

王关录：“牛司令”带领大家一起“牛”

一路颠簸，来到陕西勉县武侯镇沮水村五组邵家山脚下，只见满山的翠绿，一群黄牛在山坡上悠闲地吃着青草，放牛人王关录嘴里哼着小调，“今天是个好日子……”优哉游哉地穿梭在牛群中。

眼前的一幕，如果是放在七八年前，王关录可是做梦都不敢想的。时光回转到2013年，王关录家中6口人，两个上学的娃娃、两位老人，一家人主要收入靠他打零工勉强度日，这一年，他家被识别为建档立卡贫困户。

脱贫攻坚工作开始后，扶贫工作队走访中得知，这里牧草资源丰富，很适合发展养牛业。可摆在王关录面前的第一道难题便是缺乏资金。在得知王关录的困难后，主任和帮扶干部马上想到了县上扶贫产业小额信贷，很快，王关录获批免息贷款3万元。

王关录拿着这笔钱，修缮了圈舍，先后购买了4头黄牛。他把这些牛当成宝贝一样来精心饲养，每天一大早，他就把这些牛牵到坡草地上吃草，还把牛栏打扫得干干净净……在他的精心照顾下，一头又一头的小牛顺利产下，王关录很开心，照顾得更加细心了，当年净赚1.4万元。

王关录是个有心人，在养牛过程中，他总结出一套自己的养牛经。不到3年时间，他家的养殖规模发展到22头，成了远近闻名的“牛司令”。2016年他家摘下贫困户的帽子，2019年王关录被武侯镇党委表彰为脱贫致富创业带头人。现在，养牛的基本防疫和日常疾病，他都可以处理。在他的带动下，全村有26户养殖大户发“牛财”，每家养殖3头至8头不等。

“在我最困难的时候，是国家扶贫政策和帮扶干部帮了我。”王关录说，人要懂得感恩，他计划继续扩大养殖规模，把周边的村民都吸纳进来参与养殖，把养牛产业做大做强做“牛”。

本报记者 肖力伟

■ 简讯

安徽界首魏窑村驻村工作队脚上有泥土 心中有百姓

“住建局驻庵村工作队员个个都是好样的，5年多来，他们经常入户访民情，关心贫困户，工作脚踏实地。”这是田营镇魏窑村村干部对安徽省界首市住房和城乡建设局驻村工作队给予的评价。

2016年，经上级研究组织批准，界首市住房和城乡建设局向魏窑村派驻了驻村工作队。工作队在李伟的带领下，到村第一件事就是挨家挨户走访，精细调研，确立工作思路。一段时间后，他们就把村里的基础设施情况、生产生活情况等摸得一清二楚。针对致贫原因，工作队精准施策，仅用一年多时间，魏窑村就实现了贫困村整体出列。

工作队在村里开展“三节两季一生”帮扶、慰问活动，为每家贫困户送去被子、凳子、茶瓶等，还不间断地给予政策性扶持。驻村帮扶5年多来，他们为村里建立60千瓦光伏电站一座，争取投资、捐赠53万元，建设文化休闲小广场2座，修建混凝土道路6条，打井14口。市住建局还出资为村里新建村室、修建下水管道的，新建冷库烘干车间、家庭农场、扶贫车间等。

去年9月底，全村175户建档立卡贫困户全都摆脱贫困，走上了致富的大道。驻村工作队全体人员没有因此松懈，一如既往，为已脱贫户达到稳定脱贫、做好巩固提升工作继续担当奉献。

谢树立

江西瑞昌红旗村扶贫小作坊 富了村与民

连日来，江西瑞昌横立山乡冬季的清晨寒气逼人，而红旗村扶贫车间油豆腐作坊里却热气腾腾。村民们将刚下线的油豆腐打包分装好，及时送到城区商超、酒店等客户手中。

红旗村有着制作加工油豆腐的悠久历史，所产油豆腐风味独特、品质上乘，深受人民群众的喜爱和赞誉。为进一步拓宽集体经济收入来源，经过前期调研，该村充分挖掘这一优势，协调各方资源，按照现代化食品加工作坊标准，投资兴建红旗村扶贫车间油豆腐作坊。

通过开拓销售市场，提升产品质量、规范科学管理，如今，在扶贫干部的帮扶下，油豆腐作坊能够为村集体带来近20万元收入，并带动村民、贫困户在作坊里务工，提高收入。

“我们把豆腐坊承包出去，仅这一项我们集体经济就增加十几万元。目前市场情况非常好，日产量达600斤以上。”红旗村扶贫专干王友刚说，截至目前，扶贫小作坊已经吸纳9名村民就业，其中包括3名贫困人口，他们月均收入达3000元左右。



近日，山东省微山县昭阳街道渐口西村扶贫大棚内绿意盎然，一颗颗色泽艳丽、丰硕饱满的草莓经过分拣，将被销往周边地区各大超市。为了夯实产业发展基础，加大脱贫攻坚力度，近年来，渐口西村积极实施蔬菜大棚扶贫项目，目前建设温室大棚15个，占地50余亩，惠及贫困人口38户85人，预计总收益20余万元。村里通过发展大棚产业，不仅增加了村集体收入，也让村里的贫困户稳定增收。

图为村民在扶贫大棚内采摘草莓。刘志刚 刘敬胜 文/图

□□ 马剑敏 阳望春 本报记者 张振中

1月20日，大寒。但在湖南省城步苗族自治县长安营镇大寨村，当地水稻种植大户吴权军和贫困户们却倍感温暖。春节将至，他们用当地老种子种出来的香禾贡米电商销售火爆，远在南京的唐先生一次性订购了3000斤送给亲朋好友作为“年货”，15元/斤的好价格让贫困户获得了高收益。

久困于贫，冀以小康。作为全国五个单列苗族自治县和全省11个深度贫困县之一，因经济发展落后，城步上世纪80年代被国务院确定为扶贫开发重点县，2014年，精准扶贫的大幕开启后，城步当时贫困发生率高达25.7%。面对任务艰巨的脱贫攻坚战，城步按照“一年一小步、三年一大步、五年全面建成小康城步”的工作思路，向贫困宣战，精准发力，打赢了脱贫攻坚战。截至2020年12月，87个贫困村全部实现出列，47274名贫困人口全部脱贫。

“一村一品”实现“一品一优”

“哩哩哩哩哩，好比和煦春风过山坡……”2020年9月，城步苗族自治县儒林镇白岩山村的3000多亩果园里，苗家姑娘三五成群忙着采摘苗香梨，兴致来时唱起苗歌，悠扬的歌声时而高亢如云，时而婉转如莺。歌声里，唱出的是丰收的喜悦和对幸福生活的礼赞。

苗香梨走红，是城步脱贫攻坚以来坚持立足县域特色资源，因地制宜发展特色产业结出的硕果。城步把产业扶贫作为重中之重，大力实施农业特色产业扶贫，投入产业扶持资金3.5亿元，将苗香梨、猕猴桃、青钱柳、油茶等作为特色产业扶贫项目重点发展。

“苗香梨让我脱贫了，修了房，还买了小汽车！”儒林镇塔溪村的饶家良，靠着发展产业，脱贫了贫，过上了“以前想都不敢想的好日子。”这些年来，在村里宏发苗香梨专业合作社的带动下，他种了30多亩苗香梨，年收入可达8万元到10万元。平常，他在合作社做事，一年工资也有3万多元。两项加起来，收入相当可观。

同样在去年9月，长安营镇大寨村的香禾贡米喜迎丰收。“亩产稻谷虽然只有500斤，但好米卖好价，香禾贡米每斤卖到了15元的好价格；而且这米香得很，楼下煮饭米香扑鼻，连

□□ 申鸿皓 本报记者 王帅杰

“你看，新建的7个大棚内，电路、台架、喷淋等设施一应俱全，有了这样的‘新房子’，让俺的‘香菇宝宝’享受到了‘拎包入住’的待遇，美哩很！”1月17日，河南省社旗县唐庄乡官营村文超家庭农场的20余座香菇种植大棚在阳光下熠熠生辉，多位村民有说有笑，或采摘新鲜香菇，或填充香菇袋料，正干得热火冲天；农场主贺文超脸上笑成了一朵花，写满自信，“俺一定要带领大伙儿甩开膀子加油干，让党和政府的好政策开鲜花、结硕果。”

去年10月，社旗县委宣传部驻官营村工作队帮助文超家庭农场申请到了15万元的扶持项目，在农场周边新流转6亩土地，拟建10座香菇大棚扩大生产。可到了11月大棚开建时，满心欢喜的贺文超却犯了难：光建大棚，

□□ 蔡波涛

院东高原，天寒地冻。

清晨，甘肃省镇原县李园子村在鸡鸣犬吠中醒来，山坳里红砖灰顶白墙的扶贫安居房上升起袅袅炊烟。

“受冷空气影响，全县将迎来大风雨雪天气，预计降温6到8摄氏度。”由于腰椎遇寒疼痛，李园子村第一书记、驻村工作队队长马仲生很早就醒了。

变天的消息让他立刻紧张起来，李园子村地处山区，环境恶劣、土地贫瘠，平均海拔1633米，年平均气温只有9℃，遇到雨雪天气，这里民房畜圈经常受灾，农田道路损毁，给村民生产生活造成影响损失。

“这场风雪来得猛，必须抢在大雪封山前入户排查，确保村民平安温暖过冬。”眼瞅着雪花漫天洒落，马仲生心急如焚，立即召集村“两委”成员部署工作，开始与风雪赛跑。

屋暖畜旺心才安

从村部到村民赵有兰家近9公里的路，沟壑纵横、弯急坡陡，马仲生已经不记得走了多少趟。

决胜贫困筑小康

——湖南城步县通过电商进村带动农产品销售



图为五团镇金树社区贫困群众在采摘搬运百香果。

严钦龙 摄

楼上四五层楼邻居都能闻得到。香禾贡米又香又“特”，这多亏特色产业扶贫项目，让我们将特色做足了。”香禾贡米种植大户吴权军说。香禾贡米是当地世代种植的一种水稻，吴权军看中了老稻种的价值，通过流转土地，成立了玖玖农业发展有限公司，以香禾贡米为主打产业，目前已推广种植320多亩，年产值180万元，带动42户贫困群众脱贫致富。

即使到了寒冬，因为有了保鲜存量1000吨的大型冷库的支撑，蒋坊乡延季蔬菜种植专业合作社入社种植的一些特色果蔬错季销售不用愁。“我的心愿就是把合作社的产业搞得有声有色，让全村、全镇更多的农民工返乡创业、务工，带领更多的脱贫户依托产业发展巩固脱贫成果。”作为“全国优秀农民工”获得者、蒋坊乡延季蔬菜种植专业合作社负责人杨小树情真言切。

截至目前，该合作社已建成3000多亩延季蔬菜种植基地、1500亩高山猕猴桃种植基地，成为城步最大的农业合作社之一，蒋坊乡623户贫困群众共计2417人全部加入了合作社。通过技术帮扶等措施，贫困户增收变得更稳健、更快捷，为了让贫困户掌握新技术，获得好收成，杨小树每月至少组织2次以上技能知识

培训，从水、肥、土、种、光、药、气、温到采摘、保鲜等，都手把手毫无保留地传授。在杨小树的带动下，蒋坊乡及附近乡村原本荒凉的田土、山地变得热闹起来，一年四季处处呈现出村民们忙活的身影和丰收的景象。

如今，长安营、龙塘、塔溪、金兴、和平、三江……这些苗乡的村村寨寨，“一村一品”特色产业逐步实现了“一品一优”。截至目前，城步高山蔬菜种植面积达41.9万亩，创建了6个省级现代农业产业示范园，苗香梨、猕猴桃、青钱柳、油茶、三红蜜柚等特色种植项目种植面积达1.5万亩。

“一步之城”变成“天下城步”

“在湖南城步县，有一种鸡叫战斗鸡，白天在树林当中奔跑觅食，晚上就飞到树上去了，这个鸡很厉害，肉非常香；当地还有一种梨，非常香甜，叫苗香梨，味道非常不错……”

2019年3月9日，十三届全国人大二次会议举行记者会，商务部副部长钱克明回答中外记者提问时，对城步战斗鸡、苗香梨赞誉有加。战斗鸡、苗香梨在2019年的全国两会上大出风头的同时，也乘着城步电商的强劲东风，走出了苗乡。

贺文超的致富“菇”事

但棚内菌床等设施都还得自己筹钱添置，这相当于买了套毛坯房，不装修、没家具，还是住不成……

“农场以前的十多个棚都是靠滚动发展逐步扩大的，流转土地每年每亩1000块，新棚上菌料至少又得四五万袋，没钱，咋整？”看到贺文超的难处，工作队主动出击，通过和有关部门沟通协商后，在政策允许的前提下，将原来拟建10个“空”棚的计划变更为7个“实”棚，抽出的资金用于完善棚内设施；一个月后，设施齐全的新大棚建好了，贺文超的后顾之忧解决了，信心和劲头更足了。“万事俱备，只欠东风，过罢年新香菇菌棒就能直接进棚。”

早些年，贺文超没有这样的劲头儿。因家有3个孩子上学，父母年近多病，处处需要钱，生活捉襟见肘。按照政策，2014年，他家被确定为贫

困户。为了改变贫穷面貌，更因为“头上扣顶贫困帽子嫌丢人”，他选择外出打工挣钱，可几年下来，家里没照顾上不说，也没有攒下几个儿子，日子依然紧巴巴。

“光打工挣死钱不是个办法，我要自己当老板挣活钱！”2017年，思量再三的他结束了务工生活，带着从外地“偷艺”学来的香菇种植技术回乡创业，开始发展香菇种植。

任何事要想干成，都不会一帆风顺。贺文超的香菇事业也遇过磕磕绊绊。创业之初，他的3座香菇大棚就曾两次被暴风雨摧毁，损失惨重。然而，他并没有被吓到，“开弓没有回头箭，棚毁了，我再建！”在村里和驻村工作队的帮助下，他向亲朋好友借钱，利用扶贫小额贷款，索性将大棚搬到了村头地尾，建起简易铁皮房，抱着铺盖扎下根，没多久就恢复了生产；第二年，香菇大棚扩展到7个……

马仲生：风雪中的赛跑

差点没完成的“扶贫梦”

李园子村人都记得，2018年10月，马仲生从审计署兰州特派办刚刚到村里上任时，全村建档立卡贫困人口226户851人，贫困面达62.9%，是县里唯一深度贫困乡——殷家城乡贫困面最广、贫困人口最多、贫困程度最深的村子。

“这道理，那道理，让百姓腰包鼓起来才是硬道理！”上任不久，马仲生就协调落实产业帮扶资金35万元，建设村合作社羊场，带动84个贫困户在合作社参与就业和分红，像城里人一样在家门口拿工资。

在他的多方协调下，审计署兰州特派办先后投入资金打出改造动力电、维修水毁道路、发展特色农作物、改善人居环境、安装净水设备等精准脱贫“组合拳”，让全村贫困面降到4.96%。

然而，正当他踌躇满志，一次意外险些让他的“扶贫梦”破灭。

2020年4月，在一次入户走访时，他乘坐的摩托车翻入水沟，腰部被撞，胳膊和腿多处受伤。

由于处在脱贫攻坚紧要关头，他拖着伤腿，连续13天入户走访，盯着村民房子、水电、养殖的事一件件去落实，直到6月底端午节放假，回到兰州检查时才发现：马仲生的腰间盘已经碎成5块，恢复不好，有瘫痪的风险。

城步“战斗鸡”其实就是当地村民养的土鸡、乌骨鸡，白天在树林中奔跑觅食，吃的是虫子、野菜，晚上飞到树上栖息，鸡肉口感鲜美，营养价值丰富，深受消费者青睐。“战斗鸡”成了当地村民脱贫致富的利器。在城步，养殖土鸡、乌骨鸡的农户增加到4.5万户。

“前不久，长沙一家大学一次性订购了近200只战斗鸡。”随着春节日益临近，儒林镇新视水村林下鸡养殖专业合作社负责人熊子阳越发忙碌起来，喂食、捡蛋、杀鸡、打包、冰冻、邮寄……“春节前后，抓住一些单位开展消费扶贫，利用乌骨鸡已进入扶贫832平台销售的契机，我们预计能销售乌骨鸡3000只以上。”有了电商平台，熊子阳对战斗鸡的销售信心满怀。

农特产品卖得火爆，这是城步近年来在定点扶贫单位商务部的支持下、大力发展电子商务结出的硕果。

随着这些扶贫主导产业逐渐进入收获期，如何把农特产品卖出去、卖个好价钱，让苗乡贫困群众的收入稳步增长，成为长效脱贫的关键。城步充分利用商务部定点扶贫契机，把消费扶贫作为有效途径，积极推动电子商务与传统产业对接，2016年至2019年，城步连续4年在全省电商扶贫考核中被评为优秀，并成功创建全国电子商务进农村综合示范县。

2020年9月12日，直播带货网红薇薇来到城步，在淘宝直播间举办的城步扶贫专场直播活动“引爆”网络，成交金额超过1063万元。

去年，城步电商交易额突破5.5亿元，累计带动创业就业1.5万人，带动脱贫3500人。电商时代，城步凭借互联网，从“一步之城”变成“天下城步”，越来越多的优质农特产品正在电商的助力下走出大山，迈向更广阔的市场。

“我这里的青瓜，都是卖到香港去的！”2020年8月下旬，在长安营镇长安营村，种植大户刘基强指着即将发货的满载青瓜、满脸的自信和自豪。这位昔日家里穷得叮当响的苗家汉子，到外地学习，引进新技术新品种，种植辣椒、青瓜、西红柿等高山蔬菜，成立合作社，并且将这些蔬菜成功销往香港、澳门等地，带动村里10多户贫困群众一起脱贫致富。

如今，打赢攻坚战后的城步正在全面推进脱贫攻坚与乡村振兴的有效衔接，产业兴、乡村美、百姓富的美丽画卷正在苗乡延展。

就这样，短短三四年间，他坚持边生产边发展，所有盈利基本上都用来扩大产业规模，愣是从一开始的四五棚，扩大到20余棚，并注册成立文超香菇家庭农场，所产香菇除稳定销往社旗城乡大小超市外，部分通过烘干后还经固定客商卖到专业香菇市场。随着收入越来越高，小日子开始滋润起来，他家也从贫困户，变成了创业先锋和致富标兵。

随着农场规模逐渐扩大，用工需求越来越大，贺文超把目光瞄准了村里的贫困群众，只要是能干活动活儿的，不分男女老少，他都尽可能把挣钱岗位留给困难群体。目前，农场日均用工10多人。

冬日午后，暖阳和煦，棚前的空地上，贺文超和乡亲们一起分拣、装箱……在贺文超心里，他真心想和村里的老少爷儿们一起讲“菇事”、发“菇财”，共同富裕奔小康。

经过4个小时手术，碎骨取出，马仲生的腰椎却多了2块钢板和4颗钢钉。

打着绷带的马仲生赶回村，赵有兰看他脸色蜡黄，炖了一只乌鸡送过去，兜里却藏硬塞下150元钱。

深夜赶路30多公里

告别赵有兰一家，马仲生为了节省时间，1个面包、3根火腿肠和1瓶矿泉水当午饭，直奔张金钰、尹向成和其他3户村民家。

张金钰因供养2个儿子上大学致贫，养羊和从事村公益性岗位让生活有了很大起色。马仲生走进羊圈，看防寒保暖、问饲料存量、查疾病防控，得知已做好牲畜过冬准备，悬着的心才落了地。

尹向成靠养羊和种万寿菊刚脱贫，马仲生惦记他能否在寒冬前搬进新家。入户一看，红砖窗面、崭新门窗让窑洞干净亮堂、暖意融融。“日子现在好得很！”两人坐在炕沿聊起明年打算，期许新生活如炉火一样红彤彤的。

天色渐暗，雪越下越大，气温降到零下9℃。6户村民、7个小时、30多公里山路、9个实际困难……马仲生结束了一天工作。走出最后一户村民家，一股寒气袭来，马仲生的腰疼得更厉害了，赶忙拿出护腰扎上，裹紧大衣，匆匆消失在返回村委会的雪夜中。