

## 行业动态

### 全国110人获“最美养牛人”称号

□□ 农民日报·中国农网见习记者 周阳

由农民日报主办、中国畜牧业协会牛业分会支持、北京泽牧久远生物科技研究院协办的“泽牧久远·最美养牛人”公益宣传活动得到了各地畜牧主管部门、媒体以及社会各界的广泛支持，历经5个月的层层筛选和评审，主办方从全国各省(区、市)肉牛养殖行业从业人员中评选出了110名全国“最美养牛人”。日前，由中国畜牧业协会、山东省畜牧兽医局、滨州市人民政府联合主办的第十六届中国牛业发展大会在山东省阳信县召开，开幕式上举办了“最美养牛人”的颁奖仪式。

颁奖典礼上，拄着双拐的养牛人谢小平向记者分享了自己的故事。来自重庆市梨地坪村的他自幼失去右手，却靠着自己的努力成为全村第一个在高山上成功养牛的人，如今存栏量已达200多头，十里八乡的村民都称他为“养牛一把手”，推荐他当“最美养牛人”。一个月前，他收秸秆时从收割机上摔了下来，导致腿部骨折。他说：“这次活动对我们养

牛人来说可是莫大的鼓舞，即使行动不便，我也一定要来。”  
谢小平的故事只是百余位“最美养牛人”的缩影。“最美养牛人”当选者中有经验丰富的资深养牛人，也有充满活力和潜力的90后新秀；有为万头规模牛场服务的工作人员，也有以家庭为单位的养殖户。

作为畜牧业的重要组成部分，肉牛养殖业在我国农村经济发展中发挥着不可替代的作用。近年来，国家扶持政策持续聚焦肉牛产业高质量发展，我国肉牛生产总体保持增长态势，生产水平逐步提升。但受国内外经济下行压力影响，消费疲软的态势难在短期内扭转，活牛及牛肉市场行情也因多方因素叠加而加速进入下行通道。我国肉牛产业进入到爬坡过坎、攻坚克难的关键时期，特别是规模化企业，面临着新时期国内肉牛市场价格下行等严峻挑战。

在此背景下，全国“最美养牛人”的评选给了养牛人信心。参与颁奖典礼的“最美养牛人”纷纷表达了获奖的激动心情以及对于未来养牛的规划与目标。

### 陕西首届水产品产销对接会在西安召开

□□ 农民日报·中国农网记者 胡明宝

近期，陕西首届水产品产销对接会在陕西省西安市召开。全省40多家企业携带多种优质水产品与西安市20余家农贸市场、餐饮企业代表齐聚一堂，共创优质水产品产销商机，共享优质水产品品质，共推渔业高质量发展之路，助力水产品国内大循环，做优做好“土特产”文章。

对接会上，汉中市、安康市农业农村局等8家单位开展了水产品宣传推介活动，布置了30多个展位，集中展示了各类来自全省的优势特色水产品和精深加工产品，有海水鱼淡化养殖的蓝鲨、实现育繁推一体化养殖的澳洲淡水龙虾、近两米长的大鲵等水产品以及大鲵活性肽冻干粉等精深加工产品，吸引了客商市

民驻足交流。同时现场制作大鲵皮冻、大鲵花卷、椒盐娃娃鱼等20多种食品以及小鱼干、鱼酱等10多种即食水产品供与会人员品尝。对接会期间汉中龙头山水产养殖开发有限公司和盒马生鲜、大鲵集散中心和米阁餐饮等14家企业举行了签约仪式。

近年来，陕西省注重品牌效应，狠抓品牌建设，以绿色为底色，以品牌为引领，发挥自身优势，做好“土特产”文章，创建了“安康汉水鱼”区域公用品牌，“安康花鲢”“临潼淡水龙虾”“商南三文鱼”“山阳鲟鱼”“镇安鳟鱼”等5个水产品纳入全国名特优新农产品名录，“汉中大鲵”“安康钱鱼”“安康花鲢”“合阳乌鲢”等4个水产品获批国家农产品地理标志登记，多家企业获得绿色食品和有机产品认证。

### 一条鲈鱼的“数字生活”

□□ 张耀西 农民日报·中国农网记者 郑海燕

初冬的暖阳照耀在江苏省泗阳县洪泽湖岸边的高鱼塘上，成群的鲈鱼在鱼塘中悠闲地游动，几只盘旋的水鸟忽而掠过水面，留下一弧清亮的水花。此时，渔场负责人杜知江正拿着手机，在查看塘口水温、溶氧和PH值等三项指标有无异常。

“以前都是靠人工一个个池子去测量，24个鱼塘测下来要小半天，耗时费力。靠经验投喂饲料，判断缺氧，还会出现误差，影响鱼的产量和品质。自从装了数字渔业系统后，能够随时监测到鱼的生长环境，并根据采集的数据科学投喂。”杜知江得意地说。

鲈鱼养殖场的数字化得益于江苏省数字乡村建设项目。近年来，江苏省出台多项政策推进农业数字化，同时实施智慧农业升级赋能行动和农机装备智能化绿色化提升行动，累计建成全国农业农村信息化示范基地14家，在全国率先建成省级农业物联网管理服务平台，累计采集数据2亿多条。

泗阳县水产站站长李勇介绍，过去“塘主们”粗放式的养殖模式使渔业效益受限，发展进入瓶颈期。为了破局实现新发展，该县农业农村局积极贯彻落实各级政府关于数字乡村建设精神，与有关科研院所合作，研发了数字水产项目，促进渔业走上智慧、高效、低耗、优质的精细化养殖模式新台阶。

双高鱼塘便是数字水产项目的试点

之一。据介绍，双高渔场总投资5000万元，是全县规模最大的养殖场，集制种、孵化、繁育、育苗、成鱼于一体，建设有1万平方米的工厂化育苗车间、2.3万平方米的温室大棚、320平方米的研发中心、千亩鲈鱼生态养殖示范基地，年可产水花5亿尾，大规模苗种3000万尾。曾荣获国家级健康养殖示范场、江苏省大口黑鲈省级良种繁育场等多项荣誉。

数字渔业系统搭建完成后，双高渔场具备了水质在线监测、养殖设备智能控制、视频监控、气象监测、水质调控等10余项数字化功能，实现了养殖效益最大化。

数字渔业系统的应用，给杜知江带来了实实在在的益处：可根据育苗大小、塘口大小科学配置池塘育苗密度，增加鲈鱼的产出效益，亩产鲈鱼1200—1500公斤。一年四季都可繁育鲈鱼种苗，鲈鱼育苗成活率突破50%大关。更值得一提的是，他们还培育出了一个适合洪泽湖区域的国家级新品种“鲈卓1号”并开始投放。该品种在本地养殖规模约3万亩，让20多户规模养殖户受益。

数字渔业系统的应用，不仅省事、省工、省钱，提高了养殖户生产效率，还带动了周边村民的脱贫致富。双高渔场建设的千亩鲈鱼生态养殖基地，吸纳45位上岸渔民就业，为高渡村集体增收18.4万元。同时拉长了产业链条，通过培训当地上岸渔民，养殖户从事生态养殖，引导低收入农户、回乡青年和返乡务工人员全产业链各个环节就业创业，实现了产业富民。



邮储银行海南省分行助力农民丰收后重视提升客户的民族文化生活质量，近日，“民族秀·中国情”海南省五指山市民族时菜“村秀”毛道乡专场在五指山市小島公园热闹开场。走秀通过“喜悦”“遇见”“重生”三个篇章，带领现场观众一起感受丰收的喜悦。

许欢 摄

### 金融助力特色农业绘就丰收美景

在素有“中国猕猴桃之乡”之称的陕西省西安市周至县，猕猴桃产业发展蒸蒸日上，从一根藤演变成集生产、包装、冷链、物流为一体的全产业链递进式发展。与此同时，农业银行的金融服务也随着当地经济转型及时推陈出新。

“对于传统猕猴桃种植户来讲，银行30万元信贷额度基本可满足需求，但如今很多种植户正从猕猴桃的纯种植，逐步延伸到后期的加工、销售以及建造冷库、加工厂等下游产业链，30万元远远不能满足这部分人群的贷款需求。”近日，农行周至县支行主要负责人说道。

据了解，周至县支行紧跟农户需求变化，积极创新产品，推出“惠农e贷”“锦绣前程贷”，并进一步放宽授信额度及年限，以“线下传统金融服务+线上e贷”双轮驱动，有效满足经营户快速融资的需要。

农行西安分行立足服务“三农”定位，始终坚守在支农支小、普惠金融的最前沿，以数字化和专业化作为动力，引金融服务乡村振兴“活水”灌溉三秦大地县域强业富民土壤。截至9月末，西安分行县域贷款、涉农贷款、乡村产业贷款、乡村建设贷款分别较年初增加72亿元、31亿元、11亿元、24亿元。

刘阳春

## 产业聚焦

# 逐浪前行的“淘金”者

### ——一个漳浦水产人的创业故事



陈贵全(左)在金圣水产检测中心介绍水质检测流程。

资料图

创业之路难有一帆风顺，在养虾过程中，陈贵全和其他养殖户遇到了不少“风浪”。让陈贵全印象最深刻的是2009年的南美白对虾死亡事件，当年夏天，养殖户投苗一段时间后发现虾苗很快病倒，一时找不出原因，多次排塘重新投苗，结果并没有改变，不少养殖户因此损失惨重。

让人意想不到的是，这场让养殖户感到绝望的危机，竟然在夏天过去后自行消解了。大家这才意识到，是投苗时水温过高导致对虾死亡。自此以后，养殖户把南美白对虾放苗时间推迟到了农历九月份。

在不断摸索中，南美白对虾养殖技术日渐成熟，养殖范围不断扩大。陈贵全也逐渐成为养殖能手，不断建起一个个对虾养殖场，扩大养殖面积，把养殖事业做得风生水起。

### 员工变股东 抱团提升市场竞争力

随着养殖规模的扩大，陈贵全一个人忙不过来，就开始雇佣村民来管理养殖场。水产养殖需要日常精心照料，员工要对养殖管理的每个环节都认真负责，才能保证养殖场健康运转。

如何才能提高员工的积极性？陈贵全认为，依靠雇佣关系不能充分调动积极性，应该让员工入股分红，分享养殖场的最终收益，才是最有效的经营模式。

2009年前后，陈贵全开始推广员工入股模式，鼓励村民以家庭方式承包自己的养殖场，占有养殖场的股份，风险共担、利润共享。

在这种模式下，养殖场的雇佣关系变为平等的股东关系，村民凭借自身的劳动力入股，承担的风险有限，但是可以按比例分红，积极性极大提高，养殖场的经营成效显著，效益可观。目前，参与入股的每户村民平均年收入能够达到40—50万元，是工资收入的好几倍。

这种入股模式吸引了越来越多的村民加入，进一步助推了南美白对虾养殖产量的增长。

产量提升了，养殖户开始担心销售问题。为了提升当地对虾的市场竞争力，陈贵全牵头成立了漳浦县圣大水产养殖专业合作社。合作社根据市场行情帮助养殖户调整养殖结构，还能形成规模优势，降低饲料采购成本、拓展销售渠道。合作社不仅在本村代理收购，还先后在厦门、泉州、福州等多个大中城市设立销售点，及时掌握市场行情，帮助养殖户卖上了好价钱。

“市场好比海里潮水，忽起忽落，我们的收入像个小船，忽上忽下，直到加入合作社，才有了比较稳定的收入，我们现在是小船绑在大船边，有风有浪也不怕了。”当地一位养殖户表示。

# 龙头带动共发展

## ——山东省威海市文登区白羽肉鸡产业形成集聚效应

地、劳动力等信息纳入信息管理平台，实现要素和项目快速精准匹配。组织畜牧兽医、自然资源、生态环境、属地镇街等单位，成立用地备案、环评审批等8个“帮帮团”，对新上项目现场办公，一站式解决问题。此外，整合各类政策性资金2000多万元，撬动社会资本投入4.25亿元。搭建“银企对接”平台，为养殖户提供低息贷款2.86亿元；创设政策性白羽肉鸡保险，区级财政按照60%比例给予保费补贴。

2019年10月，禾丰公司白羽肉鸡产业链项目——山东禾丰食品有限公司(简称禾丰食品)在泽头镇落地。禾丰食品总经理刘忠华介绍，该公司集肉鸡屠宰、分割、销售于一体，年屠宰能力5000万只。

有了销售渠道，福泽白羽肉鸡养殖场负责人刘新生把扩大养殖规模提上了日程。2021年，他与村委会签订租赁合同，将一家倒闭的貂场拆除后建起了新养殖场。目前，新场的大棚单栋养殖能力约3.4万只，按5个棚一年养6茬鸡算，出栏量超过100万只。

福泽养殖场纳入了禾丰食品的生产体系。禾丰食品派驻场技术人员，实行供苗、供料、供药、管理、防疫、回收、屠宰、加工、销售“九统一”模式。5个大棚全部实行立体化、自动化养殖，每个大棚雇一个工人，“按按钮”就能养鸡，刘新生说：“我的任务就是把人管理好，把后勤保障好。”

据了解，目前，全区像“福泽”这样的规模养殖场已有73家，投资过2000万元的在建项目10个，在谈项目15个。

文登区白羽肉鸡产业开始从单纯的养殖进入全产业链条发力阶段。文登区相关负责人表示，要按照链条化思维来改造提升白羽肉鸡产业，全面提升产品附加值，让群众在产业发展中得到更多实惠。

为此，文登区引导产业链主体集聚，形成以禾丰食品为链主、山东益生种禽股份有限公司文登分公司和家家悦集团等公司为链长、73家养殖场(户)集聚发展的“1+3+N”全产业链体系，带起了126家冷链物流、兽药防治、笼舍加工等配套企业。

合作社的成立还推动了当地养殖技术提升。陈贵全采用编印小册子、明白纸和现场培训的方式，将养殖经验倾囊相授，吸引了周边不少水产养殖户前来学习。

目前合作社成员覆盖周边几个村子的养殖户，整体养殖面积达到1000多亩，形成养殖、收购、批发、销售的一体化服务模式。去年底合作社还成立了金圣水产检测中心，提供对虾质量检测服务，为水产品质量安全保驾护航。

### 养殖到加工 创业一直在路上

在养殖南美白对虾的同时，陈贵全还在持续寻找新的市场机会。

2015年左右，陈贵全从种苗企业看到一种新引进的品种——金剛虾。这种虾最早来源于非洲莫桑比克、坦桑尼亚等地，也称南非斑节对虾、莫桑比克草虾。金剛虾抗病能力要比南美白对虾强很多，煮熟之后色泽漂亮，虾肉口感也很好。

更重要的是，金剛虾是在农历4—5月放苗，等到夏天就能长成上市，而南美白对虾是农历九月放苗，次年早春时节就能全部收获。两种虾生长时间错开，能够实现一年两收。陈贵全当即决定养殖金剛虾。

虾养出来了，但是这种新品种无人收购。为了打开销路，陈贵全踏上了前往全国的路程。他三次到广东，把金剛虾拉到当地水产批发市场，推销金剛虾，慢慢打开了市场。后来又用同样的方法把市场拓展到上海、浙江杭州、江苏南京等地。

周围养殖户看到陈贵全的成功经验，也跟着养起了金剛虾。2020年，沿海南美白对虾养殖中爆发“玻璃苗”问题(苗种急性死亡，组织解体呈玻璃样病变)，促使金剛虾养殖面积迅猛增加，目前漳州市已成为国内金剛虾产量最大的养殖区。

近两年，养殖端的收益在收窄，陈贵全开始探索延伸产业链。他建设了水产品加工车间，把产品加工成预制菜、设计成礼品装，与电商平台合作销售产品。

“我们以水产养殖为基础，以种苗繁育为重点，以深加工产品为核心。”陈贵全说，未来还要打造自己的品牌，让当地养殖户的产品更靠近终端消费者。

支持家家悦集团、威海山泰食品等企业通过与科研院所合作、扩能改造等方式，开展熟食制品、速冻调制食品、肉松等加工，已建成熟食加工车间2万平方米，年可生产鸡肉熟食3000吨。

随着产业提质升级，养殖粪污处理等问题也已被破解。依托全国畜禽粪污资源化利用项目，文登区采取集中处理和自行纳还田等模式，利用率达到93%。文登区财政投入1000万元，升级污水处理设施，将禾丰食品的排污口接入泽头镇城污水处理系统，为产业发展打好绿色、生态、可持续的底色。

从养殖项目到食品园区、再到产业集群，文登区白羽肉鸡产业的带动力不断增强，目前累计培育养殖大户120多个，辐射带动农民就业5800多人，年增加农民收入超过3亿元。

刘忠华表示，未来5年，禾丰食品将陆续建设年产50万吨饲料厂项目、年产2万吨熟食项目、年孵化商品雏鸡1亿只项目等，建成后可提供2400个就业岗位。

### “田间银行”服务农户更便捷

“以前缴水电费，要坐车跑很远去网点办理，现在村里也能缴费，方便多了。”日前，湖南省湘西花垣县排碧村村民石凤婉感慨地说：“农行在村里的超市建立惠农通服务点后，我们不仅缴费方便，贷款业务也可以在服务点提前咨询和预约，省时省力。”

为解决湘西农村地区金融机构网点少、金融服务覆盖面和渗透率低等问题，湘西农行不断延伸服务渠道，近三年累计在湘西地区新设5个农村人工网点，确保辖内每个脱贫县支行至少有1个农村网点。累计投入3000余万元开展“惠农通”工程建设。围绕产业和人口密集区进行精准选站建站，实现农民需求在哪里，农行站点就建到哪里。依托惠农通服务点，湘西农行全面推进“八大产业深耕”战略，优化整合POS机、掌上银行等多元服务场景，为农村客户提供“足不出村”、方便快捷的基础金融服务。

作为扎根“精准扶贫首倡地”的国有银行，湘西农行以综合金融服务渠道体系触达乡村客户，让远方变得更近，以“田间银行”模式将金融产品和服务送到田间地头 and 农户家中。目前，湘西农行惠农服务点覆盖了湘西95%的行政村，每年累计办理金融性交易超38万笔、金额超2亿元，惠及农村客户超20万人次，有效提升了农村金融服务的可得性、便利性。

向海琳

### 走好信访工作群众路线

“如今，我们群众不管有啥烦心事和揪心事，只要通过电话或微信跟村里的网格员反映，包村干部就会带着村干部第一时间来帮助我们处理解决。群众再也无须东奔西走，我们别提有多舒心了。”近日，河南省鹤壁市经济技术开发区龙岗街道办事处的侯庄村村民张学勇提到村干部下村接访工作时，连连竖起大拇指。

近年来，龙岗街道深入学习运用“浦江经验”，用心用情走好新时代党的群众路线，将党员干部主动下访、及时发现问题、提前解决问题作为遏制信访增量的法宝，有效化解了一大批基层矛盾问题。2023年秋以来，豫北地区持续降雨，辖区内高庙村一处鱼塘持续排水造成邻村河头村部分农田出现积水，群众的农业生产受到影响，部分群众情绪激动。街道包村干部在开展日常巡村的过程中获悉这一情况后，第一时间召集两村村干部和涉事群众，认真察看现场。本着因势利导、以人为本的原则，街道组织人员机械及时开挖沟渠，将鱼塘漫溢的水体引入主泄洪渠内，避免群众遭受经济损失，也将群众的矛盾纠纷化解在萌芽期。

鹤壁经济技术开发区党工委委员、龙岗街道党工委副书记刘增涛说：“结合当前开展的第二批主题教育，我们街道将一如既往弘扬‘四下基层’优良传统，始终把到基层一线开展信访接待作为主抓手和着力点，确保以党员干部的‘辛苦指数’换来群众的‘满意指数’。”

李攀

广告