

东乡农商银行打造“绿色信贷套餐” 低碳金融助力县域生态发展

近年来,江西东乡农商银行坚持金融服务和履行社会责任并重,将促进资源节约、污染治理、环境保护及社会风险防范作为信贷业务决策的重要依据,致力于以信贷资源支持节能减排和经济结构调整,以低碳金融助力环境保护和可持续发展。截至10月末,在环境生态保护、清洁能源、节能减排和循环经济等领域,该行用于支持绿色低碳发展的贷款余额较上年末提高近20%,达到5.89亿元,已实现较为可观的环保效益。

2016年初,东乡县被确定为全省唯一的创建APEC低碳示范镇试点县。为了策应当地县委、县政府确定的低碳发展战略,鼎力支持县域经济转型升级,东乡农商银行制订出台了《支持东乡县创建APEC低碳示范镇实施方案》,将“绿色信贷”融入业务经营和管理实践中,遵循金融支持低碳发展的信贷投向分类原则,配套建立信贷管理制度,优化信贷投向,突出信贷支持重点,实行贷款分类定价,着力促进企业节能减排、新能源产业调整升级和生态农业发展。

东乡县雨帆新能源有限公司是一家专业生产木薯变性淀粉的农产品加工企业,近年来,受上游相关造纸、纺织行业总体不景气的影响,订单不断减少,销售收入逐年下降,加之下游木薯收购价格上涨,利润空间进一步压

缩,企业处于“两头吃紧”的境地。该公司项目负责人黄中阳说:“我们公司没有厂房,只有办公室,自有资金都投在燃料乙醇开发项目上了。东乡农商银行采取设备抵押和未来收益抵押的方式,给予我们大力支持,及时提供了2400万元贷款,目前这笔资金已经全部到位,真正解决了我们企业的燃眉之急。”

“经过多年筹备,雨帆公司年产10万吨燃料乙醇项目终获国家发改委核准,目前已与中国石化股份合作有限公司签订战略合作协议,总投资约5亿元,计划年产生物燃料乙醇10万吨。东乡县重点支持的生态农业企业江西润邦农业开发有限公司负责人李立新说,2001年,他第一次从朋友那里知晓了循环经济,随后对欧洲现代农业基地的参观,让他认识到低碳经济条件下,绿色无污染的农业产品有着巨大的市场商机。回国后,他投资5000万元,打造了以种植养殖为基础,农副产品加工为延伸,废弃物循环利用为纽带的“四位一体”农业产业链,把建立农业循环经济和新能源综合利用作为企业核心竞争力。由于前期建设投入资金量大、运作周期较长,公司在建设中面临较大的资金压力。鉴于企业良好的经营前景,为了支持可持续发展,东乡农商银行为该公司量身定制了“信贷套餐”,以“专项授信+第三方担保+收益抵押”模式发放

流动资金贷款1300万元,银行承兑汇票敞口450万元,项目贷款1000万元,总体授信达2750万元,为企业项目建设的快速推进提供了强有力的支持。从东乡县城出发,沿320国道往南昌方向驱车行驶约5公里,便到达该县首个获得江西省4A级认证的乡村旅游景区——东乡县邓家乡花果山生态园。自今年开园以来,生态园吸引了大量来自省以外的游客,成为东乡旅游的一崭新“名片”。来自浙江金华的老金,在花果山租赁土地300亩,成立了老金果业公司,栽培无花果、蓝莓等10余种水果,但前期巨大的投入,曾经让老金一筹莫展。东乡农商银行得知老金的困境后,主动找到老金,在了解到公司没有任何抵押物品时,以“惠农信贷通+股东反担保”方式,向公司发放贷款150万元,资金在5天之内全部到位。老金说:“没有东乡农商银行的支持,肯定就没有这片果园,农商银行不愧是农民的银行。”

东乡农商银行通过打造“绿色信贷套餐”,助力县域经济结构调整和生态发展。据统计,今年以来,该行累计向新能源、生态农业、节能减排等领域发放贷款约3.8亿元。支持节能环保型经济发展,已成为东乡农商银行授信业务结构调整优化的重要切入点。 王建华

吴兴农商银行推进绿色金融建设 支持地方经济转型升级

今年以来,浙江吴兴农商银行以湖州获批绿色金融改革创新试验区为契机,不断加快创新步伐,积极部署绿色金融建设,支持地方经济转型升级。

该行建立了绿色金融管理机制,专门成立绿色金融管理部,出台绿色金融各项制度和指导意见,明确未来5年绿色金融改革两大目标、6大任务和5大保障措施,出台绿色信贷工作指导意见,建立以“行业投向”“行业分类”为维度的绿色信贷标准体系,完善绿色信贷贷前调查、贷中审查和贷后检查全流程管理。

为构建绿色金融运营网络,该行积极完善绿色支付渠道,搭建以物理网点和助农服务点为载体,以自助机具和手机银行为手段的绿色支付网络,大力推广手机银行、网络支付、电子商业汇票等绿色支付工具,推进“智慧市场”建设。截至10月末,该行电子银行替代率82.42%。 施虹强 吴梦刚

临清农商行实施家庭银行推介会进村工程 点对点解决农民信贷需求

今年以来,山东临清农商行依托家庭银行“家庭担保就能贷”的优势,以召开家庭银行推介会和“掐尖”营销的形式,逐村进入,提供服务,大大解决了广大农民担保难、融资难的问题,用实际行动践行普惠金融,助推农村金融供给侧改革。截至目前,该行累计召开家庭银行推介会71场,走访村庄310个,登记资金需求用户1936户,授信金额4887万元,授信128户,授信金额2053万元。

为提前做好宣传,在推介会召开之前,该行通过在村庄悬挂横幅进行前期造势,通过村内大喇叭向村民发布通知,让村民知晓推介会的目的、意义。在每场推介会上,都由支行行长或副行长进行宣讲,宣讲过程中,运用规范化的营销话术,让村民了解到家庭银行的各项政策。

针对推介会现场登记的客户,该行客户经理实行3日办结模式,解决客户资金难、贷款难等问题。凡是通过推介会登记的客户,经实地调查后,实行批量授信,并在利率上给予大幅度优惠,真正让群众得到好处,激发群众申请授信的积极性。

针对推介会现场登记的客户,该行客户经理实行3日办结模式,解决客户资金难、贷款难等问题。凡是通过推介会登记的客户,经实地调查后,实行批量授信,并在利率上给予大幅度优惠,真正让群众得到好处,激发群众申请授信的积极性。

按照“合规经营、强化管理、简化流程、提升效率”的工作要求,该联社努力提高服务标准,以优质的服务带动存款的增长。同时采用现场检查和服务评价并举的方式对文明服务进行监督,发现问题及时通报,督促整改,切实提高客户体验。各网点客户经理起早摸晚,深入农户家中清收贷款催收贷款利息,深入企业了解年底资金供需情况,为企业资金运转提供强力后盾。

在抓好旺季营销和业务冲刺的同时,该联社加强内控管理和案件防范,重点加强员工行为管理,强化“七条禁令”的学习和典型案例教育,做好风险提示和问题整改,不断夯实内部管理基础工作。 高光锋

荔浦农商行借助砂糖桔协会平台 精准信贷支持果农增产增收

当前,广西壮族自治区荔浦县的砂糖桔即将迎来丰收旺季,施冬肥、盖防冻膜成为当地果农新一轮的信贷需求。荔浦农商行创新信贷营销思路,巧借砂糖桔协会平台,抢抓关键时间节点,精准定位识别目标客户,以砂糖桔贷与“易农宝”为营销着力点,最大限度地支持砂糖桔种植户增产增收。

为解决种植户技术匮乏和贷款难的问题,荔浦农商行积极出谋划策,鼓励种植大户“抱团”经营。2015年1月砂糖桔种植协会成立,发展至今已成立18个分会,会员规模达3000多人。该行顺势而为,创新研发了最高可贷40万元的特色农业贷款,采用“农合行+协会+种植户”的扶持模式,开通了协会会员联保增信、优先授信放贷的“绿色通道”,使种植户由原来的单家

独户,变成有组织、有约束、有规模的标准化生产经营。截至10月末,荔浦农商行累计发放4.4亿元的特色农业贷款,比年初净增3.37亿元,有效支持果农4805户,比年初净增3720户。

针对入冬砂糖桔施肥、盖防冻膜的大量资金需求,荔浦农商行除单列农户信贷规模条线外,还充分利用自治区联社“易系列”产品创新成果,大力推广“易农宝”在种植大户中的普及率、使用率。该行一方面组织全体信贷员走村入户拉横幅、发折页,实行“地毯式”宣传营销,另一方面抢抓砂糖桔协会开会、举行活动等关键时间节点,加强对协会核心成员的营销。种植户纷纷称赞“易农宝”是“及时雨”,真正使贷款像存取款一样高效便利。 韦雪 张雪婷

近日,内蒙古乌拉特农商银行开展了以“存款赢好运,亮卡赢好礼”为主题的营销活动,活动以该行“普溢存”存款产品为主打,存款期限分别为3个月和半年。该行员工通过短信通知、电话回访、转发微信朋友圈、外拓营销、厅堂营销等措施,进一步加大推广力度,取得了良好成效,两期活动共吸收存款7800万元。图为该行客户正在展示银行卡。 张园

鄱县农商银行 营销扫码商户过万户

为打造智慧银行,丰富居民生活,提供支付便利,湖北鄱县农商银行前不久开办了“福卡e支付”业务,为个人和商户提供一码多扫的收款服务,一个二维码支持微信、支付宝、中国银联、借记卡和信用卡等扫码付款,收款直接归集到商户绑定的银行存款账户上,不需要再次提现。

为把这一利民惠民措施做到家喻户晓,鄱县农商银行加大宣传推广力度,发放宣传单、宣传折页、张贴海报5万多份,利用微信、QQ平台发布宣传图片和文字100余条(幅),全行干部职工进商超、进市场、进乡村、进街、扫集镇、扫社区,实行“地毯式”走访营销,将线上营销和线下营销有机结合,从而取得显著成效。截至10月31日,该行累计营销扫码商户过万户,交易量3.5万笔,交易额6500万元。 段白龙

安阳商都农商银行 举办中层干部礼仪培训

近日,河南安阳商都农商银行举办了中层干部礼仪培训,该行领导班子成员、各部室第一总经理、总经理、副总经理,各县(区)支行(筹备组)领导班子成员,各二级支行行长,培训中心(筹)负责人等共计120余人参加了此次培训。

本次培训邀请了安阳师范学院的王宝玲老师给大家授课。王宝玲老师通过理论知识讲授、现场提问、播放视频、互动体验等方式让参加培训人员对“礼仪”有了全方位的了解。

通过培训,该行中层干部对学习现代礼仪的重要性和迫切性有了进一步的认识,该行将以此次培训为契机,分批次、分层次对所有员工进行礼仪培训,提升员工整体礼仪素养,切实转变服务观念,从基础抓起,从细节抓起,从规范抓起,全面打造农信服务品牌,树立现代商业银行的良好形象。 王冬冬 芦羿君

龙岩市永定区农信联社 组织“十九大知识竞赛”

近日,为持续深入推进“两学一做”学习教育制度化、常态化,激励全社党员职工学深悟透、全面掌握党的十九大精神,福建省龙岩市永定区农信联社党委创新学习载体,采取“以赛代学、以学促用”的学习方式,组织全社员工开展了以“不忘初心,逐梦前行”为主题的十九大知识竞赛,引领全社学习贯彻党的十九大精神。

赛后,该联社员工纷纷表示,本次知识竞赛,是一次党的十九大的精神掌握情况的全面检验,也是一次党的十九大的精神的生动学习和洗礼。该联社在学习贯彻中进一步把牢政治方向,强化责任担当,提高能力水平,切实履行好服务三农的使命,培养造就懂农业、爱农村、爱农民的高素质农信铁军,着力打造“四好银行”,全面扎实推动党的十九大精神落地生根、开花结果。 吴爱洲

南浔农商银行 “粮农贷”活用担保资源

为拓宽粮农融资渠道,浙江南浔农商银行充分抓住农业“三项补贴”政策改革试点机遇,推出了“粮农贷”贷款,活用“三项补贴”带来的担保资源。

今年以来,湖州市南浔区出台了农业“三项补贴”政策综合改革试点资金管理实施细则,南浔农商银行获得独家代理资格,由其统一发放管理补贴资金。为更好地支持农联合粮的生产和发展壮大,该行以此为基础推出了“粮农贷”产品,各农合社只要将改革试点补助资金配额作为保证金存入南浔农商银行,他们就提供6倍于保证金额度的授信资金支持各农合社及其社员,用于粮食生产和加工各环节,且贷款期限可根据生产经营的周期合理制定,最长期限可达3年,同时执行优惠利率。

据悉,南浔区6家依法成立的粮油专业合作社均在行开立了保证金专户,总计1670万元补贴资金先后存入专户。该行与各农合社签订了合作协议,及时为其授信和发放信贷资金,较好地解决了粮食种植和生产加工过程中的资金需求。截至目前,南浔农商银行已发放“粮农贷”2044万元。 张毅



为维护校园金融服务环境,强化高校学生风险防范能力,近日,吉林九台农商银行辖内各支行分别走进吉林财经大学、吉林工商学院等6所高校,开展了大学生金融知识宣传普及活动。活动期间,九台农商银行辖内各支行通过设置展台、悬挂条幅、发放宣传折页等方式,选派业务骨干作为专题授课人员现场宣讲,为大学生进行答疑解惑,受到高校师生的广泛赞誉。图为该行辖内机构各支行员工走进高校开展宣传活动。 刘亚丽

霍州市农信联社从四个方面入手 确保全年目标任务圆满完成

四季度以来,山西省霍州市农信联社紧密结合业务竞赛活动方案,对照全年任务指标,重点在揽存、放贷、清非、增收等四个方面加大工作力度,确保全年任务圆满完成。

为增加存款,该联社领导班子主动与政府职能部门联系沟通,捕捉资金信息,着力营销财政、涉农、教育、社保、医疗、税务等账户资金,并与重要项目、重点工程主管部门和负责人对接,营销项目资金,对已经落户的对公账户,持续加深沟通联系,努力营销下辖的各种账户资金,力争存款结构大幅优化。

为增加信贷投放,该联社结合地

情民情,经济形势和发展环境,深入了解不同层次客户的需求,在做大、做强“公职人员、矿区职工、教师消费贷款”等品种的基础上,创新开办了“工薪贷”“果农贷”“果商贷”“安居贷”“易车贷”“商用按揭贷款”“收费权质押贷款”等特色贷款品种,并先后对橡胶厂棚户区改造、南外环农贸市场改造等重点工程以及城市公交、大宇宽带等重点工程给予信贷扶持资金,有力推动了县域经济建设。

为清收不良贷款,该联社通过对所有不良贷款分类建账,逐户逐笔制订清收办法,采取敲定目标、逐日销号、排队通报、听证问责、包户认领等措施督促清收。

为增加收入,该联社通过合理压缩费用开支、足额收回正常利息、深挖积欠利息,同时按照“风险低、种类多、效益好”的原则增加收入渠道,提高创收能力。截至10月末,该联社各项存款较年初增加3.83亿元,完成同期目标2.8亿元的137%;各项贷款较年初增加3158万元,精准扶贫贷款完成同期目标;不良贷款较年初下降1505万元,较年初降低1.5%;营业收入、经营利润均较上年同期有所增长。 李鹏飞

滨海农商银行专题调研坚持“三贴”原则 促进调研成果转化利用

为进一步发挥好监事会履职的独立性、权威性和有效性,提升全行公司治理能力,实现稳健经营和可持续发展的目标,近年来,江苏滨海农商银行监事会紧扣农村金融的热点、焦点和难点问题,坚持“贴紧政策、贴近员工、贴实业务”的原则,有的放矢地开展专题调研工作,保证了调研的质效,促进调研成果的转化利用。

贴紧政策,探索商务转型之路。该行监事会结合《商业银行公司治理指引》和《商业银行监事会工作指引》,先后到吴江农商银行、射阳农商银行和南通农商银行考察学习,结合本行实践,形成了《拆除妨碍农商银行监事会独立履职的篱笆墙》的调研报告,对监事的事前准入、监事的行权规则、监

事室的利益驱动和责任制约、信息的供给等方面提出农商银行公司治理的转型之路。

贴近员工,凝聚改革发展之力。该行监事会把维护员工的利益作为调研的着力点,组成调研组,围绕工资薪酬与福利待遇等员工普遍关心的焦点问题进行专题调研,通过走访基层单位,广泛向各单位负责人、客户经理、运营主管、综合柜员等人员发放问卷,进行单独座谈及不记名信函回复等方式收集调研材料,掌握实情,将员工反映的柜员休息时间、一线员工基本工资、绩效薪酬分配、福利待遇、培训考试等方面存在的问题进行梳理分析,核实评估其代表性和价值取向,与主管部门交换意见后,向董事会和行长室发出专题质询意见书。

贴实业务,夯实经营之基。面对宏观经济增速放缓,实体经济不景气,银行资金脱实向虚的趋势,该行监事会从农商银行全局层面上出发,对阳光信贷业务存在的申办手续不够简捷、信贷制度不配套、客户找担保难、授信贷款信用率低等问题进行调研,形成《阳光信贷如何普惠万家》专题报告。并对县域业务在互联网金融、利率市场化、金融深度脱媒、银行同质竞争加剧等多种挑战下面临的机遇与如何转型发展等课题进行调研,形成《县域业务转型发展须“四轮”同转》材料,提出从战略思维、经营机制、产品服务、管控方式等方面“四轮”同转的对策建议。 胥刚 樊红民