

湖南省农信联社举办知识竞赛 提升合规管理水平

● 本报记者 李宽军 通讯员 周林

近日,湖南省农信联社在长沙县举办湖南省农村信用社(农商银行)“最美农行人”合规知识竞赛。

本次大赛通过巧妙的设计,以合规知识为主线,将党建、业务、企业文化等知识融入“员工脑海之中”。选手们以丰富的合规知识储备,集中展示了“最美农行人”的风采,赢得了现场观众的热烈掌声。在享受智慧“盛宴”的同时,现场观众也感受到了浓厚的合规知识学习氛围。

整场比赛扣人心弦、高潮迭起,经过激烈角逐,宁乡农商银行代表队获得一等奖,星沙农商银行、衡阳农信代表队获得二等奖,湘西、邵阳、娄底、郴州农信代表队获得三等奖。这种以赛代考、以赛促学的方式,有效激发了湖南农信系统员工学习合规知识的积极性,进一步提升了全系统合规管理水平,促进了各项业务的稳健发展。

湖南省农信联社党委书记、理事长张志强,党委副书记、主任李勤,人民银行长沙中心支行党委委员、副行长曾海,湖南省银监局党委委员、副局长黄向阳等领导观看竞赛并为获奖队伍颁奖。

介休农商银行 开展博爱募捐活动

为贯彻落实《关于在晋中市农村信用社开展2017年度“博爱一日捐”募捐活动的通知》精神,进一步做好介休农商银行精神文明建设工作,大力弘扬“人道、博爱、奉献”精神,为此,山西介休农商银行于近日在全行范围内组织开展了2017年“博爱一日捐”募捐活动。

募捐活动通知下发后,得到了介休农商银行全体干部员工的积极响应,来自该总行机关各部室及该行各营业网点共324人参与了此次捐款活动,共募得捐款23185元,全部募得款项已及时交予晋中市红十字会。

长期以来,介休农商银行以文明单位创建为契机,积极引领广大员工担当社会责任,感恩回馈社会,全体员工力所能及地扶贫帮困,受到了当地百姓的广泛赞誉。该行从2000年至今,为社会贫困人群、残疾人、受灾人群等捐款80余万元。

禹州市农信联社 举行微信朗读展播活动

为深入贯彻落实党的十九大精神,引导广大青年员工不忘初心跟党走,唱响青春主旋律,为此,河南省禹州市农信联社于11月份在全辖范围内开展“寄语新时代·梦想正青春”微信朗读展播活动。

禹州市农信联社将此次微信展播作为密切联系青年员工的纽带,为确保活动扎实开展,该农信联社精心制订活动方案,丰富参与形式,广泛宣传动员,并开辟“禹州农信微信朗读者”订阅号,每天定时推送展播。

活动中,广大青年员工结合岗位职责和从业经历,谈感悟、讲故事、诵经典,畅谈他们眼中的党的十九大,畅想禹州农信社的未来。该农信联社青年员工纷纷表示,在工作中,他们要主动作为,贡献才智,以奋发有为的状态贯彻落实好十九大精神,为禹州联社改革组建农商行和全面转换经营机制贡献青春力量。

无极县农信联社郭庄信用社 开办金融知识小课堂

为解决百姓日常金融业务中遇到的常见问题,宣传农信社重点推出的业务产品,河北省无极县农信联社郭庄信用社定期开办金融知识小课堂活动。

据该信用社负责人介绍,金融小课堂活动起初是为解决客户等候时间长,为大家增添乐趣而举办的,没想到,通过几次授课,客户反响良好,他们决定将活动一直举办下去,没想到这一办就是两年。

一直以来,无极县农信联社郭庄信用社金融知识小课堂让群众利用碎片化时间了解农信社最新服务,感受农信社扎根农村、服务农民的初心,得到当地百姓的喜爱。此外,该信用社员工热情贴心的服务,使得信用社拥有超高的人气,自金融知识小课堂开办以来,该信用社各项存款增长8486万元。

长泰县农信联社坚持“支农支小”服务宗旨

信贷创新助力县域经济发展

一直以来,福建省长泰县农信联社在省农信联社的正确指引下,牢固树立“创新、协调、绿色、开放、共享”的发展理念,积极助力供给侧结构性改革,围绕新产业、新模式、新技术,助力新旧格局的转化。并坚持不忘初心、回归本源,持续转型升级、服务三农、助力小微,精准扶贫,落实全面从严治党,不断提升核心竞争力,着力打造“以农为本、让人信赖、受人尊重、队伍优秀”的“四好银行”。截至目前,长泰县农信联社各项存款余额已突破50亿元,各项贷款余额已达22.24亿元。据悉,5年间,长泰县农信联社累计上缴税金超过1.4亿元,并连续多年被当地县委、县政府授予“纳税大户”荣誉称号。

新战略引领新变革,新兴产业带动新发展。长泰县农信联社把握产业升级带来的业务转型机遇,发展“绿色金融”和普惠金融,加大对品牌农业、现代农业、生态农业的支持力度,加大对农民

专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体的支持力度,扶持“互联网+物流”、农村电商等新业态、新产业、新模式,开拓新市场、抢夺新客户、营销新业务、谋求新发展。目前,他们已累计发放涉农贷款81724笔,金额180亿元,有效助力长泰辖内三农事业转型发展。

长泰县绿港园果蔬专业合作社是长泰县农信联社扶持的新型农业经营主体受益者之一。走进绿港园生态农庄,一股清新的田园气息扑面而来。“在这里,3月份可以采摘枇杷,4月份可以采摘草莓,随后的季节里也可以采摘蜜桃、李子、青枣、芭乐……即便到了冬天,还有冬暖棚的葡萄、圣女果,在我的农场里,真正做到了四季都有新鲜水果可以采摘。”绿港园主人杨跃成高兴地介绍。几年前,借着长泰县发展休闲观光农业的政策“东风”,杨跃成承包了300多亩农田开发建设现代生态农场,种植了莲雾、芭乐、冰菜等几十种水果

和蔬菜。随着种植规模的扩大,投入的资金也超出了预期。正当杨跃成成为资金发愁的时候,长泰县农信联社的客户经理找到了他,向他推荐了农民专业合作社担保贷款,由农民专业合作社资金互助协会提供担保,不仅不用找担保而杨跃成的底气更足了,各种想法也如愿付诸实施。在随后的2年里,杨跃成又持续开辟了新的厂区,让整个农业生态循环更加完整。在他事业发展的关键节点中,都有长泰县农信联社资金支持的身影。现在,绿港园果蔬专业合作社已成为“中国50佳农民合作社”和省级示范社,成功注册“陈巷”商标,其产品也通过国家“绿色食品”认证,他的农场已经从原来单一的种植基地转型为一家集“绿色食品配送、绿色果蔬采摘、绿色生活体验、动植物科普”为一体的综

合性生态农庄,年纯收入近300万元,进而带动了60多名村民就近就业,并吸引了不少年轻人返乡创业。

近年来,长泰县农信联社积极贯彻落实中央会议精神,对小微企业降低信贷门槛,创新金融产品,提供“无还本续贷”服务,尤其在竞争压力增大的新常态下,长泰县农信联社坚持立足三农,服务小微,助推“大众创业、万众创新”,他们已累计发放小微企业贷款45.63亿元,帮助超过5000家中小微企业摆脱生产经营的困境。

镇办企业长泰县第一建筑有限公司因工程款被拖欠,资金周转十分困难,企业举步维艰。在得悉情况后,长泰县农信联社对第一建筑公司的业务实力与信誉程度作出了深入评估,并及时伸出援手,向其发放800万元贷款,帮助企业渡过难关。近三年来,第一建筑公司不断发展壮大,连续几年成为县域纳税大户,仅2016年纳税额就

达到1400多万元。

2016年,福建省印发了《福建省“十三五”扶贫开发专项规划》,规划中指出,要开展金融扶贫、精准扶贫。为此,长泰县农信联社积极响应号召,制定了金融扶贫“十三五”规划,推动精准扶贫工作持续有效开展。他们全面完成了县域825户、2697名贫困户建档立卡工作,分类施策开展信贷扶贫、助学扶贫,共计发放扶贫贷款135户、金额526.3万元。

岩溪镇贫困户叶德溪家庭经济困难,孩子考上大学后无力支付学费和住宿费,长泰县农信联社了解情况后,主动为其发放助学贷款,帮助孩子圆梦。同时,该农信联社还对其发放扶贫贷款5万元,帮助解决养鱼和种植柚子成本不足的资金问题,如今,叶德溪家有了稳定的收入来源。近年来,长泰县农信联社共发放了助学贷款2218笔,金额1572.25万元。

娄底办事处领导深入双峰农商银行调研指导 强化督促确保全年目标任务完成

近日,湖南省农信联社娄底办事处副主任一行在双峰农商银行董事长的陪同下,深入该行双乔、洪山、杏子等支行,督促全年目标任务和不良贷款“百日”攻坚战完成情况,听取基层意见建议。

调研组一行来到双乔支行,查看其营业环境和业务经营情况。随后,他们又来到洪山支行,重点了解“两小”贷款评级授信和不良贷款管理情况。娄底办事处副主任强调,要突出抓好业务发展,凝心聚力,奋力攻坚克难,确保今年目标全面完成。同时,还要严格控制跨区域贷款,对不良贷款要严防死守,控制风险,对大额不良贷

款做到灵活处置,确保“百日”攻坚战取得实质性成效。此外,“两小”贷款评级授信,要充分尊重当地“村支两委”的意见,依靠“村支两委”但不完全依赖“村支两委”,对不诚信的客户进行公示,营造良好的诚信范围。

在走访杏子支行期间,调研组一行与该支行行长和客户经理进行亲切座谈,听取支行工作情况汇报,并充分肯定了杏子支行“便民卡”营销取得的工作成效,详细分析了资金组织存在的不足,指出了业务发展的短板,就表外不良贷款、“便民卡”管理、新一代业务系统上线等工作与该支行员工进行了深入交流。

绵阳市农信社以电子银行为发展支点 助推各项业务提质增效

近日,四川省绵阳市农信社电子银行业务推进会在北川县农信联社召开。四川省农信联社绵阳办事处党委书记余江、副主任李成旭,该行9家行社理(董)事长、主任(行长)、电子银行部门负责人及北川县农信社基层分社主任、员工代表共计60人参加此次会议。

会议当天,绵阳办事处党委书记余江带领与会人员先后前往北川县农信联社擂鼓信用社和永昌信用社进行实地观摩考察,现场听取了2个信用社的电子银行、小额农贷业务推广方面的做法和工作成效,参会人员与一线职工、客户交流电子银行业务发展和优质服务等工作。

推进会上,绵阳办事处党委书记余江作了讲话。他提出,绵阳市农信系统要统一思想,高度认识,针对绵阳农信现状,唯有发展才能解决困难和问题。当前要转型,核心是推广电子银行业务。辖区各行社要加强班子团结,推动系统党内建设,以党建统揽全

局,聚全社之力,结全社之智,发扬“工匠”精神抓发展。同时,各基层行社要狠抓发展、防控风险,通过发展化解矛盾、解决问题,努力化解存量风险,实行新老划断,锁定底数,分清责任,分类处置。并以推广电子银行业务、建立资金信息平台、“双基共建”和金融科技为抓手,助推各项业务大力发展。在此基础上,辖区各行社要找差距,强力推进电子银行业务,要明确不足,真抓实干,充分掌握熟悉电子银行产品功能,切实加大拓展力度,带动存贷业务、中间业务等共同发展,为绵阳市农信社长远发展提供坚实基础。

会议期间,绵阳办事处党委委员、副主任李成旭对北川、梓潼农信联社在电子银行和小额农贷业务上取得的业绩给予充分肯定,并对辖区各行社数据进行通报,安排部署了年末业务经营及2018年“开门红”工作。此次业务推进会为基层各行社之间提供了经验交流的机会,也为绵阳农信更好地发展增添了信心和动力。



为全面推进反洗钱工作,进一步提高社会公众对洗钱犯罪的认识,近日,中国人民银行玉林市中心支行在兴业县农信联社百信信用社举行了一场“保护自己,远离洗钱”为主题的反洗钱宣传活动。广西兴业县农信联社积极参与配合,并对广大群众进行了反洗钱知识的宣传。图为活动现场。

马勇生 陈小兰

库尔勒农商银行强化服务送货上门 备足18亿元解决农户资金需求

日前,新疆维吾尔自治区库尔勒阿瓦提乡人和农场大院一片欢腾。原来,库尔勒农商银行工作人员在此现场办公,与农户进行对接并签署借款合同,为农户发放信贷资金。这标志着该行2018年度春耕备耕贷款工作正式拉开序幕,此举是该行为解决农户资金问题,进行现场办公、送货上门,助力农户改善生活质量的体现。该行副行长关爱国、阿瓦提乡相关单位负责人及70余户农户参加了贷款发放仪式。

在贷款发放仪式上,库尔勒农商银行阿瓦提支行现场为人和农场70余户农户发放贷款700余万元。后期,库尔勒农商银行还将持续为库尔勒辖区的九乡三镇、州(自治区)直属农场、三

兵团团场等发放此类贷款,预计金额达18亿元。

多年来,库尔勒农商银行始终秉承“政府的银行、三农的银行、企业的银行、百姓的银行”市场定位,自觉把支持三农和县域经济发展作为己任,急农户之所急、想农户之所想,全力支持农民增收增产。

据悉,库尔勒农商银行现有12个农区支行(其中兵团支行2个),承担着库尔勒辖区春耕备耕信贷资金投放工作。截至10月末,该行各项贷款余额81.31亿元,其中,涉农贷款余额51.72亿元,占比63.62%;农户贷款余额18.96亿元,占比23.33%。该行2016-2017年度累计发放春耕备耕贷

款15亿元,且每年向库尔勒辖区近2万户农户和所辖农区农户发放此类贷款不低于18亿元,有效支持了当地农户的农业生产。

在贷款发放仪式现场,库尔勒农商银行党委书记、副行长关爱国表示,针对近几年自然灾害频发,农户抗风险能力较弱的实情,库尔勒农商银行大胆创新,出台了“梨农宝”“棉农宝”并为农户量身定制的信贷产品,并推广“农贷通”,改变以往普通贷款模式,将人控变为机控,实现“秒贷秒还、随用随贷”的功能服务,该产品正式上线以来,已有5000农户使用,发放贷款金额近1.4亿元,受到当地农户一致赞誉。

农信助推精准扶贫的“晋中实践”

贫困户的“投资生意”

“感谢信用社,不用担保就办了贷款,以后还能按时分红。”榆社县赵庄村贫困户白辰在村委会签好“贷资人企”协议后,从农信社办了扶贫小额贷款,不到1个小时,5万元扶贫贷便到了县里扶贫开发公司的贫困户投资专户中,白辰也从一个贫困户变为投资公司的“小股东”,做起不一样的“投资生意”。这个转变得益于“贷资人企”的扶贫新模式。

“贷资人企”是榆社县农信联社针对建档立卡贫困户专门推出的一项信贷新政策,重点扶持对象为无劳动能力、无资源、无稳定收入的贫困户,即采取“贫困户+扶贫开发公司+企业+农信社”四方联动的方式,对符合条件的贫困户发放扶贫贷款,投资县农信社成立的扶贫开发公司,扶贫开发公司通过投资获得收益向入股贫困户返还红利,增加收入。为了让“贷资人企”惠及广大贫困户,榆社县农信联社采取了3项举措。一是降门槛,惠及贫困户。该联社把评级授信工作由原来的资产、收入、抵押物等“硬要求”变为劳动能力、致富意愿、贷款意愿、信用记录等“软指标”,根据评级将授信分为5万元、3万元、2万元3档,建起有别于一般农户信用评级的方法,有效解决贫困户

在传统评级授信体系中难以获得授信的问题。二是减成本,扩大贫困户的投资收益率。按照“5321”原则,该联社发放“额度在5万元以下、连续3年授信、免抵押免担保、财政贴息”的专项贷款,并从人民银行申请2亿元扶贫再贷款,多维度降低成本,提升增收空间。三是保力度,从总量上予以保障。结合政府规划、产业格局、贫困现状,该联社明确了全年扶贫贷款不低于1.8亿元的投放目标,确保贫困户投资实现总收益。

对贫困户来说,“贷资人企”让其充分享受企业发展分红,实现增收脱贫。对于企业来说,融入资金低于贷款成本,为产业结构升级,增收创效提供资金保障,更好地带动和支撑县域经济发展。对于政府来说,扶贫与产业发展相融合,既为脱贫攻坚拓宽渠道又为地方经济发展注入活力。目前,榆社县共计有2679户贫困户拿到了榆社联社1.34亿元的扶贫小额贷款,扶贫开发公司将资金成功投入县龙头企业山西榆社化工、天生制药等3家企业。全市今年共计发放单位扶贫贷款20.04亿元,较年初增加7.67亿元。

老百姓的“致富大棚”

尹向伟是在左权县芹泉镇大南庄村的一位贫困户,因为父母多病就早早辍学成为了家里的顶梁柱。他所生活村

庄地处太行腹地无资源、无企业,仅靠种植为生,无其他收入来源。今年初,左权农商行在开展客户经理进村入户行动时,了解到该村有像尹向伟这样的90余户贫困户有意愿发展蔬菜大棚,经过与村委和贫困户的沟通协调,为他们发放了1万至5万元不等的精准扶贫贴息贷款,帮他们建起了蔬菜大棚。现在秋收过去,收成大好。尹向伟向我们兴奋地说:“今年我建的4.7亩西红柿大棚,西红柿虽然错过了黄金期,产量才3万斤,但收入已经达到了5万余元。农商行的扶贫贷款还有政府贴息,我们不仅很快就能还贷,年底我们也都能够脱贫了,明年后年我们的目标就是小康。”以上是左权农商行精准扶贫一个缩影。

在扶贫工作中,一是研发系统,全面对接。专门研发了“精准扶贫贷款管理系统”,且开通了手机客户端,客户经理现场调研,现场录入、现场归档,保证数据的真实性、系统性、完整性和后续连续性,解决了调查项目多、进度慢等问题。二是注重实效,差异扶贫。针对致困原因千差万别的实际,将贫困户进行细分,分为创业类、就业类、收益类三种类型。对于像尹向伟这样有劳动能力、创业潜质、技能素质、贷款意愿和一定还款能力的“创业类”贫困户,就直接给予信贷支持,采取“农商行+贫困户”、“农商行+致富能手+贫困

户”的扶贫模式,推出大棚贷、养殖贷等个人扶贫贷款产品,支持农户发展特色种植业、养殖业、林果业等,发挥着重点培育自身造血功能,带动他们脱贫致富。三是加大融资,深层扶贫。该行在提供资金支持的同时,也将先进技术引入贫困户,先后三次聘请县农业局技术人员对大南庄蔬菜大棚种植进行技术指导;在养殖上两次次聘请县畜牧局和石匣兽医站退休老员工张师傅进行辅导和预防等等。四是强化沟通,争取政策。多次与政府、扶贫部门对接,争取政策支持,建立扶贫小额贷款及贴息办法、小额信贷风险补偿金管理办法等一系列扶贫贷款实施细则,目前获得财政补贴1000万元风险补偿金,并从6月份开始按季贴息。五是高效管理,考核带动。定了多项考核办法,调动全员精准扶贫工作积极性。在对接前期,出台《百名客户经理进村入户工作考核实施细则》。在精准扶贫贷款投放阶段,建立了精准扶贫工作“尽职免责制”,印发了《扶贫小额贷款尽职免责办法》,激发客户经理投放贷款工作积极性;建立了精准扶贫工作“后备干部首选制”,对于在扶贫中贡献突出、业绩优良的客户经理优先纳入人才库管理,干部选拔优先考

建立了精准扶贫工作“奖惩机制”,用于对在精准扶贫工作中涌现出的先进单位、先进个人进行奖励。今年以来左权农商行累计投放扶贫贷款4.5亿元,帮扶贫困户4070户,人均创收3000元。

截至9月末,全市农信社扶贫贷款余额达28.14亿元,较年初增加13.39亿元,个人扶贫贷款金额达8.10亿元,较年初增加5.73亿元,发放扶贫小额贷款贴息贷款“5321”贷款0.67亿元,较年初增加5.72亿元,发放单位扶贫贷款余额20.04亿元,较年初增加7.67亿元,积极支持具有带动作用的龙头企业、合作社、专业大户,带动建档立卡贫困户8964户。

俗话说:见一叶而知深秋,窥一斑而见全豹。我们在采访中采集到的虽然只是晋中市农信社精准扶贫工作开展中的一些小花絮,但通过这些鲜活的事例,我们强烈感受到了晋中市农信人肩扛责任、倾情服务贫困群众的脉动和胸襟。

采访结束了,但晋中办事处梁泳主任掷地有声的话语犹在耳畔:“我们晋中农信人将认真贯彻落实党的十九大精神,牢记总书记的嘱托,不忘初心,牢记使命,秉承‘山西农信,百姓银行’的职责使命,以民生情怀助力脱贫,以金融活水富民强农,为当地早日脱贫致富,全面建成小康社会做出新的更大的贡献。”