

行业动态

奶牛养殖提质增效行动成果显著

□□ 农民日报·中国农网记者 杨惠 雷少斐

近日,奶牛养殖提质增效行动推进会在湖北省武汉市召开。本次行动主题为“协同创新、降本增效”,旨在研讨破解当前奶业困境的路径,推动奶业高质量发展。

奶业新质生产力发展的核心任务是提质增效。2022年,在全国畜牧总站大力支持下,中国农业科学院北京畜牧兽医研究所(以下简称:牧医所)与河北省畜牧良种工作总站、内蒙古畜牧业技术推广中心、山东省畜牧总站、宁夏畜牧工作站、黑龙江省农垦科学院畜牧兽医研究所等5家单位签订《奶牛提质增效行动科技合作协议》,联合实施奶牛养殖提质增效行动,重点围绕奶源基地建设、奶牛健康养殖、乳制品加工、乳品质量安全以及消费引导等方面,开展技术研究和集成示范。

项目实施后,形成奶牛提质增效技术模式3套,技术规范5套,奶牛单产和饲料转化率平均达到11.6吨和1.51吨,乳脂率、乳蛋白率分别达4%和3.3%以上,辐射牛群达100万头以上,有效助力奶业主产省提升核心竞争力。

环县形成羊乳全产业链条

□□ 史珊

日前,笔者来到甘肃省环县伟赫乳业有限公司,看到洁净无菌的加工车间里,各类羊乳制品正从智能化生产线上“诞生”,这些产品将通过专业化的物流公司运销至全国。近年来,环县羊乳产业打造出集种植、养殖、加工、运输、销售为一体的现代化全产业链条,在高端羊乳市场分得一勺羹。

在构建全产业链的过程中,环县龙头羊乳企业探索出很多经验,带动了全县羊乳产业的快速发展。

环县依托草畜产业发展优势,创建了国家认证的有机饲草基地7800亩,种植以紫花苜蓿、大燕麦等为主的优质牧草,加强与中国农科院、中国农业大学、西北农林科技大学、甘肃农业大学等科研院所深度合作,通过以畜定草、配方种植、科学饲喂的模式,不断优化奶山羊羔羊、泌乳期奶山羊、干乳期奶山羊的饲喂配方,实现了有机饲草向有机奶源的有效转换。

环县气候高寒旱,天然的自然条件适合奶羊的生长。环县毛井镇建有2万只纯种奶山羊养殖基地,占地430亩,牧场现存栏量达2万余只,日产鲜奶30吨。新建的白草塬10万只纯种奶山羊

会上,全国畜牧总站奶业与畜产品加工处处长李竟前对奶牛提质增效政策进行了解读,河北、内蒙古、宁夏、山东、黑龙江等5省(区)分别就动物福利智慧管理技术模式、牧场精益管理降本增效技术模式等奶牛提质增效模式进行了汇报。

农业农村部畜牧兽医局奶业处处长卫琳认为,奶牛养殖提质增效行动针对主产省急需的技术短板,开展定向的技术服务,取得显著成果。她表示,当前的奶业形势依然非常严峻,全国畜牧总站和牧医所应强化国家级研究机构责任和担当,深入一线,围绕牧场的实际所需,做好科技支撑和服务指导,推动科技创新转化为产业发展的新动能。

全国畜牧总站站长、党委书记魏宏阳表示,奶牛养殖提质增效行动取得了初步成效,还要重视技术集成创新,加强技术指导和推广,推动绿色养殖,发展新质生产力,切实把科技成果转化为奶产业发展动能。要整合各方资源,加强协同创新,开展全产业链技术支持服务,带动奶牛生产降本增效。要因地制宜,适配发展,根据各地不同资源环境和消费需求,提出分级分类解决方案,推动区域性奶业高质量发展。

□□ 农民日报·中国农网记者 杨惠

红烧肉、回锅肉、炖猪蹄……从五花八门的猪肉菜谱就可以看出,在我国居民的日常消费中,猪肉消费占据绝对的主导地位。因此,生猪稳产保供不仅关乎生猪养殖业的健康发展,更关乎着国计民生。

在养殖行业,历来都有“融资难、融资贵”的问题,特别是生猪行业,因为猪周期、疫病等因素,对养殖场(户)的资金考验更甚。

近年来,为贯彻落实国家有关生猪稳产保供政策,支持保障生猪产业链稳定,全国农担体系积极制定相应担保政策和措施,持续发挥“国家农担公司+省级农担公司+市县级自有分支机构”三级服务体系优势,不断扩大信贷担保规模,加大生猪扶持力度。截至2024年6月末,全国农担体系生猪养殖在保项目59914个,在保余额214.4亿元。

有24年养猪经验的蒋中华对猪周期深有体会,在经历了第五轮超级猪周期后,随着国家生猪产能调控措施的落实到位,虽然摆脱了“峰顶疯狂赚、谷底倾家荡产”的夸张局面,但还是摆脱不了“谷底一直亏”的情况。

他觉得,在猪周期被逐渐拉长“躺平”的时代,生猪养殖户要想安全渡过降价低谷期,寻求金融支持是首要选择。

国家农担公司指导全国农担体系充分发挥政策性农业信贷担保职能,引导各省级农担公司针对稳定生猪生产出台差异化担保支持政策,从加大支持力度、降低准入门槛、提高授信额度、开辟绿色通道、降低收取保费、给予足额续担等6个方面出台阶段性政策,全力支持生猪养殖户融资需求。

湖南农担推出“惠农担一生猪贷”专项产品,并在猪周期不同阶段,采取不同

全国农担体系助力各地生猪稳产保供

□□ 农民日报·中国农网记者 杨惠

金融策略积极应对猪周期波动对行业、经济和金融的影响。为了提升用户体验,产品不仅涵盖生猪养殖项目及收购流通、屠宰冷链、初加工等产业融合项目,还对准入条件、授信审批要件、资料清单及最高额度和期限标准等均作出详细规定,让项目尽调、审批人员按图索骥,重点核实项目真实性、经营资质、生产规模、从业经验、负债及信用情况等,实现了标准化流水线操作。更按照“以授信定贷、以产定贷”原则,以项目产值或投入为主要衡量因素测算授信金额,精准匹配借款人生产经营需求,提高授信额度精准度。

2021年3月底,受生猪市场行情低迷的影响,蒋中华的日常经营资金日渐紧张,在去湖南农担咨询贷款时,了解到了“惠农担一生猪贷”产品,当即便提出了申请,4月中旬,他便收到了银行打来的80万元授信贷款。

目前,“惠农担一生猪贷”标准化产品业务已覆盖湖南省所有生猪养殖大县。截至今年6月末,已累计为4888户生猪经营主体提供担保贷款49.19亿元,目前在保1528户,共14.83亿元。

“共进退——联结产业链让风险共担

长期以来,生猪供应链上的饲料、养殖和销售三个节点面临各种问题。饲料经销商缺乏资金,遇上生猪市场波动期易被抽贷断贷;个体农户养殖行业周期长,投入时间成本较大,养殖规模难以扩张;销售企业辐射范围小,难以深入乡村收购销售。

产业链上各节点各自为战,单体抗风险能力较低,从而导致整个产业链不稳定风险增加。在此情况下,广西农担以农业产业链为抓手,优化调整生猪养殖担保业务结构,通过加强与生猪养殖、饲料生产等重点龙头企业开展上下游业务沟通,积极联合重点龙头企业,引导自繁自养散户与龙头企业开展合作,推广“公司+农户”为特点的“企担合作”模式,推出了“龙头保”产品,为全区生猪养殖行业保驾护航。

说到“企担”,广西富川县茗山村养

殖户黄世民感慨颇多。“要不是‘企担’贷款,我也不能养到存栏2400头的规模,翻了快一番哦!”

2010年才开始养猪的他可谓是胆大心细。在2018年非洲猪瘟冲击和猪周期低谷的双重不利情况下,在别人都准备退出养猪时,他反而要对猪舍改扩建。

“当时我是对自己和市场都有信心,猪价触底总要反弹的,疫病来了,那就努力防控嘛!”黄世民说,为了提升猪场的现代化标准化程度和加强生物安全防控,他找到了广西农担准备申请担保贷款,正好赶上了“企担”模式的推出。通过该模式,他与国内一些大型养猪企业合作养猪,然后由广西农担对其进行担保,最终,他当年获得了30万元的担保贷款,成功改扩建猪舍,增加了养殖量,并在第二年猪价上涨时成功卖猪获利。

近年来,广西农担先后与16家国内重点生猪养殖和饲料生产企业签订合作协议,大力支持重点龙头企业在全区内带动广大养殖户建设标准化生产基地。构建“利益共享、风险共担、合作共赢”的联结机制,推动业务发展与风险可控平衡,截至今年6月,“龙头保”在产业链包括养殖户、饲料经销商和10余家龙头企业累计投放20余亿元,当前在保金额7亿元,助力全区生猪产业发展。

金融贷款有三大难点,贷前调查难、贷中评估难、贷后监管难。生猪贷款更加难上加难。

受非洲猪瘟等疫病的影响,目前生猪养殖场(户)实行了严格的生物安全防控措施,这也导致金融机构保险公司很难进入养殖场核准养殖数量等情况,贷前调查无法做到“心中有数”。对于评估,由于生猪价格随市场价格波动,给价值评估带来价格获取和未来价值判断等方面的挑战,对评估人员的专业性也有很高要求。至于监管,生猪属于动产,能够移动,特别是办理活体抵押的动产发生变故后,更是难以监管和及时发现。

“为协同助力川渝地区农业高质量

发展,去年3月,重庆农担、四川农担与重庆(荣昌)生猪大数据中心签订了《框架合作协议》,约定共同为大数据中心‘生猪数据智贷’平台开发生猪专项担保产品,而大数据中心负责将产品上线至平台,并在项目质量、项目保后、项目追偿等方面积极配合,首期授信1亿元。”重庆农担有关负责人介绍。

重庆生猪大数据中心是农业农村部批准建设的目前唯一一个畜牧单品国家级大数据服务平台。该中心在全国设立303个生猪数据采集点,以生猪大数据资源库、数据采集体系、资源体系为支撑,构建数据资源中心,已在全国形成全地域、全链条、全场景、全周期的数据采集体系和渠道,并开发了全产业链数据监测平台、生猪数字监管平台、智慧养殖综合服务平台等数10个数字产品。

在大数据中心的加持下,重庆农担在保前能快速准确地实现生猪数量的自动化清点,高效代替人工核查,极大程度减少人工成本和时间成本,解决了前期调查无法“进场核查”的问题;在评估时,由于该中心具有成熟的全国范围生猪价格、成本等数据监测体系和预测模型,可以对贷款主体当前生物资产价值、出栏产值、收益预期以及生产资金需求等方面进行相对可靠分析和预警,为担保公司提供产业分析维度的担保决策支持;最后,则可以通过智慧养殖系统实施全程监管,确保养殖场信贷资产风险可控,帮助担保公司深入了解贷款人的生产、销售和经营状况,及时获取反担保物变动信息,切实保障资产安全。

“我算是赶上好时候了,他们两家合作的第一批贷款就批给我了,解了我的燃眉之急。”重庆叁友生猪养殖有限公司负责人鄢锐东说。2023年2月,他向重庆农担提出申请60万元担保贷款,用于维持日常运营支出。在了解到他与中心有前期合作后,重庆农担业务经理直接从中心调取了他2022年的经营数据、影像资料等,有了翔实数据和情况汇总,完善了贷前调查,鄢锐东的贷款审批很快就通过了。

“共进退——联结产业链让风险共担

长期以来,生猪供应链上的饲料、养殖和销售三个节点面临各种问题。饲料经销商缺乏资金,遇上生猪市场波动期易被抽贷断贷;个体农户养殖行业周期长,投入时间成本较大,养殖规模难以扩张;销售企业辐射范围小,难以深入乡村收购销售。

产业链上各节点各自为战,单体抗风险能力较低,从而导致整个产业链不稳定风险增加。在此情况下,广西农担以农业产业链为抓手,优化调整生猪养殖担保业务结构,通过加强与生猪养殖、饲料生产等重点龙头企业开展上下游业务沟通,积极联合重点龙头企业,引导自繁自养散户与龙头企业开展合作,推广“公司+农户”为特点的“企担合作”模式,推出了“龙头保”产品,为全区生猪养殖行业保驾护航。

说到“企担”,广西富川县茗山村养

小海鲜何时形成百亿“掘金”大产业?

——浙江三门县引才育才蓄力发展新动能

□□ 章雷瑶

农民日报·中国农网记者 朱海洋

如果时间有回音,这无疑是人物的乐章。犹记2003年5月15日,时任浙江省委书记的习近平同志在三门县调研海洋经济工作时,曾留下殷殷嘱托:“要充分发挥水产、电力、港口等资源优势,走发展的特色之路”。廿载间,三门县向海挺进,引吭高歌。

对历史最好的致敬,就是书写新历史:三门县不负所望,不仅成了华东重要电力基地,还跻身浙江海水养殖第一大县,小海鲜产值超过70亿元。并且,更加美好的未来正照进现实:沿着丝路养青蟹,当地锁定小海鲜百亿产业加速进军。

过去,大众更关注产业本身,往往忽视了作为最关键要素的人才。逐梦小海鲜百亿产业,事在人为,可纵观三门县2万多的一线养殖队伍,逾60%年龄过半百,学历普遍又偏低,如何破除结构之困?今年,该县宣布启动“蟹乡新农人”培育行动,希望用一套“向海聚才、以海育才、为海留才”的组合拳,全链条式为海洋人才提供更加充足的“阳光雨露”。

外引内孵,向海聚才

从小在农村长大的“85后”青年陈斌斌,对家乡的养殖塘有着特别的情感,闲暇时,总爱在塘边散步。大学毕业后,他回到三门县花桥镇,学着拍照、排版、上架,化身一介电商主播。没过多久,网店里的美食、鞋子等产品销量竟直冲榜首,陈斌斌一举成名。

让陈斌斌更兴奋的是成名后带来的不只是流量,如同一块磁铁般,还让身边凝聚起一批志同道合者。乡土情怀的共振,让他与“新农人”郑海亚、卢丹霞,仿佛点石成金的豆腐,迅速凝结成块,三人联合创立“三味鲜鲜记”品牌。于是,小海鲜与胡椒、火龙果等农产品开启联名营销。按时令,产品淡旺有别,抱团后恰好互补,一年从卖到尾。

人才回引,“引”是过程,谈及回乡缘由,大家众口一词:起初是心中那抹乡愁,当然也看中扎实的产业基础,而最终融入缘于全方位的人才服务政策和环境。这些年,三门籍的学子和青年回来了,科研院所的专家团队引来了,百余人的精尖“新农人”起来了。哪些是人才?在三门县,有个人才常态



“错峰养虾”的技术加持下,浙江省三门县蛇蟠乡“新农人”养殖户们通力合作抢收对虾。

梅艺 摄

认定登记制,通过自主申报、组织推荐等方式,归类建档、一库汇集,目前已有958名涉海涉渔人才。当人才与项目珠联璧合,实现“双向奔赴”,但更重要的是引进来后的“进阶培育”,予以精准滴灌和赋能,为人才起跑“送一程”。

对此,三门县农业农村局局长舒军介绍,依托共富工坊、养殖基地、专业合作社等,县里打造了“新农人”服务驿站,通过“线上+线下”“田间+课堂”,常态化开展菜单式培训、实景化教学。同时,与8所高校院所合作,打造中国三门青蟹产业技术研究院,三门渔业发展智库等平台,并建立基层科技服务站,推动高端人才与科研成果的共用共享。

各种技术类培训班不仅为“新农人”充电,加速一众新技术的推广应用,尤其是数字农业、电商直播、品牌营销等课程,也让“老把式”获益匪浅。“以前养蟹,总是靠天吃饭,夏天愁高温病死,酷寒怕难以越冬。”老养殖户柯柯柱深有感触,“现在,打开手机就能向专家求助,青蟹成活率高,收入自然倍增。”

价值重塑,以海用才

乡村振兴,关键在人。三门县委书记

热点关注

简快准授信 大数据监管

“要不是‘企担’贷款,我也不能养到存栏2400头的规模,翻了快一番哦!”

2010年才开始养猪的他可谓是胆大心细。在2018年非洲猪瘟冲击和猪周期低谷的双重不利情况下,在别人都准备退出养猪时,他反而要对猪舍改扩建。

“当时我是对自己和市场都有信心,猪价触底总要反弹的,疫病来了,那就努力防控嘛!”黄世民说,为了提升猪场的现代化标准化程度和加强生物安全防控,他找到了广西农担准备申请担保贷款,正好赶上了“企担”模式的推出。通过该模式,他与国内一些大型养猪企业合作养猪,然后由广西农担对其进行担保,最终,他当年获得了30万元的担保贷款,成功改扩建猪舍,增加了养殖量,并在第二年猪价上涨时成功卖猪获利。

近年来,广西农担先后与16家国内重点生猪养殖和饲料生产企业签订合作协议,大力支持重点龙头企业在全区内带动广大养殖户建设标准化生产基地。构建“利益共享、风险共担、合作共赢”的联结机制,推动业务发展与风险可控平衡,截至今年6月,“龙头保”在产业链包括养殖户、饲料经销商和10余家龙头企业累计投放20余亿元,当前在保金额7亿元,助力全区生猪产业发展。

金融贷款有三大难点,贷前调查难、贷中评估难、贷后监管难。生猪贷款更加难上加难。

受非洲猪瘟等疫病的影响,目前生猪养殖场(户)实行了严格的生物安全防控措施,这也导致金融机构保险公司很难进入养殖场核准养殖数量等情况,贷前调查无法做到“心中有数”。对于评估,由于生猪价格随市场价格波动,给价值评估带来价格获取和未来价值判断等方面的挑战,对评估人员的专业性也有很高要求。至于监管,生猪属于动产,能够移动,特别是办理活体抵押的动产发生变故后,更是难以监管和及时发现。

“为协同助力川渝地区农业高质量

发展,去年3月,重庆农担、四川农担与重庆(荣昌)生猪大数据中心签订了《框架合作协议》,约定共同为大数据中心‘生猪数据智贷’平台开发生猪专项担保产品,而大数据中心负责将产品上线至平台,并在项目质量、项目保后、项目追偿等方面积极配合,首期授信1亿元。”重庆农担有关负责人介绍。

重庆生猪大数据中心是农业农村部批准建设的目前唯一一个畜牧单品国家级大数据服务平台。该中心在全国设立303个生猪数据采集点,以生猪大数据资源库、数据采集体系、资源体系为支撑,构建数据资源中心,已在全国形成全地域、全链条、全场景、全周期的数据采集体系和渠道,并开发了全产业链数据监测平台、生猪数字监管平台、智慧养殖综合服务平台等数10个数字产品。

在大数据中心的加持下,重庆农担在保前能快速准确地实现生猪数量的自动化清点,高效代替人工核查,极大程度减少人工成本和时间成本,解决了前期调查无法“进场核查”的问题;在评估时,由于该中心具有成熟的全国范围生猪价格、成本等数据监测体系和预测模型,可以对贷款主体当前生物资产价值、出栏产值、收益预期以及生产资金需求等方面进行相对可靠分析和预警,为担保公司提供产业分析维度的担保决策支持;最后,则可以通过智慧养殖系统实施全程监管,确保养殖场信贷资产风险可控,帮助担保公司深入了解贷款人的生产、销售和经营状况,及时获取反担保物变动信息,切实保障资产安全。

“我算是赶上好时候了,他们两家合作的第一批贷款就批给我了,解了我的燃眉之急。”重庆叁友生猪养殖有限公司负责人鄢锐东说。2023年2月,他向重庆农担提出申请60万元担保贷款,用于维持日常运营支出。在了解到他与中心有前期合作后,重庆农担业务经理直接从中心调取了他2022年的经营数据、影像资料等,有了翔实数据和情况汇总,完善了贷前调查,鄢锐东的贷款审批很快就通过了。

“共进退——联结产业链让风险共担

长期以来,生猪供应链上的饲料、养殖和销售三个节点面临各种问题。饲料经销商缺乏资金,遇上生猪市场波动期易被抽贷断贷;个体农户养殖行业周期长,投入时间成本较大,养殖规模难以扩张;销售企业辐射范围小,难以深入乡村收购销售。

产业链上各节点各自为战,单体抗风险能力较低,从而导致整个产业链不稳定风险增加。在此情况下,广西农担以农业产业链为抓手,优化调整生猪养殖担保业务结构,通过加强与生猪养殖、饲料生产等重点龙头企业开展上下游业务沟通,积极联合重点龙头企业,引导自繁自养散户与龙头企业开展合作,推广“公司+农户”为特点的“企担合作”模式,推出了“龙头保”产品,为全区生猪养殖行业保驾护航。

说到“企担”,广西富川县茗山村养

殖户黄世民感慨颇多。“要不是‘企担’贷款,我也不能养到存栏2400头的规模,翻了快一番哦!”

2010年才开始养猪的他可谓是胆大心细。在2018年非洲猪瘟冲击和猪周期低谷的双重不利情况下,在别人都准备退出养猪时,他反而要对猪舍改扩建。

“当时我是对自己和市场都有信心,猪价触底总要反弹的,疫病来了,那就努力防控嘛!”黄世民说,为了提升猪场的现代化标准化程度和加强生物安全防控,他找到了广西农担准备申请担保贷款,正好赶上了“企担”模式的推出。通过该模式,他与国内一些大型养猪企业合作养猪,然后由广西农担对其进行担保,最终,他当年获得了30万元的担保贷款,成功改扩建猪舍,增加了养殖量,并在第二年猪价上涨时成功卖猪获利。

近年来,广西农担先后与16家国内重点生猪养殖和饲料生产企业签订合作协议,大力支持重点龙头企业在全区内带动广大养殖户建设标准化生产基地。构建“利益共享、风险共担、合作共赢”的联结机制,推动业务发展与风险可控平衡,截至今年6月,“龙头保”在产业链包括养殖户、饲料经销商和10余家龙头企业累计投放20余亿元,当前在保金额7亿元,助力全区生猪产业发展。

金融贷款有三大难点,贷前调查难、贷中评估难、贷后监管难。生猪贷款更加难上加难。

受非洲猪瘟等疫病的影响,目前生猪养殖场(户)实行了严格的生物安全防控措施,这也导致金融机构保险公司很难进入养殖场核准养殖数量等情况,贷前调查无法做到“心中有数”。对于评估,由于生猪价格随市场价格波动,给价值评估带来价格获取和未来价值判断等方面的挑战,对评估人员的专业性也有很高要求。至于监管,生猪属于动产,能够移动,特别是办理活体抵押的动产发生变故后,更是难以监管和及时发现。

“为协同助力川渝地区农业高质量

发展,去年3月,重庆农担、四川农担与重庆(荣昌)生猪大数据中心签订了《框架合作协议》,约定共同为大数据中心‘生猪数据智贷’平台开发生猪专项担保产品,而大数据中心负责将产品上线至平台,并在项目质量、项目保后、项目追偿等方面积极配合,首期授信1亿元。”重庆农担有关负责人介绍。

重庆生猪大数据中心是农业农村部批准建设的目前唯一一个畜牧单品国家级大数据服务平台。该中心在全国设立303个生猪数据采集点,以生猪大数据资源库、数据采集体系、资源体系为支撑,构建数据资源中心,已在全国形成全地域、全链条、全场景、全周期的数据采集体系和渠道,并开发了全产业链数据监测平台、生猪数字监管平台、智慧养殖综合服务平台等数10个数字产品。

在大数据中心的加持下,重庆农担在保前能快速准确地实现生猪数量的自动化清点,高效代替人工核查,极大程度减少人工成本和时间成本,解决了前期调查无法“进场核查”的问题;在评估时,由于该中心具有成熟的全国范围生猪价格、成本等数据监测体系和预测模型,可以对贷款主体当前生物资产价值、出栏产值、收益预期以及生产资金需求等方面进行相对可靠分析和预警,为担保公司提供产业分析维度的担保决策支持;最后,则可以通过智慧养殖系统实施全程监管,确保养殖场信贷资产风险可控,帮助担保公司深入了解贷款人的生产、销售和经营状况,及时获取反担保物变动信息,切实保障资产安全。

“我算是赶上好时候了,他们两家合作的第一批贷款就批给我了,解了我的燃眉之急。”重庆叁友生猪养殖有限公司负责人鄢锐东说。2023年2月,他向重庆农担提出申请60万元担保贷款,用于维持日常运营支出。在了解到他与中心有前期合作后,重庆农担业务经理直接从中心调取了他2022年的经营数据、影像资料等,有了翔实数据和情况汇总,完善了贷前调查,鄢锐东的贷款审批很快就通过了。

“共进退——联结产业链让风险共担

长期以来,生猪供应链上的饲料、养殖和销售三个节点面临各种问题。饲料经销商缺乏资金,遇上生猪市场波动期易被抽贷断贷;个体农户养殖行业周期长,投入时间成本较大,养殖规模难以扩张;销售企业辐射范围小,难以深入乡村收购销售。

产业链上各节点各自为战,单体抗风险能力较低,从而导致整个产业链不稳定风险增加。在此情况下,广西农担以农业产业链为抓手,优化调整生猪养殖担保业务结构,通过加强与生猪养殖、饲料生产等重点龙头企业开展上下游业务沟通,积极联合重点龙头企业,引导自繁自养散户与龙头企业开展合作,推广“公司+农户”为特点的“企担合作”模式,推出了“龙头保”产品,为全区生猪养殖行业保驾护航。

说到“企担”,广西富川县茗山村养

殖户黄世民感慨颇多。“要不是‘企担’贷款,我也不能养到存栏2400头的规模,翻了快一番哦!”

2010年才开始养猪的他可谓是胆大心细。在2018年非洲猪瘟冲击和猪周期低谷的双重不利情况下,在别人都准备退出养猪时,他反而要对猪舍改扩建。

“当时我是对自己和市场都有信心,猪价触底总要反弹的,疫病来了,那就努力防控嘛!”黄世民说,为了提升猪场的现代化标准化程度和加强生物安全防控,他找到了广西农担准备申请担保贷款,正好赶上了“企担”模式的推出。通过该模式,他与国内一些大型养猪企业合作养猪,然后由广西农担对其进行担保,最终,他当年获得了30万元的担保贷款,成功改扩建猪舍,增加了养殖量,并在第二年猪价上涨时成功卖猪获利。

近年来,广西农担先后与16家国内重点生猪养殖和饲料生产企业签订合作协议,大力支持重点龙头企业在全区内带动广大养殖户建设标准化生产基地。构建“利益共享、风险共担、合作共赢”的联结机制,推动业务发展与风险可控平衡,截至今年6月,“龙头保”在产业链包括养殖户、饲料经销商和10余家龙头企业累计投放20余亿元,当前在保金额7亿元,助力全区生猪产业发展。

金融贷款有三大难点,贷前调查难、贷中评估难、贷后监管难。生猪贷款更加难上加难。

受非洲猪瘟等疫病的影响,目前生猪养殖场(户)实行了严格的生物安全防控措施,这也导致金融机构保险公司很难进入养殖场核准养殖数量等情况,贷前调查无法做到“心中有数”。对于评估,由于生猪价格随市场价格波动,给价值评估带来价格获取和未来价值判断等方面的挑战,对评估人员的专业性也有很高要求。至于监管,生猪属于动产,能够移动,特别是办理活体抵押的动产发生变故后,更是难以监管和及时发现。

“为协同助力川渝地区农业高质量

发展,去年3月,重庆农担、四川农担与重庆(荣昌)生猪大数据中心签订了《框架合作协议》,约定共同为大数据中心‘生猪数据智贷’平台开发生猪专项担保产品,而大数据中心负责将产品上线至平台,并在项目质量、项目保后、项目追偿等方面积极配合,首期授信1亿元。”重庆农担有关负责人介绍。

重庆生猪大数据中心是农业农村部批准建设的目前唯一一个畜牧单品国家级大数据服务平台。该中心在全国设立303个生猪数据采集点,以生猪大数据资源库、数据采集体系、资源体系为支撑,构建数据资源中心,已在全国形成全地域、全链条、全场景、全周期的数据采集体系和渠道,并开发了全产业链数据监测平台、生猪数字监管平台、智慧养殖综合服务平台等数10个数字产品。

在大数据中心的加持下,重庆农担在保前能快速准确地实现生猪数量的自动化清点,高效代替人工核查,极大程度减少人工成本和时间成本,解决了前期调查无法“进场核查”的问题;在评估时,由于该中心具有成熟的全国范围生猪价格、成本等数据监测体系和预测模型,可以对贷款主体当前生物资产价值、出栏产值、收益预期以及生产资金需求等方面进行相对可靠分析和预警,为担保公司提供产业分析维度的担保决策支持;最后,则可以通过智慧养殖系统实施全程监管,确保养殖场信贷资产风险可控,帮助担保公司深入了解贷款人的生产、销售和经营状况,及时获取反担保物变动信息,切实保障资产安全。

消费漫谈

溏心蛋悖论有解吗?

章勇

物资匮乏的年月,肚囊为大。当饥饿难耐时,无暇顾及营养、口味,甚至安全与健康。如今吃个新鲜,求份美味,图个健康,人所共好。说到溏心蛋,一枚白煮蛋而已,本不该在市场上掀起如此大的波澜。但自2019年以来,随着可生食鸡蛋、溏心蛋陆续上市,加之营销有力,一枚白煮蛋被捧得热火朝天,有点超乎常理。

说溏心蛋是个好东西,是因为其相较于其他经过热处理的鸡蛋而言,在蛋白质消化率、口感、色泽、完整的营养保留上更胜一筹;持反对意见者则认为,由于相关标准的缺失,其安全性一直难以保证。这似乎是现代人饮食中的一个经典悖论:想要得到溏心蛋,就得放弃安全性;若要安全性,就得放弃溏心蛋。

溏心蛋,其实就是蛋清呈固态,蛋黄未完全凝固,呈黏稠状且保持完整形的即食食品。问题就出在这未凝固的蛋黄上。想要杀死沙门氏菌等微生物,就要彻底煮熟鸡蛋,即鸡蛋中心温度应至少达到75℃并维持30秒。然而,要想蛋黄不凝固,就得让蛋黄中心温度低于60℃,这个温度短时间内又杀不死沙门氏菌。如果把握不了火候,溏心蛋随时可能变成“糯心蛋”。

当然,如果把普通鸡蛋换成无沙门氏菌的无菌蛋,这个悖论就不存在了,但生产可生食标准鸡蛋难度相当大。日本从1980年开始,前后历时38年才建立起“可生食鸡蛋标准”。目前市场上这种可生食鸡蛋,每斤20~40元,价格是普通鸡蛋的4~8倍。无菌蛋要制作成溏心蛋,也并非易事,对烹饪技术要求较高。

当然,消费者还有另一种选择,就是直接购买溏心蛋产品,这样更便捷,但也更昂贵。近年来,市面上出现了以黄天鹅、美玉子、初吉、正大等为代表的溏心蛋品牌,甫一上市便捕获了不少消费者的心。作为即食食品,溏心蛋必须满足食品与预包装食品的国家标准,其中沙门氏菌

是绝不允许检出的。这些溏心蛋价格比普通鸡蛋贵出不少,1斤溏心蛋30~70元不等,已非普通消费者所愿承受。

作为高端商品,对溏心蛋的要求自然要严苛,但就目前来看,除了沙门氏菌零检出刚性要求外,仍有许多待完善的环节,并不是现行溏心蛋团体标准所能囊括的。比如:溏心蛋该怎么贮存?如何运输?目前市场上各类产品执行标准不一,需要加强对贮存、运输等环节的监督。

食品安全标准也需要进一步完善。现行有效的《食品安全国家标准:蛋与蛋制品生产卫生规范GB21710-2016》虽然对蛋与蛋制品加工过程中沙门氏菌的监控要求,也限于企业自身,并没有针对养禽场家禽及所产蛋品无沙门氏菌的普遍性强制性要求。其他国标中虽有明确涉及对微生物限量,像沙门氏菌、菌落总数、大肠杆菌的指标,却将鲜蛋排除在外。比如:现行有效的《食品安全国家标准:预包装食品中致病菌限量GB29921-2021》替代了《食品安全国家标准:食品中致病菌限量GB29921-2013》,其中针对的则是即食蛋制品,要求沙门氏菌不得检出,但无关鲜蛋。

中国老百姓“吃不起鸡蛋”的时代早已过去。如今,溏心蛋、可生食鸡蛋营销火爆,打出场景牌、温情牌,一些消费者自然会心动,但同时又感叹“吃不起”。鸡蛋作为食用农产品走高端化路线无可厚非,建立、完善并强化沙门氏菌的监测预警机制,实现全产业链防控,给蛋品消费一个清朗安全的世界。

(作者单位:中国畜牧兽医报社)