

融入乡村 浇灌百业

——农行贵州省分行巩固脱贫攻坚成果助力乡村振兴

□□ 文弋 农民日报·中国农网记者 刘久锋

在贵州的广袤乡村,有这样一群农行人,他们俯下身子找出路,亲力亲为做产业,用心用情谋发展,冲锋在脱贫攻坚和乡村振兴的第一线。从武陵山区到乌蒙之巅,从赤水河畔到清水江边,从产业园区到阡陌农田,到处都有他们奋斗的身影。

作为贵州巩固脱贫攻坚成果助力乡村振兴主力军和排头兵,近年来,农行贵州省分行尽锐出战,冲锋在前,广引金融活水推动乡村振兴建设,多管齐下倾情帮扶,精耕细作结对帮扶,全力推进金融扶贫,助力乡村振兴。

“线上+线下”出击 民生连接民心

农业银行因农而生、因农而长、因农而强。念兹在兹,在服务“三农”和脱贫攻坚高度契合的贵州,农行贵州省分行始终将金融扶贫作为服务“三农”之重、金融支持之要、大行担当之义。

“集聚来自自分行内外部的各方面力量,搭建齐抓共管的大扶贫工作机制,是推动各级行切实把脱贫攻坚工作扛在肩上,抓在手上的一项重要举措。”农行贵州省分行党委书记、行长李运说。

党组成员帮扶“强带动”,建立党组成员挂点帮扶2家深度贫困县支行、1家督战县支行机制;突击作战团队“强督战”,选取有经验、有激情的处级干部组成金融扶贫专家组,突出抓好“督”与“战”;多样化考核“强激励”,将金融扶贫指标纳入综合绩效考核及二级分行班子考核;差异化政策“强指导”,针对14个深度贫困县制定深度贫困地区专项信贷政策。一系列强有力的政策措施,激发了农行贵州省分行金融扶贫事业的内生动力。

民生连接民心。农行贵州省分行发挥资金雄厚、点多面广的渠道优势,倾力支持一批交通、水利、电网等重大基建项目,累计投放451亿元以上支持贫困地区补齐路、水、房、电、文、教、卫等基础设施短板。

造血产业扶贫。围绕贵州农业特色优势产业做加法,创新金融产品,以“脱贫金融产品包”“产业扶贫贷产业包”“惠农e贷”扶贫产业包为支撑,累计投入214亿元支持猕猴桃、韭黄等特色产业,打破农村金融坚冰,激活一池春水。

统筹内外合力,与贵州省农业农村厅、省扶贫办、省文旅厅并肩作战,攻克脱贫攻坚“最后堡垒”,与省金办办投贷联动50亿元,支持企业发展带动脱贫,与73家担保机构合作解决3700余家涉农小微企业和农户的融资担保难题。

“线上+线下”共同出击。通过线上商城和



农行贵州省分行在帮扶的黔东南州从江县小丑村开办惠农扶贫车间。

叶义坤 摄

线下推荐等方式,使销售金额累计超过14775万元,贵州特色农产品走向全国、风行天下。

乘一路明媚春风,结一地繁花硕果。回望来时路,一批又一批农行人在这片热土上挥洒青春和汗水,穿行在乡间田野,奔走于村户之间,共同绘就贵州乡村振兴的美好图景。

基建促进发展 投资汇聚财富

“作为国有大行,农行主动适应贵州经济‘投资拉动、基建推动’的特征,多角度发力基础设施建设扶贫。”李运说,农行始终积极统筹资源,以金融力量支持贫困地区基础设施提升,彰显出该行纵深推进脱贫攻坚工作的鲜明态度。

投放10886万元支持普定县韭黄产业发展,带动1.3万户贫困户人均增收3000元以上;投放10447万元在黄平县发展太子参产业,惠及894户、91人次建档立卡贫困户……

一笔笔资金让产业焕发生机,一笔笔收益让村民喜上眉梢,当贫困户真正融入产业发展中,也将收获更美好的未来。

在贵州省优抚贝现代高效农业产业孵化园区内,生产车间机器飞速运转,紫云自治县石头寨村贫困户罗天美和工友们正有条不紊地接种菌棒。

“最近是采菇高峰期,大家都把全部精力放在这小小的香菇上,一天都不敢耽搁。”罗天美说话时手里的动作仍不停歇。

小香菇带来大幸福,如今,罗天美每个月能拿到3300元左右的工资,告别过去外出打工和家人聚少离多的处境。

去年初,农行贵州省分行利用“黔菌贷”产品,为该公司提供了420万元贷款。汨汨金融活水,不仅缓解了企业资金困难,也为当地村民提供了稳定的就业渠道。

“黔菌贷”作为该行与贵州省农业农村厅合作的落脚点,通过建立风险补偿金,以“基本资金+白名单”模式支持产业发展,已审批贷款7620万元,投放贷款6480万元,有力地支持了紫云、从江、黄平等脱贫攻坚挂牌督战县食用菌产业的发展。

不仅如此,农行贵州省分行投放107亿元“美丽乡村贷”,以资金方式注入7万个村寨改善村容村貌;以“农村安全饮水贷”为抓手,累计投放45亿元,让贵州320万名农村群众喝上稳定水、放心水;投放农网改造贷款38亿元解决了从江、紫云等深度贫困县安全用电问题;年均投放21亿元贷款支持全省60家县城医院发展……

产业与基础设施齐发力,双管齐下,温暖的是民心,汇聚的是财富,让贫困地区的致富梦更加真实,给黔中大地带来勃勃生机和无限希望。

聚焦特色搞创新 不摊“大饼”蒸“小笼”

贫困地区金融需求既有共性,也有很大

差异。

“在脱贫攻坚上,农行只蒸‘小笼’不摊‘大饼’,精准推进扶贫信贷产品和模式的创新,坚决不吃‘大锅饭’。”农行贵州省分行党委委员、副行长杨春雷说。

去年国庆长假期间,在贵州乌蒙山腹地——赫章县韭菜坪,“万亩紫韭花,盛开黔云端”的奇景吸引着来自四面八方的游客。

“老板,再来20串牛肉、20串羊肉。”在一家烤肉店内,老板马慧抓出兜里的笔和本子记录客人需求,又忙不迭冲进厨房数着烤串数量。这个长假,客人比往常多了许多,她像陀螺一样,忙得脚不沾地。

马慧来自韭菜坪景区周边的中营村,有着一手卓绝的烤肉手艺。看到景区发展迅速、游客增多,她向农行贵州省分行申请了20万元“乡村旅游e贷”,依托景区发展乡村旅游,逐渐摘掉贫困的帽子。

“在‘乡村旅游e贷’的支持下店里生意兴旺,走上小康之路不是问题。”店面虽不大,但马慧对以后的致富之路充满了希望。

马慧口中的“乡村旅游e贷”由农行贵州省分行与省文化和旅游厅联合推广,依托贵州特色旅游资源,瞄准乡村旅游经营户的融资难题,充分满足其经营周转资金需求,在乡村旅游发展中发挥了巨大的作用。

截至去年12月末,该行已向贵州省2.97万户乡村旅游经营户发放贷款52.59亿元,贷款余额22.71亿元。

创新始终是进步的动力。农行贵州省分行围绕贵州山地特色农业,将“e贷”模式延伸到多个涉农领域,创新推出“椒农e贷”“毛尖e贷”等包含79个独具贵州特色的“惠农e贷”产品包,目前累计投放贷款190.55亿元,支持了19万户农户发展生产。

产品推陈出新的同时,贷款模式的创新也让行信贷扶贫大放异彩,其中“银保共投+扶贫”模式,在加大自身信贷投放的基础上,引入扶贫保险基金,在农行系统内首创“信贷+保险基金”的“银保共投”模式,为脱贫致富找到新出路。

“多亏农行与中保投合作的新模式,让我们获得2000万元贷款,生产线得到扩大,产品也不断推陈出新。”贵州永红食品有限公司财务总监杨佳兴说。如今,该公司的“牛头牌”牛肉干已走出贵州,销往全国,拥有大批忠实“粉丝”。

随着规模扩大,该公司不断吸纳周边贫困户就业,40多户贫困户每人每月可收入2000元至5000元,同时优先采购帮扶村农副产品,多渠道帮助贫困村发展,带动附近村镇脱贫致富。

四川泸县

金融服务下沉乡村进万家

□□ 王乃宁

近日,农行泸县支行工作人员来到四川省泸县福集镇赵岩村惠农服务点,宣讲乡村振兴战略,指导村民利用手机银行办理业务,为村民积极解答各类金融问题,村民们热情高涨。据了解,这样的宣传活动,该行每周至少会开展一次。

近年来,随着县域经济发展,为了改善农村地区支付结算、理财、信贷等金融服务需求不断扩大,但“三农”服务渠道却相对滞后的实际情况,在国家乡村振兴战略号角下,泸县农行正式提出了“金融进万家”的战略思路。

该行终秉持服务“三农”的本职工作,扎根县域,深耕乡村金融市场,通过银政合作有效渠道,利用横跨城乡的网点、网络 and 系统优势,积极联系乡村个体小商户,合作打造助农取款点与惠农服务点,将高效优质的服务深入到了乡村群众,谱写了惠农服务的新篇章。

上午7点,王明艳准时来到赵岩村助农取款

点,村里的学子们开心地对她笑着打招呼。开学第一天,学生们早就带着家长来取学费。王明艳积极组织村民们排队,通过一上午的忙活,把一笔笔钱款交在了他们手中。看着远去的学子们,王明艳看到了村子的未来与希望。

小站点,大作用。相比起基础的业务办理,王明艳的小卖部更是承担起村民学习了解金融知识的“窗口”作用。面对农村薄弱的金融防范意识,泸县农行积极响应上级行的要求,在站点张贴宣传海报,定期向百姓们普及非法集资和网络诈骗、反洗钱等方面的知识,增强他们的金融知识和防范意识。

泸县农行目前有71个助农取款点与367个惠农服务点,覆盖了全县251个行政村,而建立助农取款点与惠农服务点,标志着该行已全面打通金融服务“最后一公里”,成功构建“人工网点+自助银行+惠农通服务点+线上渠道+移动金融服务车”五位一体的服务新格局,提升了该行网点服务能力与辐射范围,为更多的金融服务下沉乡村奠定了基础。

发展重点任务相适应、与制种主体保障需求相适应的保险体系。

中央农村工作领导小组原副组长袁纯清作总结发言。他充分肯定了此次论坛召开的意义和会议讨论成果,强调农业保险行业要充分认清打好种业翻身仗的现实性和紧迫性,要自觉对标对表国家重大需求做好种业保险工作。他指出打好种业翻身仗要大力发展和创新我国种业保险,从六个方面发力。一是扩大种业保险品种,二是延长种业保险产业链,三是完善投保主体,四是提高保障水平,五是创新保险方式,六是加强种业保险顶层设计,制定国家种业保险计划。

据悉,中国农业保险论坛是研究中心发起成立的政产学研交流互动平台,每季度围绕农业农村发展和农业保险行业发展中的一个重点热点问题开展专题研讨,已成为我国农业保险领域重要的知名品牌。

浙江宁波市 邮储邮政推进惠农工作走深走实

近年来,邮储银行宁波分行和邮政宁波分公司加强合作,以县级以上示范性农民专业合作社和家庭农场数据信息为基础,集中力量,开展一对一的走访,摸排掌握农业经营主体发展短板和服务需求,针对融资、农产品物流、电商销售等重点难题,明确了涉农贷款、农产品物流、电商营销等重点服务方向,为推进惠农服务工作走深走实打下基础。2020年共走访全市县级以上示范性农民专业合作社635家,示范家庭农场492家,走访覆盖率达到100%,建立了常态沟通联络机制。

同时,邮储银行宁波分行与宁波邮政、地方农业农村系统三方加强沟通联系,结合农业农村发展形势和新型农业经营主体实际需要,深化合作内容、创新服务方式,推进农业农村商旅、物流、资金流“三流合一”,使广大新型农业经营主体享受更多、更新、更好的服务。2020年,邮储银行、邮政和农业农村三方联合开展“惠农优惠季”活动,从金融、寄递、电商、保险业务等方面开展合作。全年共为34户惠农合作社提供贷款服务,金额逾2000万元。

2020年,宁波市委、市政府研究部署了“4566”乡村产业振兴行动,坚持农业农村优先发展总方针,以农业供给侧结构性改革为主线,围绕农村一二三产业融合发展,着力延长产业链、提升价值链、构建创新链、完善服务链,更好发挥农业基本盘和“三农”压舱石作用,全面提升乡村产业发展能级。

下一步,该行抢抓政策机遇,贯彻集团和总行关于惠农服务方面的各项要求,坚定不移推进惠农合作项目,不断探索惠农服务新路,积极融入宁波市政府“4566”乡村产业振兴行动,持续为宁波乡村产业振兴注入活水,推动农民合作社高质量发展,携手创造更加美好的未来。

张伟

农发行内蒙古通辽分行 确保粮食安全 树牢“粮食银行”形象

内蒙古自治区通辽市是粮食主产区,面对粮食购销市场化、多元化、差异化复杂多变的形势,农发行通辽市分行作为通辽地区唯一一家政策性银行,勇于担当,守土有责,守土尽责,固本强基,敬终始,从讲政治的高度看待粮油信贷工作,自粮食收储制度改革以来,实现了贷款客户、贷款规模、收购数量、市场份额、粮食信用保证金的逐年稳步增长,发挥了政策性银行收购资金供应主渠道作用,确保了地方粮食安全,树牢“粮食银行”品牌形象。

据了解,农发行通辽市分行坚决贯彻落实总分行秋粮收购信贷一系列会议精神及工作部署,自去年秋粮收购工作开展以来,全市共布局收购企业40户,7个粮食主产旗县保证无收购“空白点”。主动向市政府、银监局、人民银行、粮食主管部门进行专题报告,为做好秋粮收购信贷工作奠定了坚实基础。加强责任落实,开展了两次全行信贷人员培训,如何将落实封闭运行管理措施作为培训重点逐项解读;要求各行主动配合有关部门开展政策宣传工作,掌控收购节奏,做好舆情风险防控。

该行在2020粮食年度共投放政策性粮油贷款4.93亿元,做好支持地方储备及调控粮油收储信贷工作,托住粮食市场的底。稳妥支持市场化收购,密切关注玉米价格走势,收购市场动向和农户余粮情况,合理把控贷款投放节奏,2020粮食年度共投放市场化收购贷款19.51亿元,支持粮食购销企业收购粮食227万吨。截至目前,农发行通辽市分行累计授信37户、45.16亿元,同比增加10户、11.57亿元;累计用信37户、25.67亿元;支持各类企业收购粮食244万吨、同比增加135万吨。

农民日报·中国农网记者 李昊

中国银行服务到一线 保障工资直达农民手中

“现场开卡真方便,不用请假到县城银行排队了,既省事又省心。”拿到新工资卡的王敏满脸笑意地说。为确保工资发到农民工手中,避免农民工工资被拖欠,中建路桥集团广西平武(平南至武宣)高速二标段项目部于近日邀请中国银行工作人员在施工现场设立“工地银行”,把银行柜台“搬”到施工一线,为500多名农民工办理了工资卡。

在现场,项目部工作人员按照劳务人员管理台账,对办卡人员一一进行现场核验,确保人证合一。随后配合银行工作人员一同为农民工采集影像资料,验证身份信息并激活工资卡。同时,工作人员还现场为每位工友开通手机银行,方便他们第一时间查询工资信息。工友们纷纷表示,现场办理工资卡心里更踏实。项目部还邀请银行工作人员向工友介绍金融消费维权知识,提升了工友金融消费的维权意识和反诈骗能力。

据项目负责人介绍,当前正处于施工大干的关键时期,为了让农民工兄弟安心、放心地投入施工生产,接下来将继续严格落实《保障农民工工资支付条例》有关规定,加强对施工劳务队的管理,有效监管劳务队资金流向,通过在劳动部门备案的专用账户直接向农民工及时足额发放工资,确保农民工权益得到有效保障。

侯宇浩



农行山东泰安分行把服务乡村振兴摆在首要位置,深入推进数字化转型,让“三农”金融服务插上科技的翅膀。春耕时节,该行服务队伍携带移动设备深入田间地头,为农户提供线上贷款等金融服务,真正让农户少跑腿、数据多跑腿。目前“惠农e贷”余额达到14亿元、较年初增加3亿元。

李公泽 许兵 摄

创新种业保险将在六方面发力

□□ 农民日报·中国农网记者 李琰璐

为贯彻落实中央一号文件和中央农村工作会议精神,推动我国种业保险发展,第十三期中国农业保险论坛(CAIF)近日在京召开。论坛主题为“创新我国种业保险,助力打好种业翻身仗”。原中央农村工作领导小组副组长袁纯清,农业农村部计划财务司、种业管理司,中国银保监会财险部,以及来自高校科研单位、保险公司、种业公司的代表参加了会议。

论坛分为主题报告、圆桌讨论和总结讲话三个环节。主题报告由研究中心主任、首席科学家张峭主持。农业农村部种业管理司二级巡视员谢焱、中国人民财产保险股份有限公司农业保险部/保险扶贫部种植处处长王冲和研究中心研究员王克分别做专题报告。张峭认为,种业涉及种子资源保护、研发育种、制种繁殖、种子加工、推广销

售等环节,具有投入大、环节多、周期长、技术要求高等特征,极易受到来自自然气候条件、市场、技术等多方面不可控因素的影响,亟待建立健全种业风险分散机制。

谢焱从当前我国种业发展基本情况、打好种业翻身仗的基本考虑以及关于推进种业保险发展的思考三个方面发言。第一我国水稻和小麦拥有完全的自主知识产权,畜禽和水产核心种源自给率也分别达到了75%和85%,我们有底气保证“中国碗端中国粮”,但在一些领域上同国际先进水平相比仍有短板和弱项。第二种业翻身仗要坚持底线思维和问题导向,围绕保障国家粮食安全和重要农副产品保数量、保多样、保质量的要求,遵循种业科技创新发展规律,破卡点、补短板、强优势。第三种业保险必须围绕种业特点,加快提高保险产品的针对性、精准性,进一步发挥政策性和商业性农业保险的补充协

同作用,丰富制种保险等产品供给,真正发挥好保险的保驾护航作用。

王克从打好种业翻身仗需要保险保障、保险助力种业发展的国际经验和种业保险发展的思考和建议三个方面发言。他指出在当前外资种子仅占国内3%的份额来看,保安全、保生存问题不大,但是我国种业无近忧有远虑。他总结梳理了美国、加拿大、印度、南非等四国种业保险的实践做法,提出了保险和种业结合可能的五种方式,并建议将种企作为投保主体,完善扩大制种保险品种;围绕种企发展中的责任、探讨和创新发展由政府主导的种企责任保险;加强制度建设,为政策创新给予一定的空间。

银保监会、农业农村部、北京屯玉种业、中蔬种业、平安财险有关负责同志作为讨论嘉宾分别发言。大家认为,种业比一般农业产业面临更高的风险,需要建立和种业发展特点相适应、与种业