

乡村金融观察

农发行黑龙江省分行

打好秋粮收购“组合拳”

□□ 农民日报·中国农网记者 爽爽 文/图

今年黑龙江省秋粮长势喜人,丰收在望。为确保粮食颗粒归仓,农民增产增收,中国农业发展银行黑龙江省分行(以下简称“农发行黑龙江省分行”)提早谋划推进2024年秋粮收购信贷工作,及时足额筹集收购资金,充分发挥粮食收购资金供应“主渠道”作用,助力保障国家粮食安全“压舱石”地位,让中国饭碗装上更多“龙江粮”。



黑龙江省五常市乔府大院现代农业产业园内,主播正通过直播平台销售五常大米。

秋粮收购开始前,农发行黑龙江省分行便与国储局黑龙江局、黑龙江省粮储局、中储粮黑龙江分公司及北方公司联合召开“四方”联席会议,研讨粮食生产形势,重点围绕做好政策性收储进行谋划部署。邀请21家央省企和骨干民营客户召开银企座谈会,重点分析研判粮食市场价格走势及供需情况,面对面推介农发行政策并现场答疑解惑。深入产粮重点地市、重点企业开展秋粮形势专题调研,及时掌握一手资料。综合分析收购形势和各方市场主体价格预期,提前筹备900亿元信贷资金专项用于秋粮收购。

在黑龙江省五常市乔府大院现代农业产业园内,处处洋溢着丰收的喜悦。2000亩生态稻种植基地的水稻已经全部收获完毕,金黄的稻谷在田间堆起一座

座“小山”。“我们已经和乔府大院农业股份有限公司建立信贷关系20余年,累计投放贷款30余亿元。今年我们提早准备,为企业做好秋粮收购贷款服务。目前已完成授信2.5亿元,支持乔府大院农业股份有限公司旺季粮食收购,助力当地水稻种植户增收。”中国农业发展银行五常市支行行长李龙海介绍。

“多年来,农发行黑龙江省分行和五

常市支行对集团支持力度很大,不只是粮食收购,还是为水稻全产业链建设提供资金保障。作为稻米全产业链国家重点龙头企业,集团今年着力推动智慧农场建设,五常市支行也同样给予了信贷资金支持。”乔府大院农业股份有限公司党委书记、董事长乔文志对记者说。

为推动形成主体多元、购销踊跃、流通顺畅的粮食市场良好局面,农发行黑龙江

省分行依据各地市主要粮食品种分布、资源禀赋等因素,科学制定客户发展目标,建立以地市为单位的优质客户群,确保主产区无空白点。采用倒排工期、分级落实的方式,集中推进市场化贷款审批,确保秋粮上市前,各项准备工作全部到位。目前,已完成135户、458亿元年度授信审批工作,继续形成“钱等粮”态势。截至9月4日,已投放首笔市场化贷款500万元,目前新粮食年度市场化贷款6.6亿元。同时,贴近农民售粮需求,综合运用网上银行、手机银行、银企直联等科技金融手段,全天候“7x24小时”提供资金结算服务,确保农民卖粮少跑腿、结算不排队。

农发行黑龙江省分行积极与重庆、福建等销区分行开展产销对接,召开产销对接银企座谈会,先后有来自产销区的40余家企业代表参会交流。制定《关于做好信贷支持“产销联盟”模式的指导意见》,创新打造“产销联盟”信贷模式,充分利用产区和销区农发行信用关系,以产区收购企业与销区贸易企业的合作关系为基础,利用行际间、企业间的“购贷销还、此增彼减”,实现信贷资金在系统内的封闭循环,搭建产销区企业之间稳定的购销渠道,推动产业链、供应链、价值链和信贷链的“四链”协同发展。

农行杭州分行

“粮农e贷”解难题

□□ 农民日报·中国农网记者 周沈君

金秋十月,正是秋粮抢收和新一轮小麦油菜抢播播种之时。但在浙江省杭州市富阳区场口镇,种粮大户汪钢伟却有些“火烧眉毛”,500亩水稻种植田从耕到收,机械化作业、化肥农药支出、劳务开支等加起来,已是不小的数目。眼下,丰收在望,又到了买种子和农资的时候,但流动资金的缺乏,让他十分着急。

中国农业银行杭州富阳支行工作人

员在走村调研过程中了解到这一情况,第一时间向汪钢伟介绍了“粮农e贷”。“这是农行推出的一款新产品,可以叠加政府的贴息补助政策。通俗点说,就是政府帮你一起还贷款,而且按照您的条件,30万元以内不用抵押或者担保,直接信用贷款。”

了解到产品情况的汪钢伟立即申请,不到半天时间,贷款资料采集、授信额度测算等申请程序全部完成。不到两日,这笔30万元的贷款已打入汪钢伟账户中,

年利率3.35%,经财政贴息后,其实际承担的年利率在1%左右。看到到账信息后,汪钢伟顿时松了一口气。

这是中国农业银行杭州分行发放的首笔“粮农e贷”,标志着农行杭州分行正式实现政府数据和行业模型的结合,有效破解了规模化种粮主体“贷款难、贷款贵”的难题。据了解,该产品主要根据客户种粮亩数和每亩平均收益测算贷款授信额度,客户不仅可以享受年利率优惠,还可获得贴息补助。通过

政银担协同优势,进一步放大财政政策扶持效应。

“粮食安全是‘国之大者’。农行杭州分行始终把服务粮食安全作为‘三农’金融服务工作的重要任务,突出数据赋能,提高贷款额度,实施优惠利率,推进线上办贷,积极为粮农提供高效便捷的金融服务,有力支持粮农稳产增收。”农行杭州分行负责人介绍,截至今年8月末,该行农户贷款余额超105亿元,覆盖客户数超4万户。

“甜蜜贷”为种植户送去“及时雨”

□□ 农民日报·中国农网记者 庞博

金融助力乡村振兴,需要通过服务触达和产品创新,知民所需、解民所困。一直以来,资金压力大、缺乏抵押物、主体融资难是农业经营主体难以跨越的一道“坎”。中粮集团旗下中粮资本投资企业中粮信托利用改革创新破解农户融资难题,推出“甜蜜贷”等专项贷款,为甜菜种植户送去了“及时雨”。

9月末到10月,在我国北方地区,甜菜进入集中采收期,种植户们迎来了一年中最辛苦也最为喜悦的收获季节。然而在甜菜的种植季,种植户们却发起了

愁。甜菜种植涉及一系列农事作业,都需要资金支持,由于缺乏有效抵押物,资金问题常年困扰种植户。

今年初,来自甘肃省山丹县下西山村种植户梁兴平在1000余亩的土地上,播撒了甜菜的种子,这已是他种植甜菜的第五个年头。然而这一次,梁兴平在购买时遇到了难,资金一直没有着落,还好中粮信托推出的“甜蜜贷”专项贷款为他解了“燃眉之急”。在糖厂办公室,他只用了十多分钟就完成了所有贷款手续,对中粮信托的高效服务赞不绝口。梁兴平高兴地说:“去年就听别的农户提起过‘甜蜜贷’的便捷与高效,没想到手续这么快就能办好!”

“我们的甜菜卖给糖厂后,直接就通过订单的甜菜款扣掉了,也不用搞什么抵押,少了很多麻烦。明年开春还要申请中

“甜蜜贷”是中粮信托与中粮糖业合作推出的一种订单农业贷款模式:中粮糖业与农户签订甜菜订单合同,农户无需抵押物即可获得贷款,到甜菜丰收时,农户将甜菜定向销售给糖厂,并用销售款来偿还种植贷款。这种订单农业模式形成了稳定的资金闭环,规避了农业生产中因缺乏质押物和生产流程难以控制所带来的局限性,解决了农户融资难、融资难的难题,同时也帮助了糖厂扩大订单面积,保障原料的供应稳定。

“我们的甜菜卖给糖厂后,直接就通过订单的甜菜款扣掉了,也不用搞什么抵押,少了很多麻烦。明年开春还要申请中

粮的‘甜蜜贷’。”梁兴平说。据了解,今年中粮信托的“甜蜜贷”已累计发放贷款1500余万元,覆盖种植面积达2.2万亩,为甜菜种植户提供了有力的资金支持。近年来,该项目已累计发放助农贷款近9000万元,覆盖300多户甜菜农户。

对于像梁兴平这样的种植户来说,“甜蜜贷”不仅是一笔资金支持,更是一种保障。依托这种灵活便捷的金融服务,梁兴平计划在明年进一步扩大种植规模,提升甜菜产量,讲述更加甜蜜的丰收故事。这场由金融活水浇灌的产业振兴,不仅帮助农户们摆脱资金困境,也为推动乡村振兴战略的实施注入了新的活力。

宁夏金融部门携手助推奶业振兴

□□ 农民日报·中国农网记者 张国凤

因位于国际公认的“黄金奶源带”,依托其得天独厚的地理优势,宁夏回族自治区将牛奶产业打造为“六特产业”,产出的牛奶品质卓越。宁夏牛奶乳蛋白和乳脂肪含量均高于国家标准,甚至超过欧盟标准,以丝滑醇厚、营养丰富著称。宁夏牛奶已成为国内高端乳制品生产的优质原料,广受消费者青睐。

近来,受国内原奶供应增加、乳制品消费不振、奶价持续下行等因素影响,宁夏奶业面临生鲜乳成本倒挂、养殖端亏损经营、乳制品库存积压等多重困境。宁夏采取了一系列有力措施,通过金融部门的鼎力相助,为奶牛养殖业企业提供“真金白银”的支持,推动奶产业稳定健康发展。

金融机构全力助企纾困

在宁夏奶业生鲜乳成本倒挂、养殖端亏损经营、乳制品库存积压背景下,为有效解决当前青贮储备资金短缺问题,全区金融机构、乳制品加工企业、养殖企业聚力合作,共同推动宁夏奶业稳定健康发展。

近期,自治区农业农村厅召开了青贮贷助力牛奶产业稳定发展推进会。会上,中国农业发展银行、中国银行、农业银行、宁夏银行等金融机构与乳制品加工企业,共同交流

了金融贷款支持宁夏奶业高质量发展的情况,并现场举行了“青贮贷”发放仪式。6家金融机构共同向奶牛养殖企业发放贷款10.29亿元。这一举措有效缓解了奶牛养殖企业的资金压力,为奶产业的稳定发展注入了强劲动力。

此外,自治区农业农村厅还通过召开全区金融助力牛奶产业高质量发展推进会,进一步推动各项扶持政策和措施落实落地。牛奶产业在宁夏被确定为自治区“六特”产业之一,发展势头强劲,对农林牧渔业总产值增长的贡献率达到60%以上。此次会议上提出要综合运用一揽子政策工具,推动牛奶产业做大做强。近年来,各金融机构均制定了有效措施支持奶业发展,大力推广了“活体贷”“保单质押”“青贮贷”等贷款业务,有效缓解了奶牛养殖企业融资难等问题。同时,伊利、蒙牛乳业相继出台了支持宁夏奶业发展措施,制定了缩短奶款结算周期、提供青贮储备资金等实实在在的支持措施。自治区农业农村厅相关负责人表示:“这些务实举措为宁夏奶业稳定健康发展提振了信心。”

为有效缓解奶牛养殖企业的资金压力,宁夏各大金融机构纷纷开通牛奶产业金融贷款绿色通道。宁夏黄河流域农村商业银行、农发行、中国银行、农业银行、宁夏银行

等8家金融机构共同向奶业支持贷款余额达到154亿元。伊利集团和蒙牛集团也分别启动了资金纾困行动,向宁夏各牧场提供贷款支持,助力牧场渡过难关。

畅通销路企业稳定增收

除了金融机构的支持外,自治区农业农村厅还积极协调乳制品加工企业与养殖企业之间的购销关系。通过自治区农业农村厅的协调,君乐宝乳业同意与自治区5家即将到期的牧场续签生鲜乳购销合同,伊利、蒙牛、亿美等乳业也与自治区9家未签订合同的牧场达成购销关系。这些举措有效稳定了生鲜乳的购销秩序,为奶牛养殖企业提供了稳定的销售渠道。

为进一步推动奶业高质量发展,自治区农业农村厅还提出了一系列具体措施,包括强化风险预警防范,建立健全奶业突发事件应急响应机制;合理引导牧场预期,避免盲目扩张加重亏损;稳定生鲜乳购销秩序,支持乳企和养殖场加强利益联结和加强技术服务指导,提高牛群单产水平,降低公斤奶成本。

通过金融部门的积极支持和自治区相关部门的全力推动,宁夏奶业正逐步走出困境,迎来新的发展机遇。未来,随着各项扶持政策和措施的深入实施,宁夏奶业有

望实现更高质量的发展,为全区经济社会发展作出更大贡献。

政银企携手共谋新篇章

据银川市奶业协会负责人介绍,自治区奶业综合产值近千亿元。当前自治区奶产业发展呈现“三增、三降”态势,即存栏增、产量增、单产增,奶价降、成本降、销售降。自治区奶业存在生鲜乳价格成本倒挂的问题,50%以上的奶牛养殖场经营情况并不乐观。在当前行业受市场波动影响的态势下,奶业急需金融措施帮助企业渡过难关,支持行业稳定健康发展。

据自治区党委金融办相关负责人介绍,围绕当前奶业奶价下行、成本上升、融资困难等问题,已经组织中央驻宁夏金融监管部门、相关金融机构和有关企业为自治区奶业把脉问诊,切实解决重点奶牛养殖企业存在问题,鼓励辖内银行继续实施差异化服务,在贷款额度、期限、利率、担保等方面落实“一企一策”,做到应贷尽贷、应延尽延。要求各金融机构用足用好再贷款、再贴现等货币政策工具,引导银行机构加大对奶业全产业链的信贷支持力度,不断扩大信贷投放规模,助力重点奶业企业健康发展。面对奶业发展的挑战与机遇,宁夏相关金融机构正积极行动,以实际行动为奶业提供坚实的金融支撑。

国家金融监督管理总局

多举措支持“两新”行动取得更大成效

□□ 农民日报·中国农网记者 王睿

近日,国家金融监督管理总局办公厅印发《关于促进非银行金融机构支持大规模设备更新和消费品以旧换新行动的通知》(以下简称《通知》),以督促引导金融租赁公司、企业集团财务公司、消费金融公司和汽车金融公司(以下简称非银机构)更好发挥专业化、特色化、差异化金融功能,促进投资和消费,支持大规模设备更新和消费品以旧换新行动取得更大成效。

《通知》指出,要加大金融支持力度。鼓励发挥融资租赁专业优势,提升金融服务设备更新质效。鼓励以融资租赁方式推进重点行业设备更新改造。发挥财务公司特色功能,支持集团客户设备更新换代和技术改造。提升消费信贷便利,支持消费品以旧换新。鼓励消费金融公司突出专营消费信贷功能,加快数字化、线上化建设,提升自主获客和自主风控能力,推进金融服务与消费场景的融合发展,提升金融服务的可得性和便利性。鼓励消费金融公司用好用足各项政策工具,创新金融产品服务,积极支持居民耐用消费品绿色更新和品质升级,对家电换“智”、家装厨卫“焕新”等消费需求提供金融支持,畅通家电更新消费链条,推动高质量耐用商品更多进入居民生活。加大汽车金融服务,支持汽车

以旧换新。

《通知》明确,要完善内部管理体制机制。要优化战略规划和资源配置。鼓励非银机构在发展战略、经营规划、业务结构和资源配置等方面进行优化,加大对重点领域、重点行业设备更新改造和消费品以旧换新的资源投入,大力支持产业高端化、智能化、绿色化发展。鼓励非银机构在依法合规、风险可控的前提下,加大创新研发力度,设计符合相关行业特点的金融产品,灵活设计还款(还租)方案,更好满足市场需求。优化内部管理和业务流程。保障金融消费者合法权益。

《通知》强调,要加大监管政策支持力度。要加强政策跟踪问效。各金融监管部门要落实属地监管责任,加强与相关主管部门的沟通协调,做好政策引导和跟踪分析,加强设备更新和消费品以旧换新相关业务统计监测,持续构建良好的外部监管环境,督促非银机构增强主动性和实效性,推动各项任务落实落细。要优化外部融资环境。支持符合条件的非银机构进一步优化资金来源和结构,包括但不限于通过发行绿色信贷(租赁)资产支持证券、绿色金融专项债等方式,拓宽融资渠道,降低融资成本,以更加优质的金融服务,惠及中小企业和金融消费者。要建立正向激励机制。要加强行业自律保障。

辽宁沈阳市

供销社金融助农能力持续提升

□□ 农民日报·中国农网记者 于险峰

10月11日,辽宁省沈阳市供销社龙头企业——沈阳金秋农农资有限公司与金融机构签订合作协议,联合创新推出“供销·秋实农农资e贷”。此次合作是金融机构遵循“好产业、好企业、好客户”的筛选原则,针对供销社系统,优选沈阳金秋农农资有限公司销售链上持续稳定经营、信用意识较强的下游客户,精心设计推出的专属业务产品,能够为下游经销商、订单农户融资提供新途径,带动供销社上下游企业发展壮大。

此次合约的签订,标志着金融机构与沈阳市供销社进入深层次合作、协同发展的新阶段。下一步,双方将共同坚守主责主业,坚持“为农、为农、为农”宗旨,进一步发挥各自在资源、渠道、城乡统筹等方面的优势,携手并肩、共同努力,助力农业生产经营主体拓宽融资渠道,在支持乡村振兴上“勇做领军”,在“三农”金融供给中“勇立潮头”。

近年来,沈阳市供销社不断提升金融服务“三农”能力和水平,在服务县域

经济、推动乡村振兴、助推有农事企业发展等方面取得了良好成绩。按照总社部署,沈阳市供销社与金融机构在签订框架协议后,持续保持紧密合作关系,共同搭建银企对接桥梁,积极谋划业务创新,不断推进社银企合作迈出新步伐。

沈阳市供销社成立一年多的供销合作发展基金,持续挖掘优秀项目,探索将基层社建设、电商村发展与社有企业业务融合,进一步提升供销社系统企业经营规模和服务能力。基金成立一年来,累计投放共计554万元。今年,基金向下属沈阳金秋农农资有限公司提供项目支持100万元,用于保障饲料物资采购,培育扶持供销社养殖板块企业经营发展,助力农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定安宁。下一步,合作发展基金将继续加大对基层建设支持力度,进一步提升为农服务能力,为乡村全面振兴注入新动力。

沈阳市供销社有关负责人表示,将坚持为农服务宗旨,以金融助农为纽带,不断加大制度支持、金融支撑、服务保障力度,带动农业生产、农产品流通,助力乡村振兴跑出“加速度”。

农行文山分行

“三资e贷”助力村集体经济的发展

□□ 农民日报·中国农网记者 王虹葭 杜胜钰 邵晋亮

近日,云南省首笔农村集体经济组织创新信贷产品“三资e贷”在中国农业银行文山分行成功落地,该笔30万元贷款将为文山州麻栗坡县麻栗镇南油村乡村振兴产业发展带来新动力。

“八角是棵山中宝,一年栽来百年好,八角是棵摇钱树,一年栽来百年富。”这是一首流传广泛的童谣。几百年来,八角与文山州广大群众结下了不解之缘,尤其是瑶族群众对八角情有独钟,称之为“摇钱树”。

近年来,麻栗坡县按照“一乡一业、一村一品”的思路,通过强化产业扶持力度、提升绿色化水平、培育新型经营主体、夯实基础设施等方式,大力培育发展茶叶、草果、八角、砂仁等特色产品,逐步实现以产业兴旺为支撑的乡村振兴蓝图。

南油村海拔约1140米,冬暖夏凉、气候宜人,适宜八角生长。2001年,该村大量种植了一批八角树,但受外出务工潮影响,疏于管理的八角树在这片土地上“野蛮”生长。

“树长高了,养分都被树干吸收了,导致挂果量小。”南油村股份经济合作社负责人游国民介绍,树过高,挂果量小,采摘难度大,危险系数大。为了盘活这些沉睡的资产,2023年,他带领村党委成员去“中国八角之乡”富宁县考察学习,选择不同树龄的八角树进行矮化、土地增肥等改良试验,“这棵挂满果的树是改良后的,旁边这棵是没有改良的,改良后的八角树每棵可以增产40公斤左右,预计每棵增收200元。”

游国民和记者算了一笔账,该村集体现有1万余株八角树,贷款到账后,今年年内村集体将完成所有八角树改良,按今年卖价的5折保守测算,明年预计可增收约100万元。“有了这笔贷款,我们沉睡的资产变成流动的现金指日可待了!”放眼未来,游国民充满信心。

据了解,农村集体经济产业发展难点在于启动资金,农村集体经济组织法人作为特别法人,适用贷款产品较少,融资难度较高。在发展过程中,普遍存在资金短缺、无抵押担保的融资困境,成为乡村振兴实施过程中亟须破解的难题。

2022年4月30日,农行文山分行出资建设的麻栗坡县农村三资综合信息管理平台正式上线投入使用,实现农村“三资”的线上化、流程化、规范化管理。2023年,通过该系统实现线上资金支付1689笔,金额4847.65万元,实现了“数据多跑路,群众少跑腿”的愿景。

“我们以三资平台数据为支撑,通过信用方式发放贷款,帮助村集体解决贷款融资难题。”农行文山分行党委书记、行长陈柳滢介绍,“三资e贷”是该行数字金融助力农村集体经济组织发展的探索,试点成功后,对全州乃至全省农村集体经济组织融资便利具有里程碑意义。

“资金来源解决了,让我们对发展‘一村一品’充满了信心。下一步我们将大力推动符合条件的村集体盘活沉睡的资产。”麻栗坡县农业农村局农经站站长李有宏介绍,麻栗坡县拥有着丰富的自然资源,金融活水的注入,将为该县盘活农村集体资产、助力产业兴旺和农民增收提供有力支撑。