

一个台湾青年的驻村心得

徐心伶 口述
本报记者 彭瑶 宫宇坤 整理

我的父亲徐进发作为台湾中华农业创新学会理事长,长期在岛内从事农村再生计划的咨询辅导工作,具有丰富的农业产业创新和乡村治理及建设方面的经验。“90后”的我从小学就跟随父亲跑遍台湾的农村,一开始是出于好奇,觉得好玩,直到大学毕业后真正踏上这条建设农村的道路时,我才终于明白农村的魅力来自何处:农村让人们播撒下一个个“希望的种子”,你会希望它们茁壮成长,长成一棵棵能为人们遮风挡雨的大树,你甚至愿意为此付出一切!

2019年春节之后,应成都新津台湾农民创业园的邀请,我来到四川考察,欣喜地发现这个距离台湾超过2000公里的地方虽然不靠海,农业上却与台湾有许多相似之处,在跟四川人打交道的过程中也喜欢上他们直爽的性格。而且这里土地广阔,有比岛内更大的发展空间。希望留在四川创业的想法得到了父亲的大力支持,我就此开启了在四川省成都市郫都区安德镇广福村的驻村生活。在成都新津台湾农民创业园管委会的协助下,我成立了成都耕庄庄园农业有限公司,希望充分利用台湾的专家团队为四川农业尽一份心力。

建设“我们的院子”

余家院子是广福村的一处院落,至今仍保留着清代民居的风貌,是典型的川西林盘。2018年底,广福村计划对院落内老旧建筑物进行空间美化、功能再造、业态更新。启动余家院落修缮项目时,我们希望跳出多数传统院落修缮交由集团公司进驻经营的模式,虽然集团公司资金充裕、管理规范,但与本地村民互动少,村民没有主导权,集团公司一旦撤出,项目往往难以持续。因此,我们目标非常明确,就是要让当地村民共同参与经营维护,并从中受益。从团队进驻、院落空间规划、风格确定和施工细节到管理机制建立,所有程序都是我们与村民共同讨论得来,让余家大院真正实现“我们的院子”理念。

驻村深感“两岸一家亲”

回想刚开始驻村的日子,听不懂四川话,截然不同的生活习惯,让我思乡情切,但村民对我的关心爱护让我在异乡感到了温暖。记得杨大哥总怕我不适应成都湿冷的气候反复提醒我多穿衣,杨大嫂专程邀请我参加她孙女的周岁生日,张队长每天都关心我有没有吃饱吃好,强哥在我做农活受伤时立刻骑车载我去医院,跟我同村的王羽怕我晚上无聊带我去运动聊天……从起初谁也不认识,到每天走在路上从牙牙学语的孩子到耄耋老人都亲切地跟我打招呼,我也习惯了每天晚餐后去邻居家串门“摆龙门阵”,这些点点滴滴让我感受到广福村就是一个大家庭,也让我深切感受到“两岸一家亲”绝非一句口号,而是实实在在的“相亲相爱”。

驻村的日子,我逐步了解到广福村

现阶段的困境和需求,我下定决心要对焦产业优势,充分发挥地方生态自然旅游资源优势,突出当地特色亮点,加快推进农业由增产导向转为提质导向。

为协助广福村打造全新市级示范村,提升当地青年人才质量,培养厚植广福村文化底蕴,我们特别规划“星火广福青年成长行动”,由我长驻广福村,搭配部分工作人员以长期陪伴的方式培训培育专业人才,适时引入两岸相关专家,并借鉴台湾小区发展的成功经验,协助广福村推动各项乡村振兴举措,特别是邀请广福村所有对乡村振兴有梦想、有信心的返乡青年,与我们的专业团队一起手拉手、心连心,共谋乡村振兴。

在长期的驻村生活中,我深切感受到农村其实拥有很多人才,有的擅长种植,有的擅长农机,有的擅长工程,有的擅长制酒……只要充分发挥每个人的专长,形成合力,就可以成就一个非常强大的广福村。

研发独一无二的“韭菜菜”

我驻村生涯的又一个“得意之作”是带领当地返乡青年将本来只种植在田里供食用的韭菜变成供观赏的盆景。广福村普遍种植韭菜,我就打起了韭菜的主意。我发现韭菜盆景不仅造型美观,而且养护简单,不需施肥,叶子还能随时采来吃,采完之后还能继续快速生长。韭菜盆景推广后越来越受到当地市民的喜爱,带动了很多返乡青年参与韭菜盆景的制作,拓宽了村民增收路子。不仅如此,我还发现当地韭菜产业链中除了一级生产韭菜、韭黄,二级加工韭菜面、韭菜酱、韭菜酒,后续产业中缺乏让游客体验的项目,于是决定结合当地产业和川西林盘院落的灶厨历史,研发出“韭菜菜”。

尽管植物染在亚太地区流行,但此前却没有人尝试用韭菜作染料。我们凭借广福村天生产业优势,将质量不好、无法作为食材出售的韭菜叶当作染料,使用传统灶厨生火煮染布料,成功研发出“韭菜菜”。大多植物染在染后需加定色剂以避免洗后褪色,但韭菜天生黏液足够,因此完全不需要加入定色剂,更自然、更健康。2020年初我们将“韭菜菜”申请了全国发明专利,期待以此提升广福村的文创产业,进而促进全村产业提档升级。乡村振兴不应只是复制他人经验,而是需要结合当地产

如今,在村民的共同努力下,集林盘院落、非遗文化、文创产业、美食体验等于一体的余家院子已经成为成都乡村旅游的网红打卡点,带动30多户村民在家门口就业增收。除成立管理委员会,村民还主动提出建立院落回馈机制,将部分收益所得交由村集体,用于院落后续修缮、帮扶困难村民以及村内防疫、巡逻等,提升自治能力,而不再单纯依赖政府资金的“输血”,让“我们的院子”真正具有了内生动力和广阔成长空间。

研发独一无二的“韭菜菜”

我驻村生涯的又一个“得意之作”是带领当地返乡青年将本来只种植在田里供食用的韭菜变成供观赏的盆景。广福村普遍种植韭菜,我就打起了韭菜的主意。我发现韭菜盆景不仅造型美观,而且养护简单,不需施肥,叶子还能随时采来吃,采完之后还能继续快速生长。韭菜盆景推广后越来越受到当地市民的喜爱,带动了很多返乡青年参与韭菜盆景的制作,拓宽了村民增收路子。不仅如此,我还发现当地韭菜产业链中除了一级生产韭菜、韭黄,二级加工韭菜面、韭菜酱、韭菜酒,后续产业中缺乏让游客体验的项目,于是决定结合当地产业和川西林盘院落的灶厨历史,研发出“韭菜菜”。

尽管植物染在亚太地区流行,但此前却没有人尝试用韭菜作染料。我们凭借广福村天生产业优势,将质量不好、无法作为食材出售的韭菜叶当作染料,使用传统灶厨生火煮染布料,成功研发出“韭菜菜”。大多植物染在染后需加定色剂以避免洗后褪色,但韭菜天生黏液足够,因此完全不需要加入定色剂,更自然、更健康。2020年初我们将“韭菜菜”申请了全国发明专利,期待以此提升广福村的文创产业,进而促进全村产业提档升级。乡村振兴不应只是复制他人经验,而是需要结合当地产



徐心伶在广福村做农活,感受村民的辛苦。徐心伶 供图

业、当地人才、当地文化因地制宜,打造出最合适的方案以利于乡村持续发展——这是我在广福村的又一个切身感悟。

因为好色彩,我们选择将2019年9月9日设立为第一个“韭菜节”,依托当地美丽景色举办了独具特色的田园餐桌活动,推广“吃在地、食当季”健康理念。我们特别邀请到台湾五星级饭店主厨与当地韭菜料理餐厅厨师,共同为参与市民献上了一场无与伦比的韭菜盛宴。大厨们利用韭菜(黄)制作各种不同餐点,让参与者置身于一场视觉与味觉的饕餮,大饱眼福与口福,令人“韭韭回味”。

2020年的新冠肺炎疫情让台湾与四川之间往返困难,每次来回都必须经过28天的隔离,但四川早已是我心中的另一个家乡。每次我从台湾回到广福村,村民的一句“心伶你回娘家来啦”,总能带给我满满的感动。是的,广福就是我的娘家,曾经我给广福带来成长的动力,如今广福早已成为我的依托。我的成长不会停歇,广福的成长不会停歇,我坚信农村发展需要“善”出发,我期待2021年能够把乡村振兴理念带给农村,让更多村庄更美更好。

清流首批台企挂牌海峡股权交易中心“台资板”

本报讯(记者 宫宇坤)近日,海峡股权交易中心“台资板块”企业授牌仪式在福建省三明市清流县举行,首批11家台资企业成功挂牌。活动由清流县人民政府主办,兴业证券三明分公司、海峡股权交易中心和清流台湾农民创业园(以下简称“清流台创园”)管委会承办。

“希望台资企业能把握好这次契机,充分利用海峡股权交易中心‘台资板块’这个优质平台,拓宽融资渠道,利用资本市场提高企业的核心竞争力,不断做大做强,为加快建设机制活、产业优、百姓富、生态美的幸福清流作出更大贡献。”福建省三明市清流县人民政府副县长、清流台创园管委会主任邹卫东说。

兴业证券三明分公司负责人张源表示,兴业证券作为海峡股权交易中心的管理单位,将全力支持三明市各项资本工作的开展,希望通过为省内中小微企业提供挂牌、展示、股改、财务顾问综合服务,逐步提升省内企业的质量和体量,为企业提供更多层次的资本市场服务。

据悉,国台办为落实支持台湾中小企业在大陆发展,于2018年8月在海峡股权交易中心成立“台资板”,为台湾企业提供挂牌展示、股份制改革、挂牌交易、股权登记托管等各类综合金融服务,构建政府扶持台资企业政策措施的综合运用平台,为台资企业提供政策解读、宣传和辅导等服务。

满园春色 花果飘香

——福建漳浦台湾农民创业园见闻

洪锦城 文/图

“你看,这株小番茄已经挂果了,还蛮多的。春节前就可以采摘了。”进入腊月,尽管连日寒潮来袭,走进漳浦台湾创业园的台青创业基地,在温室大棚内却一点儿也不觉得寒冷,基地主人郑伯达指着眼前的番茄果欣喜地介绍。

今年42岁的台胞郑伯达祖籍漳浦赤湖,如今又成为漳浦人的女婿。由于常年往来漳浦两地,他一直寻思着在大陆创立自己一番事业。在朋友的引荐下,郑伯达于2020年入驻漳浦台湾农民创业园,并注册了一家农业开发有限公司,决定往离土栽培方向深入探究。

在400平方米的温室大棚内,郑伯达示意来访者仔细查看小苗的根部,介绍说,这种刚刚试种的小番茄,是放在一个个美植袋独立栽培而成的。“这就是离土栽培,能避免植株间因得病而互相传染,同时做到肥水可控、病菌可控。”郑伯达说。

据介绍,离土栽培在台湾起步较早,经多年发展,技术相对成熟,不过在大陆还有不少人向洋。他希望将这一技术移植到这里,通过引进台湾现有的高优果蔬,培育出绿色健康的食品,未来还可以和家庭农场、休闲农业等进行嫁接,做成一篇“大文章”。

“如今有越来越多的人喜欢在自家阳台种瓜果蔬菜,离土栽培刚好契合这种需求。”郑伯达说,客户可以将培育好的果苗带回家中继续种植,也可以直接将一年内想吃的瓜果蔬菜罗列出来,通过线上进行下单,他们接到菜单后,会有序安排种植,这样既保障产品有销路,也可以确保客户能如期收到满意的产品。谈起未来公司的发展蓝图,郑伯达信心满满。

事实上,近年来,随着一系列优惠措施出台,作为“省级台青创业基地”,在漳浦台创园,像郑伯达一样跨海而来的台青不在少数,他们既带来了台湾先进的农业种植和管理技术,也充分利用漳浦广阔的土地、富足的劳动力以及良好的营商环境等优势资源,进行互补发展,不断壮大现代农业新版图。

“目前,漳浦台湾农民创业园已集聚8家台青企业,入驻台青37人。”漳浦台创园管委会主任林建国介绍,为打造“台胞登陆的第一家园”,漳浦台创园精心筹备,采用“妈妈式”服务为台青在漳浦创业提供切实的帮助。除了提供一站式服务,还积极为创业的台青提供项目补助、优惠政策、创业辅导等,激发台青的创业热情,助力园区传统农业企业转型升级。

和郑伯达倾心于高优水果的研究方向不同,来自台湾台南的“85后”林昇翰,是漳州杰腾生物科技有限公司的负责人,因家人曾是台湾蝴蝶兰的第一代引种者,林昇翰从小耳濡目染,对种植蝴蝶兰有着浓厚的兴趣。2012年,林昇翰开始来大陆学习蝴蝶兰的种植技术,学有所获后决定留在漳浦创业,并于2020年9月正式接手运营杰腾公司。

走进杰腾公司的温室大棚内,千姿百态的蝴蝶兰让人目不暇接:优雅、春丽、兰兰、林林……每一个蝴蝶兰品种都有属于自己美妙的名字。这里的蝴蝶兰有三四十个品种,大多数是日本的专利品种,主要出口到日本、韩国、美国等国。

“漳浦这边的气候和台湾很相近,适合种植蝴蝶兰,而且这边的市场前景更为广阔。”林昇翰说,目前台湾的蝴蝶兰市场相对饱和,而大陆的内需市场也很大,在这里,他可以“两条腿”走路,既做出口,又做内销,目前公司每月营业额稳定在20万元左右。



郑伯达正在观察番茄长势。

由于产品大部分出口国外,所以林昇翰采用的种植方式和别人有所不同。“大陆普遍采用的是水草种植,这种种植方式虽然成本较低,但是花期较短。”林昇翰透露,在日本,人们喜欢将蝴蝶兰买回家中自己种植,等待开花,这就要求蝴蝶兰的花期要更长一些,而采用树皮种植就可以有效延长蝴蝶兰的花期。

对于创业初期的林昇翰来说,代工是他的首选。一个新的蝴蝶兰品种诞生,从授粉、选种、测试等一整套下来要花6年时间,这意味着创业者需要在品种研发上投入很多时间和资金。他认为,代工只是为了让公司在发展初期能够生存下来,等公司稳健后,他将紧跟市场需求研发新品种。

漳浦台创园是全国著名的蝴蝶兰种苗之都和新品种研发、繁育、示范和推广基地,年产蝴蝶兰种苗5000万株。近年来,随着其产业效益和竞争力不断增强,园区成为台湾蝴蝶兰产业到大陆拓展的重要基

地。现有蝴蝶兰企业30多家,其中台湾企业近20家。他们依托一年一度的海峡两岸花博会等国际展这一平台,或是技术合作、或是强强联手、或是新品种研发、或是培训指导,推动闽台蝴蝶兰产业深度融合,形成你中有我、我中有你的生动局面。

“目前,我们正趁着两岸农业融合发展的‘东风’做强产业集群,全力推进兰花产业壮大,抓住机遇,争取来年有更多新发展。”林建国介绍,2020年台创园着力推进兰花产业的发展,启动规划面积300亩、投资1.5亿元的闽台兰花产业园二期建设,建设完成6560平方米“蝴蝶兰研发展示推广中心”项目;改造提升5090平方米旧玻璃温室的工程;竣工投用了投资350万元的“蝴蝶兰研发组培中心”项目。兰花产业的融合发展荣获省农业农村厅、台湾澳交所授予的“闽台蝴蝶兰产业融合与创新基地”,同时福建农林大学“福建兰科植物保育国家长期科研基地分基地”也在漳浦台创园授牌落地。

海峡两岸的壮志“蚝”情

——走进广西钦州钦南台湾农民创业园

苏朝捷 本报记者 胡明宝

专家交流的重要平台,希望钦南台湾农民创业园管委会以后每年都举办。”

2020年12月,在北部湾大学、钦南台湾农民创业园管委会及相关台商企业的共同努力下,广西海洋产业发展促进会牡蛎分会正式成立,为钦南大蚝产业发展提供了良好的技术交流和产学研合作平台。

台创园管委会与相关企业合作,聘请有关专家举办大蚝养殖培训班,积极鼓励沿海农民大力发展近江牡蛎人工养殖,积极探索大蚝养殖新模式,开展了大蚝深水串吊养殖项目、大蚝池塘全人工控制大蚝吊养试验项目、钦南区犀牛脚镇沙角村特色生态养殖示范项目等。

与此同时,台创园管委会配合有关科研机构,开展多倍体大蚝的繁殖和养殖研究。通过养殖技术的创新推广应用,取得了初步成果。如蚝片串吊养殖比海区水泥吊吊养大蚝缩短养殖时间,单位产量养殖提高了30%。

“我们人工培育的蚝苗适应性强、生长发育快、产量高,深受当地蚝农的欢迎。”台湾大蚝专业技术人员陈哲钧自豪地对记者说,“这种蚝苗放到大海后对盐度的适应性比天然培育的还要强,可以最大限度解决海潮涨落及天气因素引起的海水盐度波动造成的负面影响,对大蚝的稳定起到非常重要的作用。”

在海峡两岸专家、企业,以及政府部门、科研院所的共同努力下,积极探索大蚝产业化经营新模式,通过合作组织,促进规模养殖和产业化发展,钦南台湾农民创业园的大蚝产业专业合作组织和加工企业已发展到11家。

钦州市海华蚝业科技发展有限公司通过“公司+基地+农户”的经营模式,带动养殖户120多户,每户年均收入达4.5万元-6万元。钦南区沙井镇蚝业专业合作社组织83户社员,采取统一采购技术,统一养殖、统一管理、统一销售方式发展大蚝养殖,先后创建了大蚝育苗基地、育苗基地、养殖基地共12个,面积2700多亩,家庭户年均增收6万元以上,合作组织基本覆盖大蚝育苗、养殖、加工、销售等环节,发挥了较强的辐射带动作用。

随着养殖技术不断进步,产业化经营模式不断创新,大蚝养殖逐渐发展成为钦南区水产养殖的一个支柱产业,大蚝养殖面积已达15万亩,大蚝产量达25.39万吨,产值达22.8亿元。

多年来,钦南区独特的自然资源优势和产业发展前景,吸引了海峡两岸众多企业和专家学者前来考察和投资创业。台湾商人赖金瑞便是其中之一,目前已经投入资金6800多万元,建设完成了大蚝人工育苗、养殖基地及加工厂,事业干得红红火火,并吸引了台湾大蚝育苗专业人才陈哲钧等人前来合伙创业。

“当地政府十分重视大蚝产业发展,将其作为特色农业的支柱产业。”台商赖金瑞告诉记者,“北部湾大学落地钦州市钦南区,其海洋产业包括大蚝育苗、养殖技术的科研水平在国内是非常先进的,为我们发展大蚝产业提供了强有力的支撑。”

“钦州大蚝是全过程无投料无投药海上牧养的天然产品。”据钦南台湾农民创业园负责人介绍,钦州大蚝于2011年获得国家农产品地理标志保护登记,2016年、2018年分别入选中国品牌价值榜,品牌价值为45.48亿元和46.48亿元。2017年获得有机食品认证,并被评为“中国百强农产品区域公用品牌”,荣登2018中国区域品牌(地理标志产品类)前100名排行榜。

近年来,为进一步推进大蚝产业发展,钦南台湾农民创业园携手园区的台商企业、两岸水产专家、科研院所,围绕大蚝天然保苗、人工育苗、抗风浪养殖、大蚝产品初加工和深加工等关键技术开展技术攻关和产业合作。

“我和台湾技术人员有幸参加了2020年桂台(钦州)农业创业发展论坛,当面对中国农科院大蚝养殖专家喻子牛、中国科学院海洋研究所专家于悦等专家学者进行了大蚝养殖及加工的技术交流。”赖金瑞说,“这个论坛是海峡两岸农业企业和