

江苏推动奶企高质量发展

□□ 本报记者 冯建伟

奶业是江苏现代农业和食品工业发展的重点产业。近年来,江苏省积极推进奶业发展方式转变,奶牛养殖规模化、标准化水平不断提升,奶业全产业链质量监管体系日趋完善,低温乳品全程冷链建设、奶业大数据研发、牧场管理社会化服务和奶农兴办加工等成效显著,为奶业高质量发展树立了新样板。

2018年11月16日,江苏省政府办公厅出台《关于推进奶业振兴保障乳品质量安全的实施意见》,明确了江苏奶业发展要大力推进现代化、推动高质量发展走在前列的目标定位。

在全程冷链方面,卫岗乳业作为推行奶业全产业链发展路径的地标性企业积极打造优质奶源基地,通过布局奶站和生鲜冷链车前置仓,形成中心仓到前置仓2小时,前置仓到终端15分钟必送达的配送网络,建立了完整的现代化乳制品流通体系。2019年,卫岗乳业推出了“至淳”系列低温鲜奶产品,带动了销售量的进一步增长,全年整体销售额预计可达到24亿元,比2018年增长12.3%,增长率在中国乳品企业二十强(D20)中名列前茅。

在大数据研发方面。2019年11月,由南京丰顿科技股份有限公司研发的“奶牛场智能化综合管控系统”荣获“2019数字农业农村新技术新产品新模式优秀项目”,是全国奶牛场智能化管理领域的唯一入选项目。该项目围绕牧场设备互联、系统互通、数据自动上传等加强研发,面向智慧牧场的奶业大数据分析管理平台实现了牛场管理标准化、信息采集自动化、生产过程智能化、安全溯源数据化、财务数据精细化,有效提升了牧场生产管理效率和生鲜奶质量安全水平。2019年3月,“面向智慧牧场的奶业大数据分析管理平台”还被列入2019年度智慧江苏建设成果。该项技术的推广使用将为奶业发展“插”上智慧芯片。

在社会化服务方面。旗下有3个奶牛场,奶牛存栏近万头的江苏家惠生物科技有限公司是一家集奶牛养殖和饲料研发、生产、推广为一体的集团企业,其常熟申福二场成乳牛年单产达到12013公斤,达到奶业发达国家生产水平。该公司具备30万吨奶牛营养产品的产能,包括奶牛预混料、精补料、犊牛开食料、发酵饲料。其自主创新建立的“奶牛全程营养技术体系”,为200多家牧场提供优质服务,帮助牧场提高生产水平、实现增产增效,仅江苏省内合作的牧场就有40多家,合作牧场产奶量普遍提升1吨以上,有40%的牧场年单产达到或接近10吨。

江苏省奶农兴办加工始于20世纪90年代,以中小型乳品企业为主,目前正常运营的有10多家。其中,江阴市美天奶业有限公司从多个方面拓展销售渠道并取得良好效果,成为中小乳品企业发展“小而美”的典型范例。

行业动态

深圳康达尔公司再签广西贺州200万头生猪项目

2019年11月30日,广东深圳市康达尔(集团)股份有限公司与广西壮族自治区贺州市人民政府签订《康达尔贺州市年出栏200万头生猪养殖产业链项目投资框架协议》。

据康达尔公告称,该项目分两期进行,计划总投资约60亿元人民币,年出栏200万头生猪,采用自繁自养的经营模式,将新建饲料生产、生猪养殖、生猪屠宰、食品加工与冷链物流以及其他必要配套设施。

据悉,此次双方合作将建设具备贺州特色的省级、国家级生态循环农业产业示范园,进一步开拓粤港澳大湾区广阔的农产品市场。项目规划方面,将依托于贺州市优势种植业,坚持以科技驱动产业转型升级、以项目带动地方就业的发展理念,将项目打造成种养结合、循环生态的美丽农场示范基地。

新希望六和年出栏200万头生猪项目在安徽五河县顺利推进

前不久,安徽省五河县人民政府与新希望六和股份有限公司年出栏200万头生猪一体化项目开工仪式在五河县举行,首批布局的五河县申集镇、朱顶镇、东刘集镇等项目顺利实现开工建设。

据了解,该项目计划总投资50.2亿元,采用全区域、全产业、全生态的模式,建设良种繁育场、生猪养殖场、饲料厂、有机肥厂、生猪屠宰厂和深加工食品厂的猪产业一体化项目。项目涉及申集、东刘集、双忠庙、武桥、朱顶、小溪等六个乡镇,预计一期建成10个猪场。通过项目实施,计划1-2年内实现养殖、种植、废弃物处理,2-3年内实现生猪屠宰,3-5年内实现深加工。

据悉,该项目得到了五河县委、县政府全方位、多角度的支持,不仅出台了相关补贴政策,给企业投资建设信心,同时秉承着“三个一切”的服务理念,选派了优秀的首席服务官,为项目建设提供全程包办、代办服务,全力以赴推动项目工作。

唐人神公司年产百万头生猪项目在云南禄丰县开工

近日,湖南唐人神集团股份有限公司在云南省禄丰县投资建设的绿色养殖全产业链项目第一期工程正式开工。该项目投产后,可年产100万头生猪。

云南禄丰年产100万头生猪绿色养殖全产业链项目是“唐人神”千万头生猪产业工程的重要项目之一,总投资23.7亿元,包括8个苗猪场、13个育肥场、24万吨饲料生产线和1个集屠宰、分割、冷链加工、冷冻储存、冷链物流等为一体的屠宰项目。项目达产后,可年产生猪100万头、饲料24万吨;年生产白条肉9.24万吨、分割肉3.96万吨、肉制品的副产品150万份。预计可实现年销售收入52亿元、利税约5800万元,可安排1370余人就业。将带动当地物流业发展,并通过生态循环发展,促进禄丰县的畜牧、蔬菜、林业等产业提质增效。

以上稿件由本报见习记者王焱麒编辑

老总声音

实施资本驱动战略,打造世界一流农牧食品集团

□□ 广东温氏集团董事长 温志芬

发展。这就好比一个航空母舰战斗群,有主舰,还有很多护卫舰,你中有我、我中有你,向着同一个目标前进。单一舰队在海上很容易被风浪打翻,但一个联合舰队被打翻的可能性就大大降低了,所以我们要通过构建联合舰队去共同抵御风险。构建生态圈可以实现产业互补和风险对冲;禽业与猪业风险对冲,主业与相关业务风险对冲,地域之间风险对冲,实业跟资本风险对冲,还有传统产业和前沿产业风险对冲。

那么构建生态圈有什么作用呢?总的来说,有效防范化解风险,稳步打造世界一流的农牧食品集团,实现合作共赢。

首先,增强企业风险管控能力,实现持续稳健发展。畜牧行业风险非常大,非洲猪瘟的突然出现对养猪产业和企业是当头一棒。温氏集团在历史上经历过十多次禽业危机事件,我们在危机当中学习,不断发展壮大,经验丰富。这次危机事件中,不少企业离开了养猪业;以后,养猪业会不会一路坦途呢?我认为整个畜牧行业未来发展还会遇到很多危机。单兵作战容易受到市场影响,甚至遭受巨大挫折,和同行企业一起构建生态圈,可以提升风险管控能力,一起顺利渡过难关。

其次,降低企业成本,提升产业链效率效益。畜牧行业从饲料供应到加工、养殖、屠宰链条很长,在链条过程中,如果配合不紧密,很容易产生消耗,增加成本,降低竞争力。希望通过上下游之间的协同和紧密配合,把整条产业链的成本降下来,把产业链效率效益提升上去。

第三,扩大业务规模,提升业务竞争力。

集团非常专注于发展养鸡、养猪两大主业,两大主业占总销售收入的95%以上。除了两大主业,还有协同主产业的相关业务,包括金融投资、动物保健、畜牧机械等多个业务。通过构建生态圈,一方面把新业务变成协同业务,提升业务竞争力;另外一方面助力这些企业发展,从而推动养鸡和养猪业务可以迅速扩大规模,让双方获得更大发展。如通过合作模式进入白羽肉鸡领域等,合作发展,合作共赢。

第四,拓展屠宰加工业务,构建防控风险的产业体系。现在,我们提出走到屠宰、加工业务上去,因为养殖规模已经比较大,在市场低迷的时候,必须有一定的屠宰量去分散风险。所以不但把屠宰业务当作增值业务,更是当作风险管控业务。但是,隔行如隔山,怎样才能迅速切入这个产业呢?通过构建生态圈,和屠宰加工方面业务非常成熟的企业合作,依靠专业团队力量共同去做,把产业链做得更完整,构筑更为强大的防风险能力。

未来,我们要着力构建产业生态圈,这个生态圈是什么样的?温氏集团产业生态圈包含三个:核心扩张圈、战略布局圈以及延伸拓展圈。从股权类型来说,有四种类型:全资企业、控股企业、参股企业和合作企业。

全资方面,如现在有些企业建好之后没有能力投产,我们全资把它收购过来,盘活资产。控股方面,有很多企业做得非常优秀,但面临一些历史遗留问题比如传承等,我们愿意跟这些企业合作控股,接手把事业继续向前推进。参股方面,有些企业非常有



广东温氏集团董事长温志芬。

发展前途,我们希望提供一臂之力,提供资金、管理模式、技术等方面的支持。还有商务合作,通过双方签订长期合作协议,实现长期合作发展。

我们希望和同行一起构建一个可以抵御风险、可以创造价值的生态圈,同时集团也非常积极主动融入别的生态圈,国内外万亿级的企业不少,他们的经济实力、管理能力、对周边环境的影响力走在全球前列。通过构建强大稳定的生态圈,抵御行业发展中的不确定性,把企业做得更加扎实,竞争力做得更强,稳步打造世界一流的农牧食品集团,实现千亿企业、百年温氏。

广西扬翔公司:

“铁桶模式”保障猪场安全

□□ 本报见习记者 王焱麒

为帮助签约养殖户尽快恢复生猪生产,广西扬翔股份有限公司提出“铁桶计划”。这是该公司基于以往总结的防范非洲猪瘟的经验,按照“结构性”原则,把猪场打造成好似铁桶般的严密结构,以此阻断“非瘟”等疫病入侵。这种新型防“非瘟”养殖模式效果如何?近日,记者采访了率先采用“铁桶模式”的广西贵港市养殖户杨进辉,听他讲述复养历程和“非瘟”心得。

“我的猪场没中招。”非洲猪瘟爆发后,大部分猪场都被疫病侵袭,杨进辉是少有的幸运者。在经营猪场方面,他没有太多经验,2016年才涉足生猪养殖,他的2500头有肥猪平安渡劫。“我的猪场位置有点偏,远离村落和人群。”杨进辉分析,自家猪场没有中招的主要原因可能是极少与外界接触,就减少了被传播疫病的风险。

“非瘟”余波未过,杨进辉又做了大胆的决定:“去年我又在贵港市南区八塘镇附近建了一个5000头的育肥猪场,现在运行得非常好。”与

北京信得威特公司:

用产业链思路来做粪污资源化利用

□□ 本报见习记者 王焱麒

山东省诸城市是全国养殖大县,由于诸城养殖业情况复杂,因此畜禽粪污问题成为当地亟待解决的难题:一方面这里规模化养殖场较少,多以散养户为主,处理养殖废弃物成本高,养殖户难以承担;另一方面养殖动物的种类多元化,既有猪、鸡等常规畜禽产品,也有水貂、狐狸、貉子等特殊动物,不同类型的粪污处理的方式也不同,分类处理的技术难度大,没有专业的设备设施和技术团队,畜禽粪污资源化利用难以实现。

如今,困扰诸城的难题已经找到了解决方案。为此,记者专程采访诸城难题的破题者——北京信得威特科技有限公司(以下简称“信得威特”)董事长范国兵,听他讲述企业是如何借助政府扶持政策、融合种植业大户和养殖场的资源,发挥市场主体作用,多方协力推进畜牧养殖业绿色可持续发展的。

共赢合作 凡是参与方都会获得好处

2017年,信得威特承担了诸城市畜禽粪污资源化利用“整县推进”项目,目前,诸城已建成6个粪污处理中心,在35个大中型养殖场安装了粪污处理设备,69个小型养殖场安装了厌氧发酵设备。

诸城市的“整县推进”项目总投资8000万

元,近5成资金由中央财政补贴,其余部分由企业自筹。在诸城市政府部门的政策指导下,由信得威特实施具体的规划建设,以实现对当地畜禽粪污高效、统一的资源化利用,成为山东省整县推进项目的推广典型。

信得威特的方案很容易被政府、养殖场、种植业大户等相关方接受,“凡是参与方都会获得好处。”范国兵告诉记者,信得威特方案的吸引力在于解决客户的后顾之忧,是可持续性的共赢合作。“我们融合不整合,还要做客户的客户。”范国兵说这是信得威特与客户合作核心理念。

以大中型养殖场为例,信得威特采取的合作方式是:与养殖场签订“设备租赁、产品偿还”协议,信得威特将生产有机肥的设备和技术方案免费提供给合作方,由合作方提供生产场所、基础设施建设、水电供给等生产要素和规范的安全防护,信得威特再按照合同价格回收有机肥。待租赁期满后,粪污处理设备的所有权移交给合作方,再按照市场价回收有机肥。

合作方每生产1吨有机肥,可获利50元-60元的利润,粪污处理得越多,收益就越高。合作方以低成本的资金和人力投入,就能获得长期盈利的标准化、专业化的有机肥生产线,既有效解决了粪污处理问题,又增加了经济效益。

分级处理 三种循环覆盖大中型养殖场

根据整县推进项目的指导原则,信得威特

在诸城建设三种畜禽粪污处理模式:

一是“主体双向小循环”模式。以规模化养殖场的畜禽粪污为重点,实施设施改造与消纳地配套设施建设,生产有机肥用于周边农作物种植,实现养殖主体和消纳地之间的双向循环。

二是“区域多向中循环”模式。以处理中小规模分散养殖户的畜禽粪污为重点,由养殖小区统一收集运输,肥料产品部分出售,部分用于消纳地农作物种植,实现多向利用。

三是“区域立体大循环”模式。着眼实现全市种养平衡,以政府为主导,建设畜禽粪污收储信息采集平台、饲料供需平台和土地养分调配管理平台,实时掌控信息,合理调配资源,实现全程种养结合立体大循环。

“从前期方案确认,到中间建设和后期运营,形成一个完整的交钥匙工程,避免出现粪污处理中心只建设而后续无法运营的烂尾工程。”范国兵对项目执行质量的信心源自信得威特强大的技术支撑体系。

“信得威特有全国领先的粪便生产有机肥技术,全程臭味控制,不添加辅料、不产生废水,也不会产生二次污染。48小时就可以生产出高品质的有机肥。”范国兵说,信得威特开创新型的有机肥生产模式。“我们还配备专业的技术团队,检测有机肥的含量指标,根据不同土壤结构配置生物有机肥。”按需生产,

去开放式或者半开放式的传统猪场是很不一样的,除了通过物理手段把猪场改造成“铁桶”一样严密的结构,严格控制人、车、物进场外,还可以有防止鼠、鸟、蚊虫等有害生物的侵袭。

据扬翔公司的技术人员介绍,“铁桶模式”本质是要通过改变结构布局打造安全系数较高的生物安全防控体系,这单是为了防控“非瘟”,对其他各类动物疫病的防控也有着很大的作用。按照“铁桶模式”建设及改造,是出于实现猪场稳定、长远的发展而做的合理性设计,不再是当疫病风险来临时才被动改变。

为确保猪场的安全生产,扬翔公司专门设立“扬翔服务养猪中心”“封闭式洁净物流”等部门,为养殖户做技术支撑。还在公司建有猪场的地区设立区域性的服务养猪中心,每一个中心可以服务半径50公里范围内的猪场,中心的技术人员会对每一个环境进行严格把控,全方位阻断病毒的传播。

“铁桶模式”怎么操作?扬翔的技术人员介绍说,简单来说,就是猪场农户先与扬翔签订合作协议,公司的服务养猪事业部派出专门的团

队到猪场现场踏查,根据猪场的现实情况,再结合养殖户的可投资资金、经营想法等要素,设计一套既符合养殖户意愿、又安全合理的改造方案,按其改造并跟进后续生产运营。

改造的过程,基本就是围绕“四层生物安全圈”的原则,增加猪场的各类设备设施,包括外围墙、防鸟网、帘廊、挡鼠板、料塔水塔(保证猪吃得安全)等,改造结束之后会进行多轮的清洗消毒、取样检测,检测结果合格后才能进猪。

扬翔的技术人员告诉记者,想要降低疫病发生的风险,在没有可用疫苗的情况下,唯一的办法就是把生物安全防控工作做到极致。但是,“非瘟”病毒耐受性强、存活时间长,且传播途径十分复杂,这就决定了生物安全工作需要考虑到细节非常多,正如“铁桶模式”的打造原理,除了猪场本身结构要改造到位外,还需要外部防控手段的支持,控制进入猪场的人、物、车等等。此外,还需要猪场内的生产人员提高生物安全意识,摒弃“怕麻烦”的心态,严格按规操作,多措并举才可能有效切断病毒的传播。

源头治污 确保养殖、环境、产品都安全

信得威特有个“三全战略”,即养殖安全、环保安全、产品安全。“我是按照产业链的思路来做畜禽粪污的资源化利用。”范国兵说,治理粪污就是给土地治病,从源头解决问题。

范国兵告诉记者,他们在诸城市开展前期调研时发现两个主要问题:一是大量的畜禽养殖废弃物给当地造成很大的环境压力。二是大量使用化肥导致土地板结现象严重,土壤肥力下降,影响植物的健康生长。

信得威特将两个问题合并处理。范国兵从“诸城问题”发现两方面的优势:一是遍布诸城市的大中小型养殖场能够提供源源不断的有机肥料;二是周边发达的种植业提供了极具潜力的有机肥消费市场。

诸城的整县推进项目可实现年处理养殖废弃物360万吨,可完全消纳全市境内的畜禽粪污,这一整套因地制宜的畜禽粪污处理体系相当于在诸城设立了一道生态安全屏障,可以有效防止粪污中重金属及其他有毒物质通过土壤和水源接触而造成污染,极大地避免有害成分经农作物进入食物链,而产生循环往复的生态危害。