

# 新密农商银行变“输血”为“造血” 提升产业扶贫精准度

公司的进驻,昔日沉寂多年的大山喧嚣起来,自然环境和人文环境都发生了质的变化。但是,景区附近的建档立卡贫困户如何实现可持续发展能力,彻底摘掉“穷落后帽子”;如何在贫困地区播下一颗脱贫致富的“金种子”,成长为当地村民世代所依的“摇钱树”等一系列问题成为了新密农商银行考虑的工作重点。治穷要治本,核心在产业。为此,新密农商银行以“金种子”扶贫贷款模式为依托,把产业扶贫开发作为最重要的社会责任和民生工程,他们主动作为,勇担责任,经过多次摸底调研,走访村民,搜集信息,找准时机,积极与伏羲山旅游开发有限公司洽谈深度合作事宜。

今年年初,伏羲山景区进入山体开发再造项目实施阶段,由于观光公

路、旅游配套设施前期投资较大等多项问题,新项目暂时搁浅。在得知伏羲山旅游开发有限公司项目需要资金的情况下,新密农商银行总行业务部门与米村支行多次走访伏羲山,以产业扶贫为抓手,带动建档立卡贫困户实现“致富梦”这一目的,与伏羲山旅游开发有限公司高层展开多轮协商交流。

功夫不负有心人,新密农商银行以较低的利率进行放贷,让利支持该公司新项目的建设。该公司在项目施工过程中,修路、修建工程所需的人员以及公司内部的工作人员均优先录用当地贫困户,并每月准时发放1500-2000元工资。新密农商银行支持旅游产业做大做强的同时,一方面切实解决了贫困人口的就业问题;另一方面带动了部分洞察商机的村民在景区附近办起农家乐,形成了集美食、住宿于一体的休

## 无极县农信联社“进村入户”宣传金融知识 “金融夜校”让普惠金融落地生根

为全面提升农村地区金融知识水平,促进“双基”共建工程提质增效,近日,河北省无极县农信联社再掀“金融夜校”活动热潮。

为确保“金融夜校”活动落在实处,抓出成效,做到责任明晰、分工协作,该农信联社成立了以“一把手”任组长,分管领导任副组长,相关部门负责人为成员的“金融夜校”活动领导小组,形成了“一级抓一级,层层抓落实”的良好工作格局。

同时,根据省农信社、审计中心要求,他们及时制定了《无极县联社“金融夜校”考核办法》,方案中明确了开展“3个100%”目标,即采取“部室+双基工作小组”的形式对全辖213个自然村开展“金融夜校”,确保授课村覆盖率100%;优秀讲师对各小组金融讲师进行培训,确保小组培训面100%;利用“金融夜校”活动,加大微

## 黄梅农商银行 发放“户贷企用”贷款

近日,湖北黄梅农商银行在新开镇举行了“户贷企用”扶贫小额贷款发放仪式。活动当天,该行发放了黄梅县首笔“户贷企用”扶贫小额贷款。

今年以来,黄梅农商银行按照省、市、行社精准扶贫工作的安排部署,充分发挥精准扶贫主力银行的作用,依托“政银”合作平台,积极实践黄梅县政府探索的“金融扶贫政策+贫困户+龙头企业”户企双惠模式,并主动对接当地县扶贫办和人民银行。他们对符合条件、有发展意愿的建档立卡贫困户发放最高额度3万元的扶贫小额贷款,大力支持该县1562户建档立卡贫困户扶贫小额贷款入股企业,大大拓宽了贫困户增收致富渠道。

截至目前,该行采取“户贷企用、企还户受益”金融扶贫模式,并将705万元扶贫小额贷款注入到当地5家扶贫牵头的新型农业经营主体中用于生产经营。据了解,在该行的扶持下,每年每个贫困户可获得纯收益1800元,有效带动了县域235户建档立卡贫困户脱贫,此举让建档立卡贫困户真正享受到了农商银行金融扶贫政策带来的实惠。 张康

## 隰县农信联社 金融知识宣传全面启动

为全面贯彻落实好山西省农信联社临汾办事处和银监部门《2017年“金融知识进万家”宣传服务月活动通知》的具体要求,主动适应经济发展新常态,树立消费者权益保护理念,日前,隰县农信联社召开了“金融知识进万家”宣传服务活动安排部署暨启动仪式,为宣传服务活动的全面启动提供了坚实的组织保障。

该农信联社以开展“五进”宣传活动为抓手,严格按照“金融知识进万家”方案要求,抓住阶段性宣传亮点,深入开展各种形式的宣传推介活动,并通过整合自身宣传资源,向广大社会群众宣传金融知识。在宣传过程中,让公众更加了解隰县农信,让隰县农信更加贴近公众,力争在普及金融知识、保护客户权益、构建长效机制的基础上,把“金融知识进万家”活动推向深入。

据悉,启动仪式当天,隰县农信联社所辖9个营业网点共接受群众咨询400余人次,散发各类宣传资料近1000份,现场解答群众疑难问题80余个,征求业务和服务等方面意见建议100余条,促使宣传取得了阶段性成效。 闫杨

## 上接1版

临汾办事处坚持定人、包社,严格、缜密的措施,采取听汇报、查资料、看现场、访人员的方式,对机制建设、教育培训、监督检查、违规整改、普惠金融、合规文化六项重点工作实施现场检查,通过标本兼治、上下联动,促进检查结果向管理成果转化和运用。

临汾办事处督促辖区内各机构及时梳理监管和自主检查存在的各类违规问题,建立问题台账,落实整改措施,实施整改销号。同时按照相关制度办法,对违规责任人、监督责任人、领导责任人进行追责处理,推动形成不愿违规、不能违规、不敢违规的案防震慑氛围。

临汾办事处建立了“案防合规”微信平台,及时发布案防感悟、控制经验、新法解读等信息,推进案防合规文化建设。另外,进一步加大信贷诉讼案件的判决执行力度,落实责任部门、责任人跟进诉讼案件的执行工作,建立诉讼台账,提高诉讼执行率,推进建设良好金融生态。



今年以来,山西芮城农商银行向当地芮城恒瑞达食品有限公司发放扶持资金1900万元,帮助其成功引进了水果、蔬菜制品生产设备。同时,支持该公司采取“龙头企业+合作社+基地+农户”的经营模式,直接带动了3000余农户发展养殖业,农户人均增收2000余元。图为该行扶持的芮城恒瑞达食品有限公司正在生产出口冻冻芦笋。 张铮

# 舒兰农商银行开原支行因户施策 为养殖户谋划致富新路径

近日,吉林省舒兰市开原镇开原村的村民徐存宝心里乐开了花。他高兴地告诉笔者,他饲养的牛还没到出栏的日子,就有外地客商前来订购了1000多头育肥牛。看着宽敞明亮的圈舍,摸着膘肥体壮的黄牛,徐存宝自豪地说:“过去,咱空有一身养牛的本领,没钱去抓牛。现在只要有技术、有圈舍、有资金需求,人家农商行就给咱提供资金支持。我用自家酿酒剩下的酒糟喂牛,一头牛六个月就能轻松挣上八九百块钱呢!若不是在舒兰农商银行的扶持下,我老徐不会过上现在这

样的好日子。”

早年间,开原镇就有养殖畜禽的习惯,不过都是小打小闹,饲养十几头牛、20几头猪,近百只鸡的农户那就算养殖大户;而今的开原镇,育牛规模在800多头、肥猪养殖在2000多头、肉食鸡养殖在万只以上的才能算是养殖大户,规模养殖已成为开原镇的主要经济增长点。

近年来,伴随着农村经济的快速发展,舒兰市开原镇提出规模养殖要求,养殖户也逐年增多。在如何帮助他们创造更多经济效益这一问题上,舒

## 精准扶贫彰显金融力量 ——灌云农商银行下基层走访侧记

前不久,江苏灌云农商银行党委书记、董事长尚修国同志带领行内部分领导班子成员、东王集支行相关人员一行8人,驱车20多公里,先后来到东王集镇合兴村、小梁村进行实地走访。

在东王集支行营业厅,看到排起“长龙”领取补贴的客户,尚修国同志当即表示,一定要认真解决广大农户的取款排队问题。走访中,当他听说有一批十年前的老贴户头还不能进行通兑时,他要求各支行尽快开通通兑业务,逐步引导到电子机具、助农取款点办理。聚焦问题,解决问题,尚书记立即在该行中层干部微信群中安排相关工作任务,统计行内各机构不能通兑的户数。同时,他要求各支行条线部门负责人再深入了解情况,排出整改任务表。

随后,走访组一行带着米、面、油等生活必需品来到了东王集镇合兴村贫困户宋永弟的家中,宋永弟向走访组详细介绍了家中的情况。他有五个孩子,家里依靠种植水稻和麦子过活,除去家庭基本开支、偶尔的医疗费用、孩子们的学费,余下的收入所剩无几,能维持生活开支已实属不易。

扶贫工作中“输血”重要,“造血”更重要,扶贫先扶志,一定要把扶贫与扶志有机地结合起来,既要送温暖,更要送信心。“生活再艰难,也要培养孩子,坚持让孩子读书。有困难,咱想办法,绝不能让孩子的人生继续贫困下去。”尚修国这样对宋永弟说到。

## 福泉农商行推进“扶贫示范点”建设 信用引领助力脱贫攻坚获实效

为推进精准扶贫建设,夯实信用工程根基,培育农村集体经济,全面决战脱贫攻坚,贵州福泉农商行按照金融精准扶贫“三做实一保障”的工作要求,充分结合精准扶贫建档立卡卡户资金需求和发展实际,通过多项举措积极探索产业扶贫模式的创新实践,精准谋划、精准布局、精准落实,切实推进“信用引领精准扶贫示范点”脱贫攻坚获实效。

该行坚持“政银联动、共建共管、广泛参与、突出实效”的原则,紧扣自身“服务三农、服务小微、助力地方经济发展”的市场定位,以“信用引领精准扶贫示范点”揭牌为契机,邀请省、州监管部门领导共同出席,现场宣讲相关政策,有效提升了农户对信用工程及精准扶贫工作的知晓率,全面深化了“信用引领精准扶贫”的认知度,在示范点形成了“守信光荣、失信可耻”的良好氛围。

根据福泉市委、市政府下发的《福泉市“一山两流域”特困地区脱贫攻坚方案》,该行动员行内全体职工借助脱贫攻坚流动服务站,主动深入贫困村寨了解农户金融需求,倾听百姓致富心声,做实“建档立卡大回访”。截至今年上半年,他们已全面完成示范点内1188户信用农户的回访工作,回访率达100%;新增农户授信419万元,户均授信达5.37万元,户均授信较年初提升了0.33万元,此举确保农户经济档案获得及时更新,使农户的合理信贷需求得到了有效满足。

为解决发展过程的后顾之忧,该行积极争取“扶贫再贷款”等信贷扶贫资金,集中精力加大“特惠贷”投放力度,在贷款额度、利率、期限上给予贫困户相应优惠。2017年上

# 灵宝市农信联社聚焦精准扶贫主战场 贴心服务让农户尝到致富甜头

如今,在豫西偏远的乡村,农户不用出村就可办理存取款、转账和生活缴费等业务;在各个贫困村,贫困户再也不用为申请贷款时缺少抵押物和寻找担保人而烦恼。这一切,都得益于河南省灵宝市农信联社推出的“贴心式”金融服务,让渴望脱贫的农户尝到了致富甜头,看到了希望。

今年以来,灵宝市农信联社始终坚持支农、支小、支散、支微的服务方向,立足三农市场定位,聚焦精准扶贫主战场,针对农户的需求特点,不断创新服务方式和服务手段,为贫困户提供“私人定制式”金融服务,极大地满足了农户的差异化金融需求,帮助当地2900余户贫困户实现脱贫。

为了最大化降低群众信贷条件,满足大多数贫困户的融资需求,该市农信联社发挥机制灵活和善于创新的特长与优势,针对不同区域、不同类型的贫困户特点,创新推出了“益家贷、支农惠农通、小额农户自助贷、林果贷、扶贫贷”等十余项特色产品,让贫困户随时能挑选到适合自己发展的信贷产品。

为解除贷款难的隐形门槛,让贫困户进得来,灵宝市农信联社最大限度地拓宽办贷渠道,提高办贷效率,他们对现有制度及操作流程进行修订完善,拆除了原先注重抵押、担保及现金流等隐形门槛,着重向农户人品、信用和还款意愿方面倾斜。他们创新推出了“免担保、免抵押”的小额农户自助贷模式,实行家庭成员担保,彻底拆除了多年来难以解决的贫困户贷款难、抵押难和担保难等问题。

同时,为满足三农经济及新型农业经营主体的融资需求,该行农信联社在所辖范围内整村推进“农户信用评级”工作,实行“一次授信、余额控制、随用随贷、期限三年”的信用办法,及时解决了群众多次用信的问题,也最大限度地满足了农户的融资规模需求。

在此基础上,他们积极申请人行低息再贷款5亿元,以基准利率或低浮利让利于农户。并根据农户实际履约用信情况和与农信社密切交往程度,实行差异化利率让利率举措,让农户认识到信用用信的重要性,实实在在享受到低利率优惠政策。

秦杰