

中国农村信用合作报



统一刊号:CN11-0036
邮发代号:1-36
邮箱:zhgnxb@126.com
新闻热线:(010)84395204
中国农信网:www.zhgnx.com

2017年
9月19日
星期二
丁酉年 七月廿九
第311期

中华人民共和国农业部主管

THE CREDIT COOPERATIVE

山西省农信社坚守本职 提升服务实体经济质效

◎本报记者 丁鸿雁 通讯员 杜鹤丽

在三晋大地上,山西省农信社始终坚守服务实体经济不动摇的本职,在北部,灵丘县农信社为辖区内的100兆光伏发电项目提供资金支持,助推区域重点项目建设;在中部,清徐农商银行当地“菜篮子”工程建设提供全方位、多角度的精细化金融支持;在南部,晋城农商银行从创新、合作等方面服务青年创业……

截至8月末,山西省农信社各项贷款余额4057.24亿元,较年初新增330.07亿元,其中涉农贷款余额3481.29亿元,较年初新增348.81亿元,占全部贷款余额的85.8%;小微贷款余额2335.3亿元,较年初新增214.41亿元,并实现了增速、户数增加、申贷获得率“三个不低于”目标,服务实体经济的质量和水平不断提升。

规划先行能够帮助基层行社明确工作目标与措施,引导各项工作稳步有序推进实施。为此,山西省农信社成立了专门的领导小组,制定下发了《山西省农村信用社推进供给侧结构性改革支持山西转型发展深化服务实体经济系列活动工作方案》,明确

了工作目标和措施,逐项分解任务,责任落实到人,统筹、协调、指导、督导全辖各行社深入开展相关工作。

在此基础上,山西省农信社在制定《2017年信贷工作指导意见》时,明确了全年信贷管理重点工作和主要任务指标,强调继续执行“有保有压、有扶有控、盘活存量、用好增量”的信贷投放原则,优先支持春耕备耕和三农发展,重点支持精准扶贫和产业扶贫,积极支持小微企业转型升级,大力支持新型农业经营和服务主体,主动营销对接客户需求,稳步推进信贷工作转型升级。

与三农相生相伴的山西省农信社不断优化金融服务,拓展客户群体,加强金融创新,大力推动农业现代化、城乡一体化发展。

山西省农信社将春耕备耕金融服务作为金融支农的重要内容,优先安排资金、优惠贷款利率、优化服务手段,通过摸底调研了解需求,加大信贷投放力度,提升金融服务质效,加强组织保障等措施,确保不误农时,为春季农业生产开好头、起好步发挥金融支持作用。同时,各级农

信社还通过加大对种养殖户、农民专业合作社、农业龙头企业的支持力度,合理满足三农领域的有效信贷资金需求,不断提升服务三农、客户、地方经济的能力和水平,为农户生产、农民创业、农村经济组织发展提供强有力的信贷支持。

山西省农信社致力于推动全省各级农信社采取多项措施加大对小微企业的金融扶持力度。首先是按照小微企业贷款“三个不低于”的目标,组织各市级农信机构确定小微企业信贷投放目标,引导各级农信社加大小微企业信贷支持力度,并结合小微企业发展政策、新形势,下沉服务重心,建立和推广了178个小微企业贷款专营机构,明确市场定位,研发专属信贷产品,提升小微企业扶持力度。同时,积极引导各级农信社结合当地特色推出一系列具有本土特色、贴近地气的金融产品,及时满足小微企业在生产、加工、运输、流通等各环节的融资需求,持续提升提升服务实体经济质效。

作为扎根农村的“百姓银行”和地方金融主力军,山西省农信社在精准

扶贫中努力当好“排头兵”,并获得了省领导的肯定。山西省副省长郭迎光在省联社上报的《扶贫小额信贷工作进展情况报告》上批示:“省信用工作力度大、行动快、措施实,目前已完成全年扶贫小额信贷任务,可喜可贺。望坚持问题导向,落实专题会议精神,扎实推进小额信贷工作。”

成绩的取得来源于努力的付出。在扶贫工作中,山西省农信社开展了万名客户经理进村入户行动,并配套实施了2017年金融扶贫工作实施意见和扶贫工作奖励意见等多项制度,与11个市级农信机构、110个县级农信机构签订了金融扶贫工作责任书,确保金融扶贫工作安排部署到位、责任落实到位。各级农信社以“七专机制”和“八项措施”为引领,在全面掌握和了解建档立卡贫困户信息的基础上,通过搭建县乡村三级集中授信体系,落实扶贫小额信贷尽职免责政策,加大考核奖惩力度,专设扶持资金,加强金融产品和服务创新,积极争取再贷款资金等一系列措施,实现了建档立卡贫困户“三个全覆盖”目标。

山东省联社与农行山东省分行实现优势互补 共同服务三农和实体经济发展

◎本报记者 刘欣欣 通讯员 李德品 宋昊冉



9月12日,山东省农信社与中国农业银行山东省分行(以下简称农行山东分行)战略合作签约仪式在济南举行。省联社党委书记王献玲,农行山东分行行长益虎出席签约仪式并致辞。省金融办副主任刘晓,人民银行济南分行副行长刘振海,省联社党委副书记、副理事长、主任孙连,中国农业银行总行托管业务部总经理马曙光,农行山东分行副行长耿黎明出席签约仪式。省联社党委委员、副主任王宝城,农行山东分行副行长翟世勇分别代表双方签订战略合作协议。

通过本次全面战略合作,双方本着“平等互利、共谋发展”的原则,决定在资金融通、银团贷款、备付金、投资银行、托管业务等领域深化合作,实现优势互补和资源互补,共同致力于服务三农和实体经济发展,提升双方在金融体系中的竞争力和影响力。

山东省农商银行系统是全省营业网点和从业人员最多、服务范围最广、资金实力最强的金融机构,是服务三农和实体经济的金融主力军。近年

来,省联社带领全省农商银行认真贯彻落实省委、省政府决策部署,坚持“四个面向”市场定位,攻坚克难、砥砺前行,改革发展速度明显提升,规模、质量、效益明显增强。截至8月末,山东省农商银行系统资产总额2.12万亿元,各项存款余额1.66万亿元,各项贷款余额1.03万亿元,存贷款总量连续十二年稳居全省金融机构首位;涉农贷款余额、增加额连续十一年在全省金融机构以及全国同行业排名第一;在支持小微企业、金融扶贫等方面位居全省金融机构前列。

农行山东分行作为国有控股大型商业银行,在支持地方经济快速发展的过程中,始终坚持与山东经济社会共命运、同成长的发展思路。经过30多年的励精图治、开拓创新,该行逐步成长为山东省境内营业机构覆盖面广泛、服务功能健全、科技力量领先、经营业绩优良、企业文化先进、社会信誉卓越的大型金融机构。2017年上半年,农行山东分行各项存款余额9079亿元,较年初增加395亿元;各项贷款余额5697亿元,较年初增加286亿元,同比多增237亿元。

临汾市农信社坚持“四位一体”合规战略 掌握防险控案主动权

◎高冬生

山西省临汾市农信社坚持规划建设、合规教育、监督检查、整改惩处“四位一体”案防合规战略,深挖风险根源,震慑违规行为,强化预期管理,推进防案控险,努力实现防范风险、打击违规、消除隐患、杜绝案件的案防工作目标。

山西省农信社临汾办事处编印了包括案件防控、法人治理等内容的《案防知识读本》,下发至辖区内各机构和网点,并采取全员集训与自主掌握、重点轮训与岗位练兵、模拟演示与随机测试“三个结合”的方法进行员工教育培训。自8月起,该办事处随机抽

取不同部门、不同岗位、不同环节的从业人员进行考试并通报。到年末,县级行社领导、部门中层管理人员及网点负责人随机测试率将达到100%。

临汾办事处进一步规范案防合规管理工作制度,要求市县两级农信机构通过梳理完善、查缺补漏的路径,持续对现有的制度办法、操作流程等进行全面修订,不适用的及时废止,不完善及时的及时修订补充,未覆盖的及时制定出台;通过抓管控、抓质效、抓落实,逐步织密案防“工具”网,加快形成全要素、多领域、高效的案防管理格局。 ▽ 下转4版

江西农商行系统向对口帮扶县 捐赠1000万元图书

近日,在江西省对口援疆20周年座谈会上,江西省农信社党委书记、理事长孔发龙代表江西省农商银行系统百福慈善基金会,向对口援疆的新疆阿克苏县捐赠了价值1000万元的图书。江西省省长刘奇、新疆维吾尔自治区党委副书记朱海仑、江西省副省长吴晓军共同见证了捐赠仪式。

此次捐赠的图书将用于帮助克孜勒苏柯尔克孜自治州、阿克陶县的图书馆、中小学校和职业学校开展文化建设。这是江西省农商银行系统今年继“农商行·助你圆梦”公益助学活动后的又一项公益扶贫举措,也是江西省农商银行系统履行社会责任、百福慈善基金会践行“帮困助学,奉献社会”宗旨的具体体现。

近年来,江西省农商银行系统在实现自身快速发展的同时,始终坚持服务社会民生,积极投身公益慈善和精准扶贫事业。截至目前,江西省农商银行系统已累计发放精准扶贫贷款逾100亿元,惠及贫困户15万户;累计捐资6800多万元,帮助4.5万名贫困家庭学子圆了大学梦。

吴晓 王茂波

江苏省联社理事长在丰县农商银行调研时表示: 立足三农定位 服务实体经济

◎本报记者 李道海 通讯员 于洪波

近日,江苏省农信社党委书记、理事长吴万善赴丰县农商银行开展“下基层、察实情、抓落实、促转型”走访调研活动。

调研期间,吴万善来到欢口镇肖桥村特种养殖户王雪峰家中,了解其致富的经历。吴万善问:“娃娃鱼养殖周期需要多长时间?目前价格波动大不大,销往哪里?”王雪峰回答说:“周期一般要两年半左右,目前价格稳定在每斤100至200元,主要销往福建、广东等地。”提起丰县农商银行开展的“阳光信贷”,王雪峰连声称赞:“多亏了农商银行的‘阳光信贷’支持,如果不是他们给我提供资金支持,不可能发展到今天这样的规模。”

吴万善对丰县农商银行大力开展“阳光信贷”活动,支持农村特色产业发展的做法表示赞许,并提出该行要立足三农定位、服务实体经济,牢固占领农村阵地。

在“先进基层党组织”丰县农商



江苏丰县农商银行董事长李家尧(左一)、行长王冬青(右二)陪同江苏省农信社理事长吴万善(左三)调研。

行中阳大道支行,吴万善与员工进行了座谈,详细了解该支行的经营发展情况。截至目前,该支行发放的贷款数量为3752笔,余额9.5亿元,贷款到期回收率为99.7%。

在听取了丰县农商银行董事长李家尧对该行发展的简要汇报后,吴万善肯定了该行取得的成绩,同时表示:“农商银行要坚持做小、做散,充分利用地缘、人缘优势,实现特色化发展。”



日前,贵州省省委宣传部副部长哈思挺来到福泉市牛场镇采访当地的养殖致富带头人王华银。王华银是一名先天性侏儒症患者,但三尺身躯的他从不向命运低头,不仅积极学习养殖技术,还将自己所学传授给乡邻,带动农户致富。在交流会上,福泉农商银行副行长罗承宏介绍了该行“农村金融致富学校”的创办情况和对王华银的帮扶情况。哈思挺向王华银传达了省委、省政府的亲切关怀,并宣读了贵州省省长孙志刚的亲笔批示。图为哈思挺(右三)正在与王华银交谈。 曾胜男

金融“开源”定向“滴灌” ——安徽太湖农商银行金融精准扶贫一线见闻

◎本报记者 杨喜明 通讯员 石庆美 黄明

今年以来,安徽太湖农商银行充分发挥县域金融扶贫主力军作用,通过产业扶贫、小额信用贷款扶贫及生源地助学贷款等模式,开创扶贫工作新局面。截至目前,该行累计发放扶贫小额信用贷款3.7亿元,较年初增加3.04亿元,有效带动了2万多贫困人口走上脱贫致富路;通过产业扶贫模式为72个企业、303个农村新型农业经营主体提供了信贷支持;新受理生源地助学贷款2122户,金额5886万元。

金融扶贫贵在“对症下药”

太湖县久鸿农业综合开发有限公司主要经营黄牛养殖,其与当地农民的养殖方式相同,能有效带动他们就业。太湖农商银行通过调研,与该公司创新推出“公司+农户”扶贫贷款模式,通过吸纳贫困户就业或与贫困户形成上下游产业链,间接带动贫困户增收致富。2016年末,太湖农商银行向该公司投放扶贫再贷款3000万元,使其扩大养殖规

模,带动周边200余户贫困户实现就业。针对太湖县贫困户自身发展能力弱、抗风险能力差的实际情况,太湖农商银行创新推出了“企业+贫困户”“专业合作社+贫困户”等六大合作扶贫模式,“抱团”帮扶贫困户脱贫。今年以来,当地龙头企业如光华铝业、日兴菌业、久鸿农业、程岭黑猪等都积极参与到合作扶贫模式中。通过合作扶贫模式,该行不仅支持了1.88万户贫困户增收致富,还间接支持了303户新型农业经营主体发展壮大。

金融扶贫贵在“知己知彼”

弥陀镇的贫困户许兆承因家庭经济负担重,又无一技之长而致贫。今年4月,太湖农商银行弥陀支行信贷客户经理在与村“两委”人员上门结对帮扶过程中,得知他想利用住房依山傍水的地理环境优势,发展特色种养业,但苦于自身没有启动资金。弥陀支行客户经理在调查了该项目的可行性后,向

许兆承发放了扶贫小额贷款5万元。8月初,许兆承的双胞胎女儿同时考取了理想中的大学,但高昂的学费给许兆承出了一个难题,弥陀支行得知这一情况后,第一时间为他们办理了助学贷款。

在宣传落实国家惠农政策方面,太湖农商银行通过各网点的电子显示屏滚动播放小额扶贫贷款、助学贷款宣传语,积极印发宣传单和宣传画,发放《太湖县脱贫攻坚政策解读》,走村访户张贴小额扶贫贷款“明白纸”;进一步加强与村“两委”对接协作,利用举办扶贫工作宣传会等会议的时机,安排经验丰富、业务素质高的工作人员在会上宣讲小额扶贫贷款政策和具体办理小额扶贫贷款的流程,做到小额扶贫贷款宣传工作全覆盖;加强与当地教委合作,到各学校开展“助学贷”、征信、教育扶贫政策宣传,争取让每一位贫困学生享受到财政贴息贷款优惠,减轻其经济负担。 ▽ 下转3版