

# 金融活水来 高原特色兴

## ——邮储银行青海省分行金融支持乌兰县三农发展观察

□□ 农民日报·中国农网记者 于涵阳

深冬时节,当冷空气沿着河西走廊吹过青藏高原,柴达木盆地的藜麦归仓、枸杞上市、牛羊满山……行走在青海省海西蒙古族藏族自治州乌兰县的田间地头,丰收的喜悦扑面而来。

位于青海省中部、柴达木盆地东缘的乌兰县,是邮储银行金融赋能高原特色产业振兴的一个地方缩影。“近几年,我们这里有发展养殖业想法的人数逐渐增加,可问题也随之而来,购买牲畜和饲草的资金从哪来呢?正当大家犯愁的时候,邮储来了。”乌兰县西庄村村委书记马晓峰说。

从服务“小农户”到服务“大三农”,中国邮政储蓄银行(简称邮储银行)青海省分行围绕青海省打造绿色有机农畜产品输出地的发展目标,有效对接乡村振兴规划和三农金融需求,持续加大农村金融资源供给力度,让金融活水精准流向高原特色产业沃土。

### 融资兴产业

柴达木地区作为全国枸杞主产地,是青海省有机枸杞种植面积最大的地区。当地人讲:“一颗红果子,成就了一个产业,富裕了一方百姓”。

“咱这果子色泽柔和、肉质饱满,现在已行销全国各地了。这多亏我赶上了邮储银行的‘及时雨’!”乌兰县东庄村的枸杞种植大户马贵才说这番话时,言语间充满了感激之情。接着,马贵才从他接受邮储银行海西州支行“双基联动”合作贷款说起,讲述了依靠“红果子”致富的经历。

2019年,马贵才在枸杞市场刚刚立足脚跟,正准备扩大种植规模。然而,一个现实问题摆在了他的面前:钱从哪来?他求亲告友,仍然凑不齐所需资金。正在一筹莫展时,他从东庄村村委了解到,邮储银行已经开启了名为“双基联动”的合作贷款模式——一种基层银行机构与农牧社区基层党组织发挥各自优势,共同完成对农牧户和城镇居民的信用评级、贷款发放及贷款管理等过程的联动模式,以解



枸杞种植大户冶生录手捧丰收的枸杞,红彤彤的枸杞映红了笑脸。 资料图

决农牧户和城镇居民贷款难、贷款贵、贷款慢等问题。他喜出望外,立即通过村委会与银行联系。得知了马贵才的需求,邮储银行乌兰县双基联动办公室负责人赵杂领和同事找到他,现场论证后迅速为他提供了6万元的贷款支持。

这笔资金帮马贵才解开了困局,也大大增强了他创业致富的信心。从此,他甩开膀子大干,年年与银行合作,年年喜获丰收,年年获得可观收入。如今,他已经从一名普通的种植户变成了村里的枸杞种植大户,实现了在“家门口”挣大钱的梦想。他告诉记者,几年来邮储银行累计为他发放贷款95万多元,这些“及时雨”让他家的“红果”越来越“红火”。

“及时雨”的覆盖面很广。“乌兰有三宝,枸杞、藜麦和牛羊。”对此,邮储银行为当地农牧民量身定制“牛、羊、枸杞”等特色产品“专属信贷产品”。邮储银行海西州支行副行长保吉云向记者介绍,近年来,该行以“双基联动”为抓手,不断加大对地方特色农业的信贷支持力度,安排客户经理常年走访当地农户并了解金融需求,有

针对性地推出了多项涉农领域的贷款产品,贷款额度循环使用,随借随还,方便灵活,促使当地的特色产业蓬勃发

### 信用变财富

“这是我们今年新上市的藜麦饼干。”铜普镇西庄村的马顺财指着工厂里包装精美的饼干对记者说。马顺财是村里的致富带头人,还是青海七色麦食品有限公司的总经理。几年前,他得知藜麦有很高的营养价值,开始种植藜麦,并逐渐扩大了种植规模。随着对藜麦深加工的探索,他成立了食品公司,进一步提高了产品附加值。在改进智能化机械系统的过程中,马顺财遇到了购买设备资金不足的问题。邮储银行了解到他的情况,主动为他提供了20万元的信贷资金支持,帮他解了燃眉之急。

“通过邮储银行手机银行上传了相关材料,前后用了不到10分钟,贷款就到我卡上了。”马顺财说。银行敢于授信,得益于西庄村是邮储银行评定的“信用村”。农村信用体系建设对于解决信息不

对称和农户贷款难问题具有重要作用。邮储银行青海省分行副行长强波民介绍,近年来,该行积极开展信用村、信用用户评定,助推农村信用体系建设,让“信用即财富”的观念深入人心,让有信誉的人随时都能获得金融的支持。

据相关数据显示,目前邮储银行青海省分行建成信用村930多个,评定信用用户超2.6万多户,累计发放信用用户贷款超12亿元,其中线上贷款余额超9亿元。

### 协同促流通

“瞧,远处是巍峨的雪山,近处是成群的牛羊……”乌兰县滨湖商贸有限公司马晓峰正在一片雪域风光的背景直播,他销售的产品都是海西州特色农产品。

“我们公司采用‘公司+基地+农户+市场’的经营模式,除了线上销售,还在西宁市、乌兰县设立多家实体店,销售的渠道越来越多,越来越宽。”说起当年的“销售难”,马晓峰告诉记者,“酒香也怕巷子深”,有了优质特色产品,可产品流通不出去,照样挣不来钱。正在心急火燎的时候,邮储银行海西州支行为他提供了20万元贷款,这笔钱主要用于支付人工费和收购农产品,帮他解决了资金周转难题,让他专心于销售和扩大规模。同时,还加开邮储银行,通过当地邮政公司帮助他开展特色农产品电商销售。有了银行的支持,马晓峰一面招募经销商,一面大量收购市场行情看好的特色农产品,销售规模迅速扩大。

近年来,邮储银行青海省分行满足像马晓峰这样的经营主体的需求,一方面提供有针对性的金融服务方案,另一方面通过当地邮政公司助力特色农产品电商销售和运输,让农产品走出大山,走进千家万户。

采访结束时,邮储银行青海省分行副行长强波民表示,该行将依托中国邮政商流、物流、资金流、信息流“四流合一”的优势,持续加强邮银协同,积极创新服务模式,不断提升“三农”服务的广度和深度,为推进乡村振兴、增进民生福祉贡献更多更大的力量。

## 甘肃

### 农业农村领域投资保障农业农村经济高质量发展

□□ 农民日报·中国农网记者 李琼璐

2023年以来,甘肃省各级农业农村部门紧紧围绕保障粮食安全、发展特色产业、和美乡村建设等重大任务,积极争取财政项目资金、地方政府专项债、金融资本支农等政策支持,通过招商引资等引导社会资本投入,有效扩大农业农村领域投资,保障了全省农业农村经济高质量发展。

甘肃省农业农村厅持续推进金融支持农业农村基础设施建设。省农业农村厅组织市县农业农村部门向各金融机构推送了农业农村基础设施建设融资项目282个,总投资额1463亿元,信贷融资需求818亿元。推进农业经营主体信贷直通车活动,为农户、家庭农场、农民专业合作社等农业主体搭建融资平台,联合各银行持续组织推进信贷直通车服务活动。

截至2023年11月底,甘肃全省新增脱贫人口小额贷款15.42万户75.82亿元,为农户发展种养生产提供了资金支持。健全农业保险防护网。截至2023年12月25日,全省已实施保险品种101个,实现保单保费18.56亿元,承保种植业1997.41万亩、养殖业2302.44万头

(只),已督促落实理赔15.2亿元,受益农户110.35万户次,有力保障产业稳定发展、农民持续增收。

在地方政府专项债券投资方面,准确把握地方政府专项债发行要求,组织市县聚焦高标准农田、现代设施农业、农业产业园基础设施等重点领域,谋划申报2023年地方专项债券农业农村项目239个,成功发债项目50个,获得专项债券投资28.92亿元。推动土地出让收入优先支持乡村振兴。

开展现代设施农业建设贷款贴息试点。2023年中央财政启动实施现代设施农业建设贷款贴息试点,甘肃省被列为首批15个试点省市之一,在酒泉、张掖、金昌、平凉4个开展试点,撬动10亿元信贷资金以及民间资本积极投资以戈壁设施蔬菜为主的现代农业设施建设,助力全省设施农业快速发展。

据悉,2023年列入甘肃省人民政府社会资本投资清单的农业农村领域重大项目83个,项目总投资414亿元。甘肃省农业农村厅定期开展调度推进落实,截至11月底已开工项目80个,累计完成投资189.7亿元,其中2023年度计划投资118.8亿元,实际完成投资84.8亿元。

## 河南

### 发布4款特色农产品省级示范保险条款

□□ 农民日报·中国农网记者 李琼璐

日前,记者从河南省保险行业协会获悉,印发了基础母牛和辣椒、苹果、食用菌等4款特色优势的省级示范保险条款。本次示范条款的推出,有助于优化农业保险产品供给,提高农业保险服务能力,促进农业保险在服务乡村振兴和农业农村现代化方面发挥更为重要的作用。

近年来,河南把加快农业保险高质量发展作为促进农业生产、粮食增收、稳定农民收入的重要举措。在全国率先实现小麦、玉米、水稻三大主粮作物完全成本保险省域全覆盖。特色农业险覆盖18个地市,特色险种有15个大类120余个品类,承保保险标的涉及260余个种

养品种。

为确保农户获得统一标准的保险服务,解决农户从事种养产业的后顾之忧。河南省保险行业协会组织行业力量,成立专项工作小组,选择了4种重点特色农产品研究制定示范条款,在广泛征求财政、农业农村等部门及农户代表意见基础上,重点对保险责任、保险金额、保险双方义务、赔偿处理等事项作出了行业性规范,统一了保险合同承保理赔服务标准,便于农户理解合同内容,提高参保意愿,维护合法权益。下一步,河南省保险行业协会将持续跟进示范条款使用情况,根据实际需求研究推动扩大示范条款制定范围,为农户提供更加丰富全面的保障。

## “山药之乡”里的金融服务站

□□ 陈曦 王昆

河北有个全国闻名的“山药之乡”蠡县,蠡县有几处远近闻名的金融服务站,金融服务站与这里的山药一结合,山药就像长了翅膀的“金疙瘩”,壮大了产业,富裕了乡亲。

作为食药兼用的农作物,麻山药颇受大众青睐。河北省蠡县地处冀中平原,地势平坦,土地肥沃,十分适合麻山药的种植。蠡县种植麻山药已有2000余年历史,适种耕地达25万亩,曾先后被评为“河北山药之乡”和“中国山药之乡”。得天独厚的地理优势,也使得麻山药的种植成为蠡县的特色产业。

为促进蠡县麻山药的产业发展,更好地服务三农,为麻山药经营者提供更加方便快捷的金融服务,邮储银行蠡县支行创造性地在麻山药集中产业区郭丹镇、曲堤镇成立了“乡村振兴金融服务站”。作为村民家门口的金融服务机构,金融服务站为用户提供“一条龙”的贷款服务,省时省力又省心,及时方便又快捷。金融服务站的贴心服务,赢得了附近十里八乡群众的称赞,提起金融服务站,人们异口同声一个词,“好”!

究竟真好还是假好,从一个故事可以看出来。

老李是蠡县郭丹镇一名经营麻山药生意的商户,拥有自己的冷库和购

销渠道,生意经营的红红火火。10月份是麻山药开始收获的季节,去年麻山药市场前景好,老李就想今年多收购一些新鲜的麻山药,但碍于资金短缺,此事一直没有进展,因此他整日为钱发愁。

一天晚上,手机微信群里的一条信息引起了他的注意,“邮储银行信贷客户经理将在金融服务站开展信贷业务咨询及受理业务,有资金需求的老乡可以前往具体咨询。”第二天一大早,老李便匆匆来到设在镇政府大院里的金融服务站,客户经理小刘热情地接待了他。在具体询问了老李的基本信息、经营情况后,小刘认为老李符合贷款条件,于是让老李尽早拿到贷款,他和同事一同随老李回家准备资料,并开展贷款业务调查。就这样,仅仅用了两天的时间,老李就收到了30万元的贷款。

像老李这样从金融服务站直接得到贷款的人还有很多。曲堤镇一名从金融服务站获得25万元贷款的麻山药种植户这样总结道:“邮储银行的金融服务站就在家门口,方便通过手机就能办理,快捷。贷款一两天就能到账,及时。”

有这样多的好处,当地群众自然对金融服务站交口称赞。他们还开玩笑说,为了麻山药种的多卖得快,邮储银行在自己家门口开了一家“山药银行”。

## 邮储银行海南分行

### 助推农文旅产业发展

□□ 蔡克明 农民日报·中国农网记者 邓卫哲

近年来,邮储银行海南分行锚定全面推进乡村振兴目标,采用“金融+农业+文旅”模式,用金融活水助推海南自贸港农文旅产业高质量发展。

邮储银行海南分行以特色优势产业集中、信用环境良好、资金需求旺盛的村委会为目标,全省开展信用村建设工作,实施“授信+增信”双管齐下,构建邮储标准农村信用生态体系,扩大文化旅游产业的金融覆盖面。

截至2023年11月,邮储银行海南省分行建设“信用村”评定2243个,占全省行政村的比例为87.6%,实现了农村市场的广覆盖。惠及信用农户7.49万户,整村批量开发、批量受理和批量放款累计

8.25万笔,合计107.56亿元。其中,新型农业经营主体贷款结余29.62亿元。

通过科技赋能,邮储银行海南省分行针对农文旅企业的个体工商户和小微企业主推出极速贷产品,采用线上与线下相结合的作业模式,优先为农文旅行业客户提供线上贷款,实现线上申请、线上审批、线上放款,一般贷款三个工作日均可办结发放到位,极大提升了客户的体验度。

截至2023年11月,邮储银行海南省分行共发放香蕉、芒果、火龙果等热带水果种植贷款11.06亿元;石斑鱼养殖2.98亿元;哈密瓜种植7.64亿元。该行将持续探索“金融+农业+文旅”模式,不断创新金融产品和服务模式,提高服务效率和风险管理能力,为推动海南自贸港农文旅产业发展做出积极贡献。

## 陕西咸阳

# 保障脱贫产业发展 金融政策扶一程

□□ 农民日报·中国农网记者 胡明宝

2023年以来,陕西省咸阳市乡村振兴局会同相关部门立足实际、突出重点、强化措施,坚持以“四个转变”为抓手,不断提升脱贫人口小额信贷实施广度、深度、精准度,推进政策提质扩面增效,全力保障脱贫群众产业发展资金需求,金融活水持续充盈群众田间地头。

“集中办理”转变为“精准投放”,推进贷款投放提高。坚持常态化需求摸排和政策宣传,让小额信贷成为脱贫群众手边的“备用金”。坚持因户施策,一户一案,确保贷款方

式、额度、期限“三精准”。简化优化办理流程,推行入户办、一次办、线上办服务模式。聚焦各季用款特点,把握工作阶段重点,在全市先后组织开展小额信贷“暖心行动”和“金秋助力”百日行动。截至2023年11月末,全市累计投放贷款4.68亿元,10621户,贷款金额与2022年同期相比增长20.91%。

“到期催收”转变为“过程管控”,加强资金安全把控。建立全链条式使用管理和风险监控机制。坚持贷前用款计划调查,确保贷款投放落到实处。坚持定期走访,随时了解贷款使用情况,及时给予指导帮助。实行“滚动预警,台账管理,压茬处置”化解处置

模式,建立“化解上月存量、预估本月风险、提示次月到期”监测预警机制,相关部门单位组成联合督导专班对工作滞后县市进行巡回督导。今年以来全市贷款逾期率控制在0.5%以内。

“单独实施”转变为“政策叠加”,促进使用效能提升。立足户下经营能力、当地资源禀赋和集体首位产业,将小额信贷政策融入当地“土特产”发展,积极帮助谋划产业经营项目,鼓励群众申请贷款资金。对发展“庭院经济”、农产品电商和按期还贷的再贷款政策对象进行重点支持。强化集体联结带动,产业到户直补、产业技能学习、电商平台

培训等帮扶政策叠加,合力支持脱贫群众发展生产经营。小额信贷成为脱贫群众增收增收的重要工具。

“多头管理”转变为“一体协同”,强化工作合力形成。夯实各级各方帮扶责任、行业责任、部门责任,强化部门机构协调配合,以闭环效应形成工作合力。持续发挥小额信贷联席会议机制和风险防范工作组作用,将小额信贷工作进展纳入全市巩固衔接重点工作清单推进机制。形成了部门协调配合,银行积极作为,群众热情参与的良好工作局面。

## 农业农村投资

## 圣农发展

# 为肉鸡产业升级蓄足“资金池”

□□ 农民日报·中国农网记者 李琼璐

“你吃过的十只白羽鸡,就可能有一只出自圣农。”这是在福建当地盛传的一句话。作为国家首批现代农业全产业链标准化示范基地之一,福建圣农发展股份有限公司(以下简称“圣农发展”)正依托品种培优、品质提升、品牌打造和标准化生产,发展成为年产白羽鸡超8亿羽规模的传奇企业。圣农发展成立于1983年,于2009年在深圳证券交易所挂牌上市,自上市后的14年以来,充分借助资本市场平台,通过发行债券、增发重组等多渠道融资开拓经营,乘上资本市场的快车道是圣农发展迅速实现高质量发展的关键因素,使得公司有着充足的资金进行产能扩张,逐步完善公司白羽肉鸡全产业链,实现产业集群发展。通过近十年的育种,突破技术难关,打破欧美白羽肉鸡种源垄断,成功研发出首批国产种源“圣泽901”,成为拥有全球最完整配套白羽肉鸡产业链的企业。

圣农发展始终坚信产业化、集群化是未来企业发展的核心趋势,追求农牧、食品领域的高质量增长,圣农也将一如既往地

不断巩固、延长产业链,进一步构建圣农最核心的护城河,为国人提供安全、优质的蛋白供应。目前,公司拥有5家全资子公司,建立了集饲料加工、种源培育、祖代与父母代种鸡养殖、种蛋孵化、肉鸡饲养、肉鸡屠宰加工、熟食加工等环节于一体的肉鸡产业链布局。公司生产基地主要分部在福建和江西,并在浙江及上海设立了创新营销中心和产品研发中心,目前公司白羽鸡养殖产能已接近8亿羽,已建及在建食品深加工产能合计超过43.32万吨,产品辐射范围广,并远销海外。

2023年公司紧紧围绕公司“十四五战略”规划,朝着构建10亿羽白羽鸡产业集群、推广圣泽901、打造数字圣农、转型食品企业等方向稳步前进,脚步坚定扩大投资,在带动产业振兴、推进共同富裕、打造绿色智慧农业等方面作出实际贡献。

在扩大对内投资上,主要体现在产能扩张、种源突破、数字圣农以及绿色圣农方面。在产能建设方面,一方面对老旧厂区进行翻新、技改等,进一步提高已有资产的利用率,另一方面,不断新建包括种、肉鸡养殖场、食品加工厂等,实现全产业

链产能的不断提升,尤其是食品深加工产能,公司食品十厂将于2024年4月正式投产,届时公司熟食产能将进一步提升,加速公司向食品企业转型。在种源突破方面,公司不断投入大量资金,一方面持续进行鸡群疾病净化工作,保证鸡群干净、无垂直性疾病,另一方面不断培育性能更加优良的品种,2023年圣泽901的增强版正在逐步推向市场。在数字圣农打造方面,公司今年携手MTC,构建基于SAP S/4HANA的集团数字化管理平台,通过MTC智慧农场打造离业智能养殖系统,实现离业全产业链数字化管理,打通饲料、养殖、屠宰、深加工到销售的全产业链管理,实现计划协同、端到端的物流管理和全流程质量追溯,为公司高速发展提供数字化支持。在绿色圣农方面,公司将“双碳”事业视为自身发展的一部分,站在集团整体的角度做好顶层设计,多举措、深层次积极、稳妥推进“双碳”事业,与三峡公司合作打造45MWp分布式光伏项目,在光泽基地11座肉鸡养殖场134栋鸡舍屋顶进行分布式光伏电站的开发与建设,采用“自发自用、余电上网”运营模式,

提升公司养殖用能保障水平,推动养殖场绿色低碳转型,项目全面建成、并网后,每年可平均提供清洁电能4555.74万kWh,与相同发电量的火力发电厂相比,每年可节约标煤1.39万吨,每年减少二氧化碳排放量3.79万吨、二氧化硫排放量7.29吨、烟尘排放量1.46吨,打造成具有行业影响力和示范效应的“现代养殖+分布式光伏”精品工程。

在扩大对外投资方面,收购是主要手段。经过21年来的行业低谷,白鸡行业在艰难地复苏中,圣农发展作为国内白羽肉鸡行业龙头,在2023年逆势扩张,分别进行了对甘肃圣越农牧发展有限公司的并购以及对安徽太阳谷食品科技有限公司的股权投资。两笔投资的达成,圣农朝着既定的方向迈出坚实的一大步,在逆势中的扩张,更显圣农之坚韧与格局。

不断扩大投资,打造完善白羽肉鸡产业链,推进产业集群建设,是圣农对自身高质量发展的追求,实现公司产品全程安全、可控、可追溯,为国人提供安全、优质的动物蛋白供应,同样也是圣农对社会的责任担当。