

# 农村经济 专刊

【导读】

科技助力,辽宁蓝莓“飞入”寻常百姓家  
化“零”为“整”构建财政支农新格局  
“麻小”产业路如何能越来越平坦

(六版)  
(七版)  
(八版)

国家农民专业合作社示范社

## 市场导向准 合作效益高

### ——探访广西兴安县溶江丰盛水果蔬菜销售专业合作社

**阅读提示:**作为广西兴安县溶江镇最大的农产品集散地,溶江丰盛水果蔬菜销售专业合作社从2014年的8人发展到现在的100人,从单种葡萄到多品种种植,从最初的60多亩到现在的1200多亩,5年的时间,从一个普通的合作社发展成为国家农民专业合作社示范社。兴安县委书记黄洪斌说:“东南沿海地区是靠工业化带动农业的现代化,而我们这里是要靠农业的产业化、市场化,实现农业农村现代化。”



合作社成员将采摘的葡萄分拣、装筐。

本报见习记者 孙莹 文/图

湘江北去,漓水南流,森林覆盖率达78%的广西兴安县有着“中国南方吐鲁番”的称号,只要看到路两边漫山遍野的葡萄架,就知道到兴安了。从1985年的3棵葡萄苗到现在的15万亩葡萄,规模化种植成就了湘桂走廊蓬勃的绿意。

作为兴安县溶江镇最大的农产品集散地,溶江丰盛水果蔬菜销售专业合作社从2014年的8人发展到现在的100人,从单种葡萄到多品种种植,从最初的60多亩到现在的1200多亩,从一个普通的合作社发展成为国家农民专业合作社示范社。5年的时间,他们是如何发展壮大,带动农民持续增收的呢?记者近日来到兴安探寻这家合作社的成长之路。

#### 核心竞争力: 突破技术瓶颈 提升葡萄品质

2014年是葡萄产业机遇与挑战并存的一年。这一年,44岁的张彬意识到单打独斗已经行不通,需要抱团求发展。那时候信息没有那么灵通,于是,张彬就和伙伴们出去跑了一圈,广东、江苏、浙江……摸清情况回来后,成立了兴安县溶江丰盛水果蔬菜销售专业合作社。年平均降雨量1800—2000毫米的兴安,本是一个不适宜种葡萄的地方。合作社要想成功,首先要突破的就是技术难题。为扶持葡萄产业,县里积极地和农科院校、研究所联系,邀请专家前来授课。原广西农业科学院院长白先进是合作社的守护神,在种植的关键时期总能看到白院长在葡萄架边查看、指导的身影。他摸索出的避雨栽培技术,不仅解决了广西降雨量大的困扰,而且有效减少了病虫害和农药的使用量。“葡萄口感好,是我们不愁销路的法宝。”合作社负责人张彬掩饰不住的自信和自豪,“我们主要是做鲜食葡萄,含糖量最高可以达

到26度。”合作社每天有三轮车分别将葡萄运往北海、广州和江西。每辆车载重10吨,每天都有30吨的新鲜葡萄源源不断地从兴安发出。同时,政府还为合作社斥资80多万建造了冷库,摘下的葡萄暂存冷库,再由冷链车每周发往浙江,专供超市。合作社的葡萄每年可以种两季,从最早上市的夏黑到最受广东人喜爱的维多利亚葡萄;从口味最好,产量最大的巨峰葡萄,到口感脆甜的温克葡萄。第一季的葡萄从6月开始采摘,一直可以持续到8月底,第二季的葡萄从12月中旬开采,12月底完成采摘。加上适量的葡萄暂存冷库,可以从第一年的6月一直供应到第二年的清明。同时,下半年还可以在葡萄地里套种成本较低的毛豆,每亩毛豆能有3000元左右的收益。加上每亩葡萄最少1万元的收益,如果种两季葡萄,一亩地每年就能有2.3万元左右的收益。葡萄种得好,吸引了不少外地种植户来兴安取经,于是滋生了新的赚钱门道——技术输出。目前,整个溶江镇有几千人在外地指导别人种葡萄,既带动了当地的农户致富,又增加了合作社的货源。这些“乡贤土专家”一般都是夫妻档,仅靠技术指导每年能有15万元的收入。一旦合作社有集中学习的机会,他们就外地赶回来充电,再将最新的技术带到各地。

#### 利益联结好: 小农户抱团 合力闯市场

早上5点起,和市场沟通,了解行情,分配货源,协调大货车运输,晚上统计一天的交易量,11点回家。这是张彬每天的生活节奏。“当初是我领他种葡萄的,虽然我比他大,但是他有头脑,能带我们赚钱,我们都尊敬他。”55岁的蒋丙芳是第一批加入合作社的成员,谈及加入合作社前后的变化,他说,“以前葡萄卖不出去都睡不着觉,现在我有自信了,

踏实了,我的葡萄不愁卖,收入又比以前多!”合作社的盈利实现了从第一年的十多万元到现在的上百万元,最重要的在于探索出了一整套科学合理的运营机制,充分发挥合作社“统”的功能,为农户提供技术服务、信息服务,弥补小农户不足,实现抱团闯市场。张彬介绍说,合作社免费给社员提供秧苗、种子,在发芽、开花的关键期派技术人员挨家挨户指导,葡萄成熟后再统一到田间地头收购。收购有保底价,若市场行情好,再根据具体情况上调。合作社通过批发市场老板了解每天的行情,交纳一斤3毛的佣金。而农民每天根据合作社整合的市场参考价,根据自己葡萄的品质来决定运到哪里卖,再由运输车统一发往各地,整个过程农民仅需交纳3个点的信息费。若是暂存冷库,合作社每月每吨仅收取一百元的存储费。

张彬说:“兴安县的农民都可加入合作社,技术、大棚均可入股,入股资金最低一千元,最上封顶。”合作社的盈余30%按出资分红,30%按贡献奖励,剩余的40%用于扩大生产经营、弥补亏损或者转为成员出资。合作社辐射范围广,不仅为本社社员提供服务,还带动了周围农民致富,特别是助力贫困户脱贫。每位贫困户每年有至少2000元的国家产业补助资金,再加上合作社免费的技术服务,良好的销售平台,每亩葡萄纯收入按一万元计算,两年就可以实现脱贫。近三年来,依托葡萄产业优势和基础,在该县3507户贫困人口中,发展600多户种植葡萄,实行规模种植,抱团发展,贫困户依靠葡萄种植人均增收3300多元,葡萄产业成为脱贫攻坚中最大的产业支撑。

#### 找准发展方向: 多元种植防风险 产业链上做文章

合作社最初只是想将葡萄卖出兴安,后来慢慢打开了市场,又把目光瞄准了种植。

葡萄的种类和数量都急剧增加,除了主打的巨峰葡萄,传统的夏黑、维多利亚,又增加了温克,后续还将种植阳光玫瑰、浪漫红颜等新品种。葡萄也由最初的60多亩发展到现在的1200多亩。除此以外,还增加了600多亩毛豆,300多亩冬瓜,300多亩罗汉果和200多亩百香果。基地也由最初的3个到现在遍布整个11个乡镇。

合作社目前有200亩的自然果,不打药,不保果,因而葡萄产量低,也没有那么好看。但是自然健康,正是当下市场的需求。合作社就选中了这一点,采取订单销售的方式,今天采摘,明天早上就能送到客户手上。普通的葡萄市场价一斤4元左右,自然果最少可以卖到一斤7元。“南宁、浙江都要检测农药残留,我们的葡萄从来没有出过问题。”张彬对质量的要求从不含糊。

“我们目前最大的瓶颈是没有自己的冷链车。”与之前的侃侃而谈不同,张彬露出一丝愁容。想让葡萄往北走,1500公里以外,必须用冷链车,而好一点的冷链车需要60多万,差一点的也要40多万。“北京、浙江很多超市想跟我们合作,但是因为自己没有冷链车,不敢接单。而快速运输的成本又太高,每箱大约要60元的运费。”如果合作社有自己的冷链车就能跟商超直接对接,省去中间批发商,利益更大化。

合作社还积极和大型企业合作,300亩的罗汉果专供桂林莱茵生物科技股份有限公司。公司提供种苗,合作社负责种植。一亩地100株苗,一株苗控制100个果子,公司会定期到果园抽检,保证质量。同时,设定保护价,保证农民稳定增收。“东南沿海地区是靠工业化带动农业的现代化,而我们这里是要靠农业的产业化、市场化,实现农业农村现代化。”兴安县委书记黄洪斌介绍,“我们要发展龙头产业,发挥拳头优势,强龙头、补链条、补短板,让农业永葆生机。”

动态信息

### 黑龙江龙江县 农民种地也能引进“外包服务”

今年以来,黑龙江省龙江县超越现代玉米种植合作社理事长魏刚更加忙碌了。合作社与周边乡镇1.2万多户农户签订了42万亩土地托管协议,他的“活儿”顿时多了起来。超越现代玉米种植合作社是龙江县规模最大、带动能力最强的农民专业合作社。合作社从2014年开始,就在做好自有耕地经营的基础上,创新发展农业生产方式,探索实行土地托管。土地托管是指农户将土地委托给合作社管理,由合作社提供“耕、种、管、收”一条龙服务,农户向合作社支付土地托管费。土地托管与农户带地入社的区别是,农户对土地仍有经营权,只是购买合作社的服务,种地的风险仍由农户自己承担,收益也归农户自己所有。

超越现代玉米种植合作社按照“提高生产效率、解放劳动力”的总体思路,创新发展农业社会化服务组织,将现代企业管理模式与按劳取酬、激励机制相结合,对非人耕种地实施“土地托管”服务。具体办法是将合作社分为六大板块,即农场种植队、农资服务队、植保服务队、烘干仓储队、回收打包队和专业播种公司。六个队分工明确,为托管土地的农户提供专业化服务。合作社还以龙江县23个乡镇和甘南县9个乡镇为单位,聘请32名服务经理;以行政村为单位,聘请840名技术员,负责其区域内业务。合作社则统一负责农资供应、配方施肥、农机作业、统防统治和收购加工,完成产前、产中、产后全程服务。

土地托管减少了农民的工作量和农业机械设备的投入,不仅保证了农民收益,而且增加了农民收入,更重要的是解决了无生产能力农民的种地困难问题。魏刚介绍,目前,土地托管农户中有60%是老弱病户。据统计,2018年,土地托管农户每亩地少投入生产成本25元到30元,多增收300元,合作社每亩土地综合利润25元。由于合作社统一供种、统一耕作、统一管理、统一收获、统一销售,提高了农业生产效率和农业标准化水平,保证了农产品品质,增强了农产品市场竞争力。 江龙

### 湖南隆回县 种养结合 寸地生“金”



“早几天开始采挖龙牙百合,大一坨有1公斤多。今年每亩产量达3000斤左右,现在鲜百合每公斤20多元,我种的优质有机龙牙百合价格更高,每亩产值可达三四万元,产品畅销。”8月4日,湖南省隆回县金石桥镇绿远一线种植专业合作社负责人刘贵明喜滋滋地说。

刘贵明是隆回县响当当的养蜂专业大户。早几年,刘贵明了解到该县龙牙百合是中国地理标志产品和中国原产地域保护产品,市场很好,有机龙牙百合效益更好,于是流转土地试种龙牙百合。经过不断实践与摸索,掌握和积累了百合栽培管理技术和经验,不用一滴除害剂,独具匠心研发出无农药残留的有机龙牙百合种植方式,各地种植户纷纷来向他取经。刘贵明牵头成立了种植专业合作社,在稳步养蜂的同时,因地制宜发展中药材等种植业,采取“合作社+基地+农户”的发展模式,带动当地30多名贫困户和100多名群众参与种植或务工,每年发放劳务工资40多万元。

今年,该社种植的100多亩龙牙百合,喜获丰收。目前正是采挖季节,鲜百合在地里采收就被客商上门订购。据了解,加工的百合干、百合粉,有很高的药用价值,产品畅销全国,远销欧洲、日本、韩国等。目前,合作社带领广大农户正在进一步扩大种植规模和范围,带动更多的贫困群众依托产业务工实现脱贫增收。

贺上升 文/图

### 安徽含山县 菱角种植助贫困户脱贫



8月6日,安徽省含山县环峰镇桥联村的贫困户在池塘里摘菱角。近年来,环峰镇结合桥联村水乡资源帮助贫困户脱贫,采取“农户+合作社”形式,发展菱角种植,成立了桥联现代农业发展有限公司,利用线上线下进行销售,帮助贫困户解决销路,增加农户收入。目前桥联村有35户种植了菱角,种植面积达220多亩,收益达12万余元。

欧宗涛 林海 摄

陕西省延长县:

## 分类清理“空壳社” 大力支持“规范社”

本报记者 毛晓雅

“全县注册登记的595家农民专业合作社中,共调查认定196家‘空壳社’,运行管理不规范农民专业合作社共342家,对其发放规范整顿建议书;运行正常的57家农民专业合作社,纳入重点支持对象。”这是陕西省延长县在近期的“空壳社”专项清理工作中取得的成效。经过彻底摸底、分类清理整顿、建立规范运行合作社名录等一系列举措,提升了全县合作社规范发展水平。

清理工作的开展首先需要有力的组织领导保障。延长县抽调县经济发展局、县市场监管局、县行政审批局、县税务局、县资金管理局、县供销社、县扶贫局外办、县农经站、县农业信息中心等单位的12名同志,组成4个工作组,各抽

调1名主管领导和业务人员,配合工作组开展工作。在县委农村工作领导小组成员单位两次讨论基础上,县委办、县政府办联合印发了《延长县清理整顿规范支持农民专业合作社发展工作方案》,县委农村工作领导小组办公室制定印发《关于开展农民专业合作社专项清理整顿工作的通知》。截至6月底,各工作组已按照调查摸底、区分类别、分析问题的要求,完成了“空壳社”摸底排查阶段性工作。在此基础上,7月初,县委农村工作领导小组办公室制定了《延长县清理整顿规范支持合作社发展工作实施意见》。在彻底清查的基础上,延长县细分“空壳社”成因,对限期整改方式和期限提出了明确要求。清理整顿运行不规范的农民专业合作社。对运行管理不规范的342家农民专业合作社,发放规范整顿建

议书,限期20天完成整改,6月底前整改到位。其中,对被县市场监管局和县税务局列入经营异常的117家农民专业合作社,按照有关规定进行整改。清理整顿“空壳社”。全县共调查认定196家“空壳社”,占全县农民专业合作社总数的32.9%。处置情况分为三类:一是自愿注销,对无债权债务及民事纠纷、自愿注销的32家农民专业合作社,由农民专业合作社法定代表人提出注销申请,由延长县行政审批局依照相关程序予以注销。二是依法吊销,对无债权债务及民事纠纷、注册成立两年以上未运行的128家农民专业合作社,由县农业农村局立案查处,依法作出行政处罚决定书,交由县行政审批局予以吊销。三是纳入经营异常名录,对于有债权债务及民事纠纷、注册成立不足两年的18家“空壳社”,以及联系不上的18家“空壳社”,纳入农民

合作社运行异常名录,在全县范围内予以公告。对于运行正常的57家农民专业合作社,建立延长县农民专业合作社运行正常名录,在全县范围内予以公告,纳入重点支持对象。对于运行不规范的342家农民专业合作社,已完成整改并经县农业农村局组织验收合格的,纳入延长县农民专业合作社运行正常名录,纳入支持范围。延长县强化承担项目农民专业合作社的遴选工作,要求各项目主管单位在延长县农民专业合作社运行正常名录中择优选择,坚持公开、公正原则,并征求农业农村部门的意见。为发挥行业组织自律作用,延长县将成立农民专业合作社联合社,制定完善农民专业合作社管理制度,落实规范支持农民专业合作社发展政策,加强农民专业合作社规范管理。