

聚合 迭代 拓张

——湖北潜江小龙虾产业链升级观察

□□ 农民日报·中国农网记者 刘硕颖 朱颖颖 陈睿
见习记者 杨晰然 文/图

正值小龙虾销售旺季，走进位于江汉平原腹地的湖北潜江“中国虾谷”小龙虾交易中心，各个档口热闹非凡：“虾哥虾嫂”们伫立在档口操作台前快速分拣，伴随着胶带撕开的声音把一箱箱小龙虾打包搬运，运输车来回往返运货……据统计，去年一年这里的小龙虾交易量达到23.7万吨，交易额超110亿元。

中国水产学会发布的《中国小龙虾产业发展报告（2024）》显示，近年来，我国小龙虾产业蓬勃发展，已成为我国渔业产业链最完整、综合产值最高的产业之一。而其中，湖北省不仅位列2023年全国小龙虾养殖产量第一，更将“潜江龙虾”提升为省级区域公用品牌。湖北省坚持完善品牌共建共享机制，推进公用品牌与企业品牌协同发展，以优势特色产业集群建设项目为抓手，持续发力，发展“健康养殖—现代加工—高效流通—连锁餐饮—文化旅游”全链条的小龙虾产业集群。

近日，记者来到由潜网集团运作、全国最大的小龙虾交易中心，近距离感受这里如何实现一天2000吨交易量、14小时内将小龙虾送往全国600多个城市、并将一二三产业融为一体的。

园区诞生新兴职业

“我们把每一筐小龙虾按照不同的规格大小，放进不同的筐里，并把其中的鱼、螺以及死虾拣出来。”小龙虾分拣员聂莉莉带领记者入门“虾嫂”的工作，她在这里做分拣员5年了，每个小时的小龙虾分拣量可以达到两三百斤。在日复一日、熟能生巧中，聂莉莉现在仅凭眼睛就能识别出小青、中青、大青、炮头等不同规格。

“因为家在附近，每天上班花10分钟左右就到了，货少的时候工作从早上6点半到10点半，货多一点要到12点半、下午1点半。”祁冬娜是一名年轻“虾嫂”，谈到为什么要选择这份职业，她笑意满满地说，“有了两个孩子后，做‘虾嫂’可以就近照顾他们，时间比较灵活，报酬也不错。”

“虾嫂”分拣好小龙虾后，接力棒就传到“虾哥”手中。“虾哥”给小龙虾打包，有一套顺手的流程——先在标准的泡沫箱中间放上冰柱，盖上编织袋，在冰柱周围铺满小龙虾，再盖上另一半编织袋，撒上碎冰，用盖子封箱后，用水性笔标记该件信息，随后搬运到运输车或三轮车上。

“我们主要负责打包装，运输车一次能装18个‘标准件’。”“虾哥”杨威边忙着打包边说。“虾哥”的工作还包括搬运，一个小龙虾“标准件”的虾子重量是50斤，加上冰块，整体重量有70斤，这是一份很费体力的工作。

养殖、分拣、打包、运输……一只只小龙虾被送到餐桌，需要很多人的参与，在园区，诞生了一批围绕小龙虾交易的新职业。“小龙虾收获高峰期，在这里直接就业的各类工种就有接近2万人，潜江小龙虾产业新兴职业从业人数超过22万人。”潜网集团办公室主任郭颂说。

不止“虾哥虾嫂”，还有水产经纪人、小龙虾网络推荐官、美食达人、小龙虾动漫设计师……在百万人口的潜江，每5人中就有1人从事相关产业，小龙虾加一个“园”，造就了一批新职业，也为从业人员创造了新生活。

做强物流供应全国

打包好的“标准件”小龙虾被小型运输车运往不远处的虾谷快运物流中心，经开票中心开票缴费后，分发到对应线路集中发货。而这个“标准件”，是物流提速的一个关键因素。

在以往，不同商户采用不同体积的泡沫箱，导致每个包裹大小不一、配载率不高。潜网集团办公室副



潜江“中国虾谷”小龙虾交易中心，“虾嫂”祁冬娜正在档口操作台分拣小龙虾。

主任彭阳说，他们发现这个问题后，与湖北省标准化与质量研究院合作制定出可容纳净重50斤小龙虾的包裹“标准件”。此外，小龙虾分拣打包标准、小龙虾冷链物流服务标准等也在陆续制定执行。

在“中国虾谷”，小龙虾的运输成本更低，效率更高，每斤运费只要0.7~1.2元。这也得益于交易中心建设的自有冷链仓储中心、物流配送中心。从这里发出去的小龙虾，最快的只要4小时就能送到买家手中。“重庆、成都、上海、北京、广州等地都有订单，本地武汉也有，新疆可以空运，昨天还有客户过来询问能不能把小龙虾送去香港。”彭阳说。

这还不够，对于食鲜的老饕而言，运输时间直接影响小龙虾的口味和品质。为了推进小龙虾产业集约化、标准化、规模化、精细化、市场化、品牌化发展，今年，潜网集团与潜江市国资委控股公司共同成立了潜江小龙虾供应链集团，着力打造“虾谷生鲜”品牌，计划在全国铺设冷链前置仓，让小龙虾在距离用户5公里范围之内小时达。

小龙虾供应链集团副总经理、直播平台负责人何涛介绍：“目前，生鲜小时达主要售卖3~10斤装的潜江鲜活小龙虾，上半年在深圳搭建了生鲜直营总仓和120个加盟配送点，上线第一天深圳电商直播间仅5小时就销售1万多斤。下半年将在北京、武汉、天津、山西等地开通虾谷生鲜加盟连锁店，引入熟食和来自潜江的其他农特产品。”

值得注意的是，还有外地的小龙虾运到潜江，再发往全国各地。“这里有成熟的质检体系，对农药残留、兽药残留、重金属残留等进行检测，各地商户把自己的货运到这里，损耗率降低了，卖出的价格会高一些，所以即便是做自己的品牌，商户也会选择来潜江物流中心集中发货。”潜网集团副总经理刘贵军说，“在这里，红虾运输死亡率不超过5%，青虾运输死亡率不超过3%。我们还建有免费的档口供散户交易，收购价格比周边市县高1~2元，所以农户更愿意把虾拿到这里来售卖。”

文旅融合接续发力

“在虾谷总部园区，除了小龙虾交易分拣市场、自由贸易区、虾谷快运平台等区域外，今年还新建成了

两个交易分拣市场和中间的观测塔，农旅游玩综合体区也正在建设中。”刘贵军介绍。

“以后，周边的市民可以在这里租虾塘，在产虾季来钓虾，平时的养护我们都可以托管。就像共享菜园模式，我们准备拿出200~300亩地试验首创共享虾田，让大家认领承包，打开手机就能看到虾子的生长情况，增强用户参与感，等虾子成熟收获之后还能放心享用。”刘贵军说。除此之外，他们规划了1850亩地，正有序推进采摘园、莲藕荷花池、钓虾捕虾、虾稻示范田等农旅基地建设，预计明年下半年完工，建成后能同时容纳2万~3万人来旅游。

以互联网电商思路搭建的“虾谷360”平台更为全国各地的供应商和采购商提供了集水产品批发零售、信息发布、业务培训、网络技术服务、科技创新于一体的小龙虾产业融合发展线上平台。如今，通过在全国建立的30个价格收集站，“虾谷360”每天发布小龙虾批发价格，通过对小龙虾产业大数据汇总分析，与湖北省发改委价格体系数据进行同步，为全国小龙虾产销双方提供了价格参考。

“今年3月27日，我们成立了直播间，4月开始直播，到现在销售额估计有几百万元。我们正在打造升级供应链平台，PC端和小程序马上上线，8月App上线。”何涛说，“我们还配备AI客服体系，24小时不间断解答商户问题，它会通过不断地交易、问答，累积庞大的数据库，让体系更加智能化。”

从产地和市场进一步打通，让消费者能够直接进驻产地认养鲜活的小龙虾，潜江正通过更多的探索和实践，以产业链的延伸、补齐、强化，给这一产值750亿元的产业建立更牢固的基础，让潜江小龙虾被更多人看到、吃到、体验到。这座“中国虾谷”的未来，值得持续期待。



扫码观看
相关视频报道

长三角地区辣椒种业高质量发展论坛举行

本报讯(王子喆 农民日报·中国农网记者 杨丹丹)近日，长三角地区辣椒种业高质量发展论坛在安徽省宿州市萧县举行。论坛期间展示了安徽省辣椒良种联合攻关组选育出的高品质、高产兼具较好综合抗性的辣椒品种(组合)36个。

安徽省人大常委会农业与农村工作委员会委员徐义流介绍，安徽省辣椒常年播种面积120万亩左右，同时，萧县是全国重要的辣椒制种基地，辣椒种子产量占全国的1/3，辣椒种子占全国用种总量的60%以上。

“种业是农业的‘芯片’，在新的发展阶段，我们必须更加重视种业的创新和发展，不断提高我国辣椒种业的核心竞争力。”中国工程院院士、国家特色蔬菜产业

技术体系首席科学家邹学校说。

近年来，安徽省农业科学院蔬菜研究所携手13家科研及育种企业，共同肩负起安徽省良种联合攻关项目的重任。项目团队深入探索与细胞核雄性不育、耐热、抗病等关键农艺性状相关基因，并成功研发出细胞核雄性不育两用系制种技术。

同时，辣椒加速育种技术、辣椒游离子体培养技术、辣椒离体快繁和遗传转化等技术亦取得了显著进展。攻关过程中，项目团队共成功选育出200个优良品种(组合)，并建立20个新品种示范基地。此外，还举办了10次现场观摩及培训会，有效推动新品种的示范推广与应用，累计示范推广应用新品种面积达到3.2万亩。

广西多元化探索秸秆综合利用

□□ 农民日报·中国农网记者 阮蓓

近年来，广西各级农业农村部门坚持农用优先、多措并举，推进秸秆综合利用规模化、产业化发展。

针对水稻秸秆直接还田腐熟分解时间长，还田过量处理不当还会导致作物黄苗、死苗、减产等技术难题，广西大力发展推广早稻秸秆快速腐熟还田技术。2021年至今，全区共建成单个规模100亩以上的秸秆快速腐熟还田循环培肥示范区超300个，核心示范面积超24万亩。其中，2023年建立示范区136个，核心示范面积10万亩，辐射带动全区早稻秸秆还田率达80%以上。通过秸秆还田技术有效增加土壤有机质含量、培肥地力，作物增产幅度达6%~15%，每亩可节约化肥成本150元左右。

为保障秸秆综合利用产业链前端供应，广西聚焦秸秆离田收储、扶持、引导农村能人、企业、合作社等经营主体建立秸

秆离田收储队伍，建设标准化收储站点，探索建立“秸秆收储主体+村集体+农户”的利益联结机制，不断提高秸秆离田收储能力，扩大收储覆盖面。现已形成“秸秆置换有机肥”模式、“种植(回收)+加工+销售+配送”模式、“一点对多源、多点对多源”的秸秆“点—线—面”收储运机制等多个典型秸秆收储模式。

广西农业农村厅指导各地根据作物类型、资源分布特点、当地利用习惯等，选择适合的秸秆加工处理方式。针对水稻、玉米等秸秆，通过揉丝、青贮、制作颗粒饲料等技术，加工秸秆饲料产品；对蔗叶秸秆，主要采用生物质发电和加工固化成型燃料等方式实现增值。同时，指导各地立足本地优势产业，推进秸秆规模化、产业化利用，基本形成以秸秆饲料化利用为主，燃料化、肥料化等利用方式共同发展的多元化利用格局，打造出一批产值千万元甚至亿元的高值化利用产业。

宁夏银川小麦开镰

□□ 农民日报·中国农网记者 张国凤

进入7月，宁夏回族自治区银川市各地积极组织机械人力，对全市14.5万亩小麦展开收获工作。金黄的麦穗随风摇曳，一台台收割机在麦田里来回驰骋，一片繁忙的收获景象。

近日，在银川市贺兰县洪广镇洪广村，放眼望去，数台联合收割机在被金穗铺满的麦田上作业，农户随后把麦粒装车。当日，贺兰县大片集中麦田开镰。据了解，该县2024年小麦种植面积6.3万亩，品种包括“宁春4号”“宁3015”“宁春58号”等，产量预计达2.4万吨。

在永宁县望洪镇高渠村的一片麦田里，3台收割机分工作业，微风吹过，麦浪翻滚，空气里弥漫着浓郁的香气。种植户姜月芳靠近麦田，掐断一截麦秆，将麦穗放入两掌之间，轻捻后一吹，饱满金黄的麦粒就呈现在掌心。

“今年小麦长势很好，穗粒饱满，应该是个丰收年！”姜月芳喜上眉梢，并把今年的好收成归功于良好的天气和精心的管理，“按照‘一喷三防’的要求，今年地里打了4次药，政府免费帮我打了两次，自己打

了两次，整体效果特别好。”

姜月芳种了11年地，已经是村里的种田“老把式”，今年她总共种植了160亩小麦，品种以“宁春58号”和“宁春62号”为主，由于成熟较早，所以她家的麦田也是当地小麦收割“第一镰”。她说：“去年这两个品种的亩产约550公斤，今年应该差不多，我特意选的早熟品种，小麦收完以后，我打算再种一茬燕麦草，增加收入。”

姜月芳提到，近年来，由于地租较贵，种小麦收益并不明显，而麦后复种模式能做到“一年两茬”，实现一茬保粮、一茬增收。与此同时，今年政府给她的麦地每亩补贴150元，也极大地缓解了种植压力。

近年来，银川市利用小麦收获后的土地空闲期开展麦后复种，示范推广“粮—菜”“粮—饲”“粮—油”等复种增效模式，主要以蔬菜、饲草、油菜、大豆等农作物为主，通过轮作倒茬，实现一年两收，增加土地产出效益，开辟农民增收增收新途径，为粮食丰收“锦上添花”。

记者从银川市农业农村局了解到，全市小麦开始大面积集中收割后，将进一步加强农机调度，同时组织农技人员深入一线进行技术指导，加快小麦收获进度。

油桃树下话丰收

□□ 贾震
农民日报·中国农网记者 范亚旭

“今天有湖北、山东、黑龙江等地的客商开车来村里收购油桃，其中一个收购点在村文化广场前边。”近日，在河南省商丘市虞城县田庙乡刘杨庄村东头的油桃种植果园里，村民薛永亮高兴地说，“现在卖油桃真方便，村里设置了6个收购点，村‘两委’人员还在微信群里发布收购油桃的具体时间和地点。”

盛夏时节，天气炎热，薛永亮一早便来到果园内采摘油桃，之后将其运到收购点。“早上还稍微凉快一些，今年油桃树枝繁叶茂，果子挂满枝头，每公斤能卖3.8元，一亩地能产3000公斤左右，可以卖1.1万余元。”薛永亮说。

最近几天，刘杨庄村党支部书记牛玉旺天天骑着电动三轮车，在村内的油桃园里查看各家的油桃采摘情况，他还积极与外地客商联系，邀请他们进村收购。

“种植果树可跟种庄稼不一样，除草、修枝、施肥、摘果，一年四季果农都在忙碌，辛苦一年，就盼着能有个好收成！”果农的油桃卖得咋样，成为牛玉旺和村“两委”人员最关心的事。

牛玉旺说，每年油桃成熟，不仅有外地客商进村收购，还有很多游客前来采摘购买，种出的油桃不愁卖，价格也稳定。“这个油桃品种叫‘48油桃’，是我们村2002年在河南省农业科学院调研后引进的新品种。”牛玉旺从果树上摘了一个

油桃后说，“这种油桃肉质细腻、香甜可口，卖出的价钱也很高。我们还从山东、河北引进了秋月梨、翠玉梨等新品种，帮助村民增产增收。”

据了解，刘杨庄村种植的“48油桃”被列入全国名特优新农产品名录，酥梨得到农业农村部农产品地理标志登记认证。“再过1个月，村里种植的酥梨也成熟了。”牛玉旺指着不远处的梨园说。

刘杨庄村是远近闻名的果树种植大村，种植面积4000多亩，2023年果树产业产值4500多万元。为了让村民一年的付出能够收获更多回报，牛玉旺自2018年担任村党支部书记以来，通过多方努力，带领村民在引进新品种、拓展新销路等方面下了很大功夫。

油桃树下，大白鹅不停穿梭，吸引了众人的目光。“你瞧，油桃种植园还是养鸡、鸭和鹅的好地方，实现了一地两用、一年双收。”薛永亮说。

“俺村的牛书记就是‘中’，带领村民在自家地里发展油桃种植，大家共同增收致富。”刘杨村村村民刘振说。看着果园里的村民都在忙碌着，牛玉旺脸上洋溢着喜悦的笑容。



以拼劲助，让丰产成为真正的手收。

浙江淳安县安阳乡：人才赋能兴乡村

□□ 余玮

近年来，浙江省杭州市淳安县安阳乡充分激励各类人才在农村施展才能，发挥优势、贡献力量，有力推动乡村振兴战略深入实施。

在安阳乡的一家林下产业基地，这里不仅投资2000万元建设占地1400亩的林下产业，还流转60亩荒地，运用先进的农业安全管控技术，种植竹荪、灵芝等珍贵物种，不仅激活了沉睡的自然资源，更开启了森林资源生态价值向经济效益转化的新通道。

近年来，安阳乡通过建立专家工作站，成立高新技术研发中心，引进浙江大学博士罗自生、省级农业乡土专家余杨建等高端人才，开展多项前沿研究，攻克竹荪保鲜难题，打通竹荪从山野到都市的通道，提升产品附加值，提高销量，拓展了市场空间。同时也实现了企业与高校资源共享、优势互补。一方面，高校科研成果得以在田间地头落地生根，转化为实实在在的生产力；另一方面，企业也借此机会，提升自身的技术水平和市场竞争力，实现了双赢。

除此之外，安阳乡还通过开展农业技能培训，培养懂技术、善经营的高素质农民。鼓励支持返乡创业人员，为其提供政策支持扶持和创业指导，激发他们的创新活力和创业热情。

黑龙江绥滨县：

一个合作社带动一方产业

□□ 农民日报·中国农网记者 岳海兴

“这菌棒的制作可是大有讲究，出不出菇、出菇率的高低，全看这菌棒配得怎么样。”在黑龙江省鹤岗市绥滨县绥滨镇吉成村小晖食用菌专业合作社的菌种培养室里，负责人马小晖一边指导工人将新配好的菌棒打包，一边忙着接打电话、回复信息。最近，他的合作社接到了来自鹤岗集团的“大订单”，订购了1.2万袋菌棒发往鹤岗市，工人正加班加点地干，一辆辆货车穿梭于厂房之间。“忙啊，但是越忙我越高兴！”马小晖笑着说。

小晖食用菌专业合作社成立于2008年，近几年，绥滨镇通过引入项目资金，助力该合作社全方位延伸产业链条，现已建成占地面积超1万平方米，集食用菌种植、菌棒生产、加工、储存、销售于一体的现代化食用菌生产基地，食用菌年产量8.5万公斤，年产值由原来的不足10万元提升至如今的200余万元。

如今，这家合作社产出的食用菌不仅成为本地响当当的“名牌产品”，还常年供货佳木斯、鹤岗、富锦、宝泉岭等周边市场，已逐渐发展为黑龙江东部地区最大的食用菌基地。

随着厂子规模的扩大，如何在延长产业链上寻求突破，实现产业升级、持续增收？这是小晖食用菌专业合作社亟须解决的问题。

马小晖看到很多食品厂从他这里订购平菇之后，回去加工成饺子、罐头等食品，价格立刻翻了好几倍。他不甘心只给别人当原材料的供应商，他也想“包饺子”“做丸子”，在食用菌深加工产业上一展拳脚。

产业要想兴旺，技术是支撑，创新是灵魂，而资金就是助力产业火车加速奔跑的燃料。2023年，绥滨镇向上申请了乡村振兴项目资金162万元，用于搭建标准化深加工车间，布局速冻食用菌食品，即食食用菌休闲食品加工产业链，又争取到中粮集团项目资金100万元，用于第三个食用菌种植基地的建设。

“刚一放出消息，就有好多企业联系我寻求合作。现在已经在富锦市锦大肉禽食品有限公司达成了合作意向，以后我们的饺子、肉丸子都不愁卖了！”马小晖说。

不仅如此，马小晖还要为从他们合作社购买菌棒的客户进行技术指导。“我们的菌棒采用以玉米、大豆、木屑、玉米芯混合灌装绿色生态模式，引进

整套巴氏高温灭菌自动化生产线，全程无公害培养，在市场上非常受欢迎。很多农民、客商都来我参观学习。”马小晖说。

“菌棒放上之后，大概一个月就能出菇了。在养菌期温度要保持在18~24摄氏度之间，湿度70%左右。”60多岁的吉成村村民杨桂华正在小晖食用菌专业合作社的菌种培养室里仔细查看着温湿度计。她从合作社刚刚成立就在这里打工，如今已成了半个“行家”。

“最开始厂子规模小，我们来帮忙，现在厂子越做越大，在这的收入很不错。”杨桂华说。

“我们正是上有老下有小的年纪，在这打工，一边学到了技术，一边也能照顾家里，一年能挣2万多元，心里别提多高兴了。”50多岁的工人陆诗波说。

带动农民就业的同时，小晖食用菌专业合作社创新采用“农户+基地+用户”的模式，由农户提供原料，基地负责加工，用户自行种植。

从“小棚子”到“大院子”，从“小作坊”到“大厂房”，小晖食用菌专业合作社正在助推绥滨县食用菌产业规模化、产业化、标准化、品牌化发展，为该县农业产业转型升级闯出了新路子。