

粪污资源化 循环发展促增收

——河北裕丰京安养殖有限公司“循环发展治理污染”纪实

□□ 赵栋 本报记者 冯雷

河北裕丰京安养殖有限公司坐落于河北省衡水市安平县,在办公室内,全国人大代表、公司党支部书记魏志民向记者讲述着他对企业绿色发展的思考和行动。

“习总书记多次强调‘绿水青山就是金山银山’,李克强总理在政府工作报告中也提出要建设美丽乡村。有感于此,今年两会我带来了关于农村垃圾污染防治的建议。4月23日,公司与中国农业大学动物医学院签署了校企合作,我们要依托高校的科研力量,让公司在绿色发展上再登上一个台阶。”这位公司的创始人,对自己的事业信心满满。在这里,生态链、产业链被植入现代农业,企业在做大现代农业“蛋糕”的同时,实现了由自身排污向社会治污绿色发展的转变,成为循环农业的领跑者。

转变发展理念,转出高效“内循环”

作为农业产业化国家重点龙头企业、国家生猪活体储备基地,裕丰京安公司年可生产种猪8万头,出栏商品猪26万头。

一提起养猪场,人们首先想到的往往是恶臭熏天、苍蝇横飞、粪污横流……而这里却干净整洁,没有异味。为何有这样的不同?

在魏志民看来,不仅要让企业保

持“绿色环保”的发展理念,同时也要在“绿色环保”中挖掘“金矿”。绿色发展与追求利润并不矛盾。

“30多万头生猪,一年产生的粪便和废水量达几十万吨。如何处理粪污,曾令我们很头疼。”魏志民告诉记者,为处理有机废弃物,2008年,企业建设了污水处理厂,虽然每年投入几百万元运营,但效果并不理想。

“治理行不通,那就在利用上下工夫。”魏志民说。

于是,企业转变理念,与科研单位合作,研发出具有自主知识产权的低浓度有机废水高效厌氧发酵制取沼气专利技术,解决了沼气生产波动难题,实现了全天候持续稳定产气。随后,企业又投资9633万元建成两兆瓦沼气发电厂项目,2015年正式发电并网以来运行稳定,是河北省第一家利用畜禽粪污并网发电的沼气发电企业。

由于利用生物质能源发电,国家电网给予该企业每千瓦时0.75元上网电价,高于火力发电价格。企业将粪污进行资源化利用,年可减排化学需氧量11万吨、氨氮0.6万吨。在公司厂区一角,伫立着4个墨绿色大罐,这是正在运行中的沼气发电项目,年消纳粪污30多万吨。旁边则伫立着6个灰黑色大罐,几名工人正在罐身楼梯上忙碌。“这是正在建设的生物天然气项目,预计今年10月投产,到明年消纳粪污可达85万吨,可以将县内802家养殖场的粪污全部处理掉,实现安平

域内粪污全部资源化利用。”裕丰京安控股子公司——京安股份公司董事长魏永说。

在裕丰京安公司,养殖粪污除了用来发电,今后还将有更多用途。按照规划,生物天然气项目产生的沼气,全部提纯为生物天然气,供安平两镇、安平镇8900多户居民做饭取暖,替代燃煤。目前,天然气管道大部分铺设完成。

沼气发电项目产生的渣沼液用来生产有机肥,年产达25万吨,可以满足30万亩农作物的有机肥需求,年利润达1000多万元,不仅减少了化肥使用,还提升了土壤肥力,促进了粮食增产。

引入社会治污,循环产业链再延伸

近日一大早,京安股份参股公司——中电京安公司生物质热电厂的大门外,一辆辆载满秸秆的大货车排队等待技术人员测定废弃物的热值。厂区内,工人们正将秸秆、树枝等农林废弃物运往生产车间。

魏永指着忙碌的工人说:“养殖粪污在公司的‘内循环’下,成了宝贵资源。同时,农林废弃物在这里也实现了资源化利用。”

2017年8月,京安股份与中国电子系统工程总公司合作实施的生物质热电联产项目投产,当年就实现利润1000万元。这个项目的背后,是安平县及周边县市近50万吨的秸

秆、树枝等农林废弃物被全部资源化利用。

社会治污的引入,使得循环经济链条再延伸。目前,该企业采用PPP模式运营安平县污水处理厂。养殖场和城镇生活污水经处理后达到国家一级A标准,用于园林灌溉、工业用水等。根据计划,污水处理厂的中水将用于该企业生物质热电厂冷却塔降温,实现中水不外排。

如何做好环保治理、有效处理好废弃物,一直是悬在众多养殖公司头上的一把“达摩克利斯利剑”。而在魏志民看来,破解这把“利剑”必须靠自己。“从公司长远发展来看,环保永远是一个不能绕过的门槛。”魏志民说。

“农业污染是制约现代农业发展的一大瓶颈,谁先解决了农业面源污染问题,谁就能获得发展先机。裕丰京安公司实现由自身排污向社会治污、绿色发展的转变,改善了企业生产生活环境,为现代农业发展提供了有力支撑,促进了企业可持续发展。”河北省农业厅有关专家表示。

种养结合的“大循环”,带来农民收入新增长点

中电京安生物质热电厂投产,附近村里的农机合作社忙了起来。以侯町村的农机合作社为例,依托热电厂的产业带动作用,这个合作社由原来的几人迅速发展发展到20多人,农机设备也有了更新。每到农忙时节,他们

开着大型农机给农户收割庄稼,同时还增加了收集农作物秸秆的业务:给农户收割庄稼时每亩地少收10至20元,就可以将秸秆从田间地头直接拉走,销售到中电京安生物质热电厂。仅此一项,侯町村的农机合作社平均每人每年增收1万多元。

探索建立“公司+合作社”秸秆机械化收集体系,中电京安公司支持建立了50家秸秆供应合作社,50家秸秆收购点,带动5000户农民参与秸秆收集、加工、储存、运输、销售,成为农民收入新增长点。

养殖粪污、农林废弃物被重新利用起来,裕丰京安公司的发展有了再一次的提升:向着种养结合的“大循环”发展。

今年,安平县的各个种粮大户都不再为粮食的销路操心。年初,京安饲料公司的工作人员主动找到种粮大户签订了合作经营协议。

目前,裕丰京安公司托管土地1.5万亩,流转土地802亩,涉及11个行政村。公司垫付生产资料费用,保障种植户亩均1000元收益,比传统种植业亩均增收约500元。

种养结合,越来越多的农户加入到企业循环发展的产业链上。土地实现集中连片规模化耕种,通过科学管理,提高了玉米、小麦等农产品品质。企业用这些高品质农产品,年生产猪饲料35万吨,可满足60万头生猪饲料供给,促进了绿色安全猪肉的生产。



近日,河北省内丘县小辛旺村大棚葡萄喜获丰收,吸引了众多游客前来采摘游玩。近年来,内丘县以农业产业兴旺为重点,积极培育特色种植、乡村休闲旅游等富民产业项目,先后建起10个现代农业园区,8个特色果蔬种植基地,总种植面积超过5万亩,带动当地农民人均增收3000元以上。石晓鹏 本报记者 郝凌峰 摄

吴桥县:“林下经济”达2.5万亩

本报讯(崔霞 记者 李杰)日前,记者从河北省吴桥县农牧局获悉,该县发展林下种植谷子、花生、红薯等林下经济面积2.5万亩,既增加了收入,又带动农民发展林下经济。

据悉,“山东水发”集团在大运河绿化工程区承包土地1.3万亩,在植树造林的同时种植春红薯2000余亩,按照往年的市场行情预计每亩纯收入达2500元左右。吴桥致良农业发展有限公司在宋门乡大运河绿化工程区承包土地1000亩,种植中药材紫苏70余亩,夏茬已种植荆芥500亩。紫苏每亩纯收入可达4000元,荆芥每亩纯收入可达2000元以上。

据了解,吴桥县还在大运河东侧种植杨树、金叶榆、白蜡等景观树种10余个,绿化面积9.2万亩,并采用“近期得利,长期得林,以短养长,长短结合”的良性循环模式,大力发展林下种植、养殖业和森林旅游观光,实现生态保护与“以绿养绿”林业发展良性循环。

磁县:9万吨秸秆粉碎还田

本报讯(吕红燕 记者 李杰)日前,记者从河北省磁县农牧局获悉,该县21万多亩9万多吨夏粮秸秆,利用收播机械直接粉碎还田,变废为宝再利用。

“秸秆还田确实好,省事、省力也省肥,秸秆还田以后,土地不板结。这几年玉米产量也提高了。”小营店村农民许伏星说,现在夏收全是机械化,村民只需开着拉粮食的车,带上盛粮食的布袋和夏播种子就行了,非常方便。

据了解,磁县是全程机械化示范县之一,小麦收割和夏粮播种机械化率达99%左右,小麦秸秆通过小麦联合收割机械直接粉碎还田已实施13年,实现了一边收割小麦,一边粉碎秸秆直接还田的目标,大大节省了人工成本,杜绝了秸秆焚烧所造成的大气污染,同时还有增肥增产作用。

邯郸市永年区开办“农技大讲堂”

本报讯(记者 李杰)日前,河北省邯郸市永年区农牧局召开了“第十二期农技大讲堂”,农牧局副局长赵建彬从清产核资范围、集体成员的确定、股权转让等方面讲解了农村集体产权制度改革。全区农业系统干部、技术人员160多人参加了学习。随后,该区动物疫病预防控制中心主任、高级畜牧师郝丽梅讲解了《畜禽疾病预防和兽用生物制品管理》专题,永年区畜禽疾病识别、防疫疫苗规范使用标准等方面知识,开阔大家视野,使与会同志在业务技术上有了提高。据了解,“农技大讲堂”将长期持续办下去,目前已经开办了12期。

隆尧县尹村镇:冷库保鲜实现蔬菜销售“四季旺”

本报讯(贾静 记者 郝凌峰)连日来,在河北省隆尧县尹村镇硕田农业种植基地1号冷库内,工人们都在忙碌地分拣保鲜蔬菜,发货给广州等地的客户。基地负责人田立志介绍,来自广州、上海等地的订单一个接一个,目前基地的15个冷库的香菜、芥菜等蔬菜都已预订完。通过冷库保鲜,他们实现了蔬菜销售“四季旺”,解决了菜农卖菜难、收益差等问题。

“每年这个季节,我们都会过来收购香菜和芥菜,这两种蔬菜在南方市场一直很走俏。今年我们租用了硕田农业基地4个冷库,年储存新鲜蔬菜9600吨,年产值1680万元左右,利润非常可观。”正在现场指导工人们装箱的广州客商李建介绍。



近年来,河北省巨鹿县采取“公司+合作社+农户”的经营模式,集中连片发展苗木产业,带动5000多农户实现增收。图为7月10日,河北省巨鹿县种植户在苗木基地修剪苗木。新华社记者 牟宇 摄

河北打造160个农业产业化联合体

本报讯(记者 李杰)近日,记者从河北省农业厅获悉,该厅与农业综合开发办公室、农行河北省分行联合出台《农业产业化联合体支持政策创新试点工作方案》,提出通过支持政策创新,初步探索支持联合体发展的集金融支持、贴息补助、以奖代补、股权投资等相关政策为一体的有效举措,2018年重点打造160个省级农业产业化示范联合体,带动培育500个联合体,聚合3000个各类农业经营主体融合发展。

按照《方案》,对农业产业化联合体成员融资,农业银行要推进担保方式创新,积极扩大涉农抵(质)押物选择范围,视情况采取单一抵质押、单一保证,或抵质押+保证、政府增信+抵质押(保证)等组合担保方式,多途径解决担保难问题。对农业产业化联合

体办理的各类业务,尤其是融资业务,农业银行实行优先调查、优先审贷、优先放贷;对其融资需求,优先安排信贷规模。对于纳入政府增信、财政补贴、贷款贴息支持范围的,农业银行优先发放贷款。

进一步强化农业综合开发项目支持,每年优先安排一定数量的农业综合开发项目扶持当地农业产业化联合体发展。重点支持联合体内龙头企业发展农产品加工、冷链、物流和其他新业态,支持农民合作社提升农业服务能力,带动农户发展能力,实施农业专业化生产,支持家庭农场提升农业生产专业化、标准化、规模化、集约化生产水平。整合资源要素,多渠道支持联合体发展。各级农业产业化发展资金,优先向示范联合体倾斜。



近年来,河北省新乐市积极调整产业结构,根据当地沙地土壤,引导农民种植土豆。目前新乐市种植各类土豆1.4万多亩,年产值6000多万元,带动400多户农民脱贫致富。图为日前,该市东王镇孔村盛辉土豆专业合作社农户在收获土豆。贾敬杰 本报记者 李杰 摄

临漳县:多种经济模式铺开致富路

本报讯(张云鹏 记者 李杰)日前,记者获悉,河北省临漳县大力推进4万亩林下种养示范工程,新建林下中药材基地、林下食用菌基地、林下畜禽养殖基地和林下农业种植基地,用政策激活林下经济发展的活力。同时,结合集体林权制度改革,延长林地经营权、延长宜林荒滩荒地的租赁权,让林农放心发展林下经济。

“林下种植基地充分利用林下生态环境,发展具有一定经济价值、观赏价值的牡丹,在增加植被覆盖率,改善景观效果的同时产出经济效益,提高林地产出率。”西冀庄村李振山说。

李振山介绍,他成立的海平园林绿

化有限公司采用“企业+基地+贫困户”的模式,在沙荒地上栽杨树,林下种油料牡丹的“林花模式”,不仅改善了生态,更让他有树有花“双收益”,牡丹籽的收入,再加上丹皮、林木产生的经济效益,年均每亩能收益5000多元,他承包的600亩林地每年收益就达300多万元。

据了解,该县林业资源丰富,农林部门因势利导,确立了“以林为主、多业并举”的发展思路,积极引导农户发展林下产业,发展起“林农、林药、林菌、林禽、林畜、林草”等林下多种经济模式,通过吸纳就业、入股分红、种养技术培训等,带动了广大农户实现增收致富。

涉县根据农民需求开展实用技术培训

本报讯(冯晓广 记者 李杰)“嘟嘟嘟……”,在河北省涉县西达镇西达村后山上,随着农户苑学连的口号声,100多头藏香猪从林子里鱼贯而出,到房舍食用有机饲料。看着昔日的500亩荒山如今变成百果园,苑学连乐开了花。

“今年年景好,丰收在望喽!”49岁的苑学连是一个普普通通的农家妇女,她说:“因父亲病重,500亩山场到了我手上。刚开始经营的时候,果木怎么嫁接、浇几茬水、施多少肥,容易得哪种病虫害,我一窍不通,核桃、花椒等收入很低。后来,通过县职教中心开设的新型职业农民培训课堂,我才打开了致富大门。”

近年来,针对该县群众的核桃、花椒、生猪、中药材等种植养殖管理需求,

涉县职教中心开设了畜禽养殖、种植管理、果树生产、园艺花卉等专业培训。依托产业规模较大的江家庄生猪养殖基地、王金庄花椒种植基地、凤凰新村优质核桃集中区、庄上村花卉种植基地和万亩药材规范化种植桑椹村基地开设了课堂,只要有接受培训意愿的农民,可随时登记报名,苑学连报名参加了畜禽养殖、种植管理的培训。

据了解,近年来该县在新型职业农民培训上,针对群众需求设专业,选优壮大师资力量,学用结合增实效,培养了一大批爱农业、懂技术、善经营的新型职业农民。今年,全县已经开展实用技术培训4万人次,累计培训980名新型职业农民。

开办展示展销中心 实现天天展常年展 河北品牌农产品进京直通车启程

本报讯(记者 冯雷)7月10日,河北品牌农产品(北京)展示展销中心正式启动。河北品牌农产品(北京)展示展销中心位于北京市安定门内车肆店胡同11号原河北饭店一层。展厅分为蔬菜、粮油、水产、肉类等14个展销区,目前已有河北50余家企业、400余个品类、上千个品种进店销售。记者在现场看到,新启动的展示展销中心毗邻南锣鼓巷、什刹海胡同等高圈和景区,商业价值极强。

据北京餐饮协会测算,北京餐饮企业每年对农产品的采购量达6000亿元,北京整体农产品市场份额达到1万亿元。河北内环京津,随着京津冀协同发展、京冀携手举办冬奥会等重大战略深入实施,更为河北品牌农产品进入北京市场带来了巨大的政策红利和广阔市场。但河北品牌农产品进京,特别是进入北京超市,一直以来受到品牌弱、门槛高、运营成本高和运输难等多种因素的困扰。以农产品进入北京大型超市为例,一个单品需要缴纳进店费、陈列费、条码费等,各项费用加起来需要80多万元,如此之高的门槛让企业不堪重负。近年来河北省农业厅进行积极探索,2017年,按照“展销必须一体经营”的思路,委托北京红伟安民农业发展有限公

司建设河北省品牌农产品(北京)展示展销中心。

据了解,北京红伟安民公司拥有十余家300平方米以上的超市和多年的超市运营经验;拥有完善的物流网络和近百部“蔬菜直通车”,销售网络覆盖100多个社区便民超市;有大宗农产品销售网络,每天为科技部等20多家食堂和餐饮企业提供300吨优质农产品;该公司拥有开展社区推广活动的团队,为企业提供社区推广服务,可有效解决河北农产品进入北京家庭“细胞”的“最后一公里”问题。据悉,河北品牌农产品(北京)展示展销中心从7月7日试营业以来,运行良好,每天销售额达到12-13万元。

据河北省农业厅厅长、省委省政府农村工作办公室主任王国发介绍,河北品牌农产品(北京)展示展销中心的运营,为河北品牌农产品进京开通了直通车,开辟了新渠道,创新性地采用“展销+渠道+超市”的新模式,经常化展销、无缝对接、便捷化服务、动态化管理、低成本运营,天天展、常年展,是河北省品牌农产品开在北京的一个重要“窗口”,并且与北京的“蔬菜直通车”“一刻钟社区便利店”等无缝衔接,可直达居民社区、单位食堂和超市。一方面为企业营销降低成本,另一方面,广大市民能够

就近购买到河北品牌农产品。

此外,中心还依托大数据为每个产品提供销售数据和市场分析报告,便于指导企业生产适销对路的产品。同时对展品实行动态化管理,每个产品展销周期3个月,展销期间市民认可度高,销售好的产品,可直接进入合作方销售渠道,进行常态化销售;对3个月展销期不被消费者认可的产品,给予更换新产品或撤展处理。

据河北省政府农业产业化办公室常务副主任王增利介绍,新筹建的河北省品牌农产品(北京)展示展销中心通过政府补贴门店租金和装修费用(相当于两个单品进大型超市的费用),让企业零门槛免费进入,并接受市场检验。也就是说政府出资,为农产品企业提供一个“婚介所”,实现产品和市场的无缝对接。河北的品牌农产品零成本进北京,北京市民以最低价采购优质河北品牌农产品。河北品牌农产品(北京)展示展销中心步入正轨后,河北省农业厅还将组织力量对农产品信息进行跟踪,根据合作方、销售商、消费者及河北省生产者等反馈的信息,进行营销数据全面分析,并将分析结果服务于河北省农业生产和农业产业化,大力提升河北省农产品品牌知名度、美誉度和市场竞争力。