

破解乡村产业融资担保困境

郭伊楠

乡村产业发展是乡村振兴和全面奔小康的重要基础、支撑和保障。在当前我国乡村产业的生存、维系和发展中,面临诸多困难,融资难和融资贵的问题仍然十分突出,其中瓶颈问题是融资担保供需失衡的困境。时下,缓解乡村产业融资担保供需失衡,着力平抑融资担保供需不均衡,亟待加大加快供给侧市场担保制衡。

在银行业金融机构与乡村产业存在信息不对称的情况下,乡村产业的逆向选择和道德风险会增加融资的违约风险,因而银行业金融机构的信贷供给作为一种长期均衡现象,在乡村产业融资中表现较为突出。银行业金融机构为了降低融资风险,减少乡村产业融资违约时自身的损失,在向乡村产业授信时往往需要乡村产业提供融资担保,融资担保已成为乡村产业融资的重要实现条件。

我国乡村产业融资担保市场的现实状况确实不容盲目乐观,银行业金融机构和担保机构,对乡村产业提供的有效融资担保供给,整体上还很难或无法满足乡村产业的融资担保需求,供需不平衡现象还很严峻。乡村产业融资担保市场的供需失衡,还在严重影响着乡村产业融资的可获得性,进而导致农村金融资源配置不均衡,不利于农村经济的发展和农民生活水平提高。因此,有效平衡乡村产业融资担保供需,均衡农村金融配置迫在眉睫。

金融机构和担保机构在对乡村产业提供融资担保供给时,无论在现实中采取哪种具体担保方式授信,其实质上都取决于乡村产业资产的多少,为解决乡村产业可抵押资产过剩而创新出来的权利质押担保,在供给上仍然受到乡村产业资产数量的高度制约,这意味着资产较少的小规模乡村产业,很难获得现有的任何一种形式融资担保。

乡村产业担保品的变现速度较慢,对银行业金融机构和担保机构向乡村产业提供担保供给也影响较大。无论是乡村产业融资担保的方式是财产抵押还是权利质押,担保品变现的速度较慢,都极大影响了银行业金融机构和担保机构对乡村产业融资担保的供给。如果不能有效提高乡村产业担保品的变现速度,单纯扩大担保品的范围或创新担保品种类,对于提高乡村产业融资担保的有效供给意义都十分有限,无法使乡村产业融资担保的供给得到有效提高。因此,面对乡村产业担保品的变现的难易程度及变现的速度,改善乡村产业融资担保有效供给,切实改变乡村产业抵押资产或质押权利的变现速度,加快和提高变现效率,才是至关重要的制衡问题。

供需失衡的主要矛盾和矛盾的主要方面目前集中在供给侧市场,平衡乡村产业融资担保需求失衡,供给侧市场制衡要有可行性和可操作性。商业性担保机构应该提高乡村产业融资担保业务的管理水平和技术水平;政策性担保机构的乡村产业融资担保运行,应该着力综合均衡,应该加大资金的扶持力度,支持政策性担保机构向乡村产业提供更多的融资担保供给。

解决乡村产业融资担保供需失衡的问题,应大力支持乡村产业权利质押担保,同时由政府主导推进农村信用体系建设、农业保险体系建设和农村产权交易平台建设,规范政府介入乡村产业融资担保市场的有效边界,避免在乡村产业融资担保市场中归属于私人物品的领域与商业性担保形成竞争,在对商业性担保机构进行财政支持时应建立相应的监督和激励制度并使之得以落实,以保证财政支持资金的效率性;各级政府共同分担的方式既能减轻某一级政府的财政压力,又能使乡村产业融资担保得到政府的财政资金支持。政府财政资金支持的主要对象应该选择担保机构而不是乡村产业,现阶段应大力支持政策性担保机构,增加乡村产业融资担保供给。

作者系吉林农业大学经济管理学院副教授

青海互助县麻吉村: 花海农庄溢满花香农趣

□□ 本报记者 郜晋亮 文/图

人在景中走,如在画中游。沿着油嘴湾花海农庄的人行步道,一路向上,时而幽静,时而开阔。幽静处有小花与鸟鸣,开阔处可农耕体验。登临景区最高处,眺望远方,有苍茫的群山,金黄的菜田,还有绿树掩映中幸福的小村庄。

任臣义是油嘴湾花海农庄的负责人。他指着山下的村子说:“那就是麻吉村,现在村里可是大变了样子,环境越来越美了,大家的收入也越来越高了。有的在农庄里务工,有的在村里开农家乐,除了老人和孩子外,几乎没有闲着的人。”

油嘴湾花海农庄就位于青海省互助县麻吉村,如今这里不仅成为了村里的支柱产业,而且还是城里人感受乡村文化、体味农趣农味的好去处。任臣义告诉记者,今年开园至今接待游客已经超过7万人,花海带动了村里115户农户入股经营,2018年分红达到30万元。

油嘴湾火了,麻吉村富了。三年前,没有人想过村子背后的那片荒山还能有这么大的用处,没有人想过自己还能当老板在家门口赚到腰鼓鼓,更没有人想过那个从村里走出去又回来的大学生有这么大的本事。

短短三年,麻吉村走出了一条产业振兴的宽阔大路。村里的党员、干部们都不由地感慨道,乡村振兴不就是我们麻吉村的样子嘛!有产业大家富,有环境住得美,有人才留得住,有问题不出村,文明新风看得见。

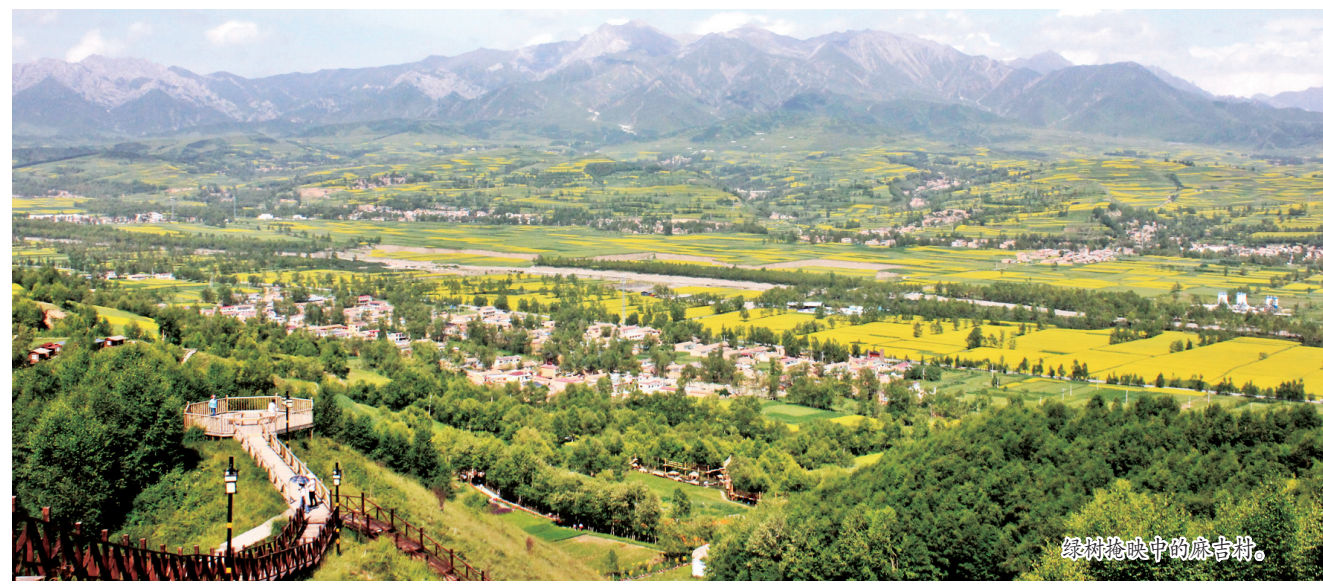
支部聚人心 铺稳产业路

而立之年,任臣义放弃了城市的一切,带着梦想回到了自己出生的村子。“这些年外面打拼,干的都是和文化旅游相关的事情。见识的越多,就越觉得农村真是一片值得开发的宝地。”任臣义说,“我开始琢磨,村子里的那片荒山要是能打造成花海农庄该多好,传统的土族文化拿出秀秀也不错,婶子们做点拿手的农家饭招待客人该多好。”

整个蓝图渐渐在任臣义的脑子里成型,回到村子后就是要把这些想法一一变成现实。任臣义首先要做的事情就是跟村“两委”商议,以花海农庄的名义把荒山荒地全部流转过来。不过,事情总不遂人愿。荒山荒坡上零星分布着一些耕地,坡上坡下还堆放着柴草和杂物,一些村民对于干花海农庄的事很不赞成。

“当时一下子觉得自己有些天真,都是一个村子里的人,为什么不能互相支持一下。难道真的是我的想法错了?”回忆起当年的事情,任臣义说道,“我能理解大家对一个毛头小伙子的轻视。换作我,可能也不会轻易就同意。”一时间,任臣义突然感到孤立无援,原本丰富多彩的想法也黯淡了许多。

关键时刻,任臣义想到了村里的党支



绿树掩映中的麻吉村。

部。“村里人对党员们都很信任,要是支部的党员能帮忙,肯定事情会干得顺利。”任臣义告诉记者,当与村党支部书记李世新、村委会主任任大武聊完此事后,两位村干部果断答应了下来。接下来的半个多月,李世新和任大武就带着村里的党员、干部和任臣义,挨家挨户做工作。

“现在村里的年轻人都出去打工了,没有多少愿意回来的。臣义回来了,还想为村里干事情,我们应该鼓励,更应该支持。村背后的山坡要是真的变成了花海,以后可是大家增收致富的一条大路呀!”任大武说,“全体党员表示可以用党支部的名义来担保,让臣义放手一搏试一试,大家要全力支持。”

终于,大家的思想工作做通了,任臣义向着自己的梦想迈进了一大步。他在想,为什么李世新能说服大家,除了大家对支部书记的信任外,其实还有对党组织的信任。有组织在,大家愿意把心聚在一起,把劲力使在一处。

人人都参与 户户能增收

沿着山路向上,原先的泥巴路已经全部改造成了水泥路,路两旁设置了一些小的摊位,村里的贫困群众可以申请在此做一些小本生意,销售一些自家种植的蔬菜、手工制作的粉条等特色产品。任卿友就是受益者之一。他告诉记者,从开园他就在这里卖饮料,游客多的时候,一天能挣到200多元,虽然钱不多,但足够补贴家用了。

一边走,任臣义一边回忆创业的艰难。“城里人来了,除了玩,还要吃。”花海开始建设,任臣义就琢磨着如何解决游客的吃饭问题。“山上游花海,山下品农味。”任臣义说,“村里的婶子们要是办起农家乐,生意一定会火得不得了。”可是苦口婆心的任臣义最后只说服了3家,支起锅灶,开门迎客。

郭守琴的土乡人家就是村里最早开办的

农家乐之一。“听了臣义的话,真是听对了。”郭守琴高兴地说,“2017年7月,花海已开园,农家乐就来了客人。经营了不到3个月,净赚了5万元,全家人都沉浸在欢喜中。”于是,2018年郭守琴把农家乐的规模扩大了一倍,又聘请了服务员,3个月时间净赚了8万元。她告诉记者,今年的生意更好。

如今,麻吉村油嘴湾花海农庄已经建成了集花卉观赏、农事体验、古窑洞文化体验、徒步健身、特色小吃为一体的生态休闲农庄,村里的农家乐已经从当初的3家发展到了20多家。郭守琴说:“来这里的游客要是不提前预约,就很难品尝到我们的农家风味。”

打造花海农庄,最初的设想就是要通过发展产业来带动农民增收致富。园里园外都一样,如果说农家乐是间接带动的话,那么花海农庄还有一大批直接带动的农户。任大武说,花海农庄的乡村旅游产业已经成了村里人增收的大产业,去年全村人均支配收入9200元,其中10%就来自于花海农庄。

村民阿占芳是农庄的职工,而且还是“管理层”,主要负责农庄里的油坊、粉条坊、小吃坊、酸奶坊、跑马场等,每个月可以领到3000元的工资。不仅如此,他在农庄还有股份,年底还可以享受分红。他告诉记者:“以前种庄稼,外出务工,现在家门口就能把钱挣。看着村子里这几年的变化,心里感觉很舒畅。”

吸纳新元素 产业后劲足

产业虽然做得好,可要是人的素质跟不上,也会拖后腿。最初,为了能很好地解决这个问题,任臣义向村里提议开办“农民夜校”,邀请知名民营企业、旅游经营管理人才、致富带头人等,讲授休闲农业、乡村旅游、农家乐经营管理、文化创意、宣传营销、农产品加工包装与销售内容,为大家打开了解外界的一扇窗。

八月的吐鲁番葡萄格外甜



8月是新疆旅游旺季,也是葡萄采摘期,吐鲁番葡萄沟也迎来诸多游客。“这里的葡萄超甜,吃葡萄吃到饱,打个饱嗝都是葡萄味,住在葡萄沟的青旅,能免费品尝这么多葡萄,太幸福了!”在吐鲁番葡萄沟,广西游客唐亮先生对记者说。免费品尝后,唐亮先生以每公斤5元的价格买了10公斤邮寄回河南老家。

单雄 本报记者 王壹 摄

七台河市: 凸显绿色优势 食品原味更足

□□ 耿国彪 本报记者 王壹

“我们的黑甜葡萄口感好,保存期长,每年的八九月份都会吸引大批的采摘游客。他们在这里可以吃农家饭,住老式火炕,体验田园生活的乐趣。”手捧一串刚刚摘下的葡萄,黑龙江省勃利县田园音乐葡萄种植专业合作社理事长田作林对记者说。

勃利县田园音乐葡萄种植专业合作社是七台河市勃利县青山乡奋斗村13户村民成立的集葡萄种植、甜玉米种植加工、民俗体验、特色餐饮、田园观光等为一体的田园综合体,如今还在发展完善当中,年收入在200万元左右,带动400多户村民走上致富路。

勃利县田园音乐葡萄种植专业合作社只是七台河转型发展中的一个缩影。作为曾经“一煤独大”、一座因煤而兴的城市,七台河近年来持续推进发展煤炭精深加工、新材料新能源、生物和医药、先进制造、绿色食品、现代服务业“六大产业”,正在加快城市转型升级,走上一条由“黑”转“绿”的发展之路。

依托寒地黑土 发展绿色农业

七台河是国家保护性开采的三个稀有煤田之一,以煤种齐全、煤质优良著称。过去,这里曾被称为乌金之城,大街小巷穿行行走的人们都以煤为生。然而,随着改革开放的不断深入,受煤焦市场持续低迷影响,以煤炭作为唯一支柱型产业的七台河逐渐陷入了发展的困境。如何破解“一煤独大”的难题,成为七台河市委、市政府必须要思考的问题。

绿水青山就是金山银山。七台河地处完达山脉西麓,城市中心区掩映于“三山两湖”之间,境内山林密布、土肥水美。近几年,七台河充分

依托寒地黑土、潜山地区的地理优势,依托四季分明、适宜耕作的气候条件,依托品类丰富、绿色营养的特色资源,坚持向生态要效益,以绿色促发展,大力发展特色农业和绿色食品产业。

七台河市副市长董文琴说,我们牢牢把握农产品市场需求导向,更加注重农业发展的质量与效益,坚持优化区域布局、产业结构、品种构成,实施黑土地保护工程,开展减化肥、减农药和减除草剂“三减”行动,大力发展特色有机农业,全市食品加工企业加快发展,绿色食品产业链不断延伸。

在七台河市有一种野生浆果特产,叫做蓝靛果。味酸略苦涩,形状酷似茄子的小小蓝靛果,富含有机酸、维生素、花青素、氨基酸、黄酮类成分及其它生物活性物质,能鲜食,亦可作为开发产品的优质原料,提取天然紫红色素、加工果汁、饮料、果酒等。七台河市抓住这一本地特产,精心谋划。黑龙江利健生物有限公司将原属红星林场102户职工的7500亩野生蓝靛果和蕨菜等其它林下经济作物采摘权、经营权买断,对野生蓝靛果实施保护性开发,在发挥野生蓝靛果自然生态属性的基础上,开发利用其经济属性,创造社会价值。

在蓝靛果成为七台河市林下经济新宠儿的同时,小兴安岭特有的红松果仁依旧供不应求。黑龙江宏泰松果有限公司就是七台河市具有一定规模的红松果仁生产加工型企业。

走进黑龙江宏泰松果有限公司,就如同走进了一座红松博物馆。厂区内两个成年人才能环抱过来,具有500多年树龄的红松令人叹为观止;展厅内松香阵阵,沁人心脾,栩栩如生的“珊瑚世界”“百鸟朝凤”“禅茶一味”“红松根雕”彰显了红松文化;红松籽精深加工产品——红松籽油、松花粉、松仁油、松仁系列零食等让人相信红松

的全身都是宝。

据了解,黑龙江宏泰松果有限公司年生产加工红松籽3000吨,每天生产加工红松果仁2.5吨,产品远销到美国和日本。其生产所用原料主要来自源于勃利县林业局30万亩红松坚果林、周边市县及俄罗斯远东地区。

如果说蓝靛果和红松果仁系列产品的开发依托的是七台河市的山上生态资源,那龙谷农业科技园则完全是寒地黑土滋润出的农业科技型企业。该科技园运用太阳能供暖热水保温技术、德国先进蓝膜温控技术、太阳能供暖一体化建筑等专利技术,打造集生产、加工、观光、旅游为一体,一二三产业高度融合的现代农业高科技园区。

在科技园区的大棚内,记者看到由袁隆平院士弟子刘东波教授亲自指导建设的太阳能一体化节能温室已初步完成,其反季节种植的高端果蔬、热带植物将成为未来的农业科技示范基地。该园区负责人介绍,今年上半年,园区已接待游客67200余人次,实现销售收入50多万元。

目前,七台河市绿色食品认证面积超过总种植面积40%,37个产品获得有机食品标识,6个产品获得地理标志认证。同时还将打造全国最大的五味子、刺五加、黄芪等北药种植基地。

“山河一片绿是七台河城市的鲜明底色,可以深呼吸是七台河的品质特征。我们将全面落实乡村振兴战略,从‘一煤独大’的局面演变为工业与服务业双向带动、传统经济与新兴经济联动发展、多个支柱产业并举、多种经济成分互竞的格局。”七台河市长贾晋说。

优化营商环境 让资本跨过山海关

一个地区经济社会发展,有了良好的资源底色,接下来就需要资金的支持,而良好的营商环境是资本投向的首要考虑要素。然而,随着东南

沿海地区经济的发展,很长一段时间东北这一老工业基地被资本冷落。甚至有了“投资不过山海关”的民间说法。

如何吸引更多的国内外资本“跨过山海关,奔向七台河”?

良好的营商环境聚人心、增信心。七台河将持续深度优化营商环境当作首要任务,对外来投资者“高看一眼”“厚爱三分”,采取“一切围着企业转,一切围着企业干”“把麻烦留给政府,把方便留给企业”等措施,使七台河渐渐成为外地客商投资兴业的熟土。

中国供销七台河商贸博览城是中国供销集团在黑龙江建设的节点市场,建成后将成为黑龙江省东部地区规模最大、功能齐全的文旅项目。正是由于七台河优质的营商环境,经过多方考察后,中国供销集团决定将项目落户七台河。中国供销七台河商贸博览城项目于2015年3月签约,同年8月开工,总投资16亿元,一期的农副产品交易区、百货会展区已经建成开业,二期的蓝色星空港湾也将于今年9月试营业。

中国供销集团有限公司党委副书记景建华说:“通过七台河商贸博览城项目,我们对七台河市委、市政府风清气正、清廉务实的氛围十分钦佩,对七台河优质的营商环境非常满意!这一定会成为七台河经济发展的强大后劲。”

与景建华深有同感的还有七台河新零售小镇进出口贸易经理刘占国。七台河新零售小镇项目总投资约30亿元人民币。“我们正是看中了七台河的良好营商环境,才决定投资的,这也是我们在东北地区设立的首个先锋项目。”刘占国说,该项目由河南郑州保税国际提供线上技术支持,七台河新零售小镇负责线下运营,实现“线上+线下+物流”深度融合的东三省首家集跨境电商、现代物流、新零售三位一体的城市综合体。