

■ 热点聚焦

合作社岗位足 家门口就业稳

——各地积极推动返乡留乡农民工就地就近就业

□□ 本报见习记者 孙莹

突发的新冠肺炎疫情,让2020年的春天有了一丝停滞和阴霾。各个城市纷纷按下“暂停键”,道路受阻,运输不畅,假期一再延长,原本过完新年就计划早早返回工作岗位的农民工也只能留在家中。不返工就意味着没有收入,而这些收入关乎父母的养老、子女的教育、一家的生计。

2019年,我国农民工总量已达到2.9亿人,其中1.7亿人外出务工,包括7500万人的跨省务工。为了切实帮助返乡留乡农民工的就业增收,近日,农业农村部、人力资源和社会保障部按照国务院关于应对新冠肺炎疫情影响强化稳就业举措的要求,制定印发了《扩大返乡留乡农民工就地就近就业规模实施方案》,要求各地在推动农民工有序返城返岗就业的同时,促进返乡留乡农民工就地就近就业创业。

根据《扩大返乡留乡农民工就地就近就业规模实施方案》的总体要求,各地结合自身实际,细化实施方案,实化政策措施,强化责任落实,及时解决返乡留乡农民工就业中的实际困难,努力实现农民工就地就近就业的目标。而合作社作为农村重要的经营主体,在吸纳农民工就业方面也是很好的一条出路,在特殊时期做出了积极的贡献。

统一部署 精准对接

“自2月以来,六合区实施了一系列‘防疫+助农’的举措,鼓励引导农民工进入合作社,在家门口务工,切实解决农民工就地就业问题。”江苏省南京市六合区农业农村局苏平介绍,六合区成立了十个综合指导组,下沉到全区九个街镇,会同街镇农业部门走访每一个合作社。“第一时间了解,核实全区366家疫情期间正常运营合作社的基本情况,了解他们复工复产的困难,鼓励引导合作社就地解决农民工的务工难题。”

恢复生产、扩大销售,才能吸纳更多就业。通过电话短信、实地走访等方式,南京市六合区开展点对点宣传落实支持复工复产、支持产地冷链物流、加强产销对接、减轻税费负担等疫情防控期间保证“菜篮子”产品供应的十条支持政策,帮助合作社等经营主体渡过难关。

“疫情期间,全区有20个合作社、家庭农场申报冷藏保鲜库及冷链运输车项目,总投资778万元,可享受财政补助389万元;新增贷款需求2000多万元,贷款贴息资金近500万

元,切实解决了经营主体仓储运输和资金融通的难题。”苏平说,针对部分合作社,特别是一些蔬菜种植合作社发生的蔬菜滞销现象,六合区迅速成立了生产保障组,主动对接市内各大单位,协调解决销售难题。

在山东,新型农业经营主体辅导员队伍加快发展。“为帮助合作社等新型农业经营主体解决防疫和生产中的实际困难,我们及时安排各级开展一对一、一对多的包保精准服务,公开服务电话,落实包保人员,畅通解困渠道。”山东省农业农村厅工作人员介绍,技术人员第一时间调度全省农民专业合作社的蔬菜生产保供情况,对1578家农民专业合作社的33.9万亩蔬菜分种类统计,及时了解各

家庭农场,维持正常运营需要大量人手。截至目前,这些合作社共吸纳了1560位农民工就业,每人每月的工资有2000—3000元。”广西桂林市兴安县溶江镇政府工作人员唐高云介绍,仅丰盛水果蔬菜销售专业合作社,收果、洗果、选果、包装、运输等环节就需要至少40人。

“细、长、白、嫩、脆、香”的水芹一直是南京人春季餐桌上的美食,位于江苏省南京市六合区马集镇大圣街道的大圣水芹专业合作社有着3100亩的水芹种植面积。疫情期间正是水芹收获销售旺季,合作社在严格做好疫情防控基础上全力保障复工复产,大量吸收未返城农民就业。“2月和3月,合作社共计用

校,提供合适的岗位。

因地制宜 助力脱贫

2020年是脱贫攻坚决战决胜之年,如何在疫情期间不误发展,助力脱贫,需要合作社等新型经营主体共同发力。

在四川省罗江区白马关镇凤雏村15组的大棚里,一株株羊肚菌密密匝匝,长势喜人,几位村民正在采摘。“目前我打算每年只种一季羊肚菌,11月下地种植,第二年3月采收。今年我种了5亩,采摘都是请附近的村民和滞留在家的农民工。现在每斤羊肚菌的价格是80元左右,公司直接收购,不用担心销路问题。”贺勇明说。

42岁的贺勇明是建档立卡贫困户,之前一直在外打工,于2015年实现脱贫。2019年底返乡后,帮助家里搞起了羊肚菌种植。然而,羊肚菌种植刚开始,就遇到了疫情。因为封闭式管理,羊肚菌无法采收,眼看即将烂在地里。在村支书的帮助下,紧急联系村民和在家的农民工,在做好疫情防控措施的前提下及时采摘羊肚菌。

“现在也没有办法再出去打工,正好自己有一些种植经验,和家里商量后,决定留在家发展羊肚菌种植,不仅能挣到钱,还能照顾年迈的父母,一举两得。”考察市场后,贺勇明准备试种一轮竹荪,接下来再筹备成立合作社。

2015年创办的广西桂林市兴安县唐家山柑橘种植专业合作社有450亩的砂糖橘,每年都需要雇请大量的工人采摘。受疫情影响,工人流通不畅,果树上还有30万斤的果子没有采收。于是,合作社联系还未返工的农民工,专门雇请24个贫困户采果。“每斤0.3元的采果费,合作社共支出9万元工资,平均每个贫困户得到3750元。”合作社负责人唐小三说。

“合作社提供岗位,让当地农民和农民工就近就业。”新疆库尔勒市轮台县野云沟科农农民专业合作社负责人孟岩介绍,为了改善贫困农牧民生产生活条件,尽快走上脱贫致富的道路,科农合作社吸纳了一批贫困户就业。

疫情对农民工的影响比较大,也更为直接。不能返城工作,一个季度的收益便没有了。而全国共有220多万家公司合作社,平均每个村子都有一家以上的合作社。依靠着这支队伍,抗疫情、战春耕都取得了令人欣喜的成绩,而进一步促进农民工就地就近就业,合作社还将发挥更大的作用。



广西桂林市兴安县溶江丰盛水果蔬菜销售专业合作社吸纳农民工就近务工。唐高云 摄

合作社的产能和人员需求,从而更好地帮助销售,吸纳农民工就业。

人岗匹配 合作共赢

因为疫情,大量的劳动力滞留在乡村,这是乡村劳动力的天然契机。农民工需要就业,合作社需要工人,两者一拍即合,合作共赢。

“正月初十我就来到丰盛水果蔬菜销售专业合作社上班,帮忙统计、包装水果,每天工资100元,加班有加班费,还可以照顾家里的事。因为疫情没能出去打工,在合作社两个月收入6000多元。”广西桂林市兴安县溶江镇半圩村村民黄美娟十分高兴地说。

“溶江镇有70个农民专业合作社,21个

工1680工日,其中原外出务工人员570工日,占34%,合作社共支付30多万元工资。”合作社负责人贡述春介绍。

甘肃省酒泉市瓜州县瓜州镇支持有一定发展基础的合作社在做好疫情防控的同时增加就业岗位,同时鼓励滞留在家的农民工就近就业。分拣甘草杂物、清洗、切片、烘干、筛选……在瓜州镇四方农业专业合作社的车库里,30多名工人在机器旁有条不紊地忙碌着。“受疫情影响一直待在家,多亏了四方合作社就近招工,我一个月能挣5000多元。”瓜州镇头工村十一组村民陈胜栋说。

广西、江苏、甘肃,一路从南到北,各类合作社一手控疫情,一手抓生产,立足自身发展的同时为滞留在家的农民工抛出橄榄

绿野家源家庭农场

多元经营防风险

□□ 本报记者 石亚楠

绿野家源家庭农场位于吉林省长春市九台区纪家街道办事处尹家村,坐落在美丽的雾开河畔。今年39岁的农场主颜停站早年大学毕业后没有像其他同学一样留在城里谋饭碗,而是一头扎进了农村寻出路。2014年,他注册了家庭农场,从事水稻、玉米、黄豆等粮食种植和肉鹅、鸡鸭等畜禽养殖及农产品加工与销售。目前,农场共经营土地860亩,其中785亩用于粮食生产,75亩开挖鱼塘用于渔业养殖,2018年实现经营净收入50余万元。

家庭农场怎样经营才有好效益?颜停站有自己的独家心得。他认为家庭农场要想抵御风险、稳定收益、增加收入,农场主要充实自己的“工具箱”:

一要多元化经营。颜停站通过粮食种植、畜禽养殖、农副产品加工互相结合、互相补充,充分展现了“不把鸡蛋放在同一个篮子中”的朴素智慧。

二要循环种养。绿野家源家庭农场探索的“粮食种植—畜禽饲养—渔业养殖—粪肥还田”循环种养模式,既降低了成本、提高了经济效益,又实现了资源的循环利用,提升了生态效益。

三要品牌经营。颜停站经过创新试验、持续比较、不断筛选等艰难实践,打造了“颜家农场”品牌,实现了价值提升。

多元经营 降低风险

早在农场成立之初,颜停站便将经营范围定位在水稻、玉米为主的农产品种植和肉鹅为主的畜禽养殖。2015年,东北大部分地区遭受了几十年未遇的旱灾,绿野家源家庭农场的粮食种植遭受重创,玉米减产九成,仅此一项就损失18余万元。但幸运的是,当年农场肉鹅销售收入达到20余万元,有效地冲抵了粮食种植受灾带来的损失。这次事件坚定了颜停站多元经营增强抗风险能力的决心。

“旱灾过后,我就重新调整了农场的产业结构,以种植业为主,兼顾发展养殖业。”颜停站对农场进行了重新规划,种植水稻420亩,黄豆180亩,玉米150余亩,高粱、马铃薯、胡萝卜等杂粮和蔬菜30余亩。养殖业则以肉鹅、鸭、鸡禽类和渔业为主,猪为辅。多元化的粮食和畜禽生产经营,使得绿野家源家

循环种养增效益

庭农场的收入相对稳定,抵御风险的能力得到较大提升。

种养结合 提升效益

颜停站通过多方请教农业专家、实地学习先进经验,发现种养结合不仅能够充分利用农场资源实现经济效益最大化,而且能够显著提升生态效益。

“农场摸索出一套生态循环农业的发展模式,既降低了成本,也改善了品质。”颜停站解释道,鸡、鸭、鹅、猪等畜禽产生的粪便,撒入鱼塘作饲料,既肥鱼,也肥水;用鱼塘的水灌田,减少化肥的投放量,提高农作物的品质,降低农业生产成本;玉米灌浆时营养最丰富,收割粉碎,掺入粮食加工后就是最优质的养殖饲料……

塑造品牌 拓展渠道

颜停站有一段难忘的经历,在他开荒种地的初期,他和妻子每天开着小货车跑市场,“没有自己的品牌,也没有自己的包装袋,只能使用米厂的价格低也不好卖。”颜停站清醒地认识到,农场必须塑造自己的品牌,才能改变优质农产品不优价的窘境。2016年2月,颜停站在工商部门注册了“颜家农场”商标,显著提升了农场产品的效益,相对于商标注册前,农场生产的“稻花香”大米和“超级香”大米(吉宏6号)的价格分别提高了50%和30%。

初期,绿野家源家庭农场的销售渠道十分单一,颜停站夫妇农闲时在长春市和九台区农贸市场租赁摊位进行销售以及通过朋友、超市代销。随着农场规模的逐步扩大和经营产品种类的逐渐增多,颜停站萌生了设置直营店进行销售的想法。2017年11月,颜停站在长春市星宇花园开设“颜家农场直营店”,专门出售绿野家源家庭农场生产的大米、豆油、鹅、鸡、蛋、时令蔬菜等60余种农副产品。与此同时,颜停站爱人下载安装了“快手”“抖音”等直播软件,通过发布小视频、网络直播的途径推介农场产品,并且以邮寄少量农产品试吃的方式获得消费者的信赖。

如今,绿野家源家庭农场的产品销售已经拓展到了北京、上海、广州、深圳等地,并且积累了大量忠实客户。目前,直营店和网络销售的收入分别占绿野家源家庭农场收入的75%和25%。面对欣欣向荣的发展态势,颜停站并不急功近利,他认为扩规模更要稳品质,“我们要对生产出来的产品负责,这是农场不断发展的生命线。”

□□

本报记者 毛晓雅

近日,陕西省农业农村厅与中国邮政储蓄银行陕西省分行下发《关于深化“政银”合作增强农民合作社金融服务的通知》,进一步加大对农民合作社等新型农业经营主体金融服务力度。

《通知》要求,各级农业农村部门,特别是农经站要主动与邮储银行各支行沟通,县区建立“政银”联络机制,定期对接,加强信息资源共享,相互通报农民合作社及其成员(包括家庭农场、农业企业)的示范名单、支持政策、扶持项目安排和利率优惠、便捷申请、线上通道等金融服务措施以及创新产品等惠农、扶农、支农政策,并及时传达到广大农户、家庭农场、农民合作社和农业企业,帮助他们了解政策、会用政策、用好政策,共同支持发展乡村产业。

《通知》明确,邮储银行以小额贷款、零售金融服务为抓手,突出做好农民合作社等经营主体的金融服务,创新金融服务模式,加大金融支持力度,落实各项金融服务政策。

一是免收农民合作社等经营主体聚合支付收款手续费、手机银行跨行转账服务费、I类账户邮储卡账户短信费。

二是提供“农资贷”“苹果贷”“花椒贷”“茶叶贷”“粮食贷”等小额贷款,以及高额度、长期限、低利率和灵活放款的贷款产品,满足农民合作社及成员的贷款需求。

三是对符合条件的农民合作社和行政村开展信用社、村建设,进行整社整村授信;对信用社、信用村、信用户发放信用贷款,并安排专人服务上门受理、绿色通道审批;提供“惠农极速贷”线上贷款,3分钟出额度,最慢10分钟到账;提供“惠农E捷贷”线上支用功能,随用随支,线上直达。

四是推荐农民合作社及其成员(包括家庭农场、农业企业)享受陕西邮政集团对农民合作社的优惠寄递、保险、电子商务等附加服务。对一定邮政寄递规模的农民合作社、家庭农场提供免费仓储服务以及寄递费、线上购物、贷款专享优惠利率等。邮乐网平台提供200万元补贴参与满减优惠活动的农民合作社农产品;推出惠农专属短期雇工团险、惠农专属简易险等保险服务产品,并提供专属理赔通道,一般理赔案件1—3日到账;新入驻邮乐网的农民合作社商家开通销售绿色通道,提供商管“一对一服务”,48小时内完成极速签约和开店,指导商家快速上架并给予免费流量支持,签收48小时即可快速结算货款。向农民合作社提供创业、电商、开店等培训和咨询以及市场推广服务,提供惠农“极速鲜”平台线上销售专属服务等。

《通知》还将全省各市、县农业农村部门(农经站)、邮储银行各分支机构联系人姓名、职务、电话等信息一并印发,便于市级指导、县级对接,加强联络沟通、相互交流,共同总结宣传金融服务的好做法、好经验和涌现出的优秀人物和先进事迹。

■ 动态信息

山西黎城县

土地请“保姆” 农民腰包鼓

一场春雨过后,山西省长治市黎城县本该忙碌的田野和火热的农贸市场却变得静悄悄。原来,很多农户把土地托管给合作社,就像给土地请了“保姆”,自己当起了“甩手掌柜”。

“把土地托管给合作社,从买种子、化肥,到播种、管理,再到秋收,咱都不用操心。我和老婆腾出手来在县城卖蔬菜、水果,收入不错,腰包也越来越鼓了。”东阳关镇西长垣村村民王保明一边与黎城县路通农机专业合作社签订合同,一边高兴地说。

一开始,王保明对农业生产托管并不“感冒”。经过两三年对比、算账,他改变了想法。“自己种,就不算自己的劳动,也不划算、不挣钱。之前流转一亩土地只有300元的流转费,从种到收都由合作社说了算,粮食归合作社。现在托管,买啥种子、种啥品种都由咱自己说了算,从种到收交给合作社管理,秋后粮食归咱。”王保明说,“按照亩产600公斤玉米计算,每公斤1.8元,1亩地收入1000多元。只用交给合作社400多元托管费用,咱净收入500多元。”

“一方面,土地托管给合作社后,合作社集中购买农资,电话采购,避免聚集,价格优惠;另一方面,乡亲们自己用的是小四轮,托管给合作社用的是大农机、精量播种机、大型喷药机连片作业,同等地块,成本低了,产量高了,收入多了。”路通农机专业合作社理事长徐孝军说。

农业生产托管,是促进农民增收、助力乡村振兴的一条新路。黎城县在实践中探索、在探索中创新,制定出台《黎城县农业生产托管试点项目实施方案》,明确服务范围、收费标准、服务价格、质量标准等内容,形成全托管和半托管两大服务模式,满足广大农户多元化需求。

陕西「政银」合作增强农民合作社金融服务

河南固始县

依托水资源优势探索珍珠养殖



4月13日,河南省固始县月亮湾水产养殖合作社的社员正在将泥浆、格蚌向养殖渠里舀灌,为珍珠的生长营造适宜的环境。月亮湾水产养殖合作社与浙江省宁波市一家珍珠养殖企业合作,借助当地的水资源优势从事珍珠养殖,投入资金200多万元从国外购置了优质格蚌,在临淮徐集乡、蒋集镇河流渠道内饲养珍珠。丁昌铭 摄

党支部领办合作社 按下振兴『加速键』

□□ 吴根林 本报记者 吕兵兵

四月正值春耕时节,山东省利津县陈庄镇特色产业支部领办的合作社内,一座座高温大棚里,青翠欲滴的西红柿已经挂满了枝头,颗颗饱满圆润;一排排架架枝繁叶茂,甜瓜长势喜人;郁郁葱葱的芹菜正争先恐后地向上传展身姿,一番生机勃勃的景象。

“这是去年年底新建的大棚,保温效果非常好,我们种的西红柿、甜瓜预计五月份能上市,错开了传统的上市时间,既减少了市场竞争,还能卖个好价钱。”新兴村党支部书记王爱华满脸欢喜地说道。

近年来,陈庄镇以党支部领办合作社推动各村庄融合发展,组织11个村的党支部书记和25名种植大户、党员致富带头人组建特色产业支部,由特色产业支部注册成立跨村联合合作社,建设了22个高标准现代农业大棚,以合作社带动区域融合发展。

为了确保产品质量,合作社对现代农业产业园全部大棚进行统一管理,并与寿光现代农业技术服务公司签订合作协议,实行农资“统购”、经营“统管”、产品“统销”,弥补了一户一规模小、升级难的弊端,解决了产品质量难以保证、农户恶意竞价等问题。同时,寿光现代农业技术服务中心还派驻了专业人员,长期负责大棚的管理、维护以及产品的销售,并不定期教授种植基础理论,实践指导种植,为果蔬丰收、提前上市保驾护航。

党支部领办合作社最大限度让利于民,保证始终有收入、年年有进账,获得了农户们的一致好评。原来,合作社创新增收模式,通过“固定收益+二次分红”的模式进行收益分配,每年22个大棚的发包收益归11个村集体所有,合作社主要赚取对外销售果蔬的价差收益。除预留年收益的35%用于日常开支和后续发展公积金外,其余的收益按股分配给相应村集体和村民。2019年年底,通过对22个大棚进行发包,11个村都增加了5万元的村集体经济收益。

“之前我们村的大棚都是传统种植大棚,自从这些高温大棚投入使用后,我们新兴村和临河村、索镇村的农户们就把上百个传统大棚改建成了中、高温大棚。”王爱华介绍道。陈庄镇充分发挥合作社“头雁效应”,在党支部领办合作社切实激活了党支部引领产业发展作用后,加快了乡村振兴的步伐,进一步加强政策扶持,对新建大棚达到50亩以上规模的,按建设成本的30%进行扶持,助推集体增收与群众致富同步。