■ 行业动态

湘村股份 浦市铁骨猪国家级保种场开发项目开工

近日,在湖南省湘西土家族苗族自治州泸溪县,湘村股 份浦市铁骨猪国家级保种场及铁骨猪产业开发项目开工。 据了解,这是农业农村部挂牌、省政府督办的产业扶贫重点

泸溪县养殖资源丰富,特产浦市铁骨猪先后被列入《国 家级畜禽遗传资源保护名录》、人选"国家种质资源基因 库"、被评为"全国农产品地理标志产品",获得国家商标注 册,发展潜力大、前景广阔。湘村高科农业股份有限公司是 目前国内最大的集黑猪选育、养殖、加工、销售一体化的国 家级龙头企业。

湘村股份浦市铁骨猪国家级保种场及铁骨猪产业开发 项目是农业农村部重点支持的9个国家级深度贫困县生猪 产业精准扶贫项目,2019年底湘西州人民政府与湘村高科在 农业农村部正式签约,项目落地泸溪县浦市镇铁骨猪原产地

据了解,该项目占地150亩,计划2021年3月底建成投产, 总投资3亿元,规划建设浦市铁骨猪国家级保种场,配套5万 头铁骨猪扩繁场、育肥场和腊肉加工厂。湘村高科公司将采 取"公司+农户"的模式,利用公司腌制腊肉的先进技术,融合 泸溪人熏制腊肉的传统工艺,合作开发铁骨猪腊肉,将该县建 成全国最大的铁骨猪腊肉加工基地县,预计带动贫困农户 1000户左右。

今年, 泸溪县将全面打造"绿色产业"、全力打造"富民产 "、全心打造"乡土品牌"、全速打造"全产业链"。 结合产品开 发与品牌打造,紧紧围绕"黑"字做文章,既培育铁骨猪新品系、 新品种,又突出冷鲜分割、研发精深加工产品,做大做强"黑猪" 品牌。抓住生猪稳产保供机遇,最大化推进铁骨猪良种繁育、 养殖生产、屠宰加工、冷链物流、终端销售、农旅融合等一条龙 向晓玲 杨安强

万科控股 跨界养猪又有新布局

近日由万科控股的珠海琴山佳业农业发展有限公司宣布 100%投资利津华育养猪有限公司。利津华育位于山东省东营市, 注册资本为100万元,主营种猪繁育、生猪养殖与销售等。此次珠 海琴山佳业收购利津华育,被外界看为是万科跨界养猪后的布局 新举之一

据悉,由万科控股的珠海琴山佳业农业发展有限公司(简称 "珠海琴山佳业")新增一项对外投资,投资对象为利津华育养猪有 限公司(简称"利津华育"),出资比例100%。

珠海琴山佳业成立于2019年12月12日,注册资本为100万 元,主要经营农业技术服务及生物科技研发、畜禽养殖、种猪繁 殖及销售等业务,法定代表人为胡贲。7月30日,珠海琴山佳 业新增一项对外投资,投资对象为利津华育,出资比例为 100%。利津华育位于山东省东营市,注册资本为100万元,主 营种猪繁育、生猪养殖与销售等。 股权结构显示,珠海琴山佳 业由深圳六园企业发展有限公司(简称"深圳六园")100%控股, 深圳六园由深圳市盈达投资基金管理有限公司100%控股,而后 者由万科100%控股。

5月7日晚,万科所在的万科集团招聘小程序"万招君"曾 更新人才信息,向社会公开招聘猪场拓展经理、养猪场开发报 建专员、猪场兽医、聚落化猪场总经理和养猪场预结算专业经 理等5个岗位。由此,万科准备跨界养猪的举动被官方落实。

牧原集团 "百场千万"工程铿锵前行

在这个生机勃勃的盛夏时节,绿荫中孕育生命,雨声中 隐藏希望,位于河南省南阳市卧龙区英庄镇的牧原卧龙13 分场,憨态可掬的小猪仔们乘坐专门的仔猪转运车从母猪场 来到生长场,住进有专业的技术人员培育,由机器人投食、 投水的现代化智能猪舍,开始它们的成长之路。这里的"保 育舍""育肥舍"规划科学、设计合理,一排排白色的屋顶,在 耀眼的阳光下更显得整齐划一、干净清洁,空气中没有异 味,只有鸟儿在树上歌唱……

像以上的装猪投产的场景,随着南阳市支持牧原集团发 展指挥部对"百场千万"工程项目的强力推动,近期将在牧原 各分公司持续上演着。截至7月25日,牧原集团南阳区域"百 场千万"工程已有4个县(市、区)的10个场区共857个单元建 成投入运营,已投产的育肥猪规模为57.25万头,母猪规模为 2.11万头。

在内乡县,已有3个场区的182个单元建设完毕并通过验 收,进入生产运营阶段,已投产育肥猪规模为10万头,母猪规 模为 0.706 万头; 在邓州市, 已有 2 个场区的 161 个单元建设完 毕并通过验收,进入生产运营阶段,已投产育肥猪规模为17.5 万头;在卧龙区,13分场已整场交付164个单元,并将养殖规 模由原计划的15.7万头提高到了18.75万头;在社旗县,共有4 个场区的350个单元建设完毕并通过验收,已投产育肥猪规模 为11万头,母猪规模为1.4万头。

其他在建的牧原集团"百场千万"项目工地上,塔吊林立,数百 台机械往来穿梭,一派紧张繁忙景象。自第一批集中开工以来,上 千名工人持续奋战,一座座场房拔地而起,遍布南阳市各县市区的 31个已开工的牧原新型智能化生猪养殖场都已规模初具。未开工 的39个项目也箭在弦上……

支持牧原集团在南阳区域建设"百场千万"工程,是南阳市委 市政府深入落实中央和省委经济工作会议精神,培育生猪养殖大 企业,高质量打赢脱贫攻坚战,加快乡村振兴步伐,全力支撑南阳 大城市建设,实现牧原集团与南阳经济高质量发展双赢作出的重

大决策部署。

项目实施以来,得到了中央和省委省政府、市委市政府的大力 关怀和支持,市直相关部门出台了行业扶持政策,积极落实要素保 障,切实发挥统筹协调作用,扎实推动项目建设有力有序开展。牧 原集团按照"高效集约利用土地、快速推动投产达效"的原则,积极 高位谋划部署,专班组织推进。

目标已定,使命必达。"百场千万"2020年度项目工程开弓没有 回头箭,增强信心迎难而上。牧原集团保持着实干争先的新气象、 好势头,抢抓政策机遇,创新发展模式,加快推进项目建设。到 2020年底"百场千万"工程建设完成后,南阳市将形成年出栏1000 万头生猪的养殖规模,南阳市也将成为全国第一生猪养殖大市。

范冰 柳晓东

行情监测

鸡蛋价格触底回升 下半年蛋价趋于稳定

专家建议蛋鸡养殖户正常补栏

本报记者 刘硕颖

2020年上半年,蛋鸡产能严重过剩,鸡蛋 价格低迷。近两个月去产能趋势显现,鸡蛋 价格回升。农业农村部对12个鸡蛋主产省监 测数据表明今年上半年产能过剩,去产能形 势已拉开序幕。

据监测,2020年1-6月份累计鸡蛋产量 同比上升4.9%,产能过剩与疫情导致的消费 需求减少是上半年蛋价下降的主要原因。分 析显示,5、6月份加速了去产能速度,上半年 蛋价过低使得部分中小养殖户难以为继。中 秋节临近、鸡蛋产量下降以及下半年消费需 求增加是7月份以来蛋价回升的主要原因。

鸡蛋产能过剩,消费需求减 少,上半年蛋价走低

"从今年春节开始,到6月份基本上都是 在亏损状态。"山东省聊城市东昌府区华凤养 殖专业合作社负责人耿丙涛告诉记者,上半 年他的养殖场的日子并不好过,前两年蛋价 持续高位运行,所以蛋鸡的养殖量一直不 小。这也是今年上半年蛋价低迷的原因之 一。耿丙涛的养殖场属于中等规模,主要以 卖给贸易商等大流通为主要销售模式,在养 殖场亏损的情况下,他只得把一部分鸡蛋放 在冷库暂存。

农业农村部监测数据显示,2020年1-6 月份"在产蛋鸡"平均存栏同比增加5.4%;后 备鸡平均存栏同比减少1.0%、累计新增雏鸡 同比下降 1.6%。1-6 月份平均每只鸡亏损 1.48元,比去年同期减少11.69元。平均饲料 成本同比增加1.4%。

"去年是有史以来蛋价最高的,所以上半 年价格下降的话就可能会特别明显,进入7月 以来有所回升了。"湖北晨科农牧集团股份有 限公司负责人戴小方说。山东卓创数据显 示,2019年全年鸡苗销量同比上升17.86%,带 动2019年7月至2020年4月份在产蛋鸡存栏 环比持续增加,2020年4月末,在产蛋鸡存栏 达近十年最高水平。

北京华都峪口禽业监测数据表明,2019 年度全国商品代雏鸡补栏数量达到13.28亿 只,为近八年的最高水平,同比2018年度的 10.56亿只,增幅达到25.76%。导致2020年上 半年的各月平均在产蛋鸡存栏达到12.07亿 只,比2019年同期的9.73亿只,增幅达到 24.05%。今年6月份全国在产蛋鸡存栏12.49 亿只,为年内高峰,同比2019年6月份的9.91 亿只,增幅为26.03%。今年上半年在产蛋鸡 存栏突破历史高位,鲜蛋产能严重过剩,是导 致上半年蛋价下降和亏损加剧的主要原因。

戴小方的养殖场比较大,有140万只蛋 鸡,他告诉记者:"上半年消费需求小了,比如 说很多加工工厂都没有以前那么大的需求 量,加上疫情原因有一段时间市场上不准活 禽交易,很多淘汰鸡都卖不出去。"北京华都

峪口禽业监测数据显示,今年上半年全国商 品代雏鸡补栏数量为5.71亿只,比2019年同 期的6.76亿只,降幅为15.53%,预示后期的在 产蛋鸡存栏水平会有所下降。

"疫情期间交通受到限制,很多鸡蛋都运 不出去,不流通了消费能力也就下降了,导致 鸡蛋产能有些过剩。"湖北省家禽业协会会长 杨砚说:"这大半年来,养殖户们心里估计像 坐过山车似的。'

淘鸡速度加快,消费需求增 加,下半年蛋价趋于稳定

自5月份开始,养殖户已开始调整产能, 淘鸡速度加快。山东卓创资讯公司监测统计 数据显示,5月份在产蛋鸡存栏环比下降 0.98%,同比上升12.07%。中国农业大学预警 团队(中国农业大学教授、农业农村部畜牧业 监测预警蛋鸡产业监测预警首席专家)徐桂 云教授在接受记者采访时说:"5、6月份是去 产能加速期,由于上半年蛋价过低,导致很多 养殖户资金链难以为继,开始提前淘汰产蛋 鸡,淘汰鸡日龄已由2019年6月份的505天 调整到本年度6月份的472天"。

6月份全国在产蛋鸡存栏量将继续下降, 为13.16亿只,环比下降2.98%,同比涨幅 9.04%;淘汰鸡出栏数量较大,产蛋鸡存栏量

环比下滑。但北京华都峪口禽业监测数据表 明,由于2019年补栏数量过多,产能去化过程 相对缓慢,2020年下半年各月平均的在产蛋 鸡存栏依然处于历史高位。

"7、8月份价格涨上来了,主要是疫情有 所好转后,活禽市场开放了,加上国外冷鲜不 怎么进口了,还有就是天热了产蛋量也会有 所下降。"戴小方在接受记者采访时说。

下半年随着消费逐渐恢复,中秋节的临 近,鸡蛋价格将快速回升。农业农村部监测 数据显示,2020年6月份后备鸡存栏环比下降 3.9%,同比下降15.1%;6月份淘鸡量迅速增 加,预计2020年9月份开始产能降幅较大。

北京蛋品加工销售协会秘书长王忠强在 接受记者采访时提到,养殖户可以通过期货 等方式给鸡蛋的价格上一个保险。戴小方就 是这样度过艰难期的:"应对波动我主要是在 价格不太好的时候少养一点,然后通过期货 的方式给自己一个价格保险。"

另外,经过记者走访发现,品牌蛋在本次 价格或受影响较小。就具体情况而言,每个 品牌的操作模式不一样受到的影响也不一 样。跟超市等有长期合作协议的大品牌受到 的影响会更小,而自产自销的品牌鸡蛋受到 的的影响会更大,还有一种情况是收购鸡蛋 后贴牌的品牌鸡蛋,这种情况成本较高,受到 的影响也会不小。

徐桂云教授在谈到本次蛋价波动后期走 势预判及建议时说:"预计第四季度产能减 少,消费增加,价格提升,建议养殖户坚持养 好现有存栏鸡,按正常周转补栏即可。"



近年来,安徽省合肥市庐江县在脱贫攻坚过程中将贫困户与产业链紧密相连,采取"龙头企业+合作 社+贫困户"模式,合作社通过土地租赁、种植双季青贮玉米加工饲料、湖羊养殖、提供务工岗位带动616户 贫困户稳定脱贫致富,每户年人均纯收入在4000元以上。冶父山镇平祥畜牧养殖专业合作社,去年收购1.4 万吨秸秆养羊,羊粪肥田种青贮玉米和草,实现生态环保与经济效益的双丰收。图为安徽省标准化养殖示 范基地、冶父山镇湖羊扶贫产业园里,工人正在按标准化养殖方法给5000只湖羊喂草。

新希望六和

年出栏15万头生猪养殖场落地江苏溧阳

日前,新希望六和股份有限公司年出栏15 万头的现代化生猪养殖循环农业项目,在江苏 溧阳现代农业产业园落地,这是目前苏南地区 生产规模最大、养殖技术最先进的现代化生猪

江苏溧阳现代农业产业园位于革命老区 溧阳市的西南部,这里拥有纵深辽阔的土地 资源,且种植、种业、种质资源广博而丰富。 这块产业园发挥着传统农业向现代农业转变 的典型示范作用,积极探索传统农业向高产、 高效、优质的现代化农业的发展路子,不断为 农业生产提供整体服务功能。

成立于1998年的新希望六和股份有限公 司,是我国农牧行业的一个领军企业。于 1998年3月11日在深圳证券交易所发行上 市。公司立足农牧食品产业、注重稳健发展, 业务涉及饲料、养殖、肉制品及金融投资等, 公司业务遍及全国并在越南、菲律宾、孟加拉 国等国家建成或在建50余家子公司。2020 年7月,2020年《财富》中国500强,新希望六

和股份有限公司排名第126位。 新希望六和股份公司在溧阳现代农业产业

园堑口良种场区域,建成集现代化规模养殖、饲 料生产、种养结合、循环农业于一体的产业链示 范项目,项目总投资4.3亿元,全线达产后年产 值近5.6亿元。该15万头生猪养殖场的成功落 地,对于双方加强高层次多领域合作、携手提升 生猪稳产保供水平、保障人民群众生活、共促经 济社会发展具有重大而深远的意义。

"新希望"15万头生猪养殖场落地江苏溧 阳现代农业产业园,给溧阳老区这方土地农业 产业又带来了新希望。目前,该循环农业项目 秉持高起点规划,立足生态优先、科技赋能、集 约节约原则,在地块生态环境可承载前提下对 养殖基地进行合理布局;坚持高标准建设,项 目建设全部使用节能、环保材料,采用现代化 的养殖、防疫、降排、消纳设备投入和工艺设 计;坚持高效率运行,对生产过程进行全程智 能化监测,精准测算投料规模、粪污产出,所有 生产废弃物均可转化成为无公害蔬菜、优质粮 油作物的有机肥料,从而形成种养结合的循环 农业生产崭新体系。

■上市公司

礼蓝动保完成对拜耳动保的收购

美国印第安纳州格林菲尔德(2020年8月3 日)——礼蓝动保(纽约证券交易所股票代码: ELAN)今天宣布完成对拜耳动保的收购。这 一价值68.9亿美元的交易进一步加强了企业的 整体规模和竞争力,巩固了礼蓝动保在动物保 健这一既有吸引力又值得长期投入的行业的领

这一并购强化了礼蓝动保的创新、产品组合 和生产效率战略(IPP),推动了产品线转型,并使 宠物保健业务与农场动物业务的发展更加平 衡。交易完成时的并购交易总额达68.9亿美元, 支付方式包括51.7亿美元的现金和7290万股礼 蓝动保股票。

礼蓝动保长期专注于兽医和宠物医师领 域,而拜耳动保拥有直面 C端消费者的营销专 长,强强联合将创造新的机遇。礼蓝动保也将 有能力涉足因受新冠疫情影响而加速发展的新 业务模式,例如当今的宠物主更希望通过在线 问诊、零售渠道、远程医疗或送医送药上门等 方式获取动保服务和相关产品。合并后企业的 整体规模和竞争力将进一步巩固礼蓝动保在动 物保健这一既有吸引力又值得长期投入的行业 的领导地位。

礼蓝动保总裁兼首席执行官杰夫·西蒙 斯先生(Jeff Simmons)表示:"在礼蓝动保独 立上市后近两年内,尽管经历了非洲猪瘟和 新冠肺炎这两个疫情,我们始终坚定前行,致 力于成为一家目标导向型的、独立的全球性 动物保健企业,并在这一领域不断取得显著 成绩。能够在当前这个充满挑战的时期完成 并购并成功开启这个历史进程的'第一天', 彰显了我们双方公司的雄厚实力和卓越的执 行力。"

他进一步表示:"今天的这个时刻是具有里 程碑意义的,是礼蓝动保发展历程中的关键一 步。本次交易的终极目标是提高动物、人类以及 地球的福祉。在今天,宠物和动物蛋白比以往任 何时候都更加重要:一方面,食品供应紧张和日 益上升的失业率让全球面临着越来越严重的食 品保障挑战;另一方面,多项研究显示,居家时间 的延长也改变了宠物与宠物主之间的关系。因 为人们越来越需要来自宠物的情感支持。我们 已经清楚地意识到,改善动物生存质量会让人们 的生活变得更加美好。"

疫情也同样加快了整个动保行业的变革,特 别是当今的宠物主更希望通过在线问诊、零售渠 道、远程医疗或送医送药上门等方式获取动保服 务和相关产品。交易完成后,凭借礼蓝动保与兽 医界的强大关系,通过整合拜耳动保在零售和在 线营销上的优势,双方将合力打造出一个既能覆 盖企业端和消费者端,也能延伸至线上线下的动 保行业全渠道领导者。今后礼蓝动保将能够在 任何兽医和宠物主所期望的渠道或平台上为他 们提供服务。

本次收购强化了礼蓝动保在2018年首次 公开募股(IPO)前开始实施的"创新、产品组合 和生产效率战略(IPP)"。在完成交易的过程 中,双方公司均严格遵循了这一战略,不断开 拓新的局面。

拜耳动保预计将有5款同步评估后的在研

产品加入礼蓝动保雄厚的研发管线,将礼蓝动保 预计在2024年之前上市的产品数量提升至25 个。其中5款产品预计将于2021年年底前上 市。并购也增强了企业的研发能力,这既包括拜 耳动保的在研药物配方和药物研发平台,也包括 拜耳作物科学的研发管线准人以及某些被降低 研发优先级的人用药临床资产。

本次合并扩展了礼蓝动保的产品组合,使 得企业有能力为养殖户、宠物主和兽医提供更 全面的动物保健解决方案。礼蓝动保对兽医 领域的长期专注,联合拜耳动保在直面C端消 费者方面的优势,将创造新的发展机遇,扩大 企业的全渠道布局,无论客户需求来自何方, 以何种方式呈现,礼蓝动保将均可满足他们的

此次并购将使礼蓝动保的宠物业务占比提 升至约占总营收的50%,同时也使企业的国际宠 物保健业务增长了两倍。更丰富的护理产品组 合可满足所有年龄和生长阶段宠物的需求,既包 括为幼小宠物提供疾病预防和保健,也包括为成 年宠物的身心健康保驾护航。该交易也扩充了 礼蓝动保的宠物驱虫产品组合,新加入了外用治 疗药物和犬用体外驱虫项圈,让畅销产品索来多 (R)(Seresto)犬用体外驱虫项圈进入礼蓝动保全球 最热卖产品之列。

双方互补的农场动物产品组合,使礼蓝动 保可以进入更为广阔的动保细分市场,更好地 利用大数据为客户提供服务。并购还带来了多 个业务领域的强势品牌,拓展了企业的全球生 物保护产品组合,也将水产动保产品线扩展至 温水鱼领域。

礼蓝动保计划凭借其丰富的企业并购整合 经验,高效快速地主导新业务整合。由于动保行 业的发展潜力巨大,加之合并后丰富多样的企业 产品组合,预计将产生可观的运营现金流。尽管 由于新冠肺炎疫情新,企业完成宣布并购时的目 标将受到一定影响,但礼蓝动保预计到2025年

仍将带来2.75亿至3亿美元的协同效益。 西蒙斯指出:"最重要的是,今天将属于我们 服务的动保行业从业者、兽医和宠物主。新冠肺 炎疫情让我们明白,全世界比以往任何时候都更 需要动物的陪伴,以及养殖业者和兽医的付出。 让我们共同努力,为我们的客户代言,为他们提 供切实的、全方位的解决方案。只有这样,才能 保证我们的餐桌上有丰盛的,而且是用最可持续 的生产方式生产出来的肉、奶、鱼和蛋食品;才能 协助千家万户照护好活泼可爱健康的宠物。我 们携手合作,就有可能改善动物健康和数十亿人 的生活。"

交易完成后,拜耳集团(Bayer AG)将获 得51.7亿美元现金。这包括2020年第一季度 公司股票和有形股的发行收益,按定期贷款B 条款(the Term Loan B)获得的债务融资,定 价为2020年第一季度交易完成时的收盘价, 以及从某些资产剥离中获得的约4.15亿美元 现金。这些先前宣布的资产剥离已经完成, 2019年的收入在1.2亿美元至1.4亿美元之 间。此外,礼蓝动保还向拜耳集团定向发行了 约7290万股普通股。这些股票将受到禁售, 拜耳在前90天不能出售任何股票。在之后的 90天内,有50%的股份可以出售,其余的可以 在180天后出售。