

农垦“两大行动”进行时

北大荒北安分公司联手北安市

如何实现农垦与地方的“双向奔赴”

□□ 岳文 农民日报·中国农网记者 姚媛

“把自己家的土地交给农垦种,靠谱吗?”

“农垦种地果然大不一样,种了一辈子地,也没有这么高的产量,明年还把地交给他们种。”

仅过去一年,家住黑龙江省北安市赵光村的李春梅,态度发生了很大改变。过去她们种大豆,一垧地才收4500多斤,去年采用赵光农场有限公司农业科技服务中心提供的全程托管社会化服务,一垧地的产量达到6000斤。

大马力农业机械开展标准化作业,农垦多年来积累的种植技术、种植模式全面推广开来,粮食产量大幅提升,农垦与地方开启了一场“双向奔赴”。2021年起,北大荒农垦集团有限公司北安分公司(以下简称“北安分公司”)与北安市携手,以农业社会化服务为切入点,充分发挥农垦作为“国家队”的示范引领作用,带动地方“种好地”“多打粮”,在更深领域和更大范围盘活资源、人才、资本等各类要素,在加速推进垦地经济一体化的同时,履行农垦保障国家粮食安全的使命担当。

农垦种地好在哪儿——

“北安模式”让种地更专业、更简单

北安分公司的社会化服务团队种地,究竟在哪儿?

对比一看,李春梅用的农机是90马力的“小四轮”,起的是65厘米宽的小垄,而农垦的团队用的都是几百马力的大农机,起的是1.1米宽的大垄。“有了大机械,农垦种地就是比我们强。我们村里打完除草剂,后期地里还是会会长草,但是农垦作业完,地里就不长杂草。”李春梅说。

谈起农业生产,赵光农场农服中心副主任陈俊伟信心十足:“事实上,我们种地采用的是一套集成的技术体系,背后有很多细节,此前农民并不知晓。”

以1.1米宽的大垄为例,与小垄相比,土壤更加细碎,更有利于集水保墒,还采用了北安分公司研发出的“分层定位定量施肥”技术,在带里侧和外侧不同深度施肥。此外,通过对整地的农具进行升级改造,在离地35厘米的地方形成一个洞,以便储存水分。农垦科学夏管都是“三防四促”,农民种地往往只打一两遍药。

在长期发展现代农业的实践中,北安分公司探索出了一整套农业经营管理模式。“北安模式”以“大农场统筹小农场、统分结合的双层经营管理体制”为基础,通过建立健全农业经营服务体系和农业生产科技体系,做到生产管理标准化、经营服务模式化,并通过全面开展技术服务和稳步推进土地托管,加速农业经营方式的转型升级。



图为北大荒北安分公司农业技术人员正在检查托管地块大豆播种质量。任忠良 摄

其中,农业生产科技体系将各农场多年来积累的适合本地区的优质高产栽培技术和管理经验固化下来,形成“一松两趟三防四促”等核心农艺措施,规范了农机管理和更新制度,良种良法配套、农机农艺结合。以农业标准化生产技术规程和农机作业标准化技术规程为主的生产科技体系,全力提升了农业的良种化、机械化、科技化、数字化、标准化水平。

农业经营服务体系明确了农场有限公司、管理区、农业科技服务中心、职工家庭农场、农机组织和区域农服中心等不同主体的关系,规定各自的岗位职责、工作权限和任务目标,规范生产经营管理各项工作标准,并完善相应奖励激励机制和考评指标体系,使得各主体各司其职、密切配合,确保农业生产经营管理决策有效落实。

“北安模式”的核心是构建新型统分结合的经营服务体系,将规模家庭农场作为纽带,推进适度规模经营,推动现代农业种植水平全面提升。“北安分公司农业发展中心总经理迟宏伟说,“我们社会化服务是将‘北安模式’平移到地方,将保护性耕作、测土配方施肥、分层定位定量施肥等措施应用到垦地托管地块,将北大荒先进的种植模式、管理方式和监管措施等成功经验平移复制到乡镇村屯,从而实现粮食增产、农民增收。”

垦地合作怎样推进——

以党建为切入点,深度融合是关键

农垦和地方开展合作,具体应怎样推进?北安区域农服总经理吴殿勇介绍,“融合”是关键,“要把‘我’变成‘我们’,双方形成共识,共同发力,再将社会化服务的具体措施落实到位。”

双方将党的建设作为融合的重要抓手。多年来,北安分公司与北安市围绕垦地党建引领,不断推动组织上“融入”、工

作上“融合”、服务上“融通”,打造优势互补、资源共享、深度融合的垦地党建共建模式。

2021年,北安分公司与北安市签订了《垦地合作一体化高质量发展框架协议》,率先成立黑龙江省首家北大荒区域农业综合服务中心。去年初,双方在达成协议的基础上,全力构建“1+7”垦地高质量发展合作模式,成立了北安市委和分公司党委主要领导任组长的工作专班,推行阵地共建、民生共管、产业共育等共建模式,创新实施“薪火传承”“先锋示范”“党群连心”三项工程,将双方党组织的力量凝聚起来,齐心协力做好垦地高质量发展大文章。

领导层面达成共识,基层工作开展起来如鱼得水。长水河农场有限公司6个管理区党支部、农业科技服务中心党支部同二井镇7个党支部结成共建共联对子,全面开展“组织联建、教育联培、人才联育、发展联动、活动联办”的“五联共建”工作机制,强化基层党组织政治功能、组织功能和服务功能,为垦地融合发展筑牢坚实的组织基础。

“在党支部的领导下,我们一起开展支部活动,商讨发展路径,合作开展技术培训,还共同编排文艺节目。时间久了,就像一家人一样,有话坐在一起唠,有事共同去开展,一些工作矛盾也都化解在日常。”长水河农场有限公司农业科技服务中心主任王祥义表示。

怎样种好地——

把技术教给农民,让农民种农地的地

一年来,在全程跟踪了农垦种地的每一个环节后,李春梅表示,自己学到了很多种地的知识,她家还有100多亩零碎的田地,农垦种地的方法、使用的品种、农药、肥料,正好能用上。

“带着农民干”,北安分公司和北安市开展的社会化服务将这一点体现得淋漓尽致。

农垦的人员、机械主要用来耕种自己的地,开展社会化服务的地块,在地方要充分发挥现有农机合作社的作用,逐步培养一批职业农民队伍,农民的地要交给他们来服务。

陈俊伟告诉记者:“在北安市,很多农民也是种地的能手。农垦种地依靠的是一系列具体的指标,有些农民有自己的‘土办法’,也值得我们学习。不少农民手里也有大型农机,我们通过培训,让农民的农机作业能够达到农垦的标准,盘活这些资源。在开展社会化服务的全过程,农民可以随时监督每个环节,农垦成熟的技术也由此推广开来。”

去年,在长水河农场的帮助下,二井镇打造了“一村两带七个示范方”,以及一批示范核心区,向农民展示了良田、良种、良法与良机深度融合的种植模式。示范核心区对标农场农业生产经营标准,托管地块大豆亩产473斤,超过历年平均水平120斤。

二井镇宇新现代农业专业合作社理事长王福贵已经尝到了甜头。去年,长水河农场选派专业技术人员驻村。当时,他已买好了氯化钾肥料,技术人员却告诉他,氯化钾在田里可能会产生氯气,影响大豆生长,应替换成硫酸钾。使用硫酸钾拌种,将根瘤菌喷淋在土壤里,而不是拌在种子里,能够有效提高大豆中的蛋白质含量。

王福贵心里犯起了嘀咕:“这下种地的成本可要增加了。”尽管如此,他还是按照技术人员的指导去做了。到秋收时,采用新技术的地块,大豆、玉米平均亩产达到410斤、1600斤,小投入、大产出,让王福贵乐得不找嘴。

“最重要的是通过不断交流合作,推动农民观念的转变,从过去低投入、粗放管理,转变为较高投入、精细化管理、高产出的种植方式。”王祥义总结道。

今年备春耕时,王福贵购置了北安分公司的智能精准量喷淋装置,他要将根据根瘤菌喷淋技术应用到更多地块。在农业科技上始终走在前列,也是北安分公司开展社会化服务的底气。近两年,北安分公司持续强化“三位一体”科技研发推广体系,围绕产能提升、提质增效和绿色发展等重点方向,在农艺、农机、管理服务等重点领域广泛开展研究探索和展示示范。去年,北安分公司15个农业科技园区以品种更新、肥料施用、生长调控、栽培模式为重点,结合农业“三减”“六个替代”等要求,开展试验研究项目350项。自主研发的智能精准量喷淋装置、中耕机开沟碎土装置等6项科研成果,成功获得实用新型专利授权。

垦区博览

江苏农垦南通分公司

精耕外拓基地 打造万亩良田

□□ 陈飞

和煦的微风拂过江苏省农垦农业发展股份有限公司南通分公司(以下简称“南通分公司”)的麦田,层层绿浪翻滚,一片生机盎然。十年前,这里还是数百块小而散的“巴掌田”,土质差、交通不便,无灌溉配套设施,农作物产量低。

改变要从2013年说起。据南通分公司农业中心主任赵中华介绍,当时,由于地方开发建设,南通分公司大部分土地移交地方政府,种植面积从2万多亩锐减至4000多亩,面临着“无田可种”的困境。

南通分公司抓住南通开发区农业产业规划建设机遇,积极对接洽谈,大力拓展农业外拓基地。2013年6月,南通分公司与南通开发区新农村建设有限公司签订《土地耕种承包合同》,计划流转面积1万亩,为公司做大做强和可持续发展拓展了空间。

“认准目标,说干就干!我们要抓好农业生产,将这里打造成南通市的高产高效示范样板,打响苏垦农发品牌。”南通分公司迅速成立万亩良田生产区,后调整为大安村、竹东村两个农业生产大队,委派经验丰富、懂技术、懂管理的队长,选优配齐农技人员。

南通分公司大力开展耕地集中连片

海垦集团

统筹推进垦区标准化自营基地建设

□□ 邓钰 李骁可

日前,海南省农垦投资控股集团有限公司(以下简称“海垦集团”)在海南省文昌市举行垦区标准化自营基地运营管理现场交流会,围绕基地管理模式、产品标准、渠道搭建、科技研发、品牌建设等方面交流经验,以“一场一品”为抓手,统筹推进垦区标准化自营基地建设,推动产业高质量发展。

目前,海垦集团依托遍布海南省18个市县的土地资源,结合自身组织化、规模化优势,已建设荔枝、绿橙、红橙等10余种主要品类的规模化自营基地。

海垦集团在种植端加快特色、优质、高效的品种产业化开发,制定完善质量控制体系,做好田间预选、预冷包装等环节,推进非标准品转化为标准品,构建起海南农垦优质产品种植网络。

同时,海垦集团发力销售端,在多个平台打造官方线上商城,并在线下建设海南农垦产品体验馆,完善购、销、展示渠道和平台,推出一批市场辨识度、美誉度佳的特色产品和品牌,扩大农垦在海南省热带特色高效农业发展的影响力。

大兴安岭农垦集团

北纬50度破土开犁

□□ 赵长久

农民日报·中国农网记者 李昊

日前,呼伦贝尔农垦大兴安岭宜里农牧场分公司(以下简称“宜里分公司”)的耕地上机声隆隆,来自呼伦贝尔农垦大兴安岭农垦集团全资子公司兴禾农牧业服务公司的约翰迪尔拖拉机,牵引着进口的豪狮吹式免耕播种机,缓缓驶过广袤的田野,铁犁破开沉睡了一冬的黑土地,播种机利用空气压力,将一粒粒金黄的麦种均匀地“吹”入土壤,一幅破土开犁的精彩画卷正从南到北在大地上徐徐展开。

“宜里分公司严把质量关,从播种前的整地工作,到统一采购小麦良种、化肥、农药,到麦种发芽实验和肥料科学配比,再到安排大型播种机进行春耕,各项工作紧密衔接,为实现粮食丰产丰收开了个好头。”宜里分公司第六连队党支部书记、队长李亚生说。

大兴安岭农垦集团地处北纬50度高寒地区,全年气温低、无霜期短,共拥有耕地面积128.5万亩,统管面积42.5万亩,地势平坦,土壤肥沃,适宜大型播种机作业。今年,兴禾农牧业服务公司签订“订单”式作业14万亩,将良种良法、土地托管、订单种植、全程机械化等技术模式融为一体,为大兴安岭农垦集团全年农业丰产丰收保驾护航。

今年,大兴安岭农垦集团通过合理调整种植计划,优化产业结构,预计播种小麦6648.9亩、大豆92.2万亩、玉米35万亩。

“按照农业部门实地勘测,4月份,宜里分公司土壤墒情已达到最佳播种标准。如今,各项春耕春管工作已有序开展。”大兴安岭农垦集团农牧科技部部长秦世宝介绍道。

广西糖业集团

紧抓甘蔗田间管理



眼下,正值甘蔗田间管理的时节。连日来,广西糖业集团的蔗田里,各类农机装备大显身手。各制糖公司抢抓农时开展田间管理,为甘蔗增产丰收打下基础。图为广西糖业集团红河制糖公司组织技术人员、蔗农开展培土施肥。

江玮 覃泽维 摄

中国农垦展团首次亮相世界食品(深圳)博览会

□□ 农民日报·中国农网记者 姚媛

近日,由中国农垦经济发展中心组织的中国农垦展团亮相2024年世界食品(深圳)博览会,来自黑龙江、北京、内蒙古、广西、辽宁等垦区的30家企业携近300款农垦优质品牌产品参展,涵盖粮油、乳业、肉类、茶饮、水果等多个品类,面向全球采购商展现农垦现代农业大基地、大企业、大产业的发展优势以及“良品生活 源自农垦”的品牌形象。

中国农垦展团以“打造农业领域航母 引领中国现代农业”为主题,突出展示了北

大荒农垦集团、首农食品集团、呼伦贝尔农垦集团、广西农垦集团等现代农垦大企业形象,以及北大荒完达山乳业、北京二商京华茶业、广西农垦金光农场、辽宁东港五四农场等国有农场特色产业和优质产品。农垦品牌矩阵以中国农垦公共品牌为核心,首农等10个垦区公共品牌、建三江等6个区域性垦区公共品牌、大明山等155个企业品牌、苍茫谣等250个产品品牌共同组成,展现了农垦在现代企业建设、特色产业发展和产品品牌化等方面的成就。

展会期间举办的“携手共进 链动未来——2024年世界食品(深圳)博览会中国

农垦展区推介专场”上,集中推介北大荒大米、九三大豆油、三元牛奶、垦小脆木瓜酱菜、颐和贡脂红米等一批优质特色产品,获得大量采购商和消费者的关注。北京一亩田等农产品电商平台、厦门夏商供应链、海南浙商投资服务有限公司等批发商的代表与农垦企业进行了精准匹配,实现了一对一采购洽谈。中国农垦经济发展中心还联合博览会主办方举办了农垦采购专场对接活动,首农食品集团有限公司、北京二商京华茶业有限公司、广西农垦立新农场有限公司、朝阳农垦供应链管理有限公司、农垦国际进出口贸易集团等11家农垦采购商

与美亚食品贸易有限公司等30家供应商进行了对接,以推动农垦企业更好发挥城市保供作用。

据了解,农垦经过80多年的发展,已成为分布在全国31个省份、拥有35个垦区、1787个国有农场、1412.2万人口、703.89万公顷耕地、5408个国有企业的社会经济系统。2022年,农垦粮食产量达769.72亿斤,占全国的5.6%,生产总值9554.95亿元,为加快推进我国农业现代化发展和乡村振兴作出了重要贡献。近年来,农垦大力推进品牌建设,农垦品牌正成为中国现代农业的“国家队名片”。

新疆兵团第一师

“南果北种”丰富沙漠“大果盘”

□□ 杜新民 农民日报·中国农网记者 李道忠

新疆生产建设兵团第一师阿拉尔市十四团金杨镇的种植基地里,一排排蓝莓盆栽整齐地摆放在地上,枝头的果实已经成熟,在阳光的照射下格外诱人。工人们穿梭其间,忙着采摘新鲜的蓝莓。

这是第一师阿拉尔市大力发展特色水果种植,不断优化“甜蜜”产业的缩影。通过发展设施农业,引进先进生产技术、采用科学的管理方式,各类来自南方的水果在沙漠中安家了,一年四季都能出产新鲜的水果。

蓝莓种植基地是十四团金杨镇与青岛

鲁宏农业集团有限公司合资成立的阿拉尔市海沃智慧农业发展有限公司打造的。蓝莓素有“水果皇后”之称,对种植条件有着较高要求,为了让它能在阿拉尔市扎根,公司采取了多项措施。

打造10个设施农业大棚,安装多通道施肥机、营养液配置罐、高压弥雾机、环境数据收集处理器、墒情数据收集处理器等设施。物联网系统可以精准检测到棚内温度、湿度,一旦有偏差,数据采集器就及时上传到平台,工作人员可通过手机调整施肥、浇水频率,控制棚内的环境。

采用盆栽的方式,每个盆内都布置了自

动注水系统,采用总公司的“配方”,可以减轻水中的盐碱程度,为蓝莓生长创造条件。

“这里日照时间长,为蓝莓上色和增加甜度提供了有利条件,今年成熟的果子品相和口感都很不错。”公司技术总监胡洪菲高兴地说,“目前产出的是第一茬果,每天可采摘500公斤,到了高峰期,每天可采摘1.5~2吨左右,效益就更加可观。”据了解,蓝莓基地今年预计可产蓝莓15吨左右,明年可以达到45吨。

位于十团昌安镇的阿拉尔市锦绣果园果蔬种植农民专业合作社,26个大棚的樱桃进入丰产期,一颗颗“红钻石”镶嵌在绿叶中,果香四溢。

合作社理事长寇晓燕说:“今年樱桃亩产可以达到400公斤,一棵树可以采摘15公斤。目前,已经有很多外地客商前来洽谈合作。”

为实错峰成熟,基地内栽植了“美早”“红灯”“砂蜜豆”等多个品种,经过6年的管护,樱桃树从去年开始挂果,今年进入丰产期。鲜嫩的果实不仅实现了“南果北种”,也让沙漠边缘的群众在树下尝到了鲜。

前来游玩的阿拉尔市民左昌素说:“过去,我们吃的樱桃都是从外地运来的。没想到,现在自己家门口也种上了樱桃树。我什么时候想吃樱桃,可以来这里现摘现吃。”

多年来,第一师阿拉尔市在做好香梨、苹果、杏等主打品种的同时,还通过招商引资引进西梅、李子、樱桃、百香果等一批特色林果,这些特色水果产业成为拉动经济增长的新动力。目前,第一师阿拉尔市林果业种植面积达到104万亩,年产量200万吨,总产值达170亿元,果农人均收入近5万元。