

金融助春耕

# 提前谋划早准备 新疆农忙正当时

□□ 李芮芮  
农民日报·中国农网记者 李琼璐

时至立夏,全国各地农田一派繁忙景象。由于新疆温度偏低,春耕开始相对较晚。连日来,随着气温逐渐上升,田间地头处处生机盎然。针对新疆春耕备耕信贷资金需求广、时间紧的特点,中国农业发展银行新疆分行于2023年9月开始提前谋划、做足准备,抓紧落实各项政策措施,科学规划各项信贷工作,全力下好服务春耕备耕“先手棋”。自去年9月至今年3月末,累计投放春耕备耕贷款95.51亿元。

## 助力“零散地”变身“高标准田”

走进新疆维吾尔自治区博尔塔拉蒙古自治州温泉县高标准农田建设项目区,机器轰鸣,人头攒动,施工人员正在抢抓工期,进行排灌渠的浇筑工作。“这片农田改造完成后,可以实现‘田成方、路相连、渠相通、旱能灌、涝能排、机好耕’,用于全程机械化种植玉米、油菜、西葫芦、南瓜子等经济作物,和以往相比,亩均可增收1000元。”温泉县城投公司董事长丁雷对未来充满期待。该项目属于改造提升高标准农田项目,总投资2.5亿元,用于土地平整及土壤改良、明渠及防渗工程、田间道路、智能灌溉监测系统及相关配套设施建设等,项目规模达3.25万亩,建成后能减少灌溉用水量,并增加亩产和亩均收益。

前期,温泉县在规划新建高标准农田的过程中,由于资金短缺,项目迟迟无法开工,农发行新疆分行获悉后,主动对接、积极作为,为重点农地项目贷款开辟“绿色通道”,在合规前提下缩减办贷时间,及时提供信贷支持,确保不误农时。此外,主动落实各项减费让利政策,用好、用足总行核定的让利计划,加大支农支小力度,切实减轻农资企业负担。

据了解,自去年9月以来,为做好高标准农田建设,确保春耕备耕工作秩序井然,农发行新疆分行累计投放农地贷款54.16亿元,重点支持了温泉县高标准农田建设项目、兵团第六师高标准农田建设等一批自治区及兵团农地项目启动建设。

## 助力“紧俏物”化身“日常货”

随着火车鸣笛声逐渐清晰,新疆湖南希望农业发展集团有限公司(以下简称“湖南希望公司”)从贵州、云南等地购入的24.67万吨地膜等农业生产物资成功抵达图木舒克火车站。“我们公司覆盖新疆生产建设兵团第三师16个团场以及周边市县的农业生产资料和种子的保障任务,前期已储备农用化肥、地膜、农药等物资24.67吨,各类农资品种丰富,数量充足,并已根据不同县市农业需求,运送到对应直销店,方便群众购买。”湖南希望公司负责人韩俊表示。

化肥、地膜等农资是农作物茁壮成长

的“催化剂”,在每年春耕备耕前期需求旺盛,库存紧张。为更好服务新年度春耕备耕,农发行新疆分行提早谋划,赶在春耕备耕前,审批农业生产资料贷款3.8亿元,用于支持湖南希望公司采购种子、化肥、地膜等农资,满足企业日常经营所需流动资金。为当地春耕生产备足“粮草”。

“近几年购买农资物品越来越方便,基本在一家店就可以买到想要的农资物品,不用再跑来跑去了!”村民阿卜力海提·达伍提说。

“农发行服务很及时,已经连续6年在春耕备耕前向公司提供足额信贷资金,到今年已经累计提供信贷资金17.4亿元,持续帮助我们站稳市场,真是帮了大忙!”韩俊表示。

据了解,今年农发行新疆分行聚焦农业生产链条产前环节,支持了包括湖南希望公司在内的一批企业,开展化肥、农药、农膜、农机具、农用燃料等农业生产资料流通、购买、销售等工作,自去年9月以来,累计发放省级储备化肥贷款及农业生产资料贷款27.6亿元,让源源不断的政策性金融“活水”滋润田间地头。

## 助力“小毛球”变身“金种子”

种子是农业的“芯片”,在新疆维吾尔自治区喀什英吉沙县工业园区北区,新疆圣丰种业科技有限公司(以下简称“圣丰种业公司”)种子繁育基地,物资运输卡车络绎不绝,工作人员有序进行装卸工作,一片繁忙景象。“刚才拉走的棉种主要

运往莎车、麦盖提等县。”圣丰种业公司负责人李培培介绍,“我们正加急生产,后续还有七百多吨订单,要赶在今年棉花全面播种前将棉种运往周边各地。”

喀什地区是全疆棉花主产区,高质量的种子对棉花产业高质量发展至关重要。圣丰种业公司是以棉花种子为主导产业的企业,自2021年成立以来,采用“公司+基地+农户”模式,通过购买周边县市棉籽,在繁育基地清洗、脱毛、烘干后,将毛茸茸的棉籽转化为孕育万亩棉田的“芯片”,运送到群众手中。为切实保障圣丰种业公司收购棉籽资金充足,农发行新疆分行4年来累计发放农业科技贷款、农业小企业贷款5500余万元,重点助力企业购买、加工棉籽8000多吨,全力助推种业强“芯”。

“感谢农发行这些年的帮助,我们每年贷款都很顺利,今年再次获得了950万元的贷款,解决了燃眉之急!”李培培继续说道。

圣丰种业公司只是农发行新疆分行推进科技兴农的一个缩影。自去年9月以来,该行围绕种业振兴和农业科技成果转化,全力支持棉花和自治区级育种制种基地、区域性良种繁育基地建设及自治区“四个百万亩”制种基地建设,累计投放农业科技贷款13.76亿元,先后支持了阿瓦苏地区阿克苏现代种业产业园建设项目、巴州年产150万吨新型水溶复合肥项目(一期)等当地“十四五”规划重点项目。

## 国家金融监督管理总局 推动绿色保险高质量发展

□□ 农民日报·中国农网记者 李琼璐

记者日前从国家金融监督管理总局获悉,为充分发挥保险在促进经济社会发展全面绿色转型中的重要作用,积极稳妥助力碳达峰、碳中和,金融监管总局印发《关于推动绿色保险高质量发展的指导意见》(以下简称《意见》)。

《意见》主要包括五个部分、二十四条举措。分别从总体要求、加强重点领域绿色保险保障、加强绿色保险经营管理能力支撑以及工作保障等五个方面提出明确要求。

在总体要求方面,《意见》确立了推动绿色保险高质量发展的指导思想,明确了坚持系统观念、稳中求进、坚持示范引领、重点突破、坚持创新驱动、数字赋能、坚持协同推进、开放合作的基本原则,并分两个阶段确定了主要目标。在加强重点领域绿色保险保障方面,《意见》从负债端提出九项重点工作任务,包括提升社会应对

气候变化能力、保障绿色低碳科技创新、推动能源绿色低碳转型、推进碳汇能力巩固提升、支持绿色低碳全民行动、提高企业环境污染防治水平、服务工业领域绿色低碳与绿色制造工程发展、推进城乡建设节能降碳增效、助力交通运输绿色低碳发展等。

在加强保险资金绿色投资支持方面,《意见》从投资端提出三项重点工作任务,涉及完善绿色投资管理体系、强化保险资金绿色发展支持、加强绿色投资流程管理等。在加强绿色保险经营管理能力支撑方面,《意见》聚焦保险机构,从强化主体责任、加大资源投入、提升风控能力、健全服务体系等方面提出要求,确保绿色保险业务持续有效开展。

据悉,《意见》是金融监管总局在2022年建立发布绿色保险业务统计制度基础上推出的又一重要工作举措,将进一步发挥监管引领作用,推动绿色保险有力有序发展。



春耕备耕启动以来,中国农业银行杭州分行开展形式多样的走访活动,对接各类农业生产经营主体,主动优化金融服务,加大信贷投放力度,用金融“活水”为春耕生产施足“底肥”。图为农行杭州富阳支行客户经理正在当地大棚内详细了解农户的融资需求,以及生产种植情况。 周沈君 农民日报·中国农网记者 朱海洋 摄

# 一笔春耕贷款里的“普惠金融”

□□ 王京

在陕西省延安市洛川县,当黄土高原在春天变得松软起来时,蔡春亮家20亩苹果树也开始发芽了,全家一年的生计也逐渐开始“萌芽”。洛川县是中国苹果之乡,每10个农民中就有9个从事苹果产业,2023年果业综合产值突破140亿元。

农业生产重在投入,春耕更是急需用钱,蔡春亮为筹钱吃尽了苦头。他从地里跑到银行网点,由于没有抵押物,难以贷款。时节不等人,他只能四处求人,给人说好话、赔笑脸。

全国范围内像蔡春亮一样从事农业活动遇到筹钱困难的小农户还有很多。小农户需要钱促生产,而普惠金融是让他们走出这一困境的有效方法之一,让金融服务接触到每一个需要它的小农户,是金融机构的责任和义务。

近日,农业农村部大数据发展中心(以下简称大数据发展中心)与网商银行通过签署战略合作协议的方式,提出了他们的解法。二者联合推出“农户秒贷”服务,让农户在手机上随时随地可以借款还款。大数据发展中心主任韩旭认为:“小农户的获得感,是衡量普惠金融实施效果的重要标尺。”

## 普惠金融不能忽视小农户

早些年,李东旭在广东省佛山市经营一家门店,主营业务为销售冰糖葫芦。凭借着家乡丰富的山楂货源,在这个行业一干就是7年。

2018年,在外漂泊多年的他,回到自己生长的地方,却发现原本熟悉的环境已经变得陌生。创业的念头在李东旭心中萌生,追寻着祖辈的脚步,李东旭种植了50亩山楂、桃子。

近年来,在创业过程中,李东旭还发现了小农经济农业种植的弊端,他身边的果农大多缺少经营的理念,只考虑产量,不考虑品质,有的不舍得施肥浇水,任凭果子自由生长。结果辛苦一整年,果子卖都卖不掉。

据李东旭回忆,早些年有果农用白色的果篮装桃子,40多斤,一篮只卖3块钱,甚至有更夸张的,几万斤的果子烂在地里没人收。

2023年,李东旭亲力亲为跑销路,与直播带货公司合作,把桃子、山楂搬进直播间,改变了等着农资收购人员上门采购的被动局面。他与线下销售公司达成合作,成为百果园的经销商,长期提供货源,投身新零售大潮。

找到销路,新问题又摆在李东旭面前。2023年秋天,李东旭遇到资金周转困难,靠自己果园产量供给客户远远不够,只能把周边农户的果子收购上来,但钱从哪里来?

李东旭是典型的小农户,经营规模小,资金、技术、市场信息获取能力弱,导



洛川农户蔡春亮家的苹果丰收了。 受访者供图

致他们组织松散,抗风险能力低。第三次农业普查数据显示,中国小农户数量占到农业经营主体98%以上,小农户从业人员占农业从业人员的90%。

小农户经济的特征导致农村金融难以形成规模效应,信贷风险较高。传统金融机构以实体营业点的覆盖方式落地农村,但根据金融政策、信贷规定、风险评估等方面的要求,小农户群体想要快速获得贷款以解决燃眉之急,必须要面临银行门槛高、周期长的问题。

近年火热的直播带货拓宽销售渠道后,处于市场端的销售决策逐渐成为小农户谋划投入资金的重要因素。随着农村电商兴起,直播卖货成为许多人的“新农活”,不少农户用贷款购买的直播设备进行线上营销。

由此来看,农户自身也在进行产业升级,他们的消费决策覆盖了生产与需求两端。

从宏观数据看,普惠金融各领域的增长速度较快。中国人民银行发布的2023年金融机构贷款投向统计报告显示,农户生产经营贷款余额9.24万亿元,同比增长18%。而从贷款行为上看,由于小农户贷款消费观念保守、负债意识相对缺失、掌控周期性能力弱等客观原因,导致部分急需用钱的小农户没找到最适合自己的贷款产品。

进入发展新时期,我们清晰地认识到农业农村依旧呈现出“大国小农”的基本特征,这也决定了不能忽视小农户资金需求的客观要求。

## 如何让普惠金融的钱流向最需要的群体?

在全世界范围内,小农户可简单定义为拥有经营规模小于两公顷的农户,也就是30亩地。第三次农业普查数据显示,全国小农户数量约有2.03亿,他们经营耕地面积占总耕地面积的70%。

都获得大幅提升。

韩旭说:“我们欣喜地看到,已服务的农户中,种植面积10亩以下的占比78.3%,比30亩的标准更小,资金投向了更多平常难以获得贷款的小农户。”

## 谁来保障小农户的数据安全?

“农户金融服务难涉及多方面因素,如农业生产风险高、农村金融体系不健全等,都是影响银行服务的原因,但最为根本的是,对农户的信贷风险缺乏科学有效地评估。”韩旭表示,银行对于小农户的贷款评估,往往从农户户主特征、资产负债、家庭收支和还款意愿四个方面进行评判,核心要素是人。其中存在的不确定性因素十分难以掌控。因而需要通过集体道德名誉体系的搭建、个人信用体系的建设进行有效补充。

贷款的本质是商业行为。面对这样一个巨大的贷款市场,要实现普惠金融的理想目标,目前有成熟的经验可以参考,但还需要实实在在地结合时代特征的案例。

大数据发展中心承担着农业农村数据汇集管理、综合分析和整合应用的职责,有很强的农业遥感大数据监测分析能力,也研发了一系列的数据服务和产品。而定位服务三农群体和小微用户的网商银行,在农村金融产品创新上持续突破。大山雀卫星遥感风控系统,依靠卫星遥感技术,结合气候、地理位置、行业经济等情况,识别农户种了多少亩地,种的是什么、种得好不好,是否遭遇病虫害、洪涝灾害等,从而为农户提供贷款。

执行过程中要解决的第一个重要难题是数据脱敏,金融应用的前提则是保障数据安全,最终实现数据不出域、可用不可见。为了解决这一难题,大数据发展中心和网商银行一起为这些数据搭建了“智能保险箱”。

用户的数据将受到双重保护:第一层是线下机房坚固的外层,相当于真实的保险柜。第二层则是隐私计算,它利用密码学技术,将数据和计算过程同时加密,保障原始数据不泄露的情况下,可以分析和使用。

在“保险箱”内,双方充分发挥大数据在农业信贷决策支持、乡村产业精准描绘、农户信用评级等关键环节的重要作用,与网商银行大山雀卫星遥感风控系统结合,为三农群体提供便捷灵活的手机贷款服务。

大数据发展中心和网商银行还将在普惠金融领域展开一系列合作,共同助力农业强国建设和全面推进乡村振兴。让普惠金融的春风吹到山川角落之中,网商银行行长冯亮表示:“在银行网点不足的农村,数据金融更需要有所作为。”对于拥有数字化特征的“农户秒贷”项目,实实在在提升了农村金融服务的覆盖率和贷款用户的满意度。

不难发现,一个关于普惠金融的新样本,正在广袤大地上生长。

## 中国期货业协会 为种植户提供更全面的种植保障

□□ 农民日报·中国农网记者 王壹  
见习记者 文字阳

近日,由中国期货业协会、黑龙江省佳木斯市人民政府主办的2023年“保险+期货”项目总结暨2024年项目推进会在佳木斯召开。会议对近年来“保险+期货”项目在推进过程中的经验进行了总结,对未来发展作出展望和规划。据中国期货业协会统计,从2023年支持玉米和大豆种植产业健康发展集中行动运作的结果来看,收入保险为种植户提供了更全面的种植保障,帮助玉米种植户实现了113.27元/亩的综合收益,大豆种植户实现收益70.64元/亩,稳定了农户种植积极性,对保障国家粮食安全起到了积极作用。

据佳木斯市财政局相关负责人介绍,佳木斯市作为最早一批参与“保险+期货”项目的受益者,八年间已连续开展种植业、养殖业、加工业“保险+期货”项目34个,先后创造多项全国第一,形成了“‘保险+期货’佳木斯模式”。2023年,由佳木斯市人民政府与中国期货业协会联合组织,安粮期货、中信期货等10家期货协会会员单位共同参与的2023年支持玉米和大豆种植产业健康发展集中行动,为佳木斯市桦川县和汤原县的64.24万亩玉米和20.07万亩大豆提供了保障,总保费6463.77万元,涉及农户近5451户。项目实现了三方面

突破:一是利用期货和衍生品市场价格发现功能,在全省率先明确以期货价格作为政策性农险保额计算和理赔的依据;二是经商讨确定了保险公司用于对冲价格风险的费用占其收缴保费的比例;三是保障金额相较于往年大幅提高,玉米提高了163元/亩,同比增长17.89%;大豆提高了400元/亩,同比增长200%。

中国期货业协会专家表示,集中行动运作使各家保险公司和期货公司均获得了一定的经济效益,实现了多方共赢,再一次验证了以“保险+期货”模式为核心的收入保险具有可持续发展的能力,证明了发挥期货市场功能服务农业保险和乡村振兴战略具有长期可行性。专家提出,要进一步提高对推动“保险+期货”优化及利用期货和衍生品工具服务佳木斯市玉米和大豆种植产业健康发展重要性的认识,更好地落实“发挥多层次资本市场支农作用,优化‘保险+期货’”的要求,服务国家粮食安全;希望参与集中行动的金融机构依托不断发展完善的各类金融工具,探索向产业链的上下游不断延伸,在降低种植成本、保障销售等方面多做些思考,积极作为,不断拓展集中行动的内涵。

参会的10家期货公司及5家保险公司代表就近年来开展“保险+期货”项目的经验进行总结,对现阶段存在的问题进行研讨,并提出建议。

## 湖北黄石市 金融精准滴灌 湖蒿绿意盎然

□□ 肖晓明  
农民日报·中国农网记者 乐明凯

每年过年炒上一盘香味浓郁、清脆爽口的腊肉炒湖蒿,已成为江南许多家庭必备的特色菜肴之一。前不久,又是一年湖蒿季,湖北省黄石市阳新县宝塔村迎来采收的一茬小高峰,一株株湖蒿青翠欲滴,长势喜人。菜农们将刚刚采摘的新鲜湖蒿除叶、称重、打包、装车,运往湖北武汉、湖南长沙、江西南昌等地百姓的“菜篮子”里。

“作为特色蔬菜,近年来湖蒿市场需求旺盛,经济价值比较高,特别是春节期间能卖个好价钱。”宝塔湖村菜农曹卫国说,“去年我想再扩大湖蒿的种植面积,但是种苗、机耕地、化肥、钢架大棚都需要投入不小的资金,手头钱有限,就怕周转不过来耽误事。后来了解到邮储银行信用村建设,可以直接用邮储银行手机App申请办理信用贷款

产品,当天就到账了,还不求人担保欠人情。在这笔资金的支持下,今年我一共种了3个大棚80余亩湖蒿,每天都忙不过来喽。”

据了解,邮储银行黄石市分行按照“整村授信、应授尽授”思路,综合运用内外大数据支撑,以农村信用体系建设为基础,依托村两委的作用,在全市开展高效精准的“小额度、广覆盖、纯信用”农户普遍授信。截至2024年1月末,该行线上信用贷款结余1亿元,本年新增1732万元。此外,该行立足区域资源优势,因地制宜推出水产、水果等各类特色产业信贷产品,延伸产业服务触角,今年新发放产业贷1.5亿元。

下一步,邮储银行黄石市分行将依托“产融合作特别行”活动,与宝塔村进行深度合作,以金融“活水”助力湖蒿产业深加工、精准滴灌“菜篮子”,在助力农业产业转型升级的同时让农民“钱袋子”鼓起来。