

育好苗 建好棚 选好种

——新疆兵团芳草湖农场发展特色产业为乡村振兴添动能

□□ 马亮
农民日报·中国农网记者 李道忠

新疆生产建设兵团第六师芳草湖农场是新疆耕地面积最大的农场，播种面积达71.56万亩。近年来，在抓好棉花种植的同时，芳草湖农场也大力推进番茄、设施农业等特色产业的发展。特色产业的转型升级和版图拓展，有效提升了芳草湖农场的农业整体效益。

标准管理，番茄产业转型升级

近日，在22连芳草湖华阳农作物种植农民专业合作社的育苗大棚里，工人们正忙着番茄育苗点种。因为大面积种植，本地番茄苗的需求量一直很大。3月下旬点种，刚好可以赶上4月底到5月初的大田移栽。合作社每年可销售37万盘番茄苗，可满足本地1.3万亩农田的番茄育苗需求。

在番茄育苗过程中，合作社对大棚内的温度有标准化要求。为防止番茄苗冻伤，大棚的晚间温度不可低于12摄氏度；由于过高的温度容易出现高脚苗，所以白天的温度又不可高于35摄氏度。

在病虫害防治方面，合作社也有标准化的治理方法。在出苗阶段，合作社会给番茄苗打矿源黄腐酸钾，从而促进番茄苗发芽，提高番茄的抗病害能力。在番茄生长的中后期，则使用抗病菌的预防类药物，以提升番茄苗的品质。

芳草湖农场8连的职工郭忠华从2003年就开始种植番茄。去年，他种植了50亩番茄，单产达到11.5吨/亩。通过订单模式，他以0.54元/公斤的价格将番茄销售给了当地的番茄加工企业，每亩番茄的纯利润达到了2420元。“因为去年的收成不错，所以今年打算种100亩。”郭忠华说。

为了提高番茄的采收效率，郭忠华使用了机械采收的方式。“如果人工采收番茄，50亩地需要15天才能采收完，用机械采收一天就够了。”郭忠华说。

在番茄的运输过程中，如果番茄与拖车上的铁锈接触，番茄品质可能受损，

所以郭忠华在运输前会按照合同要求在拖车上铺设防水布，以消除番茄与铁锈接触的风险，保证品质。

成立于2009年的中基红色番茄制品有限责任公司天府分公司，番茄日处理能力达到5000吨。2023年，该公司通过订单模式以568元/吨的价格收购了芳草湖农场本地14万吨的番茄，用于制作番茄酱。目前，该公司主要专注于大桶番茄酱的生产。

由于番茄的可储存时间较短，在采摘后需尽快运往番茄加工厂，所以公司在合同中规定，每个种植户在交付番茄的等待时间不会超过24小时，从而最大限度地确保番茄种植户的收益。

该公司在番茄收购方面也有标准化的规定，在实际采收中公司会根据青果率、破损果率、病虫害果率等标准确定收购价格，从而确保每公斤番茄都能卖到它应有的价格，让每个种植户的收益都能得到保障。

近年来，芳草湖农场积极促进企业与农户合作，通过标准化管理不断延伸红色番茄产业链，完善番茄育苗、种植到商品的全链条产业发展格局。目前，芳草湖农场种植番茄约2万亩，亩均产量达到10吨。

科学种植，设施农业提质增效

芳草湖农场过去也曾尝试发展设施农业，但因经验不足，管理欠佳，效益一直不好。针对这种状况，农场积极招商引资，引进了一批有实力的企业和有经验的技术人才，盘活闲置大棚的同时，也用科学的种植方式，不断推动设施农业向更高层次、更广领域发展。

种植户张国利从2020年就开始种大棚。今年，他的两座大棚都种植了豆角，每座的收益都在5万元左右。

张国利的大棚采用了日光增温效果好，同时可消雾、防穿刺的特种棚膜，犹如为整个大棚披上了一层兼具防水、防风、增温功能的“保温被”。每座大棚前，都挖有一个0.8米到1米深的防寒沟，并且在沟中放置了15-20公分的苯板。“这

样能有效阻隔室外低温通过土地渗透进入棚内。”张国利说。

大棚在建造时，也都使用了土墙结构。白天吸热、晚上散热，为作物提供了稳定的生长环境。

与此同时，张国利还对大棚的墙体后坡进行了加厚，使用草帘、塑料纸、棉被等保温材料对墙体进行加固与保温，防止冷空气通过墙体渗入大棚内部，影响作物生长。“采用这种技术后，冬季大棚不用烧煤增温，每座大棚可以节省费用3000多元，还可以减少对于环境的污染。”张国利向记者介绍。

农场引进的新疆绿丰农业产业科技开发有限公司在2018年落地后，对芳草湖原有的97座废弃大棚进行了改造升级，后期又按新标准新建了10个大棚。目前，大棚内种植了草莓、辣椒、茄子、西红柿等多种作物。最近一两年，又开始探索种植桃树等林果品种。

新疆绿丰农业产业科技开发有限公司为芳草湖农场带来的先进技术还有很多。为了提高作物的抗病性、抗寒性，大棚中的茄子运用了野生砧木嫁接技术。运用这种技术培育出的种苗抗病害、抗旱、抗寒、抗盐碱能力强，产量也可以提升10%。

为了预防病虫害，大棚的技术人员会每隔10天用烟熏的方法给大棚的作物做物理驱虫。新疆绿丰农业产业科技开发有限公司技术总监李华说：“烟熏驱虫的方法简单易行，烟雾能够均匀扩散到整个大棚的每个角落，驱虫效果很显著，也避免了农药对蔬菜水果的污染。”

引种新品，特色门类不断拓展

芳草湖农场具有得天独厚的种植特色作物优势，夏季雨水稀少，因此病虫害发生率较低。同时，光照充足，昼夜温差大，使得作物能够积累更多的糖分。此外，红土地的土壤透气性好，为作物的生长提供了理想的条件。除了番茄、蔬菜等特色种植外，芳草湖农场近年来还引进了甜瓜、香妃果等很适合在当地栽培，

且经济效益高的作物。

2023年，芳草湖农场13连种植了西州蜜、红云等优质甜瓜品种共计1600亩，为农场带来了可观的经济效益。巩海明作为当地的种植大户，今年种植了500多亩甜瓜，其中200余亩已经与福建的客商签订了订单。“去年，每亩地的纯利润有1000多元。”巩海明说。

水肥一体化技术也在甜瓜种植中得到了很好的运用，实现了水分和养分的同步精准供给，极大提高了水资源的利用效率，也减少了肥料的浪费，还确保了作物根部获得充足且均衡的养分。

在种植甜瓜的农田中，滴灌带的布置密度仅为棉花地的一半，其用水量也仅为棉花地的二分之一。甜瓜不仅提高了耕地的种植效益，也可缓解农场高峰期灌溉水不足的问题。

2023年，新疆博沃沃农业发展有限公司培育的980余亩香妃果迎来了丰收的盛果期。亩均产量高达1.8吨，每亩地的毛利润达到了2万多元。目前，这些香妃果以平均12元/公斤的价格销售至北京、上海、广州等城市，并出口至东南亚等地。

香妃果原产于东北，后被引入新疆并进行了重新嫁接处理。“经过嫁接的香妃果，糖分含量提升了约20%，所以口感会更脆、更甜。”新疆博沃沃农业发展有限公司的负责人严志军说。

公司对香妃果进行分选、包装后，会根据客户要求使用发泡网将产品进行外包装与精品包装，并通过冷链物流进行运输，以确保果实的新鲜度和口感。

种植香妃果所使用的土地，全是沙漠边缘退耕还林的低产田。海棠林让农场收获经济效益的同时，还发挥了防风固沙、改善生态的作用。

芳草湖农场场长潘平说：“通过优化种植结构，做大做强特色产业，芳草湖农场有效提升了农业综合效益，为职工增收开辟了新的渠道。今后，农场将把改善农业生产条件和促进科技进步作为根本出路，提高农业综合生产力，为乡村振兴注入新的动能。”

福建：科技赋能粮油生产

本报讯(王家庶 农民日报·中国农网记者 蔡茂楷)近日，福建省春季农业生产暨智慧农业现场推进会在福州市召开。来自全省各市、县(市)政府分管领导和农业农村局长现场参观无人智慧农场、现代育苗中心、智慧烘干中心、实地观摩万亩“稻-稻-豆”轮作示范片。

走进福州市“无人智慧农场”，无人驾驶智能化插秧机大显身手，30亩农田不一会儿就被翻整一新。“插秧机能自行规划最优路线，精准控制苗间距离，日均插秧50亩到100亩。”福州市乡村振兴服务中心副主任洪晓红说。

在三佛塔村“稻-稻-豆”三熟制万亩绿色高效示范片，福州市种植业技术推广站站长潘明树介绍“智慧农田管理系统”：“这个系统集农田灌溉、气象、作物生长检测、病虫害检测预警、喷灌等硬件传感器于一体，是现代农业生产的好帮手。”

近年来，福建加快产业数字化、数字产业化，大力推广应用农业物联网、大数据、5G、人工智能等新技术新装备，打造一批智慧牧场、智慧茶园、智慧大棚、智慧菇

房，在设施种植等方面培育了一批典型样板。

今年以来，福建各地认真对照粮食面积1253万亩、产量507万吨、油料面积126万亩的年度目标任务，逐级细化安排，确保落实到村一级。福建省农业农村厅制定《2024年稳定粮油生产九条措施》，省级安排粮食生产奖补资金9000万元，在扶持规模种粮、挖掘粮油扩种潜力、提高耕地产出能力等方面都出台了具体举措。其中，粮油作物提单产促增长方面，计划建设300个以上粮食绿色高效示范片，重点推广“工厂化育秧、叠盘暗化出苗、一喷多促”等技术措施。

自2月上旬起，福建省农业农村厅派出200名干部赶赴74个涉农县(市、区)驻点指导，进村入户宣传政策、开展服务。省级开展农资打假保春耕“绿剑护粮安”专项治理，严厉打击制售假劣农资违法违规行为。目前，早稻已开始移栽，马铃薯等83.3万亩春粮已在采收，14.6万亩油菜陆续进入角果成熟期，预计4月下旬开始收获。

贵州举行“贵定云雾贡茶”推介活动

本报讯(农民日报·中国农网记者 刘久锋 见习记者 刘佳兴)近日，2024年粤黔产业协作、助力黔货出山暨“贵定云雾贡茶”推介活动在贵州省贵定县云雾镇举行。活动以“上云雾茶山·品贵定雪芽”为主题，通过现场品鉴、展示交流、专家解读等方式，全方位展示了“贵定云雾贡茶”的独特魅力和产业优势。

“贵定雪芽”作为“贵定云雾贡茶”的代表，其原料优选春季茶树萌发后第7到21天采摘的贵定鸟王茶树品种一芽一叶初展鲜叶，通过精湛的机制“九步法”工艺精制而成。产品外形卷曲披毫，色泽绿润隐翠，汤色嫩绿明亮，香气高扬带花香，滋味醇厚鲜爽，回甘持久，叶底嫩匀明亮。每一口都让人唇齿留香，回味悠长，实属茶中极品。活动现场举行了“我有云雾半亩茶”

荣誉推荐官聘书发放仪式，12家茶企分别向12名荣誉推荐官发放聘书。4家茶企和茶商还进行了现场签约仪式。据悉，贵定县将继续以粤黔产业协作为契机，加强与各地茶产业的交流与合作，共同推动中国茶产业的繁荣发展。

近年来，贵定县紧盯茶叶富民的目标不放松，大力发展茶产业。2024年2月，贵定县12家茶叶企业组建“贵定雪芽”发展联盟，着力打造“贵定云雾贡茶”高品质产品“贵定雪芽”，强化企业与市场的有效衔接。目前，全县共有茶园总面积26.53万亩，涉茶农户1.68万户6.32万人。茶业经营主体共计137家，SC认证企业21家，其中年产能1000吨以上的企业3家。2022年茶叶总产量突破1万余吨，茶产业综合产值达22.5亿元。

六里冲村：跟着“土猪”奔幸福

□□ 黎文来 农民日报·中国农网记者 乐明凯

前段时间，慕名到湖北省宜昌市枝城镇六里冲村买腊肉的客人一茬接着一茬，村民说：“这得感谢村里有了腊肉加工厂，让自家‘土猪’卖出好价钱。”

六里冲村是典型的山区村，不少留守老人的收入都指望自家养的一头头肥猪。如果遇到市场波动猪价走低时，不少村民只能抹泪赔本卖猪。“好不容易将猪仔养大，却一分钱难赚。”2021年年底，村民向刚上任的村党支部书记黄华耘倒苦水。

“村里的土猪肉就是最好的资源，我们来帮着卖。”黄华耘和村干部四处吆喝卖猪肉，干了一段时间，他发现这种“小打小闹”终究不是长远之计。“近600户人家每户基本上都养两头以上的生猪，我们几个人日夜不睡也卖不完。”在村里一番走访下来，他萌生想法：依托村里的合作社，收购村民的生猪，统一熏制后对外销售，既解决村民的烦心事，又能增加村集体收入。

但在湾组会上，一些村民提出疑虑：“怎么保障大伙儿的收益，别一年到头又白干。”“熏出来，卖到哪儿……”遵循产业发展规律，合作社为了让村民安心，以“村集体+合作社+技术员+农户”模式统一建厂房、统一收购猪肉和生产腊肉。合作社管“两头”，专家管技术，年初与农户签订生猪订购合同，约定收购价每斤始终高于市场价0.2元左右，此外每头生猪还补贴300元。

收购资金从哪来？黄华耘决定“四处

化缘”，充分借力乡村振兴扶持资金，加上村级自筹，解决了厂房、设备、资金等问题。2023年6月，六里冲村农副产品加工厂拔地而起，操作间、包装车间、冷库、检验室等一应俱全。

“2023年初，我们就与300多家农户签订了协议，订好了年底的订单。”黄华耘说，为了保证腊肉品质，对签约的养猪农户“约法三章”：生猪大小要在300斤左右；必须是纯粮食喂养；看好的猪拍照留存，不能替换。

缺技术咋办？黄华耘请来有着20年经验的老师傅向钢，以技术入股形式加入合作社，指导腊肉生产销售。合作社还为腊肉产品提前注册了一个温馨的名字——“忆农六里冲”。“开张第一天起，村民要求上门收购的电话就没断过。”向钢说。

得益于当地发起的爱心助农活动，熏制腊肉销售速度也比预想的好。“第一批熏制好的腊肉已经卖了近1万斤，销售收入十几万元。”黄华耘笑着说。“互联网+腊肉”更是给力，网上订单供不应求。

“明年一定多签几头！”76岁的村民李绍荣说，他在家细算了一笔账，同样一头猪，卖给合作社起码多了500元，“这么卖，大伙有赚头！”

村干部也算了一笔账：2023年村民生猪总销售额是80多万元，平均增收1000多元，还带动了多个脱贫户就业。看见大伙儿士气高涨，黄华耘说出了今年的目标：“销售额要达到200万元，再扩大生产规模，签下更多的‘土猪’，带领乡亲们奔向幸福！”

云南嵩明县：“轻嵩办”创优县域营商环境

本报讯(农民日报·中国农网记者 郝晋亮)设立了全市首家法院诉讼服务工作站；农业水价综合改革入选全省经典经验案例；招商引资多点突破，协议投资204亿元；经营主体增长21.22%，位居全市第一……这是2023年，云南省昆明市嵩明县全力打造“轻嵩办”服务品牌，创优县域营商环境所取得的成效。

近年来，嵩明县始终把优化营商环境作为“一号改革工程”，切实提升了企业和群众获得感，提高了嵩明的投资吸引力和发展竞争力。2023年，“轻嵩办”1.0版正式上线，同步推出的还有“轻嵩地”“轻嵩证”等10个应用场景，为县域内各类经营主体带来了极大便利。

今年以来，嵩明县及时回应企业和群众期盼，提出了“‘高效办成一件事’、园区惠企实事、‘轻嵩办’场景应用”三大清单50项集成措施，将“轻嵩办”服务迭代升级到了2.0版，整合推出“轻嵩”就业、“轻嵩”创业、“轻嵩保”场景，大幅拓展了“轻嵩”服务领域。

此外，嵩明县还将新增“轻嵩投”“轻嵩税”“轻嵩采”应用场景，并承诺提供公共资源交易“五零”服务(进场“零门槛”、事项“零障碍”、过程“零拖延”、环节“零跑腿”、服务“零场外”)，承诺经营主体纳缴时间最晚，承诺建成县城集采中心，为企业节约中介服务40万元以上。



江西永丰：荒山变茶园 美了环境富了口袋

近日，在江西省吉安市永丰县罗铺镇养殖场，采茶工在茶园采摘春茶。近年来，永丰县结合流域生态综合治理，以党建为引领，利用荒山坡地营造白茶园，在发挥涵养水源、固土保水生态效益的同时，促进茶农稳步增收致富，助力乡村绿色经济振兴。

刘浩军 摄(来源：大国三农)

风雨之后 绿意依旧

——农行广州分行精准施策保障蔬菜稳定供应

□□ 王洁芬 陈梓玮 文/图

清明时节雨纷纷。

今年的清明节假期，广州强对流天气活跃，“风雨雷”预警齐上线，暴雨打破多个历史记录，不仅给市民出行带来诸多不便，也对蔬菜供应链造成冲击。

广州江南果菜批发市场年果菜总交易量超500万吨，总交易额超300亿元，是中国乃至东南亚地区最大的果菜集散地之一，其稳定运营直接关系到市民的“菜篮子”安全。市场内有一家新美蔬菜经营部，主营白菜和葱蒜等日常蔬菜品种。4月2日，新美蔬菜经营部的负责人欧女士看到持续多天暴雨预警的天气预报后，打算提前囤积蔬菜，以应对节日期间可能出现的供应紧

张。然而，在仔细核算了资金状况后，欧女士发现尚有150万元的资金缺口。此时离清明假期仅2天时间，要紧急筹集到150万元，无疑是一个巨大的挑战。

就在欧女士一筹莫展之际，农行广州江南果菜批发市场支行的陈经理主动上门拜访。陈经理详细了解了新美蔬菜经营部的困境后，立即向欧女士介绍了农行“商户e贷”，该产品可线上申请、纯信用、免抵押、随借随还，非常适合解决短期资金周转问题。在陈经理的指引下，欧女士完成了线上申请，第二天就收到了150万元的信用贷款。这笔资金的及时到位，让欧女士得以迅速采购大量的白菜和葱蒜，确保了清明节假期期间蔬菜的稳定供应。

随着清明节的结束和雨势的减弱，广州江南

果菜批发市场逐渐恢复了往日的繁忙景象。新美蔬菜经营部的蔬菜摊位前，新鲜的白菜和葱蒜摆放整齐，吸引了众多菜农和市民前来选购。而欧女士也对未来的经营充满了信心，她深知，有农业银行这样的坚强后盾，无论遇到什么困难，都能够迎刃而解。

据介绍，“商户e贷”是农业银行聚焦个体工商户和小微企业主客群融资服务的痛点和难点，采取“数据赋能”策略，结合内外部大数据，应用多维验证，创新推出的线上与线下高度协同作业的信贷产品。依托该产品，农行广州分行对个体工商户和小微企业主精准“滴灌”，有效扩大了金融服务覆盖面。截至2024年3月末，该行“商户e贷”余额达28.6亿元，服务逾6000家商户。



农行广州分行陈经理到广州江南果菜批发市场调研走访，并向新美蔬菜经营部负责人欧女士介绍“商户e贷”的申请方式。