

垦区资讯

我国农垦企业资产总额超万亿元

我国各级农垦部门深入推进垦区集团化、农场企业化改革,推动农垦事业不断取得新进展。据农业农村部统计,全国农垦企业资产总额达到1.18万亿元,实现营业总收入6420多亿元。

日前,农业农村部农垦局局长邓庆海通过视频的方式在2020年中国农垦经济研究会年会上介绍说,全国农垦企业深化体制机制改革正逐步展开,以资本为纽带的母子公司管理体制不断完善,现代公司治理体系进一步健全。

据介绍,目前全国农垦已组建区域集团和产业公司300余家,一大批农场注册成为公司制企业。初步形成上海光明、黑龙江北大荒、北京首农食品集团3个资产和营收均超1000亿元的大型农业企业集团,江苏农垦、上海光明、北京首农食品集团3个集团利润总额均超过40亿元,农业领域航母建设已见雏形。

据农业农村部统计,全国农垦上市公司已有28家。辽宁、江西、吉林、内蒙古、湖北等地分别组建了一批区域集团和专业化产业公司,有效带动了区域资源资产整合和现代农业发展。

“下一步,我国将形成3—5个具有国际竞争力的世界一流农垦企业集团,涌现一批国内领先的农业头部企业。”邓庆海说。

本报记者 王紫

降“三高”的第三代碾米机
落户安徽农垦

近日,在安徽农垦旗下的保棵米业车间,一台新引进的“智慧型粮食分层磨削装置”成功试车。该设备被业界称为“第三代碾米机”,颠覆了传统的碾米工艺,一站式解决了稻米加工行业长期存在的高增产、高能耗、高米温的“三高”痼疾。

近年来,安徽农垦一直致力于稻米加工端新技术改良方面的研究,着力解决大米加工能耗高、碎米率高、米温高的问题,并将“绿色功能性大米及延伸产品的研究”课题列入年度重大科研攻关项目。“智慧型粮食分层磨削装置”是上海麦稻智慧集团研究推出的专利产品,该装置不仅能降“三高”,还具备强大的技术扩展性,可适用于小麦、杂粮等谷物粮食的高效与精准加工。今年8月,安徽农垦与上海麦稻智慧集团签订了战略合作协议,由麦稻集团向安徽农垦提供全套“智慧型粮食分层磨削装置”和整体技术方案,对保棵米业进行升级改造,建成一条新型碾米示范生产线。

10月中旬,应邀在安徽农垦参加稻米加工调研的国粮武汉科研设计院总工程师、研究员级高工谢健介绍,碾米技术可以分为三个阶段,第一代碾米机是原始的“春”米工具,第二代碾米机是压力碾米设备,目前国内以大米为主产品的稻米加工主要是这种设备,普遍存在的问题是碾米环节增产占50%以上、电耗占30%以上,直接影响节粮减损、节能减排,经济效益、社会效益和生态效益。而“智慧型粮食分层磨削装置”作为“第三代碾米机”采用的是目前国际最先进的大米分层柔性智能碾米技术,实现在大米加工产业方面的“三降”(降碎、降温、降耗)和“三增”(增量、提质、增效),预计每吨大米加工增效150—300元。可以实现产品增产率下降75%以上,加工环节气温下降70%,产品口感及货架期大幅改观;吨米能降耗降低50%—70%;留胚率达80%。

该技术的推广在安徽省属于首家,项目正常运营后,将通过降低成本、提升大米品质等对稻米产业发展产生积极影响。

王洪

黑龙江省 8511 农场有限公司
“党员服务队”战暴雪路畅通保粮安

为快速积极应对特大暴雪对粮食安全和道路运输的影响。11月22日上午,黑龙江省8511农场有限公司第一管理区党支部组织“党员服务队”积极帮助农户清理粮堆和道路积雪,确保粮食安全和售粮道路畅通无阻,切实将“转观念、转思路、转作风,加快建设分公司高质量发展新格局”为主题的“三转一建”活动成果转化为服务百姓的工作实效。



“党员服务队”积极帮助农户清理粮堆和道路积雪。
崔伦震 文/图

江苏农垦东辛农场
183 户贫困户全部脱贫

江苏省东辛农场有限公司高度重视精准扶贫工作,目前农场公司的183户贫困户已全部脱贫。

据了解,该农场公司坚持志智双扶,通过扶贫励志、培塑典型、就业培训等方式,帮助贫困户树立“没有奋斗就没有幸福”的观念,从思想上切断“命中注定一生贫困”的意识,从内心深处激发其依靠自我脱贫的内生动力。同时,通过公益岗位帮扶、生活救助金帮扶、住房安居帮扶、互助基金帮扶、金秋助学帮扶、就业帮扶、领导包干帮扶、结对挂钩帮扶等八大措施,从根本上解决精准帮扶对象家庭的实际生活困难。

为了巩固帮扶成果,严防致贫返贫现象发生,农场公司党委要求对所有脱贫边缘户要“扶上马、送一程”,要确保短期内不返贫;对新增困难户,要提前帮扶,及早援手,抓早、抓小不致贫。

王万西

绿色健康产品汇聚发展新动能

——内蒙古兴安农垦产业谋转型发展再提速



兴安农垦公主陵牧场通过发展湖羊养殖产业,第一批获利72万元,第二批羔羊将在年末出栏。
海福 刘风华 摄

牌的使用权,提高产品加工转化率,提升产业附加值。提升牧草产业基地建设力度,以跃进马场草业公司为主体,持续扩大了优质牧草种植面积,为盟内外畜牧产业发展提供充足饲料。全系统分5年打造北方最大的药材种植基地,力争合资成立中草药材切片厂,延长中草药材产业链条,促进中草药产业多元、健康发展。加快推进3个千头肉牛养殖示范基地,吐列毛杜农场兴垦鸿安联合公司要在3年内达到5000头肉牛养殖规模;巴达尔胡农场肉牛养殖场和八一牧场肉牛养殖场尽快实现肉牛养殖场的规模化养殖;加快呼和马场5000头奶牛牧场的筹建工作。

玉米种植是兴安农垦的传统产业,积极支持公主陵牧场鲜食玉米加工厂的扩能改造工程,扩大鲜食玉米种植面积,打造集种植、加工、销售于一体的鲜食玉米产业链,提升玉米全产业链效益和产能。结合兴安农垦绿色农产品加工产业园启动建设,在北部农牧场集中发展优质小麦种植基地。实现产、加、销一体的小麦产业链布局。在跃进马场分3—5年完成10万只肉羊养殖和10万羽草原大白鹅养殖基地建设,带动垦区职工群众积极发展合同养殖业。

近年来,兴安农垦上下抢抓机遇,奋力拼搏,开创了农垦经济社会发展的新局面。地区生产总值突破10亿元,职工人均收

入超过2.8万元。

品牌农业助推产业起飞

兴安农垦集团积极响应盟委、行署“两袋米、两头牛、红红火火搞旅游”的战略部署,一二三产进一步融合,结构调整步伐加快。

目前,先后注册成立兴安农垦粮油公司、物资公司、融媒文化传播公司,在绿色农产品深加工,物资流通领域和文化产业方面深度布局。依托“遇见农垦”自主品牌,推出索伦河谷系列面粉、豆尚索伦豆制品、麦源谷面食品店、阿力得尔牧场可追溯羊肉等10余种产品,通过和产品直销店实现了线上线下同步销售,电子商务平台,进一步提升农垦特色产品的知名度,促进农垦特色产品的提档升级,推进垦区传统农业向标准化、品牌化、产业化的现代农业换代转型。

如今,以绿色、健康为主打的“呼禾大米”“索伦河谷”面粉及“豆尚索伦”豆制品、“玉迷公主”等兴安农垦集团特色农副产品,越来越受到消费者的青睐和欢迎。

“内引外联”做强产业转型

种植方面,兴安农垦集团倾力打造万亩

“吉垦金沙柚”成为井冈山的小康产业

夏璐 黄爱 刘璐

井冈蜜柚是对江西省吉安市栽种的桃溪蜜柚、金沙柚、金兰柚的统称,而金沙柚尤以吉水县白水垦殖场种植的“吉垦金沙柚”品质最佳。产业经历了艰难起步到万亩基地再到品牌化发展之路,如今成了大山里的“小康产业”,老百姓的“甜蜜事业”。

“无中生有”开启规模化种植

白水垦殖场地处井冈山脚下东面,种柚历史悠久,不过先前栽种的只是一种名叫“毛皮柑”的土柚,当地百姓在房前屋后零散种植,中秋节时供自家食用。后来,从金兰柚与沙田柚杂交获得的杂种植株中培育出的金沙柚,具有丰产稳产、抗寒性强等生长特点,以及汁多、味甜、果肉化口等品质特征。1992年冬,白水垦殖场大胆创新,举全场职工之力引进并规模种植了198亩金沙柚。

由于白水垦殖场首次规模种植金沙柚,缺乏病虫害的防治、树木修剪等方面技术,走了不少弯路。甚至有的承包户不知金沙柚树结果习性,修剪时把结果母枝剪去了,导致很多金沙柚树多年结果少,甚至不结果。祸不单行,1998

年,规模种植的金沙柚终于结果了,但这年冬季天气寒冷,柚树枝干基本冻死。第二年春季,种植户只能将主干重新锯掉,让树枝重新发芽。这样,几年的心血全部白费,接连的挫折使得五六户种植户放弃管理,果园处于荒废状态。

为了挽救金沙柚产业,垦殖场一方面重新调整了承包基数,在原来的承包基础上降低20%,并挤出资金帮助果农生产自救。另一方面,聘请省果树专家鄒毓华教授为果树生产顾问,为果农常年提供免费技术服务,及时解决种植及生产过程中的技术问题。经过三四年的调理,果树重新结了果。

“走出去”扩销量 增规模提产量

欧阳建生现任白水垦殖场场长,他出生在白水垦殖场,是一名垦二代,自1984年起一直在垦殖场工作,经历了金沙柚从引进种植到大规模推广的全过程,特别是在拓展金沙柚的销路和品牌打造上作出了巨大贡献。

当时,刚产出的金沙柚只在吉安本地销售,每斤5毛钱。由于销量不大,成交价格低,种植户的生产积极性再次受到伤害。如何提升销量

和提高售价成了金沙柚的发展又一难题。

为了提升金沙柚的销量,时任场长助理的欧阳建生大胆提出金沙柚“走出去”战略。他带领垦殖场三分场场长吴建苟、种植大户王民根,背着两袋金沙柚到湖南、萍乡等地一带水果批发市场找销路。通过带去金沙柚与湖南、萍乡一带水果批发市场其他柚类产品对比,金沙柚比其他柚子更好吃。批发商们吃了都赞不绝口,当即以每斤1.1元的价格收购白水垦殖场的全部金沙柚。从2005年白水金沙柚走向湖南、萍乡一带以来,每年的销量和价格都在提升,从此拉开了白水金沙柚省内外畅销的序幕。

随着销售市场向外打开,2008年白水垦殖场开始扩大金沙柚种植面积。2009年8月12日,原省农业厅领导视察该场新建果园后高兴地称赞,技术措施非常到位,栽一年多的时间就长得这么好。2010—2017年之间,当地先后扩建生产基地5000多亩,带动周边村种植5000多亩,在白水地区金沙柚种植基地面积达万亩。

精耕细作推动金沙柚品牌化

品牌是农产品的形象,有好的农产品形象,

才能更多被市场了解和接受。随着金沙柚产量和销量的增加,白水垦殖场又向着打造品牌化金沙柚的新征程迈进。

做好资源整合文章。2009年,白水垦殖场利用当地果业基础好的优势,将果农组织起来,成立了白水绿源果业合作社。同时,当年白水金沙柚被吉安市纳入统称的“井冈蜜柚”,列入重点富民产业重点推广。2016年,在吉水县委、县政府的支持下成立了吉水蜜柚协会。通过抱团,先后推出了“井冈蜜柚”和“吉香万里”两个柚子品牌。

做好品牌建设文章。通过在垦殖场全面推行统一整地标准、统一培植苗木、统一技术服务、统一品牌包装、统一订单销售的“五统一”模式,积极推进白水金沙柚品质提升,形成了以白水垦殖场三分场为中心向外辐射半径为15公里的金沙柚最佳品质种植区。2017年11月,成功注册“吉垦金沙柚”商标。2018年3月,以白水为中心注册了“吉水蜜柚”地理标志证明商标。此外,2017—2019年连续三年参加了中国国际农产品交易会产品展示,为“吉垦金沙柚”走向全国发挥积极作用。

农垦企业对接国际农机展新技术新理念

本报记者 王紫

11月中旬,由中国农业机械流通协会、中国农业机械化协会、中国农业机械工业协会共同主办的2020中国国际农业机械展览会在青岛世博城国际展览中心成功举办。

此次展会的主题为“农业机械化·乡村振兴·脱贫攻坚”。展览面积20万平方米,参展的中外展商达1800余家,参展专业观众达12万人次。80个类别的展品涵盖了农业生产全过程的机械设备;30场高端会议活动,涉及畜牧业、果蔬茶、植物保护、智能农机、社会化服务、市场分析、扶贫论坛、国际农机贸易峰会、机器人大赛、行业年度大奖颁奖、现场演示等内容;打造“线上展会”,让人在云端也可身临其境,主办方还邀请了50家影响力较大的“三农”新媒体“大V”,借力新媒体加强与场外观众互动,围绕不同展区的头部企业,通过视频、图文、直播等新媒体手段向终端用户传播新产品、新技术。

其间,中国农垦经济发展中心组织了20多

个垦区的100多位代表组成农垦参观团参加展会,中心副主任程景民出席展会开幕式。这已是中心连续第五年组织农垦企业到观会展。

展会期间,中国农垦经济发展中心联合中国农业机械流通协会、中国磷复肥工业协会、中国农药工业协会于11月14日共同举办了水肥药械一体化智慧农业方案助力农垦农业发展对接活动。中心副主任程景民、农业机械流通协会副会长兼秘书长陈涛、磷复肥工业协会副理事长修学峰、农药工业协会副秘书长郭卫以及来自20多个垦区和30余家涉农企业的代表近百人参加对接活动。

对接活动上,程景民对2020年中国国际农机展的成功举办表示热烈的祝贺,对三家协会共同为农垦提供这样良好的观摩交流学习机会表示衷心感谢;向与会代表简要介绍了农垦近年来改革发展的成就和现代农业发展的情况;希望与三家协会一道搭建服务平台,带动协会与企业共同走进农垦、走入农场、走近农工,研发出更适合农垦现代农业特点的新装备、新技

术,为广大农垦企业提供装备和智力支持,更好地推动农垦现代农业发展。程景民表示,希望以此次活动的举办为新起点,推动农垦与各协会和企业找到合作的结合点、实现优势互补,把适合于农垦的新装备、新技术、新理念应用于农垦,让农垦与三家协会共同精心打造的合作平台结出丰硕的成果。

修学峰在代表三家协会致辞时表示,随着我国农业现代化进程的不断推进,土地流转速度加快,发展农业适度规模经营已成为必然趋势,以水肥药械为核心的现代农业服务体系成为未来行业发展的方向。农垦是我国农业战线的“国家队”,代表着我国农业先进生产力的发展方向。举办此次对接活动就是为了倾听农垦系统代表单位的需求和建议,从农垦农业实际需要出发,共同推动、推进以水肥药械为核心的现代农业服务体系的建设工作。三家协会将通过汇聚资源,聚焦农垦单体的生产经营需要,立足于服务农业生产产前、产中、产后全过程,从农业投入品与种植技术全要素着手,提供线上线下相结合的农业综合解决方

案。期望三家协会和所在行业与农垦融合得更好,结出更多的交流合作成果。

对接活动上,河北润农、湖北富邦、山东大成生物的技术负责人分别就农机、肥料、农药行业的发展状况进行讲解;河北、黑龙江、内蒙古、广东、江西、河南等垦区的代表就各自垦区和企业在农业生产中对水肥药械的需求进行介绍;协会及企业代表即时对垦区关切的问题进行了回应;部分垦区和企业在对接活动现场达成了初步合作意向。

近年来,中国农垦经济发展中心与中国农业机械流通协会一直保持着良好的合作关系,在服务垦区方面开展了大量卓有成效的工作,受到了垦区、农场和企业的好评。2018农机展期间,中心与协会正式签署了战略合作框架协议,双方计划就围绕推动农垦现代农业发展这个大课题,开展深入的调查研究;针对农垦生产实践中存在的问题和需求,切实开展农机服务工作,为广大农垦企业、农场及农机企业搭建有效的合作平台。