

“一招鲜”，何以“鲜”？

——来自浙江龙游“三条鱼”的共富经

□□ 农民日报·中国农网记者 朱海洋 实习生 陈震宇

鱼，是中国消费者餐桌上必不可少的一道佳肴。而说到水产养殖，无论沿海还是水乡，都是产业重镇。最近，记者在地处浙江省西部山区的衢州市龙游县采访发现，当地探索“科技兴渔”新路子，通过生态高效养殖方式，大力发展设施渔业，跑出了“山城养鱼”加速度。

水产市场原本就你追我赶，更难能可贵的是，为了塑造独特的竞争优势，龙游发力现代渔业，不仅主打“科技感”，还劲吹“合作风”。通过党建引领，龙头企业、专业合作社与家庭农场间彼此抱团形成渔业产业联合体，再辐射带动周边养殖户共同增收。

在龙游，近两年推出新农人培育“一招鲜”，旨在推动农民向高素质劳动者转变。顾名思义，所谓“一招鲜”，便是具备一技之长。龙游渔业版图中，就有“三条鱼”颇受瞩目，可谓乡村共富产业的新典范。那么，何以“一招鲜”？如何实现“鲜”？近日，记者专门前往探寻背后的共富经。

身价倍增的“减肥鱼”

大棚还能养鱼？走进浙江龙和水产养殖开发有限公司，总经理张双其将记者带至棚内。只见蓝色水桶排排站，每只直径4米多，桶内有漩涡，打亮电筒，成群的鱼儿正随水流在桶内“运动”。

张双其养鱼已有十多年年头，过去，最出名的产品就是草鱼，杭州名菜“西湖醋鱼”八成多原料皆出自其手。后来，他发现，倘若单干，随着面积扩张，管理成本和难度反倒更高，于是探索出一种共享发展模式。

简而言之，就是由公司提供资金，用于买鱼苗、鱼药和饲料，与之合作的村集体和农户几乎不掏钱，更不必忧心销售，只需提供鱼塘和劳力，就能享受固定收益和溢价分红。模式一升级，“龙和水产”再次腾飞，此后与50多个村集体、700余农户建立了合作关系。

大棚内的“富氢清水鱼”是张双其的最新尝试。要说品种，并无多少新奇，皆

为寻常的草鱼或大头鱼，市场批发价也就六七元。而山区一带，清水鱼并不陌生，多养在房前屋后的小塘，由于长得慢，过去一直小打小闹，市场上也常充斥着“洗澡鱼”。

之所以切换新赛道，原因是张双其发现，常规养殖的利润空间愈发逼仄，必须得未雨绸缪，通过人无我有，创造竞争优势。他想起了数年前吃到的清水鱼，仅一锅水，一把盐，简单烹饪，便惊艳无比。偶然间，他闻得反其道而行的“分段养殖法”：先散养1年至成品鱼，再集中养3个月，其间不投喂任何饲料，利用循环水使其一直运动，以达到减重塑形的效果。

可是，从传统小塘的分散养殖，到现代高效的高密养殖，发病难题何解？又怎样缩短周期？前后五六次实验，每回几乎全军覆没，其间死了数十万斤鱼。张双其全国寻方，在几乎决定放弃时，一次席间，听闻在养鸭时，用中药材辅以减少有奇效。他恍然大悟，这不正是解决高密度养殖易发病难题的良方吗？

回去后，张双其再度尝试，并融合了“富氢”技术，从最初的几条鱼存活，到后面偶有鱼翻肚皮，直至形成修复、调脂、减脂、塑形四阶段，存活率高达九成多。他惊喜地发现，每天桶内水循环48次，等于每条鱼三个月内，要游完两三千公里，减去约三成体重后，口感果真发生了“质的变化”。

在几个餐饮酒店的试推中由于好评如潮，该鱼身价陡增，一斤能卖28元至35元。于是乘胜追击，张双其决定加速规模化进度，仍然采取“合作制”，由公司提供核心技术和整套装备，打造“共创园区”。

根据计划，依托党建引领“共富工坊”建设，这里将为周边农户进行技术培训、提供养殖经验、配套金融支持、吸纳就近就业，同时招募一批大学生，培育成为现代“新农人”，各自认领养殖桶，背后带动村集体和养殖户增收，一盘更大的“合作经”正被念响。

移师“公寓”的溪流鱼

都是工厂化养鱼，但翁旭东所选品种相对稀缺——马口鱼、石斑鱼，均属溪流鱼之列，因味道鲜美、口感细腻，深受食客追捧。过去，其多为野生捕捞，这些

年，随着资源衰竭，加上保护力度的加大，人工养殖渐成主流。

翁旭东是浙江“渔老大”农业科技有限公司负责人，早些年，卖水产饲料，后来改养家鱼，十年前将目光锁定溪流鱼。溪流鱼从山林溪沟间移师车间鱼池里，先不论养殖难度，最大瓶颈在鱼苗孵化。

“半路出家”的翁旭东，自己想破脑袋，也恐难获成功。2019年，在市、县两级水产推广中心的牵线下，他与浙江师范大学专家结缘，后来，公司还成为衢州首家省级渔业“星创天地”，集聚了一批专家和技术资源。为找到优质的原种鱼，大家着实煞费苦心，还得配套最适合的繁育技术。

幸运的是，两年后，7000万尾的马口鱼水花成功扩繁，加速了产业化布局。在湖镇镇党委、政府的支持下，2023年，翁旭东将“渔老大”落户地圩村，双方共同投资约3200万元，分两期建设一个溪流性鱼类的繁育基地。

据了解，其采取“政府主导、企业主管、高校主谋、村级共享”的合作模式，由镇里的“强村公司”整合项目资金，提供基础配套支撑，由企业出资经营，再引进浙江大学专业团队提供技术保障，村庄则负责土地和劳力的组织。

首期50亩基地很快拔地而起，投产后面亩产效益可达50万元。而参与入股的周边8个村，借助党建联建机制，去年就获得了40万元分红。基于共同的项目经营，校企党组织联建活动更为丰富，促进产学研深度融合，彼此抱团也更紧密。

在翁旭东看来，未来更值得期待的是，一批高校大学生在此从实习转向创业。他既是企业老板，又是业界导师，希望借此平台，为学生投身产业扶上马送一程。与此同时，龙游县也计划开设“新农人”培训班，培育一批能人，带动一片百姓，搞活一方经济。为此，湖镇镇党委已出资成立1000万元的“白鸽计划”培育基金，用于人才保障和促进高质量发展。

产村融合的“颜值鱼”

离开“龙和水产”和“渔老大”，记者来到位于湖镇镇文林村的锦鲤养殖基地。到访时，基地负责人李义刚刚出了

一批货，一口小塘卖出了几十万元，而这样的塘有百余口。“你看，这是种鱼繁殖的专用池，再过去是展示销售池，以及温室越冬池，另外还有126个标准鱼塘。”

41岁的李义是土生土长的龙游人，学的针灸推拿，为啥养鱼？这得从他在杭州工作时，偶然间走进一家观赏鱼专卖店说起。一条锦鲤最少卖3000元，最贵的要价8万元，这让他感到不可思议。那时，为了救治车祸后的母亲，家里几乎一贫如洗，李义就想到让父亲养锦鲤，一则便于照顾母亲，二来也有份收入。

李义说干就干，买了一组国产锦鲤种鱼，确实孵化出不少鱼苗，可拉到杭州，第二天便悉数死光。他意识到，必须全身心投入。屋漏偏逢连夜雨，父亲被查出罹患癌症，更加速了他弃医从商的信念。

在一个老板的扶持下，李义东山再起。他几乎抱着破釜沉舟的心态，可头一次进鱼苗，由于温差过大，锦鲤又陆续死光。接受教训的李义却越挫越勇，从繁育配对到产卵孵化，再到鱼苗培育、优质锦鲤的甄选，2009年，经过精心管理，基地终于繁育出20万尾第二代的锦鲤鱼苗。

信念的力量是强大的。渐渐地，头脑活络又吃苦耐劳的李义迎来了事业高峰，他从小在这里长大，自然更懂山里谋生的不易，因此当锦鲤养殖模式成熟后，他不假思索地通过“公司+农户”的方式，将锦鲤与村庄予以融合。美丽乡村搭配动人锦鲤，自然相得益彰。

文林村村民林立明同样爱好养鱼，这几年来在李义的带动下，在自家屋前挖了口小塘，既添了景观，又多了收入。在村里，像他这样与李义合作的还有20余户，或回购、或自销，“家家有庭院，户户有锦鲤”的招牌日渐声名远播。

得益于“三条鱼”，龙游很多农民走上了新的“致富路”。据介绍，接下来，龙游县委组织部将继续聚焦乡村产业振兴，以一镇一产业、一村一品、一村农人“一招鲜”建设为抓手，用好党群服务中心“零创空间”阵地，完善乡村人才招引、培育、服务和保障机制，积极引导技能型党员发挥先锋模范作用，不断壮大优化现代“新农人”队伍，推动形成党建引领强发展、党员带头促共富的生动局面。

川渝携手推动生猪产业抱团发展

本报讯(农民日报·中国农网记者 邓俐)川渝如何抱团发展生猪产业，提升生猪产业新质生产力？在日前举行的第八届中国动物健康与食品安全大会上，重庆市生猪产业技术体系创新团队有关专家受邀参会，并就相关问题建言献策。

本届大会上，与会嘉宾围绕食品安全与畜牧业绿色发展、兽药科学使用与养殖投入品风险管控等主题展开讨论，并就畜牧产业突围、创新、发展以及食品产业链科技创新与赋能等话题进行专业报告。此外，主办方还围绕生猪、蛋鸡、水禽、肉牛及兽药企业外准入与合规注册等问题举办了十大平行论坛。

在“动物福利国际合作多方会谈圆桌讨论”环节，重庆市生猪产业技术体系创新团队首席专家、市畜牧技术推广总站副站长陈红跃就“动物友好型农场等级评定框架”话题进行分享交流。陈红跃认为，随着市场需求的逐渐增加，终端需求的驱动将极大促进动物福利全产业链的发展，构建动物友好型农场等级评定框架，可以从养殖端科学性改善动物福利，有效保障畜产品质量安全，实现生产与消费的“双重福利”。

重庆市畜牧科学院研究所所长、市生猪体

系团队专家郭宗义研究员，四川农大动物医学院徐志文教授，四川农大动物营养研究所主任林燕教授，四川大学生命科学学院院长高荣教授，四川省畜牧科学院院长龚建军研究员分别以《海聆1号黑猪配套系的培育及产业化》《基于症候群的常见传染性猪病鉴别检测》《种猪精准营养技术研究进展》《融合细胞因子新制剂促进仔猪免疫和生长的研究》和《种公猪站推动生猪产业高质量发展》为题，分享了最新的科研成果和学术报告。

活动期间，重庆市生猪产业技术体系创新团队和成都大学食品与生物工程学院、肉类加工四川省重点实验室，围绕补齐重庆市猪肉精深加工短板、拉长生猪产业链进行了交流探讨，并在提升重庆市生猪加工产业创新能力、强化本土肉制品品牌建设、培育肉制品生产优质企业、积极谋求申报科技项目、联合培养人才等方面达成合作意向。

据悉，本次大会还颁发了中国动物健康与食品案例创新联盟2023年度杰出贡献奖、动物健康与食品安全科技创新奖、第三届“皇家杯”宠物营养学知识竞赛优秀青年学者、优秀硕博学生。重庆市畜牧技术推广总站被授予动物福利促进奖。

安徽无为市：

发挥“银龄”力量织密农村“摸排调解网”

本报讯(岑晨 农民日报·中国农网记者 杨丹丹)今年初，安徽省无为市高沟镇定兴村何某返乡期间，发现老家房屋被其叔叔擅自拆除并占用新建院子，双方发生冲突。村委干部及时赶到现场，将双方领到“群众说事室”，由老党员调解员出面，细心劝解疏导，最终何某叔愿一次性赔偿1万元，何某也不再追究责任。通过“银龄”调解员的处置使得双方解开了心结。今年以来，高沟镇村已选聘专、兼职调解员39名，先后调解各类矛盾纠纷147件。

无为市坚持和弘扬新时代“枫桥经验”，进一步完善矛盾纠纷摸排调处化解机制，努力做到“初信初访不出镇”，从源头防范信访事项发生。调解优先，发挥“银龄”新优势。择优配强调解员队伍，广泛吸纳退职“村书记”、老党员进入调解队伍，充分发挥“银龄”调解人员熟悉乡土民情、了解邻里关系的优势，切实将矛盾纠纷化解在家门口。高沟镇整合综治、司法、公安、民政等多方力量，积极协调联动相关职能部门，共同参与基层社会治理，推动专业力量下沉，让矛盾纠纷在群众家门口解决。

山东德州陵城区：

“共富工坊”促增收

□□ 孙梦

近日，走进山东省德州市陵城区前孙镇“辛火·共富工坊”，浓郁的辣椒香扑面而来，加工好的辣椒制品正在装车。车间内，机器有条不紊地运转，工人在流水线上忙碌着。这一派繁忙景象，都离不开一位返乡创业的能人——李强。

李强是前孙镇果李村人，2007年大专毕业后外出打工，经过十余年打拼积累了丰富的辣椒经营经验。他凭借诚信经营和吃苦耐劳的精神，赢得了客户的信赖，与多家工厂、公司建立了合作关系。

2021年7月，在陵城区前孙镇“能人回引”政策的吸引下，李强选择返乡创业，在果李村建成了“辛火·共富工坊”。他联合村党支部探索“党支部+共富工坊+农户”模式，流转村里50亩土地种植辣椒。

“辣椒生长期短、市场需求量大，短期内就能看到收益。”李强介绍。他选择的“翠椒一号”品种，收获后亩产约1750公斤，除去成本后，每亩收益可达7000元。这一可观的收益激发了村民的种植热情，不少村民要求加入工坊。

工坊与附近村庄26家农户签订种植合同，采取“工坊主导+农户参与”模式，为农户提供统一育苗、统一技术指导、统一收购，推动辣椒规模化种植，确保农户辣椒长得好、产量高、不愁销。

为了进一步推动辣椒产业发展，李强今年又投资300万元新建新厂房，扩大生产规模，延伸生产链条。增设辣椒全套生产线，生产辣椒面、辣椒酱等，实现辣椒就地加工，提升附加值。

通过专业化种植、规模化生产和标准化运作，工坊有效盘活农村闲置资源和劳动力，解决了村民种植分散、产销难等问题。村民边翠霞说：“我们种的这种辣椒长得好，价格也有保障，而且直接在地头就收走了，不用愁销路，特别省心。”

此外，工坊还不断创新，研发了泡菜专用辣椒面、速冻鲜辣椒等新产品，以满足市场需求。“辛火·共富工坊”的冷冻辣椒更是远销韩国釜山、大邱等地，每年销量达1万吨左右。

目前，工坊已带动周边100余名群众在家门口就业，人均年增收2.3万元。签订种植合同的农户户均年增收2万元。村集体通过流转土地、产值分红等方式，年增收7万元。

解群众之难事 发挥医疗设备功效

□□ 陈广富 江建虎

“有了这个操作指南，即使没有参加过AED使用培训，也能在关键时刻敢用它救人！”江苏省扬州市邗江区方巷镇沿湖村工作人员徐丹丹介绍。

此前，邗江区委第五巡察组在对区红十字会开展巡察过程中，针对AED的管理及使用情况到学校、农村进行实地走访，有工作人员反映，设备管理存在“两张皮”，同时存在“没得用”“不会用”“不敢用”等问题，成为AED发挥效能的“拦路虎”。

AED是自动体外除颤器的简称，它是普通公众也可掌握操作的智能、便携医疗器械，可在抢救心源性猝死患者过程中发挥着重要作用，有“救命神器”之称。近年来，邗江区红十字会重视AED的配置，在各类学校、旅游景区配置了18台AED，今年暑期将在全区公立学校再新增30台。针对走访中发现的问题，巡察组立即向区红十字会进行了反馈，要求立行整改。

区红十字会接到整改要求后，立即研究出台整改措施。在每台AED旁均张贴了除颤监护仪操作指南，使AED的使用流

程一目了然。另外，从三个方面加强对设备的配置、管理及使用。一是重点全覆盖，利用3~5年时间在全区学校、医院、重点场所配全AED，并加入扬州市应急医疗救援信息系统，让群众可用、易用；二是培训全覆盖，开展红十字应急救护培训，普及AED操作技能，让群众会用、敢用；三是维护全覆盖，聘请方技术人员开展定期巡检，检验开机运行情况，及时补充更换电极片、电池和急救包等耗材物品，让群众好用、能用。

区委第五巡察组组长表示：“巡察工作将充分发挥巡察联系群众的纽带功能，把解群众之难事、办为民之实事贯穿巡察工作全过程，通过推动解决群众关切的‘小问题’，赢得民众幸福的‘大政治’，从而增强人民群众对美好生活的需要。”



以拼助拼，让丰产成为真正的丰收



日前，湖南进入晴朗高温天气。在永州市道县，27万亩早稻陆续进入成熟期，当地农民抢抓晴好天气收割早稻，田间一片忙碌。图为农机手驾驶收割机在道县原产地正禾农场水稻种植基地抢收早稻。

蒋克青 农民日报·中国农网记者 梁嘉伟 摄

内蒙古乌兰浩特市新城街道：

干事有“劲头” 增收有“盼头”

□□ 农民日报·中国农网记者 李昊

夏日午后，走进内蒙古兴安盟乌兰浩特市新城街道联军留守处的百亩果园，满眼的绿色映入眼帘，蒜苗拔地而起，茁壮生长。干部和村民在田野间忙碌，一边观察蒜苗长势，一边计划起蒜以后再种上一茬绿叶菜，实现“一块土地，多份收益”的目标。

“我们4月初去突泉县学习考察，发现紫皮蒜种植很有前景，深入学习了紫皮蒜庭院种植技术及深加工技术，回来时还买了6000元的紫皮蒜种子。”新城街联军留守处发展顾问李树根说。

新品种虽然带回来了，可村民心存疑虑。能种好吗？收益行不行？为打消这些顾虑，降低村民风险，联军留守处的村“两委”干部决定示范先行，利用村集体土地进行实验性种植，种了近两亩地的紫皮蒜，希望让村民看到实实在在的效益，进而带动村民发展庭院经济，扩大紫皮蒜种植面积。

“目前紫皮蒜的长势很不错，第一茬蒜薹已经下来了，马上紫皮蒜就能上市销售了。”

李树根算了一笔账：种了紫皮蒜能有两茬收入，一个是蒜薹的收入，再一个是大蒜的收入，起蒜后再种一茬绿叶菜，这是第三笔收入，经济效益十分可观。

今年64岁的联军留守处村民江德喜说：“从紫皮蒜开始种我就跟着村干部在这里干活儿，一天还给我180块钱，又能挣钱又能学到新技术，我也觉得种紫皮蒜有前景，明年我还要种一点。”

要想富，转思路。种植紫皮蒜是新城街道联军留守处今年发展村集体经济的一种创新探索。这几年，为破解村集体和村民增收难题，联军留守处在新城街道的大力支持下，多次组织村“两委”干部外出考察学习，并结合自身资源优势，决定围绕庭院经济做文章。

当樟子松遇到红松，会结出怎样的“生态果实”？在联军留守处的百亩果园里，除了紫皮蒜备受关注外，1000多棵樟子松同样引人注目，尤其是樟子松上嫁接的红松，更是果园里一道独特的风景。

“今年4月末，在樟子松上嫁接了7200棵红松树苗，又在地里栽了4000棵樟子松

嫁接红松原苗，所有嫁接完成后的德苗和原苗第4年开始结果，第10—12年进入盛果期，到时有不错的收益。”作为一次大胆尝试，李树根并非心血来潮。

偶然的机会，李树根听朋友说起黑龙江省七台河市有着丰富的“樟嫁红”经验和先进的技术，“樟嫁红”不仅能让樟子松发挥生态效益，同时也会产生经济效益。“4月23日听说了这个消息，我和村干部一行几人当天就赶过去了，学习了解后买了红松苗一刻也不敢耽误又赶回来，不到一周时间，我们就开始了嫁接工作。”

在七台河市业务人员远程视频教学指导下，嫁接工人削、剪、贴、绑，经过一番熟练操作后，樟子松与红松“喜结连理”。“嫁接的过程要稳、准、快，这样成活率才能有保证。我们总共用了半个月时间，嫁接工作就全都完成了。”回想起“樟嫁红”的过程，李树根满是兴奋，他说，一代人植树，几代人受益，等到经济效益真正显现的那一天，村民的生活会更有奔头。

让每一寸土地产出更多经济效益是村