

金融观察

草原上的“金融轻骑兵”——农行兴安分行支持保障“三农三牧”工作

□□ 李辉琳 于天堂 本报记者 马晓刚 李昊

金融是经济的血液,“三农三牧”的发展离不开金融的保障和支撑。近年来,中国农业银行股份有限公司兴安分行不断提高政治站位,以党建统领经营与业务开展,坚守服务“三农三牧”初心和使命,积极融入地方发展格局,强力支持内蒙古兴安盟“两牛、两米”产业发展战略。特别是在2020年春季,兴安分行坚持抗疫与服务两不误,为全盟的春耕备耕、农畜产品稳产保供贡献了巨大的金融力量。

新冠肺炎疫情发生后,全盟春耕备耕工作受到了较大的影响,兴安分行想民所想,急民所急,行党委从全辖员工中抽调150名党员、30名积极分子,组建了30支党员先锋队队伍,深入实施“千乡千队、万村百亿”金融支持脱贫攻坚行动,大力支持全盟农牧区复工复产,抢抓农时,70天累计行程15万公里,把农行的产品与服务送至田间地头、农牧民家中,解除他们的燃眉之急。

与时间赛跑,打破“三农”资金需求“瓶颈”

兴安盟科右中旗代钦塔拉苏木代钦塔拉嘎查的郭海玉是远近闻名的肉牛养殖大户,家中有520头肉牛,疫情期间因为缺乏肉牛改良和育肥资金,生产经营遭遇“瓶颈”。

科右中旗支行了解到郭海玉情况后,工作人员根据他的需求,并结合牛产业发展周期,仅用3天时间为郭海玉发放了5年期低息牛产业贷款200万元。

“这笔贷款救了我的急,缓解了疫情期间的经营压力。”郭海玉激动地说。这笔贷款不仅可以帮助他肉牛养殖事业再上台阶,更带动了代钦塔拉整个苏木发展肉牛养殖,让更多像他这样的养殖户看到了春天。养殖经验丰富的郭海玉,带动了本地3户建档立卡贫困户开展肉牛养殖,帮助他们早日脱贫。

近年来,该行以服务脱贫攻坚和乡村振兴为己任,优选农业项目,创新金融产品,通过与内蒙古两家政策性融资担保公司合作,打破了规模种养户的大额资金需求“瓶颈”。据了解,在今年第一季度,受疫情影响和信贷规模限制,该行投放贷款的时间仅为70天。为此,全行上下与时间赛跑,累计投放农户贷款17.85亿元,净增9.66亿元,同比分别增加9.28亿元和6.63亿元,贷款覆盖全盟所有的苏木乡镇与94%的嘎查村。



农业银行兴安分行党员先锋队队员深入到白音努尔苏木双榆树嘎查的拟扶持牛产业户家中核实情况。 白林 摄

金融轻骑兵,每一个先锋队就是一个流动银行

近年来,农行兴安分行始终服务于脱贫攻坚、乡村振兴大局。创新服务模式,将等客上门转变为服务下乡,解决县以下地区金融触角延伸不够的难题。通过组建乌兰牧骑式“金融轻骑兵”——“千乡千队、万村百亿”支持脱贫攻坚党员先锋队,将农行的金融服务延伸到全盟所有苏木乡镇与94%的嘎查村。每一支先锋队就是一个流动银行,携带金融设备入村入户服务,流动作业、现场办卡办贷,将金融产品送至千家万户;将信贷业务整体迁移至线上,大幅提升农行工作效率,降低农牧民时间成本。

兴安分行以惠农e贷为依托,使全盟农牧民借助手机随时随地满足支付结算与融资需求,农行的产品与服务实现了对农牧民的日常生活与生产经营活动的深度嵌入。今年一季度,兴安分行惠农e贷净增10.7亿元,同比多增6.35亿元,增幅144.7%,贷款投放量在全区农行排名第三位;大力创新服务模式,强化银政、银担合作机制,并颠覆式革新银行与担保公司的合作流程,担保公司“见贷即保”。

在充分解决农牧区“融资难、担保难”问题的同时,进一步提升了信贷投放效率,降低了农牧民融资的时间成本。一方面,兴安分行不断强化深化与政府扶贫部门的合作,严格按照“六要素”要求开展扶贫小额信贷业务。另一方面,通过银担合作,切实加大对新型农牧业经营主体的信贷扶持力度,充分发挥对建档立卡贫困户的带动脱贫能力,以帮扶、交易、雇佣等方式带动贫困户脱贫。

截至2020年一季度末,兴安分行累计投放精准扶贫贷款29845万元,净增24448万元,高出全行贷款平均增速1.75个百分点,带动54688名建档立卡贫困户脱贫致富;在做好服务的同时坚持为农牧民减费让利,执行低息政策,尽力降低农牧民融资成本。兴安分行对精准扶贫贷款执行低息政策,最低利率可达3.91%,执行基准利率的0.9倍。

科右中旗代钦塔拉苏木布日很茫哈嘎查的农民吴七十三,一家4口人,多年来一直靠45亩口粮田生活,一年2万元的玉米种植收入是家中的主要来源。2014年,吴七十三被识别为建档立卡贫困户。2015年12月,他第一次用政府产业扶持资金5000元,购买了5只基础母羊,开启了养殖脱贫的新路子;2017年7

月,他又用2万元产业扶持资金,购买了2头基础母牛;2018年,吴七十三在农行贷款10万元,购买了10头基础母牛,目前已发展到23头,年收入20万元。

稳定脱贫的吴七十三在今年1月份又享受到了牛产业贷款30万元的扶持政策。“我是靠着政府的资金扶持和农行贷款政策扶持脱贫的,但脱贫以后我就琢磨致富的事了。今年农行又把好政策送上了门,我准备用这笔贷款对肉牛进行品种改良,让收入再翻一番。”吴七十三笑嘻嘻地说。

“惠农e贷”,线上放款延伸金融服务

新冠肺炎疫情防控期间,农行兴安分行充分发挥线上优势,积极推广线上放款模式。以“惠农e贷”线上产品为抓手,通过组建“千乡千队、万村百亿”党员流动先锋队,将金融服务延伸到苏木乡镇、嘎查村。进村入户为农牧民开立惠农卡、注册掌银,通过白名单自动推送,线上办理申贷、放贷、还款等一站式金融服务,线上24小时自主操作,提高了贷款投放效率,农牧民足不出户即可享受农行便捷高效的金融服务。

科右中旗巴彥沁哈苏木义勒力特嘎查的侯福林是一名肉牛养殖户。疫情防控期间,侯福林以微信方式向中旗农行申请30万元贷款,科右中旗农行随即开展了非现场贷前调查工作,通过巴彥沁哈苏木提供的大畜登记表及土地确权登记表等,确认侯福林的资产及还款能力符合惠农e贷准入条件。侯福林通过农行手机银行APP发起借款申请,获得秒批授信30万元,侯福林使用手机银行APP自助放款,及时购买了15头基础母牛。该笔业务从农户申请到放款,仅用了两天的时间。

数据背后,蕴藏着中国农业银行股份有限公司兴安分行用金融活水浇灌农牧民的温情故事,凝结着这支团队对这片土地的深情厚爱,传递着心系广大农牧民的情怀。另一方面农行最大限度让利于民。对不享受政府贴息政策的建档立卡贫困户贷款施行基准利率0.9倍政策,以贫困户贷款5万元计算,贫困户每年仅需支付利息195.75元,并对非贫农牧户的贷款执行5.15%优惠利率,将农牧民的整体融资成本严格控制在6%以下。按照兴安分行一季度投放的10.7亿元贷款计算,当年利息收入减少94万元。

建行黑龙江省分行

金融科技通“云端” 手机成为“新农具”

□□ 本报记者 石亚楠

春回大地,万物勃发。在最美的龙江四月天,一款手机“新农具”在广袤的黑土地上播撒着金融惠农“金种子”,建设银行黑龙江省分行超100亿元的农贷资金正源源不断地通过手机“云端”流向田间地头。

春耕在即,哈尔滨依兰县愚公四新村的农户王海峰还在为买种子化肥缺资金而发愁,经同乡介绍,他用建行手机银行办理了“农户信用快贷”,很快解决了农资短缺问题。“动动手指头10万元说贷就贷下来了,真的太方便了。”王海峰乐得不拢嘴。

突如其来的疫情,阻滞不了黑龙江省分行服务“三农”、助力乡村振兴的坚定步伐。分行推出了三项“助农”举措:首先是贷款即将到期的农户延长“宽限期”至28天。期限内不计收罚息,不产生违约记录,不记入征信报告。其次是对确有还款困难影响持续农业生产的农户提供贷款展期服务。第三是开通农户贷款征信异议处理绿色通道。多措并举全力保障农户不受疫情影响获得信贷支持,快速投入到新一轮春耕生产中。

瞄准农户痛点 创新金融服务

备春耕前跑贷款“跑细了腿”;审批通过后十几天才能拿到贷款,有时候会耽误了购买农资;贷款审批的数额不足使用,还要借助高额度贷……这是不少农民、合作社都体会过的大“难事儿”。

黑龙江省分行深入全省15个县、67个村镇,走访了近千个农户和84个合作社,现场组织110多场座谈,全面了解农业农村生产经营规律、金融需求、涉农贷款风险状况及成因,准确查找农村金融领域的真实痛点。通过调查走访发现,困扰黑龙江“三农”的主要问题集中在融资、信用环境、销售渠道等环节。

查明了“堵点”,就要因症施策,寻求“疏堵”良方。黑龙江省分行从金融供给侧改革破题,最终确定了“智慧乡村”项目建设的目标,从而破解农业“补贴乱、监管难”,农村“缺信用、服务难”,农民“融资难、融资贵”等难题。将“智慧乡村”项目列为一号工程后,分行联合

省农业农村厅、省财政厅和北大荒农垦集团、哈尔滨工业大学,组成了300多人的研发攻关团队,创立了全国首个以“金融科技+农业大数据”为核心的“智慧乡村”农村金融服务平台及一系列助农惠农农产品,并赶在新一轮的贷款投放周期前上线运行。

“我们要用金融这把温柔而有效的‘手术刀’,解决龙江‘三农’领域的痛点难点问题,让农民真正享受到金融科技的便利和普惠金融的福利,让美丽的乡村和希望的田野在金融‘活水’的滋养下,焕发出勃勃生机。”建行黑龙江省分行党委书记、行长樊庆刚表示。

线上精准服务 贷款不再求人

据介绍,“智慧乡村”项目针对农户和新型农业经营主体两类客群,打造农村金融服务平台(“农业云”),并推出地押云贷、农信云贷、垦区快贷、农户抵押快贷和农户信用快贷等5款全流程线上产品。在此基础上,黑龙江省分行又向上游延伸研发了农采云贷产品,为农资经销业户提融资服务,进一步打通涉农产业链融资堵点;向下游拓展推出了“粮易融”产品,以现代信息技术手段完善粮食供应链金融服务。

“智慧乡村”平台产品到底好不好用?好在哪里?广大农民朋友最有发言权,他们形象地把贷款体验总结为省钱、省时、省事、省心、有尊严的“四省一有”。“1万元地押云贷用一年,利息才450.25元,建行帮我省了3万多利息,太划算了。”齐齐哈尔讷河市龙河镇保安村杨丽丽说。“不用相互担保,手机就能办,办理贷款省心多了。”鹤岗宝泉岭管理局农垦社区28队农户吴树财说。

据介绍,“智慧乡村”五款全流程线上支农惠农“云”产品犹如源源不断的金融活水,精准滴灌到实体经济根部,实现了“数据多跑路,农民少跑腿、贷款不求人”。五款产品大幅降低了融资成本,减轻农民负担,并且可以随贷随还,贷款平均占用时间只有9个月左右,实际支付的利率仅为3.9%,进一步拓宽了农民脱贫增收的路子,优化了农村营商环境。

大数据信用画像 银行“敢贷”农民“乐贷”

过去“贷不贷,关系说了算”,如今“贷不贷,

信用说了算”。黑龙江省分行从金融角度整体推进农村信用体系建设,提升了农村地区征信水平,有效解决了农村征信难问题。

“智慧乡村”项目之所以敢这么大胆地简化放款流程,是因为它在系统内部嵌入了农村土地经营权抵押担保贷款系统和手机App农村金融服务系统。“农村土地确权数据、涉农补贴数据、农业供应链条的各方交易数据以及农民自己的征信数据,让每个农民都有了专属于自己的信用‘画像’,自动形成借款人信用记录,引导农民增强信用意识,规范信用行为。”黑龙江省分行有关负责人说。

该平台之所以深受广大农民推崇,离不开全方位的培训赋能和知识“下乡”。政府牵头,负责安排推广培训会、组织涉农人员参加培训,确保参训人员范围达到“广”覆盖、重点覆盖;行校合作,“建行大学”东北学院强大的师资力量及课程体系快速完善了培训内容,形成学院赋能一线,一线赋能社会的快速传导模式;银校衔接,哈尔滨工业大学培训师讲授土地流转系统应用,为政府工作人员顺利使用该系统提供有效指导,打通金融服务与技术壁垒。

“一天恨不得18个小时捧着手机,问问题的多,说明咱们这个业务受欢迎。”黑龙江省分行普惠金融部客户经理张书弘的手机忙个不停,各大微信群等待他回应和解答的问题应接不暇。

强大的师资力量形成一套一训、专项推动的推进“风暴”,地毯式覆盖黑龙江全省13个地市66个县,帮

助基层干部、经管站、农户及新型农业经营主体快速掌握政策、熟悉操作流程,平台上线以来,已累计培训76期,参训人员达1.3万人次。

截至目前,建行已利用平台累计投放贷款145.11亿元,覆盖全省13个市(地)的83个县(市、区)7780个行政村以及97个国有农(林)场,惠及4074个新型农业经营主体和14.66万户农户,1.34万个农村普惠金融服务点实现了“裕农通·村村通”全覆盖,联动发行惠农龙卡28万张,促进农民增收减负约4亿元,大幅降低了农村融资成本,有效减轻了农民负担,真正把手机打造成农民的“新农具”。



黑龙江省齐齐哈尔讷河市龙河镇保安村丽丽家庭农场的杨丽丽正和丈夫通过“惠懂你”APP办理“地押云贷”产品。 秦慧颖 摄

□□ 本报记者 朱海洋

4月17日,周五,在浙江省安吉县天荒坪镇余村,这里一派热闹景象。刻有“绿水青山就是金山银山”字样的石碑前涌满了游客,想要合影全靠见缝插针。自从3月30日习近平总书记到村里考察后,原本就声名远播的余村又添了把火。这不,周末春林山莊的餐桌早已被预订一空。

记者到访余村十余次,与过往不同,这次明显感觉到全村上下的昂扬斗志。还未完全褪去喜悦之情的老百姓,很多已开始盘算着怎么借此东风,踏上创业创富之路,尤其是年轻人更加跃跃欲试。村“两委”班子同样壮志满怀,紧锣密鼓谋划着下一轮的“绿色发展”。

想起总书记临走前,专门交代自己“把大家带好,把余村建设好”。余村党支部书记汪玉成深感责任重大,他告诉记者,接下来余村不仅要自己富,还要带动“大余村”发展,联合周边四个村,打造成村强、民富、景美、人 and 的“新余村”。

对于未来前景,这位“80后”的村支书信心十足,背后除了乡亲们支持,还有前不久到账的4亿元贷款。据了解,该贷款由中国农业银行投放,是村庄门口的“农行安吉余村绿色支行”专门量身定制的,用于余村“两山”示范区的创建。

作为“两山”理论的发源地,15年过去了,余村早已告别靠山吃山的“石头经济”,全面转型蓝水碧水的“生态经济”。去年,全村实现经济总收入2.8亿元,农民人均收入4.96万元,村集体经济收入则达到了521万元。

“去年,到余村来的游客量超过了90万人次。我们就在思考,接下来,如何把人气转化为‘财气’,让游客多停留、多消费,最好住下来,以此带动村集体、老百姓和周边村庄的共同增收。”余村村委员会主任俞小华如实相告。

为此,今年年初,安吉余村城乡建设发展有限公司宣告成立。其由余村村股份经济合作社占股30%，“国资”安吉绿金开发建设有限公司占股70%,俞小平担任法定代表人,是今后余村乡村振兴一体化项目的实施主体。

乡村振兴离不开金融活水。为提升乡村文旅产业提质升级,去年12月,农行专门制定了针对乡村旅游重点村的贷款管理办法。农行安吉县支行行长汤晓莺告诉记者,这笔投向安吉余村城乡建设发展有限公司的4亿元贷款,是首笔乡村旅游重点村贷款,从业务发起到贷款发放,仅用了2天,开创了农行浙江分行的最快审批记录。

采访中,俞小平坦言,与过往各级政府给予的项目资金不同,这笔贷款尽管期限长达15年,但总归要还,还得每个月偿付利息。“这就倒逼着我们,一方面要精打细算地花,另一方面还得‘钱生钱’,只有源源不断产生效益,才能可持续。”

具体怎么花?据了解,经过前期的细致谋划,公司已有大概思路,其中40%用于基础设施的建设和提升,目标两年内打造成5A级景区,30%用于休闲旅游的多业态经营,比如产品开发、文化创意、品牌营销等,剩余30%则用于智慧乡村建设,构建全村数字治理新体系。

在俞小平看来,如果说过往的美丽乡村建设相对注重内部管网、饮水工程、立面改造等基础设施,那么今后的“新基建”,则将更加紧贴产业发展与乡村经营,在提升游客舒适感、体验感和智能感的同时,为老百姓创业创富提供环境和平台,来打通更多“两山”转化渠道,做大“金山银山”。

有了充裕的资金作保障,眼下,余村客厅、自然学堂、绿色产业科技中心、生态食堂等一批工程快速推进,数字余村综合管理平台也将马上投入使用。目前,安吉余村城乡建设发展有限公司正在明晰子公司构架,并抓紧启动职业经理人的招聘,以尽快步入运行正轨。

“处于聚光灯下,余村可谓万众瞩目,说实话压力很大,光靠我们几个村干部肯定力不从心,必须依靠专业化的团队。沿着绿色发展的路子走下去,余村只有把乡村经营这篇文章做好了,才能对得起这个时代机遇,才能让‘新余村’有更多的新内涵。”汪玉成说。

农发行通榆县支行 积极投放贷款支持粮食收购

农发行吉林省通榆县支行充分发挥政策性银行在金融脱贫攻坚领域作用,近两年来积极投放粮食收购贷款,大力支持县域“三农”经济发展。

2019年以来,农发行通榆县支行全力支持企业开展粮食收购,截至今年4月底,累计投放粮食收购贷款2.11亿元,支持企业收购玉米12.43万吨,确保农民增产增收。在投放贷款过程中,农发行通榆县支行积极围绕国家政策,利用信贷资金引领当地收购市场,在稳定通榆县玉米收购市场过程中起到了积极的作用。一方面,他们围绕国家粮食安全积极投放信贷资金,两年来累计投放国家各类储备贷款1.91亿元,支持收购国家储备玉米11.24万吨,既确保了国家粮食安全计划的实施,又有效解决了农民“卖粮难”问题。另一方面,响应中央号召积极支持民营企业发展,两年来审批小微企业粮食收购贷款2笔,发放收购贷款0.2亿元,通过对小微企业信贷资金的投入,增加了社会资金参与收购,同时增加了企业的收入,方便了农民销售粮食。

下一步,农发行通榆县支行将继续围绕支持当地粮食收购的服务宗旨,积极开展金融助力脱贫攻坚业务,最大限度发挥政策性银行“当先导、补短板、逆周期”作用,确保通榆县“三农”经济稳步发展。

一笔贷款背后的发展观

李宏博

内蒙古赤峰市 各旗县区共开复工124个重点项目

近日,内蒙古赤峰市阿鲁科尔沁旗、巴林左旗、敖汉旗、宁城县等旗县先后举行重点项目开复工仪式,全市共开复工124个重点项目。阿鲁科尔沁旗当日集中开复工项目8个,总投资25.14亿元,涵盖农牧产业、基础建设、生态环境等多个领域。据了解,今年阿鲁科尔沁旗计划实施500万元以上重点项目75个,总投资114.2亿元,年内计划完成投资56.7亿元,其中5000万元以上项目28个,总投资103.6亿元,年内完成投资48.1亿元,可安置就业人数1万人以上。

巴林左旗当日参与开工仪式的重点项目共76项,总投资112.7亿元,涉及工业经济、农牧林水、文旅商贸、社会民生、基础设施等多个领域。据了解,今年巴林左旗共实施投资500万元以上的重点项目121个,总投资203亿元,可安置就业人数可达2万人以上。

赤峰双创服务中心在做好疫情防控的前提下积极响应市人民政府的号召,详细了解企业服务需求,助力企业复工复产,帮助和扶持初创企业更快更好发展。

韩晓彤