

特别关注

荔枝龙眼产业实现高质量发展面临怎样的机遇和挑战——

《中国荔枝龙眼产业发展报告》发布

□□ 农民日报·中国农网记者 祖爽

夏日小满，荔枝飘香。五月恰逢荔枝上市时节，荔枝龙眼等热带水果产量备受关注，除了因味美香甜受到消费者喜爱之外，还在于其在全国人民“果盘子”中的重要地位。

近年来，我国荔枝龙眼产业发展成效显著，抓好荔枝龙眼生产，推动产业转型升级，对于做好“土特产”文章、保障市场多元供给、促进果农增收致富、助力推进乡村全面振兴具有重要意义。那么，我国荔枝龙眼产业的现状究竟如何，未来发展面临怎样的机遇和挑战？在近日于广东省茂名市召开的中国荔枝龙眼产业大会上，农业农村部亚热带作物中心发布了《中国荔枝龙眼产业发展报告》(以下简称《报告》)，或可从其中窥见上述问题的答案。

我国荔枝龙眼产业发展现状如何？

荔枝龙眼是典型的热带果树，目前在全世界30多个国家和地区进行商业化栽培。农业农村部亚热带作物中心主任陈忠毅表示，在所有产区中，我国荔枝龙眼产业发展水平处于世界领先地位。

从生产能力方面来看，荔枝龙眼种植面积、产量、亩产均稳中有增。2023年，荔枝种植面积753万亩，同比增1.4%，产量309.7万吨，同比增12.1%。龙眼种植面积418.8万亩，同比增1.5%，产量227万吨，同比增12.6%。荔枝亩产411公斤，同比增10.6%；龙眼亩产542公斤，同比增0.1%。

近年来，我国荔枝龙眼产业结构持续优化，荔枝品种多达200多个，“白糖罂”“妃子笑”“桂味”“糯米糍”“鸡嘴荔”等优质品种面积占比一半以上。全国基本形成了七大优势区，产区从过去的4月~7月延长至3月~8月，延长了60天以上，缓解荔枝上市集中度高、供应周期短的问题。龙眼则突破产期调节技术，实现周年生产和供应。

在加工端，荔枝加工能力超过40万吨，加工产品形式多达上百种。电商直播、定制、拍卖、博览等营销业态快速发展，有力带动数百万果农丰产又丰收。初步建立了以区域公用品牌为核心的荔枝



图为广东农垦茂名垦区水丰农场员工正在生产基地采收荔枝。 梁海健 摄

龙眼品牌体系，认证了一批国家地理标志产品、绿色食品和有机农产品，品牌价值不断提升。2023年，荔枝一产产值290.2亿元，同比增长5%。龙眼一产产值157.4亿元，同比增长16.4%。

荔枝龙眼优质稳产离不开科技助力，据了解，我国已建设一批荔枝龙眼种质资源圃、品种改良基地、技术创新中心，资源保存量全球第一。同时集成推广高接换优、宜机化管理、保鲜储运、加工等一批关键技术。

面临着哪些风险和挑战？

“在充分肯定成绩的同时，我们也要看到，当前国内荔枝龙眼产业在品种结构、科技支撑、链条延伸、市场开拓等方面还存在发展不足的问题。”农业农村部农垦局有关负责同志在大会上的讲话中说。我国荔枝龙眼产业面临广阔发展机遇的同时，也仍然存在着不可忽视的风险和挑战。

党的二十大报告明确提出，发展乡村特色产业，拓宽农民增收致富渠道。2023年4月11日，习近平总书记在茂名视察时指出，发展荔枝种植有特色有优势，是促进共同富裕、推动乡村振兴的有效举措，农村特色产业前景广阔。这为荔枝龙眼等“土特产”发展指明了前进方向，提供了遵循。各产区因地制宜结合实际，多措并举

举出扶持扶持政策。

农业农村部持续加大荔枝龙眼种质资源保护力度，建设了一批种质创新基地，审定优良品种15个，良种良法加快推广。还建设了49个省级荔枝示范园和广东岭南荔枝产业集群、国家荔枝现代农业产业园等一批产业综合体。

与此同时，标准化程度有待提升、冷链保鲜技术应用不足、全产业链发展不够均衡、生产成本持续走高、风险保障机制尚不健全等问题则是荔枝龙眼产业亟需突破的瓶颈。

例如，“黑叶”“怀枝”“兰竹”等大宗品种仍占相当比例，比较效益较低。生产以分散农户为主，投入能力有限，部分荔枝龙眼园失管，部分果园建设标准低或技术措施不到位。在外界关注的荔枝受灾问题上，据了解，荔枝龙眼主产区易受台风、低温阴雨、暖冬等影响，荔枝龙眼生长关键期经常受到霜疫霉病、炭疽病和蒂蛀虫、尺蠖等病虫害的侵袭，产业保险体系仍不完善，影响农民稳定增收。

助力更高质量发展的新路径是什么？

未来荔枝龙眼产业的发展趋势是什么？应通过哪些新举措进一步为产业赋

能？针对上述问题，陈忠毅表示，荔枝龙眼产业绿色引领更加突出，加速推进由增产导向转入提质导向，各产区要加快开展高接换种技术改造，不断优化荔枝龙眼品种结构，提高优质新品种覆盖率，支持开展生态果园、高标准果园、吨产业园建设，推广果园宜机化改造，加快标准化的普及应用，确保生产绿色高效、优质安全。

产业集群化发展是完善现代农业产业体系的要求，荔枝龙眼产业也不例外。各产区要强化产业要素集聚与保障，加强国家级和省现代产业园、优势特色产业集群和产业强镇等建设，进一步优化布局、壮大龙头、做强品牌、提升效益。

同时，农业品牌引领产业发展的趋势更加突出。相关部门、各产区要继续做好生产与市场两手抓、两手硬，不断加强营销体系建设，以质量创品牌，以服务优品牌，大力宣传品牌，讲好荔枝龙眼故事，传播荔枝龙眼文化。农业农村部农垦局有关负责同志建议，应围绕“优结构、促加工、拓市场、创品牌”的发展思路，建设有消费者美誉度的产品品牌、有市场影响力的企业品牌、有社会公信力的公用品牌，推动构建荔枝龙眼精品品牌体系。开展形式多样的产销对接活动，增强产业竞争力，提升资源价值，实现多方共赢。

科技创新是发展新质生产力的核心要求，陈忠毅提出，各方加强共性技术联合攻关，瞄准荔枝龙眼育种、保鲜、大小年、精深加工等瓶颈技术，薄弱环节，尽快突破一批、创新一批、集成一批、推广一批技术成果。“荔枝龙眼产业应加快优良品种培育与推广，优化生产布局和品种结构。建设一批批标准化生产基地，集成推广一批绿色生产管理技术，推动产业提档升级。发展现代果园，深化信息化、智能化技术在荔枝龙眼产业的应用，以新质生产力引领产业新变革。”

带动农民共享发展成果、促进共同富裕是发展产业的重要目标。各产区要大力推进“龙头企业+专业合作社+生产基地+农户”等形式，建立健全全产业链利益共享的联结机制；畅通荔枝龙眼流通运输，提升社会化服务水平，为分散小农户走进大市场拓宽渠道。

■ 垦区博览

甘肃农垦亚盛农业研究院为百合产业选育优良品种

□□ 张鑫

走进位于亚盛农业研究院的农业农村部耕地保育技术重点实验室，整齐摆放的兰州百合脱毒试管苗绿意盎然，生机勃勃。多年来，亚盛农业研究院一直从事百合种质资源收集、优良新品种选育和脱毒良种繁育等工作。

甜美的兰州百合，因独特风味深受消费者喜爱，是兰州及周边干旱山区的重要特色农业产业。然而，近年来兰州百合产业独头率严重下降，病毒积累严重，感染力超过90%，严重制约了百合产业的持续、高效发展。

“百合种质资源是发展百合产业和开展育种工作的物质基础。没有好的种质资源，不可能育出好的品种。”亚盛农业研究院百合团队成员郭志鸿说。

亚盛农业研究院在百合主产区持续进行百合种质收集和引进，共收集到237个兰州百合优良单株，并以此为基础建立了兰州百合优良单株试管苗库，通过植物组培技术进行扩繁保存，为解决百合种源问题提供了资源保障。

“育种途径多样，就能更快培育出独头率高、生育周期短、营养成分高的百合新品种。”亚盛农业研究院百合团队负责人

张鑫介绍，目前公司已对60多个兰州百合优良单株开展品比试验，对经诱导加倍获得的500多份多倍体材料完成了田间种植，通过生物学性状调查，初步表现出植株茎秆粗壮、叶片宽厚、鳞片肥厚等多倍体典型特征。

百合研究团队还以兰州百合为亲本之一，与生长势强、鳞茎膨大快、口感好的百合杂交，以期克服兰州百合增重慢、生产性能差的问题，并探索培育食用观赏兼用型百合新品种。目前，该团队已培育杂交后代7000多份，移栽1000多份。通过田间性状调查，已初步筛选出一些独头率高、增重快、食味性好的优良新品种。

“百合种质资源是发展百合产业和开展育种工作的物质基础。没有好的种质资源，不可能育出好的品种。”亚盛农业研究院百合团队成员郭志鸿说。

据了解，亚盛农业研究院已生产兰州百合优良单株试管苗30多万株，在温室移栽试管苗20万株，生产的脱毒球球已在榆中县北山大田示范种植，亩产可达到3000斤以上。

新疆生产建设兵团第一师二团机械插秧忙 稻田披绿装

□□ 陈健生 宋蕾

近日，在新疆生产建设兵团第一师二团二十四连职工宝石德的农田里，伴随着机器的轰鸣声，插秧机来回穿梭，一株株健壮的秧苗整齐地伫立着，给稻田披上“绿装”。宝石德说：“我种了52亩地的水稻，今天插秧的效果不错，我对夺取高产充满信心。”

二十四连“两委”(连队党支部委员会和连队管理委员会)成员朱凯强介绍：“我们连队今年种了900亩水稻。备春耕时，连队党支部积极到团里和水管所沟通，提前调配农用水，联系秧苗、插秧机等生产物资，确保插秧工作顺利开展。”

此前，二团选用适宜本地的“新稻21号”水稻品种，把五连、二十四连最好的370余亩农田作为育秧田，为全团1.4万余亩水稻种植做好准备，下好粮食丰产丰收的“先手棋”。

当下，正值水稻插秧时节。二团通过政策支持、示范带动、技术指导，全力推广水稻集中育秧和机械化插秧；采用“统一品种、统一育秧、统一机械、统一插秧”的模式，实现水稻插秧标准化作业。二团投入插秧机30余台，还鼓励专业合作社和种粮大户等购置先进的插秧机，开展社会化服务，提高插秧效率。各基层单位“两委”深入田间地头，实地做好技术指导和跟踪服务。

内蒙古呼伦贝尔农垦莫拐农牧场公司智慧农机让播种更简单

□□ 牟阳

“以前春耕要忙活1个月的时间。现在不用起早贪黑，半个月就能完成播种任务，科技让种地变得轻松、简单。”内蒙古自治区呼伦贝尔农垦集团莫拐农牧场公司第四连(队)2104胶轮车车长赵志国深有感触地说。

大田里，一台大马力机车牵引着播种机正在进行播种作业。以往一台播种机需要配备1到2人站在播种机后，用肉眼观察种箱的排种排肥情况，而现在这台播种机上没有作业人员从事这项工作。

“我的播种车安装了监测设备，26个感应器对应18个小灯，如果发生堵管和断肥的情况就会报警。车上还安装了自动驾驶系统，按下按钮会自己走，我一个人就能完成播种作业，省时省力。”赵志国说。

2023年，公司尝试为部分免耕机安装种肥流量监测设备，播种机的每个排种管上都安装了1个传感器，牵引机车驾驶室内配备1台监视器。该设备在播种作业时，可精准控制播种、施肥量，在发生“缺肥”“断种”情况时会立刻发出报

警。对电容信号进行分析处理，机车驾驶员观察监视器就能够判断出管路阻塞、排空等故障。安装此设备的机车，驾驶员可独立完成播种作业，大大减少了人力劳动，降低了安全生产风险，实现春耕播种效率和质量的双提升。

“我种了一辈子地，就没见过不用站人就能播种的。”一开始，很多职工抱着怀疑的态度。通过一年的尝试和改进，种肥流量监测设备适应了各种田间环境，报警精度不受播种机行走速度的影响，可满足不同行距的监视工作，得到了一线职工的认可。

今年，公司共有22台播种机组安装了播种种肥流量监测设备，55%的播种机组都无须人工“监督”播种机施肥了。目前该设备已在呼伦贝尔农垦集团范围内推广。

智慧农机显身手，农业生产更高效。莫拐农牧场公司通过强化农机配置，提高智慧农机普及率，夯实粮食持续稳定丰收的根基，助推农业现代化发展。今年莫拐农牧场公司总播种面积约为14.6万亩，春耕生产工作已结束，较往年缩短10天作业时间。



近日，陕西农垦集团高产奶牛育种项目取得重要进展，陕西省首头高育种值克隆奶牛在陕西农垦华阴农场草滩牧业奶牛二场顺利出生。小牛初生体重56公斤，目前已度过生后的危险期。该项目是陕西农垦承担的陕西省国家农业科技新项目，获得陕西省农业农村厅、西北农林科技大学的鼎力支持。图为合作专家西北农林科技大学动物医学院教授靳亚平查看小牛生长状况。 刘国礼 摄

广西农垦永新畜牧集团

保稳供应三十载 守护港澳“肉案子”

□□ 莫绣杰

一大早，广西农垦集团永新畜牧集团猪场的工作人员就开始忙碌，他们熟练地选猪、赶猪、称重、打钢印、消毒、装车。海关工作人员仔细查看猪只健康情况、核对车辆信息、核定活猪数量，再将标志着检验检疫合格的海关铅封封上。一辆辆满载活猪的运猪车从这里出发，它们将被运往深圳，再驳运送往香港。

近年来，永新畜牧集团几乎每天都有健康优质活猪运输到粤港澳大湾区多个中心城市，走上消费者餐桌，是粤港澳大湾区“肉案子”重要的供应方。据统计，该集团已连续30余年为港澳市民提供优质活猪共计70万头，近三年连续供港澳活猪每年超10万头，连续13年稳居广西首位。

早在上世纪90年代，带有“永新源”标记的生猪就已经进入了香港市场。从那时起，为香港生猪保稳供应成为了该集团的责任和担当。30多年来，供港澳活猪的供

应量从每年几千头增长到如今的每年超过10万头，供应方式从售前买断贴牌销售到售后拍卖挂牌销售，产品品类也由最初的活猪供应发展到现在的活猪、冰鲜猪肉同时供应。

大型连锁超市、街市、生鲜市场……近年来，越来越多的“永新”猪肉出现在港澳市场的各大销售渠道。“肉质红润、口感鲜甜、健康安全”是香港屠宰房买手们对它的评价。长期以来稳定的供应和始终如一的品质，让其获得了港澳消费者的信任和喜爱。

数十年如一日对生猪安全质量的严苛把控，是获得好口碑的秘诀。从源头开始，集团严格把控种猪基因，从美国、法国知名SPF原种猪场(意为“无特定病原体的原种猪场”)引进优质种源，多年来坚持开展全基因组选育工作。

养殖过程中，技术人员严格执行供港澳活猪法规及猪场管理制度，做好生产现场单记录、防疫免疫、疫病防治、药物和饲料的使用及出场前检疫等工作，加强特定环境和

特定猪群不同生长阶段饲料营养配比，使用现代化设备对疫病关键点实行常年动态监控，利用健康动态模型管理工具全程监测生猪生长状况……一系列系统的管理措施相互配合，确保生猪长得丰满结实，猪肉安全健康。“我们的无公害猪肉实现从猪场到餐桌全程可追溯，所有的生猪都有‘身份证’可查。猪肉安全程度很高。”良圻原种猪场产业化区长谢喜金是一位长期从事养猪的技术人员，他自豪地说。

从2019年起，永新畜牧集团启动畜牧扩张三年行动计划，持续转型升级，以“一轴两翼多节点”布局为引领，在南宁、柳州、桂林等片区布局新建25个猪场及配套设施项目，打造8个种猪生产、母猪扩繁及标准化育肥基地，推动产业向集群化、链条化、数字化方向发展。生猪出栏数从2019年的68万头增长到2023年的409万头，充分发挥国有企业保障生猪市场供应“稳定器”和“压舱石”作用。

当前，集团生猪产能已经超过450万

头，预计到2025年每年可出栏生猪达500万头，公司保供能力不断提升，逐步成为华南地区生猪供应的主基地。2021年，集团凭借着毗邻粤港澳大湾区的区位优势 and 多年来长期稳定供应优质活猪的先天优势，成为了广西首家供港澳活猪自营出口经营权和出口配额双资质的养殖企业。目前，集团每年可为港澳地区提供优质活猪超25万头。

“猪场的制度健全，生产记录完备、详实，溯源清晰，做到了无遗漏零差错。”4月26日，香港食环署派出工作组到该集团开展供港冰鲜猪肉备案养殖场审查时，对集团给予了高度评价。

“截至今年4月，集团供港澳活猪量已达2.92万头，占广西的80%，再次稳居广西榜首。”永新畜牧集团市场营销部副部长刘钦华表示，“今年，我们将抓住粤港澳大湾区‘菜篮子’建设机遇，持续开拓市场，进一步提升公司在粤港澳大湾区特别是香港、澳门市场的占有率。”

苏垦农发宿迁分公司

外拓“第一犁”走过的十年

□□ 韩先春 庞浩

十年，是一段砥砺奋进的历程。2013年，江苏农垦集团外拓基地公司“第一犁”——江苏省农垦农业发展股份有限公司宿迁分公司(以下简称“宿迁分公司”)成立。把汗水洒在广袤田野，把“农业组织化、规模化、机械化、标准化、产业化”目标放在心中，十年来，宿迁分公司披荆斩棘、奋勇前行，在江苏省宿迁市的大地上镌刻下一串不懈奋斗的足迹。

2013年，苏垦农发与江苏宿迁市宿城区政府签署《农业战略合作协议》，通过流转农民的土地，将农垦种地的范围拓展到农村。黄海农场公司挑选27名骨干创业，迈出了江苏农垦土地外拓的“第一步”。

建立之初，这支“先行军”面对地块零星、处处是草从沟渠等问题。他们不畏艰难，在严寒寒风中，勘测丈量，为拉直线挖水沟，水漫到脖子都不改色；为迁坟移树，他们上门走访，耐心地做工作，吃了“闭门羹”也笑脸相迎；播种时，机械无法播到的地方，他们就背着种子，用手撒播……

这批像钉子一样“扎”在基地艰苦奋斗的人，为当地带来“清一色机械化”的种植管理办法，成为乡亲们心中“会种地的人”，激发了村民土地流转的积极性。仅一年多时间，在宿迁流转种植面积就达到了5.6万亩。

当下正值小麦防旱、增粒重的关键时期。在宿迁分公司的5.3万多亩小麦种植区，呈现一派热火朝天的田管景象：阡陌纵

横的高标准农田上空，多架植保飞机来回穿梭，喷洒叶面肥。

“去年，我们小麦亩产1141斤，较同期提升172斤，创历史新高，实现单季利润破千万。今年有望取得新的突破。”宿迁分公司总经理陈守军信心十足地说。

高产稳产的秘诀是什么？示范推广水稻绿色“双减”“三高一控”及微喷旱育壮秧技术；优化品种布局，扩大优质品种机插种植面积，运用“1+2”体系优势，打造高产创建示范区；采用“良种良法融合、农机农艺配套”的水稻种植方式。外拓基地小麦亩产从2012年的600斤上升到2023年的1141斤，年度稻麦总产超1.2亿斤，成了现代农业“高地”。

在万亩高标准农田里，一架植保无人机

腾空而起，沿着设定好的路线飞行，搭载的相机不断拍摄照片。通过多光谱图片，可以较为全面地看出作物长势，比肉眼巡视更加形象精准。“3000余亩的条田，设定要拍100多张照片，每个条田来回拍4张，20多分钟就能拍完。”技术人员小赵介绍说，“过去，人工巡田一天只能巡600亩左右，而无人机能巡田3万亩，是人工效率的50倍。”

农产品也尽显“科技范”。消费者拿起手机，扫描“苏垦”大米包装袋上的二维码，就能查询到大米的产地、种植过程、生产者等相关信息。围绕“智改数转网联”，宿迁分公司利用一体化农产品质量安全控制平台，实现粮食“生产有记录、流向可追踪、信息可查询、质量可追溯、全程可控管”，让消费者放心地吃上绿色健康的粮食。