

云南农担

融资担保全覆盖 惠农服务到一线

□□ 本报记者 李琰璐



云南农担永胜办事处人员察看永胜仔仔水果种植有限公司软籽石榴种植情况。曾建琴 摄

策全覆盖,全力支持农业复工复产。建立“绿色信用”,对疫情防控物资重点保障企业和受疫情影响生产经营困难的经营主体免除反担保措施要求;建立“绿色费率”,对疫情防控物资重点保障企业,免收担保费;受疫情影响生产经营困难的经营主体,担保费率降低50%;建立“绿色通道”,优先受理、及时申报、迅速审批,从业务申报到审批出函的流程周期控制在1周以内,对前置条件满足核放款流程的业务,24小时内完成放款流程办理。

截至目前,云南农担累计担保金额过亿元的县区达到30个。以办事处所在县市区、以农业大县为基点,将业务拓展到所辖区域所有县市区,全省129个县市区均实现了项目落地,成为云南省内唯一实现业务全覆盖的担保公司。

以点代面,带动建档立卡户脱贫

在坚持执行财政部确定的担保费率基础上,云南农担结合云南脱贫攻坚的要求,进一步实施更加优惠的费率、利率政策。在云南“三区三州”开展的担保业务,均按不超过0.8%的标准收取担保费;对云南打造世界一流“绿色食品牌”相关的行业、产业,均按较低标准收

取担保费;加强与银行、政府等部门的协调,促使银行进一步降低贷款利率,在国家级贫困县开展的相关项目中,除给予担保费率优惠外,还积极协调贷款银行将利率下调,在“三区三州”地区开展的业务,大部分按基准利率发放。

永胜桔源农业发展有限公司作为一家永胜本土企业,主营柑橘种植及购销、肉牛养殖、冷库出租等业务,公司法人代表朱学清近30年来一直从事工程项目的承包建设,通过资本积累于2016年投身农业产业。公司通过租赁的方式转租了近400亩土地种植柑橘,拥有养殖场约8000平方米,同时于2018年9月投资建立了一个立体化冷库,冷库于2019年7月基本建成,用于购销水果时短期贮藏和出租。

2019年,基地柑橘刚进入试挂果阶段,修建冷库又占用了经营流动资金,桔源公司出现暂时的经营困难,急需资金解决燃眉之急。云南农担永胜办事处在获悉客户情况后,及时进行项目尽调并进行了申报审批,为公司提供了150万元的贷款担保,有效解决了公司流动资金短缺的问题。

近几年,桔源公司通过自身产业发展带动产业扶贫、就业扶贫,2019年基地用工9000余

人次,支付各类劳务费用130余万元。为更好地发展产业,公司积极参与永胜地区产业扶贫,针对永胜县涛源镇、鲁地拉镇共64户245人的建档立卡贫困户进行产业帮扶,主要通过建档立卡户签订劳务用工合同到基地做工、发放生产资料补助、收购农户种植的农作物饲料、种养技术培训等方式带动建档立卡户增收。平均每户每年可增加务工收入不低于1300元,获得生产资料补助不低于600元,为建档立卡户脱贫增收作出重要贡献。

立足云南,金融促进特色产业发展

针对云南各地特色农业产业,云南农担开发了“粮食贷”“云猪贷”“花卉贷”“奶农贷”“金果贷”“蔗农贷”等标准化产品,为从事蔬菜、水果、粮食、生猪、花卉、奶牛等优势特色产业的新型农业经营主体提供优质融资渠道。

截至10月底,公司累计为11964户茶叶、花卉、水果、蔬菜、坚果、中药材等九大产业经营户提供了47.36亿元的担保贷款支持,积极解决其资金不足问题。

云南农担为云南省种猪省级重点养殖企业寻甸兴平牧业有限责任公司提供了1000万元的担保贷款支持,有效从源头上解决了生猪养殖的种源问题;对疫情防控物资重点保障企业——云南香格里拉兰草药业有限公司(属于维西县脱贫攻坚重点支持中药材项目)提供了纯信用担保、担保金额300万元,并免除了其他反担保措施和担保费;对水果种植省级龙头企业西畴县绿飞畜牧有限公司提供了950万元的担保贷款支持;对坚果种植省级龙头企业云南云澳达坚果开发有限公司提供了800万元的担保贷款支持。

除了在资金上帮扶产业外,云南农担还立足云南农业产业发展和高原特色农业特点,坚持以产业扶持为导向,积极与相关政府机关、金融机构、行业协会进行合作,开展产品设计和创新,在“金果贷”“三七贷”“花卉贷”“奶牛贷”“农合贷”等产品全面复制、提速、扩面的同时,推出“石榴贷”“蔗农贷”“枇杷贷”等一系列批量化、标准化的农业信贷担保产品,并开辟绿色通道,批量尽调、批量审批,迅速扩大服务规模。

近年来,云南农担以实际行动切实缓解农业经营主体“融资难、融资贵、融资慢”等问题,努力为推动县域经济和云南高原特色农业产业发展、推进乡村供给侧结构性改革、助力脱贫攻坚、助推乡村振兴作出贡献。

金融扶贫及创新峰会呼吁以农村金融创新带动农业农村现代化

近日,由国务院发展研究中心、中国扶贫基金会共同指导,中国经济时报社、国研经济研究院主办的第十二届中国经济前瞻论坛专题论坛——2020金融扶贫及创新峰会在北京召开,全国政协常委、人口资源环境委员会副主任李伟发表主旨演讲。

李伟认为,首先应聚焦产业,同时还要支持富民乡村产业保农民稳定长期就业增收。重点要针对产业多、业态多的特点,提供多元化金融信贷产品;借鉴有些地方的做法,可把贷款支持与扶贫政策、增收政策融合运用。其次应突出主体金融支持,既要面向亿万普通农户实施普惠金融,更应扶持在保障农业产业安全方面发挥主力军作用各类农业新型经营主体。最后还要加强创新及防范风险,除了运用传统的避险规则外,也需要借助现代金融科技。一方面要推进金融与财政保险、担保等政策工具有机结合,分散风险;另一方面要善用数字技术,通过大数据掌握服务产业、服务主体的生产经营情况,预防和减少风险损失。

本报记者 李琰璐

农行四川广安分行持续提升金融支农质效

今年以来,农业银行四川广安分行结合当地经济特点,积极克服疫情影响,加快贷款投放,大力支持实体经济发展。截至9月末,该行各项贷款余额136亿元,较年初增加12亿元,存量、增量均保持当地四行首位,进一步提升了金融服务质效。

今年疫情给很多本地企业带来了不小冲击,为此,农业银行四川广安分行通过开辟绿色通道,实施信贷资源优先保障、大力推广线上产品等举措,为小微企业“融资难、融资贵”提供了切实可行的解决方案。在积极支持“三农”领域方面,他们不断加强产品模式创新,通过积极打造“银行+第三方”多元化合作平台,挖掘农业产业链价值,以“点”到“链”,形成综合性金融服务体系。截至9月末,涉农贷款余额71.2亿元,较年初净增6.5亿元,增速10%,对省级农业产业化龙头企业金融服务覆盖率达70%。

罗凯

浙江省农担公司“浙里担”模式破解融资难题

近日,浙江省人民政府通报2019年度在浙金融机构支持浙江经济社会发展考核评价结果,浙江省农担公司获评改革创新优秀单位。浙江省农担公司自成立以来专注“三农”,为新型农业经营主体提供融资担保服务,着力破解农业“融资难、融资贵”问题。截至2019年底,累计服务新型农业经营主体1.76万户,在保余额近40亿元,占全省涉农融资担保余额的31.22%,有效发挥了担保支持乡村振兴主力军的作用。

3年多来,浙江省农担公司紧紧把握浙江省数字经济先发优势,深入实施数字化转型战略,推进大数据改革创新和模式创新。一方面,综合运用大数据、区块链等技术探索智慧农业融资场景,构建“一库一码一平台一应用”,依托全省涉农主体数据库,全面运用反欺诈模型、风险预警模型等大数据风控工具,有效配置农业和金融资源,为农业主体提供精准高效融资服务,使合作银行强化风险防控。同时加快智慧农业供应链金融担保平台和“浙里担”信用码建设,打造农业主体“链上”贷款、“亮码”贷款担保服务新模式,形成引领全国农担体系的“浙里担”数字担保模式。另一方面,积极探索以大数据担保为核心,政策协同、抱团合作、担保的“浙里担”模式,不断扩大担保覆盖面,将服务延伸到基层,惠及更多农业主体,构建起财金协同支农生态圈。

梁亚洲

农发行吉林省分行营业部备足百亿元资金支持秋粮收购

近年来,农发行吉林省分行营业部充分发挥政策性金融“当先导、补短板、逆周期”职能作用,在支持新型农业经营主体等方面不断加大信贷支持力度。随着2020年秋粮上市,该部充分发挥粮收购资金供应主渠道作用,提前谋划布局,加快办贷进度,备足百亿元资金,支持秋粮收购。

立足“早谋划、早审批、早投放”,做到“钱等粮”。营业部始终把服务国家粮食安全作为首要政治任务,积极应对新问题新情况,提前谋划准备。截至9月末,累计对接各类粮食企业34户,拟支持收购库点150余个。目前,已完成23户企业信用评级和5户企业贷款审批工作。坚持以客户为中心,全力提高服务质效。营业部实行了客户首接负责制,为客户提供“一站式、一体化”信贷服务和产品,简化办贷流程,提高办贷效率。共成立了5个信贷工作组,深入一线,走进企业,上门服务,为企业提供合理化融资方案,解决企业实际问题。

围绕粮食全产业链和供应链,积极落实创新业务模式。营业部着力解决企业因担保能力不足而导致的“融资难”问题,积极运用“贷储分离”“卫星库点”“南北协作”等创新业务模式和“信保基金”模式,支持和推动多元主体入市收购。

蔡东 本报记者 阎红玉

山东阳谷县扶贫款引导贫困群众自主创业

山东省阳谷县侨润街道北顺社区王楼村的王永波前几年患有红斑狼疮病,不能干重活,妻子没有文化,两个女儿在上大学,生活十分困难。在村党支部和老党员“扶志扶智”宣传引导下,王永波有了在小区门口开个小吃部的想法。了解到王永波缺乏周转资金,村党支部积极联系街道扶贫办的同志了解办理扶贫金融贷款流程,又组织6名村“两委”干部和10名党员、群众代表参加的征求意见会,一致认为王永波符合条件,应该照顾。村党支部主动为他写申请、打报告、递交证明和材料,5万元扶贫金融贷款很快就打到了王永波的银行卡上。

小吃部开张后,王永波夫妇每天起早贪黑悉心经营,生意逐步好起来,3个月就收入7000多元。这是当地街道帮扶干部以好建促帮扶,用扶贫贷款引导贫困群众自主创业的一个缩影。如今,当地贫困群众通过金融活水自主创业,依托自身优势实现脱贫摘帽,走上致富之路。 贾芬 徐贵彬 宋建安

河北隆尧县农信联社

扶贫专项资金支持62户摘掉“贫困帽”

□□ 贾静 国晓辉

河北省隆尧县农信联社立足实际,强化“党建引领”,发扬“背包精神”,在脱贫攻坚的主战场上,闯出一条“党建聚力 金融促振兴”的新路径。日前,该联社已投放253万元扶贫专项资金,倾力支持62户贫困户脱贫“摘帽”,取得显著成效。

隆尧县农信联社始终坚持党建引领发展的基本思路,鼓励党员干部下基层、走实访,寻求服务

延伸新突破,针对贫困户的实际需求制定相关金融扶贫政策,因地制宜、因人而异。同时,加强与乡镇、村级党员群众的交流探讨,加速实现社内基层党建工作的新发展,以扶贫强党建,以党建促扶贫。今年以来,隆尧县农信联社召开金融扶贫专题会议4次,确保扶贫工作思想和行动上的高度统一。

近年来,该联社印制扶贫宣传手册、挂历、明白纸1.13万余份,并对建档立卡3630家贫困

户全部走访到位。通过与政府扶贫部门积极沟通,成功签订《扶贫小额信贷合作协议》,争取到风险补偿金73.5万元,引导贫困户高效、合理使用信贷资金,确保扶贫资金需要全覆盖。截至10月末,该联社扶贫小额贷款累计发放62户、金额253.2万元。

党群一心,聚力促进集体大发展。隆尧县农信联社充分发挥党建示范、引导、辐射、带动作用,积极动员全社党员干部员工参与结对帮扶,通过

“一带一”“一带几”“几带一”等形式,开展扶贫攻坚工作。该联社派驻扶贫工作队8人,深入山口镇南寨子村、东齐村、前苏村,与25个贫困户逐一对接,因地制宜、因人而异开展帮扶工作。同时,该联社还组织开展扶贫“暖冬”活动,为贫困户送去米、油等78份生活物资;为村委配置3套家具,改善其办公环境。在隆尧县农信联社帮扶队和贫困户的共同努力下,所对接帮扶的25户贫困户已实现全部脱贫。

农发行湖南汉寿县支行

“金穗模式”为农企发展“雪中送炭”

□□ 丛鹏飞 本报记者 李琰璐

为服务国家粮食安全和乡村振兴战略,农发行湖南汉寿县支行不断创新服务模式,持续提升金融服务覆盖面,将支持订单农业作为推动现代农业产业升级、保障农民增收增收的着力点,通过支持“公司+合作社+基地+农户”的“金穗模式”,形成了龙头企业、公司、农户等利益相关群体多赢格局,获得了良好的经济效益和社会效益。

推行订单农业,粮农吃上“定心丸”

常德金穗优质米业有限公司是一家集优质稻收购、加工、销售为一体的省级农业产业化龙头企业,占地面积2万多平方米,年加工粮食能力7万吨,主营产品有“国桂”“金穗”“龙阳”等系列优质大米,因其颗粒饱满、色泽清白、米饭香味浓郁、口感滋润而闻名,产品热销省内外32个市、州、县,全年销量达1.3万吨。

2005年,农发行汉寿县支行与金穗建立了信贷合作关系。十多年间,汉寿县支行累计向该企业发放贷款3.93亿元,支持收购粮食20多万吨,助推民营企业从小到大、从弱到强,不断发展壮大。

产前有订单,产中有服务,产后有保障。在农发行信贷资金支持下,金穗公司围绕水稻生产全产业链专业化服务,从土地流转、农业社会化服务、粮食产后服务、储藏、加工、销售,打造稻米全产业链发展。企业与农户利益联结日益紧密,服务的深度和广度不断拓展深化,让粮农卖粮不愁销路,实

现了农业转型升级和农民增收致富的双赢。

种植基地联结小生产和大市场。金穗公司以优质稻种子联姻为突破口,创建优质稻种植基地6.5万亩,引进“湘米工程”品种高档优质水稻兆优5455、盛泰优018等在全县大面积推广种植。基地示范,企业组织全县近500个种粮大户,召开动员培训大会,通过分析市场、推介品种、讲授技术、公示订单,激发大户们种植优质稻积极性,签订大户订单近3万亩。搭建平台,以合作社、家庭农场、烘干中心为依托,在全县建设50个核心网点,通过服务网点带动周边农户近2000户,面积达2万亩。因地制宜,对全县水稻种植情况进行调研分析,在毛家滩乡创建一乡一品、一村一品优质稻基地1.5万亩,引导农民发展优质稻特色产业。

服务实体经济,金融播撒“及时雨”

长期以来,“融资难融资贵”问题已经成为小微企业发展中遇到的突出问题。汉寿县支行深入调研摸排企业经营状况,积极主动对接金穗负责人,实地了解企业的生产经营困难和问题,量身定做“一企一策”金融服务方案,促进企业转型升级。

探索土地承包经营权抵押融资业务是政策性金融助推农业现代化、规模化发展的责任所在,也是促进农业绿色健康发展,赋予乡村振兴新动能的根本体现。汉寿县支行响应政策号召,顺应全省农村土地流转趋势,通过对金穗等新型农业经营主体的支持,激活农村产权这一“沉睡的资本”,解决了农业龙头企业抵押物不足而导致的融资难

问题,取得了良好的社会效应。

在准入方面,汉寿县支行从承包方式、客户对象、经营类型、贷款用途、贷款额度等五个维度严格把关,重点支持产业化龙头企业、农业产业联合体等新型农业经营主体。除了强化自身风险管控,支行还鼓励组合担保,采取“土地承包经营权+房地产”“土地承包经营权+担保公司”等组合担保方式,避免抵押过多集中在土地承包经营权带来的抵押物变现风险。

在农发行信贷资金支持下,企业持续推广特色优质稻品种,拓展高端大米市场,提升产品附加值和市场竞争能力,形成了线上“互联网+国桂”大米销售平台,线下与中粮集团、中泰米业、盛宝粮油等大型粮食集团贸易合作,打响了汉寿香米品牌。

对民营企业不仅“锦上添花”,更要“雪中送炭”。今年以来,汉寿县支行认真落实“六稳”“六保”工作要求,进一步加大对实体经济的支持力度,确保不盲目抽贷、断贷、压贷,通过下调普惠小微贷款利率、减免收费等措施,降低企业综合融资成本,助力民营企业复工复产、渡过难关。

强化精准施策,脱贫按下“快进键”

作为农业政策性银行,农发行汉寿县支行认真落实国家粮食安全战略、乡村振兴战略,全方位支持粮食生产、流通、加工和消费等全产业链经营,确保粮食安全,助推粮食企业发展,促进农民脱贫致富。

“订单联结”让农民产销无忧。金穗公司与县内8个乡镇、65个村民组及1170个种粮大户签订