省分行不断更新金融服务“产品包”，推出了辉隆经销商专属的创新小额贷款产品“辉隆贷”。

“这是纯信用无抵押的贷款模式，为无法提供担保的辉隆下游农资经销商提供新的融资渠道。只要是与辉隆集团合作一定年限的经销商，并得到了辉隆集团的推荐，最高可以获得邮储银行50万元额度的纯信用贷款。”邮储银行合肥支行三农金融事业部经理汪强介绍，邮储银行合肥市分行还为“辉隆贷”开辟了绿色通道，在前中后台的密切合作，可实现最短时间内放款。

值得一提的是，“辉隆贷”不仅为下游经销商送去了农业融资的“及时雨”，也为其上游的粮食种植户解了燃眉之急。辉隆万乐米业是辉隆集团旗下的农业产业化省级龙头企业，集粮食收购、存储、加工、销售为一体，其长期合作的上游订单户约有100余家，主要为农民专业合作社、家庭农场、专业大户等新型农业经营主体，双方合作年限已至少满一年时间。针对这些订单户的贷款需求，邮储银行合肥市分行也为他们“量身打造”了专属的纯信用贷，最高

可获得50万元的专项贷款，目前已累计放款24笔，金额616万元。

“辉隆贷”开辟了农业融资的新渠道，及时解决了农业担保难、贷款难的问题，同时也为邮储银行业务创造了新的增长点。”汪强表示。

“辉隆贷”只是邮储银行安徽省分行服务三农、创新产品，金融赋能推动乡村振兴的一个生动缩影。为解决农户轻资产或无资产的问题，邮储银行安徽省分行积极创新惠农合作项目小额信用贷款产品，以信用方式为主，解决农户融资难题。同时，围绕地方优势行业、特色产业，安徽省分行将顶层设计的“通用产品”打造成量身定制的“特色产品”，创新推出了“草莓贷”“稻虾贷”“莲藕贷”“茶叶贷”“粮食贷”“贡菊贷”“茶贷通”“药贷通”等，契合地区农业农村产业需求的信贷服务产品体系，支持地方产业发展、助力推进乡村振兴。

服务创新将金融活水注入乡村

“现在邮储银行的农业贷款丰富又便捷，十几年前我创业之初，贷款只能‘三户联保，每户5万’，前后对比这变化大得不敢想象！”说起邮储银行的三农金融服务，庐江县放马滩龙虾养殖专业合作社负责人吴保林又感慨又激动。

吴保林本是名医生，21世纪初，“半路出家”做起了龙虾养殖，从银行贷款15万建了个养殖基地。随着入行年限增加，吴保林对每年的龙虾养殖“空档期”有些不满，自己琢磨起了“稻虾共育”。不比现在“稻虾共育”已经成为现代生态农业的“钱袋子”，当年这可是个新鲜事物，可参考的范本不多。吴保林苦读专业书籍，埋头钻研，终于掌握了“稻虾共育”的种养技巧，他的养虾之路逐渐走上规模。

2016年，吴保林发起成立的放马滩龙虾养殖专业合作社牵头，准备把农户小块土地集中流转下来，打造综合种养产业园。关键时刻，邮储银行为他发放了200多万元的农业贷款，用于承包土地、基础建设、农资采购等。产业园投入之后，吴保林引导的“稻虾共育”很快迎来了大爆发，以一年100亩的速度快速增加，合作社员农户也不断激增。一田两种、一水两用的新型农业种养模式，给乡

邻们带来了致富的希望，也让吴保林成为现代农业“创客之星”、致富带头人。

虽说“稻虾共育”渐入佳境，但是，每到采购鱼苗、饲料、化肥、秧苗时还是会让他合作社里手头不宽裕的农户犯难。了解到这一情况后，邮储银行的工作人员又一次将服务送上了门，为有资金需求的社员农户提供了无抵押、低利息的信用贷，最高可达20万额度。为了鼓励吴保林大力发展产业，带动更多的人共同富裕，今年，邮储银行合肥支行还为他发放了最近推出的“乡村振兴联名卡”，不仅享有普惠金融政策，还有免费农业保险、法律咨询等增值服务。

“乡村振兴联名卡”是邮储银行安徽省分行与安徽省农业农村厅为落实乡村振兴战略和提升服务三农水平联合发行的绿卡通区域性主题联名卡。该卡除具有绿卡通IC卡全部金融服务功能外，还增加了农资优惠购、折扣寄递等权益。此外，邮储银行合肥市分行还在探索与放马滩养殖专业合作社形成一种全新的业务模式——“合作社+农户+农资供应商+银行”，在合作社的信息共享和担保下，由银行将农户申请的贷款资金直接受托支付给农资供应商，实现四方共赢。

眼下，邮储银行安徽省分行正与多地政府农业、财政部门取得合作，积极参与地方农业信贷融资风险补偿金创建探索，新型农业经营主体贷款贴息等农村金融创新工作，进一步缓解贷款贵、担保难的问题。未来，邮储银行安徽省分行还将不断加大三农领域信贷投放，让金融活水持续流入乡村，为乡村振兴贡献“邮储力量”。

王靓



邮储银行助农户喜丰收。