



# 冰封雪盖成为农文旅发展新机遇

□□ 农民日报·中国农网记者 李婧 赵倩倩

冬日的新疆维吾尔自治区,在皑皑雪原上,观看牧民们特色的马上技巧表演,亲身体验策马扬鞭;在滴水成冰的季节里,观察农业科技园区内各种蔬菜的生长,了解未来农业的样貌;在传统村落“猫冬”,赏雪山、吃土菜,把酒言欢……近日,记者在新疆的乡村,感受着当地农文旅发展的勃勃生机。

## 雪原马场助牧民吃上“旅游饭”

在广阔的喀尔坎特大草原上,一场场盛大的“天马踏雪”、叼羊比赛轮番上演,一排排骏马飞驰而过,气势磅礴,马蹄扬起的雪花,在阳光的照耀下闪闪发光。这是伊犁哈萨克自治州昭苏县天马文化园中的场景。“我们现在致力于打造哈萨克马亲子游乐园、马术展示苑、游乐骑乘体验区,布置了“姑娘追”、叼羊、马上技巧等民俗体验旅游业态。”天马文化园副总经理康祖良介绍。

喀尔坎特大草原位于昭苏县,主要由草原和湿地组成,是昭苏天马的主要牧场之一。昭苏县地处世界养马业的“黄金区”,马文化历史悠久,马业资源禀赋优越,被誉为“中国天马之乡”,是全国马匹存量最多的县。

据了解,天马文化园于2013年开工建设,占地5.3万亩,目前总投资约6亿元,坚持生态为基,天马为魂,创意为要,以马文化为主题进一步挖掘草原文化和民俗文化,打造“天马故乡”精品旅游品牌形象,是昭苏县积极推进旅游发展的重要驱动力,也是发展旅游、弘扬天马文化、农牧民致富增收的重要平台。结合伊犁马常态化赛事以及天马国际旅游节活动,目前该园共进行了体育竞技赛事12次37场,参赛马匹487匹,参与人数58744人。

昭苏县文旅局局长高永霞表示,近年来,昭苏县依托丰富的旅游资源,紧扣“天马”养殖的悠久历史和文化底蕴,深度挖掘马业资源和产业优势,通过政府扶持、资源整合、产业联动,多措并举推

动产业融合发展,初步构建“马产业+文化旅游”“马产业+体育”等融合发展模式,形成育马、养马、优质马匹展示、马术表演、马文化宣传、民俗表演等为核心参观、驾马、体验为一体旅游文化区。

昭苏县利用“天马国际旅游节”“黄金旅游季”“天马冰雪旅游节”举办速度赛、耐力赛等高等级赛马赛事,打造伊犁赛马赛事品牌,在带动经济发展的同时,积极宣传草原文化,延伸马文化旅游,促进民族风情游、草原生态游等旅游业的发,助力农牧民增收致富,让更多的群众吃上“旅游饭”。目前,昭苏县马产业全产业链年产值已突破12亿元,农牧民人均马业年收入接近4000元。

伊犁州文化和旅游局副局长胡江杰介绍,近年来,伊犁结合冰雪资源、民俗文化和非遗业态打造冰雪文化区,推进赛马、叼羊、“姑娘追”“天马踏雪”、冬宰节等非遗、民俗定点定期展演,聚集人气,促进了消费。

## 农业园区向游客展现未来农业样貌

在位于昌吉回族自治州的新疆农业博览园未来农业科技馆内,农业技术人员利用科技种菜,让蔬菜种植充满科技感,不仅节约空间,而且产量是普通种植方式的5至8倍。“未来农业科技馆落成后吸引了众多来观光游玩的游客。尤其冬季,馆外厚厚的积雪,但馆内春意盎然,小朋友在这里可观察植物生长,享受冬日里的暖意。”农业博览园讲解员李小琴介绍。

未来农业科技馆占地面积1.6万平方米,采用高透光散射玻璃温室结构进行建造,就像一座豪华版蔬菜大棚。高透光散射玻璃温室结构的特点是防冻裂、自动折射光照,不影响植物光合作用。当天,馆外气温徘徊在零下20摄氏度左右,馆内却暖意融融,始终保持适宜植物生长的温度。“未来农业科技馆使用了智能温室全自动化。温室、湿度、光照一直保持蔬菜生长的最佳环境。而且馆内的升温、降温、湿度、光照由一台电脑

控制即可完成。”未来农业科技馆的工作人员说明。

为什么蔬菜要坐着“缆车”吊起来种植呢?“它们其实是在‘追太阳’。这是旋转追光栽培系统,又称为‘移动式多层立体轨道栽培’。一般情况下,温室里种的蔬菜因为位置不同,接受光照的时间有长有短。光照时间较长的,长得就茂盛;光照时间短甚至没有光照的,长势缓慢而且体型小。这套系统解决了这个难题,通过自动旋转,保证每株植物均可获得均匀的光照,从而更加有效地促进植物生长,大大提升了蔬菜的品质。”工作人员一番话,为我们解开蔬菜坐“缆车”的谜团。

在馆内,记者看到集装箱也能在农业种植方面有所作为。集装箱农业为城市居民实现小空间种植蔬菜提供了可能。集装箱可随性放在楼顶或闲置的空间。通过LED照明、室内环境控制技术、算法、模型等,在集装箱内模拟作物生产所需的“温、光、水、肥、气”等要素。在叶菜工厂生产示范区,记者看到叶菜工厂物流化生产装备完成了一粒种子到移栽、定植、运输、灌溉、环控、采收、切根、包装等生产环节的智能化无人操作,做到了“一粒种子到一棵菜”全程无人化作业。

新疆农业博览园以绿色休闲、旅游观光为核心,以传播农知识、科普教育为延伸,以酒店、长隆餐饮为支撑,以文化营销、健康娱乐为亮点,成为集农艺一体、产业一体、游商一体的现代农业旅游观光综合体,其中菊花节、研学游已经成为博览园的重要品牌。

## 传统村落让“猫冬”别有趣味

最近,昌吉州木垒哈萨克自治县英格堡乡第七届乡村厨王争霸赛正在紧锣密鼓地筹备中。英格堡乡月亮地村就是厨王争霸赛的举办地。月亮地村的民俗老人们正召集自家的厨子,制定参赛菜单,购买食材忙得不亦乐乎。英格堡乡党委书记吕艳花介绍,除了厨王争霸赛外,月亮地村还在筹备春节期间的年货节,农历小年和农历腊八也安排了乡土气息浓郁的庆祝活动。

月亮地村是集传统民居、民俗、自然景观于一体的中国传统村落,也是木垒县保存最完整的传统村落之一。村里至今仍保留着百余年前的“全框架木结构”拔廊房建筑群和传统民俗。

村民刘珂在月亮地村利用自家拔廊房经营着一家民宿,一共10个标间,都是带卫生间的套间设置。她在自家民宿的屋顶上,打造了能眺望远方的露台。站在露台上,能看到远处白雪盖顶的天山,在暖阳下分外妖娆。

2023年12月以来,几场大雪将村子装扮得银装素裹。“冬天的客人和春夏的客人不同。冬天来的客人更‘宅’,大多数是来村里‘猫冬’的。他们在村子闲逛拍照;在餐厅享受热乎乎的农家菜;在天台远眺。尤其是过年期间订房的游客,都是冲着村里的‘年味儿’来的。”刘珂说。

一进入冬季,民宿老板们都纷纷换了菜单。冰碴狗肉(本地一种羊的肉)、用风干羊肉做的马肉纳仁饭等冬天特色美食被印在菜单最显眼的位置。村民说羊肉、马肉都是当地冬季进补的饮食,羊肉烧条子、羊肉焖饼、八宝饭、汤洋芋等特色菜也不少。很多游客就是冲着这些农家美味而来。

月亮地村党总支书记闫向福介绍,本村有30多家民宿,旺季的时候经常“一房难求”。随着民宿的发展,农户们种的鹰嘴豆、养的土鸡,手工制作的面条、花卷、手工粉条、挂面,农家自产的胡麻油、石磨面粉、有机干菜等,都成了游客争相购买的“伴手礼”。

“2024年春节前夕,我们将筹办乡村厨王争霸赛,专门邀请县城里知名饭店的厨师做专家评委,由村民和游客做现场评委,评选出大家心目中最好吃的美食。过年前后,村里还有年货节等其他庆祝活动。村里的年味儿将更浓更有特色。”闫向福介绍。

据介绍,木垒县充分发挥传统古村落、特色美食优势,加快发展特色民宿,围绕逛古村、赏美景、品美味等主题,牵动游客乡愁,助推乡村旅游产业发展。

# 河北保定全域推进党支部领办合作社

全市已有72.5%的行政村推行

本报讯(刘志永 农民日报·中国农网记者 孙维福)自2023年初全市部署开展“村党组织领办合作社”以来,河北省保定市已有3742个行政村推行党支部领办合作社,占全市行政村的72.5%,完成流转土地面积376.3万亩,实现村集体增收5000余万元。

寒冬时节,在保定高碑店市方官镇半壁店村现代农业智慧服务中心,村党支部书记、高农土地联合社理事长庞国宽盯着屋顶上,“小麦正在打冻水,要想来年收成好,就得良田灌水。”

高农土地联合社,是在半壁店等6个村党支部领办土地合作社基础上,由镇党委领办成立的。通过打破村与村之间的固化边界,这6个村已有3100亩耕地实现“小田变大田”。

保定现有耕地773万亩,多次荣获“全国粮食生产先进县”称号,是著名农业大市、京津冀重要“米袋子”。为了既能保障粮食安全,又能稳定农民收入,2023年2月,保定市正式组织实施全域推进党支部领办合作社,促进“小田变大田、大田变良田”。

“村党支部成员代表村集体注册成立土地合作社,党支部组织村集体和村民以土地、资金、劳动力入股,合作社再将经营权托管给专业经营主体,建立起集体、农民、经营主体的利益联结机制。”庞国宽这样解释。

“党支部领办合作社,更让人放心。我把7亩地入了社,每亩每年有1000元保底,还有200多元分红。”定兴县高里店村70岁的丁保安说,他们村已有330多户村

民自愿入社。

统一推平零碎地块的垄沟、水渠、田埂小道,铺设滴灌喷灌管网,配备土壤墒情检测站、多功能气象站、智能水肥一体机……高里店村土地合作社的1500亩耕地变成高标准农田。降本增效同时,村集体一年增收30多万元。

如今,定兴县246个有耕地的村,均由村党支部领办建起土地合作社,建成高标准农田54万亩,吸引了总投资30亿元的五得利面粉制品项目落地。

“强支部、富集体、聚民心、兴产业,保定在清理规范8.6万份农村集体经济合同基础上,正在以党支部领办合作社为抓手,全面赋能乡村振兴。”谈到开展这项工作的意义,保定市委组织部分副部长齐福民介绍。

全面推进乡村振兴战略,需要更多能干“专业事”的“专业人”。中国农业大学毕业生安光,是望都县中韩庄镇农民专业联合社聘请的职业经理人。“联合社今年流转的4000多亩土地,由央企中化集团全过程托管,我主要在种植、技术、销售方面出主意。”

为推动各类人才爱农兴农务农,保定通过校地合作、博士农场以及全国招聘、职称评审等多种举措,正在吸引着更多像安光这样的“专业人”。今年以来,全市就从家庭农场、农民专业合作社等5类人员中选拔2254人,从9所涉农高校和科研院所选派科技特派员945人。同时,还有306名大学生以保定农业职业经理人的身份,在农村一线上岗。

# 甘肃金昌市: 企业带镇带村促城乡融合发展

本报讯(农民日报·中国农网记者 鲁明)2023年以来,着眼打造城乡融合发展示范区和共同富裕先行区的目标定位,甘肃省金昌市坚持强工促农、强城带乡,市企融合、产城融合,充分发挥“2+4”产业链链主企业和龙头企业资源、市场、技术、资金等优势,全面推行链主企业带镇(乡)、龙头企业带村协同发展新路径新模式,全市共确定212家规模以上工业企业、部分限额以上商贸企业、国有企业、市属企业和发展实力较好的农民专业合作社等企业带镇、带村,实现了对乡镇、村的全覆盖。

金昌市着眼特色优势,明确带动类型,因地制宜、因企施策,立足企业和乡镇(村)资源禀赋,明确链主企业带镇(乡)、龙头企业带村类型,引领带动镇(乡)、村资源整合,盘活乡村沉睡资源,壮大村级

集体经济。依托乡镇(村)现有产业基础、发展条件、项目建设情况,合理确定链主企业和龙头企业,“一镇(村)一企”“一镇(村)多企”“多镇(村)一企”,辐射带动乡镇(村)产业发展。高标准建设农业产业园(村),打造以现代农业产业园为主导,“一村一品、一镇一业”分散布局的城乡产业协同发展平台。

持续开展绿色、有机、地理标志农产品认证,积极打造“区域品牌+企业品牌+产品品牌”体系,新认证“三品一标”农产品10个,全市累计培育“甘味”农产品21个,全国名特优新农产品3个,“三品一标”农产品135个;永昌肉羊肉、永昌绵羊生乳入选全国名特优新农产品名录,“永昌胡萝卜”获得中国第22届绿色食品博览会金奖,入选全国名特优新农产品名录和2023“甘味”十大区域公用品牌。

# 广西梧州市: 积极拓展农村物流“最后一公里”

本报讯(钟伟民 农民日报·中国农网记者 阮茜)“经过精心研制的羊河六堡茶,使用顶级六堡茶原料,品尝一口难忘。”梧州馆自制手工木瓜丝,选用梧州地区优质木瓜,经过多道工序精心制作而成,口感鲜美……”这是近日梧州邮政公司在邮乐平台上推销梧州市名特优农产品的一个场景。近年来,梧州市农业农村局与梧州邮政公司搭建邮乐合作平台,依托农业农村局产业数据,利用邮政部门营销渠道,共同推进梧州特色优势农产品畅销全国各地。

目前,梧州邮政公司与区内外30多家农业龙头企业和农民专业合作社合作,在全市设立邮乐购站点311个,利用实体经营、直播带货、微信群和社区团购等多种

形式推销六堡茶、蜜柚、木薯根面、火龙果、百香果、沃柑、荔枝、木瓜丝鸡蛋等“梧州靓货”特色农产品,全市邮政电商农产品交易量达3.2万多笔,交易额1100多万元,为当地农产品销售开创绿色通道,拓展农村物流“最后一公里”。

据了解,梧州市农业农村部门认真贯彻落实自治区“强龙头、补链条、聚集群、提品质、创品牌、拓市场”现代特色农业高质量发展思路,积极推进实施农业增产增收攻坚战行动,着力打造优质稻、名优水果、六堡茶、蔬菜、食用菌以及特色畜牧水产养殖优势产业,通过拓展农村电商业务,提高农民收入水平。截至目前,全市开展电商销售的农业龙头企业、农民专业合作社和家庭农场达到860多家,年销售额达到2.2亿元以上。

# 湖南苏仙区首宗农村集体经营性建设用地入市交易

本报讯(曹敏 农民日报·中国农网记者 梁嘉伟)2023年3月,国家正式启动深化农村集体经营性建设用地入市试点工作,湖南省苏仙区成功入选入市改革国家试点地区,是郴州市唯一试点地区。同年12月,苏仙区首宗农村集体经营性建设用地在飞天山镇清江村正式签约,标志着苏仙区在农村集体经营性建设用地入市改革工作中取得实质性进展。

据了解,本次入市交易成功地块位于清江村马皇丘组,土地面积6.18亩,原为闲置废弃的养殖场,规划用途为商业用地,挂牌交易成交价格228.88万元,自2023年12月入市以来,在苏仙区自然资源局指导下,清江村村集体制定了入市方案,明确了界址面积、交易方式、价格收益等内容,对入市方案进行了公示,经2/3以上村民代表同意,形成入市决议。

“这次农村集体经营性建设用地成功入市交易,不仅盘活了村里的闲置土地,还增加了村集体经济收入,村民都很高

兴。”清江村党总支书记李乙华说。苏仙区自然资源局国土空间用途管制股股长何波表示,入市交易完成后,将主动服务企业,通过优化审批流程,最大限度缩短审批时间,提高企业的办事效率,真正实现“交地即交证”,全力助推项目早开工、早建成、早投产。

据介绍,为确保试点工作取得实效,苏仙区对标对表制定苏仙区农村集体经营性建设用地入市试点工作实施方案,确定了6个方面22项改革试点任务。在推进试点工作过程中,苏仙区坚持优先盘活存量土地资源,大力挖潜闲置、废弃、低效利用的存量集体建设用地,通过开展摸底调查,梳理筛选出符合入市条件的乡镇企业、闲置村校等存量集体建设用地。

下一步,苏仙区将结合711时光小镇、瓦窑坪历史文化古街、莲山庄园等旅游产业发展实际,以农村一二三产业融合发展用地需求,对项目进行包装策划,推动入市交易。



# “我的心,早已扎根脚下热土”

□□ 农民日报·中国农网记者 刘久锋

“洪行长,谢谢你们的支持,我们合作社的农产品都卖出去了,明年我想扩大规模,让更多的人和我一起种蔬菜致富。”2023年年底,贵州省普定县定南街道院黑村村村民孙同福就给农行平坝支行行长洪明打来电话,诉说着收获和打算。

尽管洪明离开普定支行已经有两年的时间,但普定县的农户还是有啥喜事都和他分享,而他也时时刻刻想念着普定的乡亲们。

从2018年4月担任普定县担任支行行长,到如今担任平坝支行行长,近6年时间里,洪明带领团队创新推出“韭黄产业扶贫贷”“兵支书e贷”“农村安全饮水贷”等金融产品和“金融委员入村”支农探索,为乡村发展提供了动力之源,洪明也先后获得全国农行金融服务三农“最美青年”、贵州省委“全省脱贫攻坚优秀共产党员”、全国金融五一劳动奖章、全国五一劳动奖章等荣誉称号。

临近冬天,在贵州天成第六产业园的冷库前,几个中年农民正在切割大蒜头,一台机器轰隆隆地把大蒜切片,成品包装后

运送附近的商超和酒店。

“我们以基地连带农户,扩大种植循环基地1000亩左右,需要相应增加流动资金。同时,公司扩大经营规模后,还需要扩大仓储面积,增加食品加工机械,升级物流配送服务,这些都与资金有关系。”贵州天成第六产业园负责人谭振义说。

“企业申请贷款是正常业务发展需求,只要符合农行的贷款条件,我们会积极支持的。”洪明说。

贷款调查、评估、审查,不到半个月,上级行就给产业园授信1500万元,接着首笔120万元贷款一个月后落地实施。这笔贷款到账前,洪明和客户经理又来到谭振义的办公室,向公司提出了建立销售、技术、管理团队的建议,提示公司进一步加强管理,规范经营。

在农行贷款的支持下,公司与农户联合扩大种植面积5000亩,涉及1000多个农户,大面积种植辣椒、西红柿、大葱、山药,使得农户亩均收入1万余元。与此同时,公司抓住时机,扩大冷库面积1.5万平方米,增加辅助设备,仓储容量达到215万立方米。

30年前从浙江来到贵州经商的林坚强,独具慧眼,上马了贵州双木农机有限公

司。经过几年的摸爬滚打,公司渐渐在贵州省服务三农的大盘中争得一席之地。

到平坝支行工作后,在拓展客户过程中,洪明与林坚强有了第一次接触,了解到林坚强围绕满足茶产业发展需求,思考公司如何生产与当代茶叶发展完全匹配的茶机设备时,对这位倾情为三农服务的企业家十分钦佩,并与之建立了朋友般的密切业务合作关系。

为了支持企业的发展,洪明派出客户经理小组,深入公司调查后,向公司贷款授信1000万元,先后发放了600万元流资贷款。每当有客人前往公司调研,林坚强总要提到洪明的远见卓识和那600万元贷款的神奇功效。

在洪明的支持下,林坚强带领技术团队攻关,几年来先后推出了杀青机系列、发酵机系列、揉捻机系列、烘干机系列、热风炉系列等,以及精制茶设备和清洁化生产线。并结合贵州山地特点,创新生产了单轨运输车,在山上搭建了一条条“空中隧道”,彻底让农民减负。

2020年初,洪明到普定县基层调研,发现乡村村组干部中退役军人较多,而且人人精明能干,不少人因为缺少资金而一筹莫展。

“一定要推出一款信贷产品,服务退役军人。”洪明暗下决心。

在农村广泛调研、思考之后,一款针对农村村组“两委”班子中退役军人生产经营发放的贷款品种“兵支书e贷”由此产生。当年3月末,贵州分行首批“兵支书e贷”首发仪式在普定县举行。

孙同富就是“兵支书e贷”的首批受益者之一,曾经在部队服役,退役后做过汽车清洗装饰、货运的孙同富,在外闯荡多年还是决心回乡发展。

一次,洪明来到院黑调研,孙同富谈了自己的想法,以及计划扩大承包土地、带领更多农户致富的打算。洪明对孙同富的规划极其赞同,提出支持他依靠既有经营管理经验,成立生产合作社,吸收农户入股,实现规模化种植,瞄准种植稀缺、反季节蔬菜,流转更多土地,接纳农民进园务工,带动更多农户致富。

依靠“兵支书e贷”发放的30万元,孙同富雇用5名固定农民参与基地日常管理,另外吸收20名布依族妇女进园做零工,在黄瓜搭架、打药、施肥、浇水、灭虫、采摘关键节点出工,每人每天可以拿到100元左右的工资。