

家庭矛盾、邻里纠纷、事故赔偿、责任划分……在农村,谁家要是摊上这些事都备受困扰。而在江苏常熟市古里镇陈塘村,这些问题都好解决。因为:

村里有个调解工作室

□□ 盛雪 本报记者 李文博

“陈心调解工作室要开啦。”这两天,江苏省苏州常熟市古里镇陈塘村的村民们格外开心,“我们都管他叫张老师,他以前做过民办教师、建材货场董事长,退休以后来到我们陈心调解工作室,他懂得各种法律法规,还不收费,乡亲们有事没事就喜欢去。最近一个月因为疫情,已经好久没开了,实在是太想念啦。”

村民口中的“张老师”名叫张建国。古里镇司法所负责人杨威颇多感慨:“古里镇陈塘村由原来的五村合并而成,地界广、企业多、人口杂,有150多家商铺企业,常住人口近万人。发生了纠纷得有人管有人问。但是调解这种事情费时费力收入还很低,大多数人不愿意来。没想到,老张不但坚持了下来,而且在陈塘村做出名气,成了乡亲们的心头好。”

情理法理暖人心,甘做乡亲们解忧人

4年前一个寒冷冬天的记忆,乡亲们至今难以抹去。村里做泥瓦匠的老朱在给虹桥工业园区冯老板施工过程中不幸因砖墙倒塌被砸中而去世,看着为人朴实、待人和善的老朱变成冰冷的尸体,听着老朱一家伤心欲绝的哭声,乡亲们难忍悲痛,自发聚集起来,要为死去的老朱讨

个说法。

关键时刻,张建国来了,语重心长地说:“乡亲们,事故已经出了,大家的心情肯定非常难过,其实我和大家一样,但是死者为大,后事必须是先要处理的,企业的赔偿问题我也一定会帮忙处理好,激烈的做法只会加剧矛盾,我们只有站在对老朱一家负责的角度,依照法律尽快处理好,才是对咱们老朱最大的尊重。”随即开展安抚工作,终于使乡亲们的愤怒情绪逐渐稳定下来。气氛缓和后,张建国马上同死者家属和企业进行背对背调解,全方位释法,在不到12小时内,促使双方达成协议,提升满意度。

“张老师,你一定要帮我主持公道!”2018年3月,陈塘村死者毛某的丈夫王某神情哀伤,差点跪倒在工作室门口,老张赶紧将他扶进工作室,倒了杯水,一边安慰老王的情绪,一边耐心听取事情来龙去脉。

原来,毛某骑着电动车准备去镇里采购物品。没想到一辆小轿车从一家企业门口冲出来,与她的电瓶车撞到一起。毛某送往镇医院途中不幸去世,交通事故认定书都出来了,但肇事方怎么也不肯赔偿。

张建国了解情况后,多方联系肇事方沈某,向她详细解读相关法律法规。多番上门、耐心解释、背靠背释法,终于在双方的努力下,双方决定坐下来面对面调解,不久

签订了相关调解协议,事情得以圆满解决。

不偏不倚乡邻言和,巧语拨云见日出

不仅是事故纠纷,陈心调解工作室多还是要处理村里的邻里纠纷。而住房是涉及村民利益的头等大事,往往问题也最突出,矛盾最集中。乡邻间常常因为房屋问题产生各种矛盾,有的甚至反目,面对这些大大小小的冲突矛盾,张建国都尽心尽力,总能把“乌云密布”拉回到“风和日丽”。

村民王某还记得2018年当天的情形。那是异常炎热的一个夏天,人们都待在屋里躲避烈日炙烤,这天的张建国却带着一身尘土和汗水匆匆走进调解室。原来王某和邻居陈某在数十年前因为建房问题曾有过激烈的争执,如今因房屋动迁问题,两家矛盾升级各执一词。两个月中,王某两家争吵不休,陈家用砖块堵王家大门、砸窗户,闹得鸡犬不宁,最后老人都不敢住在家里。

听闻这个情况,张建国二话不说骑上“小电驴”在高温“烧烤天”里到两家了解情况,同时翻阅近三年两家建房的情况。了解内情后,一次次地登门调解,动之以情,晓之以理,将两户人家彼此之间的诉求和想法摊开讲清,逐渐拉近双方心理距离,在近一个月的调解后,两户人家

最终化干戈为玉帛,事情得到圆满解决。

直面问题共论对错,清官也断家务事

家是国的细胞,没有小家的和睦,就没有社会的和谐,做了多年人民调解工作的张建国深知这个道理。常言道,清官难断家务事,说得容易,做起来却难。但是,张建国始终相信人心都是肉长的,要用耐心和真心打动人,化解一个个小家庭的矛盾。

去年,村里有某户婆媳因家庭琐事不和,家里造好了新房子,老人舍不得扔旧家具,儿媳妇却想新房子造好了,家具也要换新的,为此婆媳二人争吵不断。

张建国得知此事后特意拉上两人来了一场长谈,让她们把生活中的各种小矛盾大大方方坦诚说清,老张提醒她们,每个人身上都有不足和缺点,但也有不可否认的优点和长处。在他的引导和鼓励下,婆媳二人当着彼此的面坦承了自己问题,也原谅了对方的错误,长期以来积累的不满得到化解,让她们再次体会到了家庭和睦带来的快乐和幸福。

“我们有个贴心人,感觉生活有了依靠。”当乡亲们脸上都挂着笑容的时候,张建国心里也满是感动:“以前调解是江湖郎中,哪里喊就去哪里,现在又成了‘坐堂医生’,陈塘村就是我的家。”

代表委员履职故事

孙军:让农业成为有奔头的产业

□□ 本报记者 朱海洋

全国“两会”召开在即,全国人大代表孙军忙碌着所提建议的最后修订工作。这次,他总共准备了五个建议,其中四个不离本行,还是涉农,剩余一个则关于支持社会应急救援力量发展。对每个建议,从调研、行文,再到讨论、定稿,孙军都要投入不少心血,前后易稿不下10次。

49岁的孙军是浙江省嘉兴市嘉善县高品农业科技有限公司的董事长,3年前首次当选全国人大代表。从乡村振兴战略的提出,到明确坚持农业农村优先发展,每一次报告中的“三农”词汇,都让他备受鼓舞、满心激动。因此履职3年来,“为农代言”也成了孙军身上最亮的标签。

2009年,一直从事工商业的孙军,回到老家农村,带领村民种植经济作物,并且专门成立了合作社和公司。从自产自销“放心菜”,到发展订单农业,帮助农民闯市场,从引进最新的品种、科技和设备,到向农户示范推广,提高市场竞争力,再到打造“星创天地”,为十多名大学生和科技人才返乡提供

创业平台,孙军一直在实践中寻找需求、倾听声音、破解问题,再用建议引起高层重视。

2019年,孙军提交了4个建议。其中有一个是建议相关部门结合浙江全域

土地综合整治先行先试的经验,出台全国性意见,合理配置农村土地要素资源,还有一个则是创新培育农业经济开发区平台,深度推进农业业业创新。

“现代农业发展,尤其是推动三产融合,必须得有要素支撑,必须要吸引先进人才。那么,如何为他们创新创业提供更肥沃的土壤?这里面,土地当然首当其冲,但除此之外,还有科技、金融、文创等等。”孙军说。

在孙军看来,农村并非缺乏资源,而是需要通过体制机制的创新,通过一系列改革措施,盘活激活沉睡的资源,高效配置分散的资源。对此,今年孙军所提的4个涉农建议中,“改革”成了最核心的关键词。

孙军建议,推进资源要素向优势地区倾斜,在土地资源要素保障方面,给与嘉兴等重点地区更大支持力度,以及对嘉兴片区进行宅基地制度改革授权,同时,他还建议,加大对农民创业导师扶持,实施“藏粮于制”来稳定粮食生产。

“我特别希望,农业能够成为有奔头的产业,农民能够成为体面的职业,农村能够成为人人向往的地方,有更多的大学生、返乡青年到农村去,实现他们的梦想,让广袤的乡村成为创新创业的热土。”采访结束时,孙军深有感触道。

脱贫攻坚一县一业

美姑县苦荞麦



农民在地里收荞麦。资料图

□□ 龙成

从2000年开始,美姑县推广苦荞麦点播技术,极大地提高了荞麦产量。通过点播种植,局部最高亩产达到221公斤,全县平均亩产156公斤,全年总产达到3.8万吨。

“世界苦荞在中国,中国苦荞在凉山,凉山苦荞在美姑”。中国是世界唯一的栽培苦荞麦起源国和大面积种植国,四川省凉山州则是世界苦荞麦的核心起源地和世界最大的苦荞麦种植中心、加工中心和市场中心。全世界苦荞麦有15个种2个变种,凉山州就有10个种2个变种。凉山州被誉为“苦荞麦之乡”和“中国苦荞之都”。而凉山州美姑县海拔2800米-3400米的范围之间,正是苦荞的发源地。

美姑县是凉山彝族聚居的腹心地,也是国家扶贫开发工作重点县。美姑县是凉山苦荞麦的主要产区之一,“美姑荞麦”也称为美姑苦荞,是凉山彝族人民祖辈传承和美姑县农民收入的重要来源。

“美姑荞麦”2003年获得四川省无公害农产品证书,2015年上榜第三批中国重要农业文化遗产名单,2019年获得有机转换认证证书,2019年12月获得绿色食品证书。

全球疫情下,外向型农企如何闯关?

(上接第一版)

一季度成绩斐然,二季度迎来挑战

在潍坊复工复产“硬核”举措的保障下,雷沃重工正月初二就实现复工复产,一季度国际市场销量同比增长40%。鲁丰集团一二月订单下滑,3月业绩强势反弹,算下来一季度销售额同比增长10%。

同样,以猪肉制品为主营业务的得利斯集团,正月初二起就全力打通上下游产业链条,第一季度产品产量和国际、国内市场销售额同比全部实现增长。以禽肉制品为主营业务的诸城外贸集团,正月初四全面复工,第一季度公司实现销售收入43.81亿元,同比增长6.13%;实现利税1.18亿元,同比增长16.44%。

安丘源清田食品有限公司是一家日本独资企业,在国内建有20多处原料基地,在日本有自营的营销体系。公司总务部经理陈艳玲介绍:“加工厂正月初三就实现了复工复产,由于国内同行企业有的复工较晚,2月订单大幅上涨,同比上涨了40%。但是4月7日,由于日本东京宣布进入紧急状态,餐饮客户受到严重影响,目前订单量就下降了20%。”

一季度成绩斐然,二季度迎来挑战,这在陈艳玲看来,是因为国内疫情严重时,靠着潍坊各级政府保障有力,率先实现复工复产的企业,就能够市场上抓住机遇,拿到一些空出来的市场份额。而现在面对全球疫情,如果短期内难有明显改

善,对外向型农企的市场影响预计会持续两三个月。

市场有了变化,原料也有可能出问题。得利斯集团大豆加工项目负责人宋晓波说:“每月一船大豆,两万多吨,从巴西发来。目前看发货正常,价格也稳定,但未来怎么样就难说了。打去年起,先是美国停止出口,后是阿根廷因疫情封关,若巴西也出问题,这大豆从哪儿来,咱心里还真没底。”

雷沃重工党委书记梁启荣没有在一季度国际市场同比增长40%的成绩面前沾沾自喜:“一季度增长明显,一定原因是因为去年确定的绝大多数订单要在春耕来临前交付。进入4月后,全球疫情持续加重,不仅市场需求有所下滑,我们在国外的营销体系也受影响,形势很不乐观。”

疫情大考接二连三,农企如何闯关

原料的问题,一是一定程度的成本上涨,二是大豆对国际市场较高的依赖程度。“玉米受进口配额影响,咱们主要还是依靠国内,目前进厂价每斤已经接近1块钱,比年初每斤涨了1毛多。大豆目前国际市场3000元一吨,国内3600元一吨,问题是咱们使用量大,完全依赖进口,一旦产地市场有变化,影响就太大了。”诸城外贸集团的刘兆国说。

采访发现,要解决畜牧养殖企业的原料问题,单靠企业自身很难做到。在诸城,畜牧部门、行业协会和养殖企业已经组建起产业联合体,围绕原料保障开展了

多次会商。山东省畜牧局畜牧处人士介绍,大豆蛋白在饲料中的作用非常突出,一旦全球疫情影响加重,国际市场上的大豆不能满足供应,国内饲料加工企业和养殖企业要寻找成本更高的替代品,饲料配方要重新调试,这都需要时间。因此,应该尽快联合行动,拿出科学的应对预案。

一头是原料,一头是市场。调研发现,作为必需品的农产品及加工品,在全球疫情面前受影响虽然相对较小,但前景不容乐观。“虽然说只要销地国家不封关,港口和物流畅通,我们的产品不愁卖。但疫情持续加剧,餐饮业受影响最严重,销量下滑是一定的。”云树杰说。

在潍坊,有效的应对已经开始。常祖领总结为“三个转型”:一是市场转型,深挖国内市场。比如,诸城外贸近年来大力开拓国内市场,目前国内市场销售额占比已近6成。二是产品转型,市场需要什么,企业就生产什么。比如,鲁丰集团加大冻肉制品生产力度,加大保健食品推广力度。三是产业转型,增强市场竞争力。比如,得利斯集团推进3万头种猪和10万头商品猪标准化养殖场建设项目,厂区主体建设已接近完成。

“政府部门强化帮包服务,在物资供应、金融支持等方面做好保障;行业协会或产业联盟等指导科学预判,引领抱团闯关;企业主动适应市场变化,开展精准生产和转型营销,提升竞争力……作为农业产业化的发源地,潍坊有信心通过科学有效的应对,帮助外向型农业企业闯关成功。”常祖领说。

祝贺 农民日报 创刊40周年

涪陵——千里乌江首城 中国榨菜之乡

农民日报 | 重庆市涪陵区 农业农村委员会

携手并肩 共创辉煌