

固本兴产业 敲开幸福门

——江西农担公司助力绘就赣鄱乡村振兴新画卷

□□ 王小丁 农民日报·中国农网记者 李琼璐

秀美山村，碧绿田园，赣鄱大地上一幅乡村振兴图徐徐展开。赣南苏区、罗霄山下、赣江边上、鄱阳湖畔，农业产业蓬勃发展，农民致富提档加速。

作为扎根赣鄱大地的农担队伍，截至今年10月末，江西农担公司累计担保客户10.22万户，累计担保规模近556亿元，以全国农担体系第14位的注册资本金贡献了第7位的累计担保份额。

扶持一个人，带动一群人

一笔50万元贷款，不要抵押，不要保证人，一个工作日就出具担保函。

项永正夫妇是江西省吉安市永新县莲洲乡土田村知名的“西瓜王”。然而今年的丰收景象仍难掩过往的伤痛，三年前这里曾遭遇洪涝，近两百亩瓜地被水浸泡，大片瓜棚被水冲毁，造成经济损失300余万元。

2022年，项永正想对部分破旧大棚进行修缮，同时又要购买瓜苗、肥料，一时遇到资金难题。江西农担公司办事处工作人员在下乡时了解到这一情况，短时间内就为项永正发放了一笔49万元贷款资金，助其走出困境。项永正夫妇在永新种瓜已超过7年，期间不仅为十余户农户提供工作岗位，还通过传授先进种植技术，带动周边农户一起经营，共同致富。

“清明节前后每天都有近100人在采摘，做好的白茶第二天就全部销售出去了，非常受欢迎！”在吉安安福县赤谷乡白茶加工基地，制茶机器轰隆隆作响，炒茶师傅干得热火朝天。

把一片小小的茶叶做成全乡的富民产业，并带动当地群众共同发展、共同致富，这就是江西农担公司在保客户刘飞英的致富秘诀。自2018年开始，刘飞英陆续在安福县赤谷乡、瓜畲乡等地种植白茶。江西农担公司分别于2021年和2022年为其担保贷款30万元和25万元，帮助她逐步扩大生产规模。目前，全乡白



图为万安县高陂镇洵源村富晶水果基地迎来了丰收的喜悦。

邓兰云 摄

茶种植面积扩大到了700余亩，有5个村开始种植或是入股白茶产业，不仅老百姓收入提高了，村集体经济也得以发展壮大。

扶持一个产业，带动一域发展

特色产业是乡村产业振兴的有力抓手。

冬海南，夏萍乡。在萍乡市湘东区，有一群人，为了制种，如同一群候鸟在诗和远方、他乡和故乡间来回迁徙。

近年来，江西农担公司致力于与各家银行机构的创新合作，竭尽全力解决融资难题。例如，加大线上贷款担保投放力度，在提高客户满意度的同时降低时间成本。水稻种植和制种行业贷款业务的办理时间较以前减少一天时间，做到了“秒批秒出”放款通知书。九江银行水稻种植担保客户邓勇军的12万元担保贷款于9月底到期，他在9月中旬就申请提前还款。银行客户经理当天提交客户资料至江西

农担公司申请担保，实现“秒办秒批”，邓勇军当天就提了款，解了他的燃眉之急。

在上饶市横峰县，也有一群人，为了制种，扎根当地，靠做大农业“芯片”，实现致富心愿。“要不是去年你们及时为我担保贷款，采购了第一批优质稻种，我怕是搭不上制种这班‘致富车’了，谢谢你们帮我敲开了这扇幸福大门！”横峰县龙门乡专业种植户徐胜良感慨。

一县一业，通过“龙头企业+合作社+大户+小农户”模式，杂交水稻制种产业不仅成了横峰县的主导产业，还向规模化、标准化、产业化、品质化方向快速发展。据统计，横峰县已吸纳多家制种企业参与，带动50亩以上种植大户300余户。

撬动一个支点，握紧一个抓手

农担小支点，支农大抓手。

坚持以科技赋能为支点，以科技兴农为抓

手，在乡村振兴路上与大家携手并进。

在萍乡市湘东区，一台加装北斗辅助驾驶系统的水稻插秧机正在田间往来穿梭。在保客户戴中华是当地农业技术志愿服务队的队员，从事水稻种植和农机服务多年，有着丰富的经验。今年3月，江西农担公司为戴中华担保贷款30万元，助力其近上科技富农之路。

在吉安市峡江县，上盖农机专业合作社是江西省级示范社，2022年底新增了全县试点的水稻秧苗中心(室内育秧)项目。江西农担公司办事处工作人员为峡江县优秀农机大户姚春海引入金融活水，帮助其从邮储银行获得了50万元担保贷款。今年，通过实地走访，邮储银行将姚春海的授信额度提高至80万元，为其农业生产下了一场“及时雨”。

自《江西省农业农村厅 江西省财政厅关于印发完善“财农信贷通”工作机制实施方案的通知》印发以来，各地合作银行和领导小组成员单位依法依规联合建立借款主体“白名单”和“黑名单”库，愈发重视“财农信贷通”系统使用。

在赣州市宁都县，因涉及合作银行信贷经理众多且分散，许多信贷经理对“财农信贷通”系统操作流程不熟悉。江西农担公司办事处工作人员通过分发操作手册、上门开展宣讲会、现场手把手教学等方式，组建系统答疑群，让信贷经理及时反馈问题，为大家答疑解惑，极大提升了信贷经理的系统体验感。

让数据多跑路，让农户少跑路。自主获客软件、银行自助平台、业务自动跑批，全业务场景、全过程风控、全线上处理，对接外部数据、对接银行接口、对接第三方平台，江西农担公司的数字化转型之路挑战多多、干货满满。

如今，不论是站在田埂上，还是坐在凉亭下，农户们只需打开手机轻轻点一点，就能快速申请担保贷款，真正搭乘科技“快车”，助推“掌上”担保。

广西巴马瑶族自治县：

果香溢满园 农民日子甜

□□ 莫鸿蛟 闫玥

“这些沃柑树是我们三年前种下的。基地里现有沃柑120亩，百香果40亩。预计今年年底将收获10万斤沃柑、2万斤百香果。沃柑能卖到68元一箱，再加上百香果，合作社今年预计有45万元收入。”广西巴马福寿种养农民专业合作社理事长黄忠常指着远处合作社社员忙碌的身

影说。2019年10月，巴马福寿种养农民专业合作社成为世界银行贷款广西贫困片区农村试点示范项目。“有了世行资金的支持，合作社得到快速发展。截至目前，合作社拥有1.2万株沃柑和6000株百香果，还有200平方米生产用房，规模扩大了很多。”黄忠常说。

2021年，利用300万元的世行捐赠资金，合

作社建成了8亩鱼塘垂钓基地。今年以来，仅依靠垂钓和烧烤长廊，合作社收入近万元。领着农民干，带着农民赚。通过土地流转、租地、务工等方式，两家公司直接为社员带来了明显经济效益。坡由种养农民专业合作社社员梁东来既是土地出租人，又是合作社果园管理员。合作社的租金和工资收入已经成了她家庭收入的主要来源。

种出了甜美的水果，更要让它们走出大山。在县社行办组织的培训会上，坡由种养农民专业合作社理事长黄顺掌握了相关产品的销售知识。福寿种养农民专业合作社则从品牌效应入手，扩展产品销售渠道。“下一步，我们要继续发挥巴马康养优势，发展‘农业+休闲+旅游’模式，带领农民不断增收。”黄顺对合作社未来的发展充满了信心。

邮储银行江苏省分行

着力提升金融服务乡村振兴质效

□□ 龚红武 李晓晨 农民日报·中国农网记者 李琼璐

今年以来，邮储银行江苏省分行着力推动科技赋能、产品创新，大力推进三下沉服务，用金融活水让乡村振兴更加“血脉畅通”。截至第三季度末，该行涉农贷款净增达371亿元，增速近20%，其中主创纯线上产品“邮农E贷”净增超45亿元。

“邮农E贷”是邮储银行江苏省分行为实现对农村客群的高效触达、更广覆盖，依托“苏农云”等大数据平台，推出的省内同业首家全线上主动授信产品。此外，该行聚焦江苏乡村振兴需求，创新推出乡村振兴项目贷、苏农贷、农易贷等

组合信贷产品，提升服务乡村振兴能力。

为提升服务三农质效，邮储银行江苏省分行不断创新完善内部机制，推进三农金融运营体系集约化改革。一是稳步推进审查审批集约化运营，加快提升重点行业审批专业性和标准化程度，通过优化业务关键作业流程节点、制定标准化审查审批规范模板、强化内外部数字化基础及场景化数据应用等方式。在审查审批端，制定了涵盖“量、质、速”多维指标的考核评价机制，目前单笔授信业务平均审查审批时间不超过2天，有效提升了运行质效。二是加快推进贷后管理转型升级，该行已在全省推广非现场贷后集中运营，积极提升贷后管理标准化水平，提高非现场

贷后质量和效率。推广移动展业全流程数字化项目，促进业务办理移动化、档案电子化、风控自动化；应用智能语音外呼系统、信贷“双录”系统等，提升金融服务需求响应的敏捷性。

为推动三农金融服务下沉，邮储银行江苏省分行加强督导考核，以绩效穿透考核引导方向，明确将乡村振兴纳入所辖地市分行“履职担当”考核；坚持实绩导向、突出一线，开展服务乡村振兴评优评先，对涉农关键指标未达要求的予以“一票否决”。

近年来，该行不断塑造邮储银行在农村市场的独特竞争优势。一是邮银协同建场景，通过邮政支局“引荐”，产品“切入”，工作室“服务”，打造

金融、物流、电商等一揽子服务体系，建设100多个乡村振兴金融工作室。二是服务联动拓市场，以乡村振兴项目贷为抓手，突破惠农惠民一卡通、三资监管等资格，立足项目贷款上下游，拓展新型农业经营主体、中小农户等小额贷款客户。三是业技融合提效率，统筹192名业务、科技、信审等骨干，组建32个敏捷专班，集中突破前瞻性、创新型、关键型项目，为乡村振兴注入了强大金融动力。

不忘初心、牢记使命。邮储银行江苏省分行始终坚守服务三农、城乡居民和中小企业的定位，保持定力、激发活力、增强动力，争当服务三农主力军。

小小山核桃 农民致富果

皖南山区有种特产名叫山核桃，果实小小的，却是农民的致富果。安徽省宁国市山区的人们因山核桃忙碌起来，很是热闹，但种植户曹永忠却忧心忡忡，原来是山核桃从成熟采摘到制作销售需要一大笔资金用来垫付大量的人力、物力，和曹永忠有着相同烦恼的山核桃种植户还有很多。

农行宁国市支行在了解到山核桃种植户资金周转困难后，将金融服务送下乡，组织乡村振兴流动党员先锋队上门对接，了解山核桃种植户金融需求，为资金周转困难的种植户匹配手续便捷、利率优惠的“山核桃e贷”等惠农农产品，减轻资金压力。截至今年8月末，已为山核桃种植户发放惠农贷款7360万元。

“农行贷款利率低，手续简单，非常适合我们。”种植户曹永忠在看到30万元的惠农贷款到账后称赞道。农行宁国市支行以贴心的服务、优质的产品深受广大山核桃种植户好评。 吴阳

农业银行内蒙古额济纳旗支行为瓜农做大添底气

秋风渐起，瓜果飘香。在内蒙古阿拉善盟额济纳旗瓜大户金海涛的田里，一片丰收景象。颗颗金黄色的蜜瓜“镶嵌”在藤蔓中，阵阵奇香扑鼻。十几位农户在田里忙着挑选出熟度刚好好的蜜瓜，再一个个套上纸袋，装入箱中。

不一会儿，这些分装好的蜜瓜就会被搬进冷链运输车中，被收购商运走。路上只需2天左右，它们就会出现在上海、广东等地的超市货架上，为居民带来极致鲜甜享受。“我家蜜瓜每颗都有四五斤重，个儿大、颜色金黄黄的，漂亮着呢！”金海涛如数家珍地介绍着自家“宝贝”。额济纳旗降水稀少、昼夜温差大、蒸发量大，为当地蜜瓜果实的膨大和糖分的积累提供了适宜的气候条件，产出口感爽脆、皮薄肉厚、味甘如蜜、汁液粘手的蜜瓜。额济纳蜜瓜从而被称为“沙漠瓜王”，并早在2017年就获得农产品地理标志登记保护。

金海涛说早在20世纪90年代末，父亲就开始种植蜜瓜，自己是从2009年开始“子承父业”。如今，金海涛的瓜田规模已从最初的130亩发展到1400多亩，种植的品种有“金色年华”“子鼎蜜”“1086”等，金海涛成为当地第一种瓜大户和远近闻名的致富带头人。

多年来，金融活水持续灌溉着金家瓜田。2009年，在金海涛刚刚接手瓜田时，为了把自家的蜜瓜产业做大做强，在现金流紧缺的情况下，金海涛找到农业银行内蒙古额济纳旗支行，办理了全旗第一张金惠惠农卡，申请了5万元贷款。截至目前，额济纳旗支行累计为其发放惠农贷款650万元。“我的目标还是要继续扩大规模，有了农行的资金保障，底气也更足些。去年开始，我弟也过来帮忙，兄弟俩一起把这么好吃的额济纳蜜送到全国各地！”金海涛告诉记者。

据了解，截至今年6月末，额济纳全旗有500余户像金海涛这样的蜜瓜种植户，共得到农业银行额济纳旗支行7000余万元贷款的支持。 王洁敏 鲁娜 杨姝

邮储银行新疆和硕县支行帮椒农授信解难题

金秋十月，新疆和硕县辣椒已进入采收期。辣椒地里已是红彤彤一片，农户正在田间采摘、装车、晾晒。全国各地的收购商们也纷纷沓来进行收购。

和硕县乌什塔拉乡沙井子村民侯江华在自家的辣椒地一边忙碌着一边向记者介绍：“今年辣椒虽然受了雪灾，但是影响不大，辣椒的价格高，我种植了500亩地，邮储银行帮我解决了资金短缺的问题，收成不错。”

近年来，依托地缘优势，和硕县引进先进技术，发展辣椒产业，并且在和硕县召开第十七届全国辣椒产业大会，持续加强品牌化建设，不断促进融合，和硕县将发挥资源优势 and 区位优势，着力将和硕打造为全疆最大的辣椒产业集聚区和贸易集散地。

邮储银行和硕县支行将沙井子村评定为信用村。今年，侯江华被评为该村的信用户，这让他抓住了发展的时机，决定扩大种植面积。得知这一情况，邮储银行和硕县支行实地调查后，给予侯江华80万元“辣椒产业贷”贷款，解决了他贷款难的问题。

侯江华的故事只是沙井子村受邮储银行金融信贷支持的一个缩影。随着当地辣椒产业的丰富与发展，邮储银行和硕县支行积极落实乡村振兴和产业支持政策，聚焦当地产业特点，持续推进农村信用体系建设，加大信用贷款投放力度，以整村授信的模式有效解决涉农主体融资难、担保难的现实问题。

截至目前，邮储银行和硕县支行已建成信用村39个，评定信用户1975户，涉农贷款余额1.98亿元，较年初增长0.8亿元，增速67.79%。 宋金刚 农民日报·中国农网记者 李道忠

创新金融服务 助力农田换新颜

秋收时节，走进湖北宜昌枝江市高标准农田示范区，良田美景尽收眼底。近年来，农行湖北省分行紧抓政策窗口期，在了解到枝江市高标准农田项目建设规划后，主动与宜昌市农业农村局、枝江市政府和金润源集团对接沟通，精准提供服务方案，短时间内成功授信4.2亿元，目前已用信3.4亿元。该项目建成后，可有效改善枝江市内7个乡镇40余万亩农田的土地平整、土壤改良、农田灌溉排水、道路建设等内容，进一步保护和改善农村地区生态环境的同时，促进枝江农业可持续发展。

粮以田为基，农以田为本。该项目的实施让枝江市广大农户实实在在地体验到脚下这片田地的变化以及带来的实惠，项目区附近的村民纷纷激动地说：“过去，咱们村里田间道路泥泞、地块分散，浇地要排号，产量更不高。如今，高标准农田建成后，水电路四通八达，块块农田浇着方便多了，低产地变成了高产田，方便了老百姓的生产生活，我们的种粮积极性也提高了！”

此笔贷款是湖北省内首次在三农领域中通过“农惠政策+金融信贷”这一创新融资模式获批的高标准农田建设融资项目。下一步，农行湖北省分行将以此为契机，充分发挥产品及服务优势，全面对接美丽乡村建设，不断创新现代农业生产领域金融服务方式，全力服务国家乡村振兴战略。 李小龙 胡丹

多措并举提升干部队伍“实干力”

近年来，浙江省绍兴市夏履镇以公务员考核工作示范点创建为契机，深入开展“争先敢为”大比拼，聚焦机关干部、“两委”干部、后备干部“三支队伍”，通过考、比、育“三位一体”协同发力，提升干部“实干力”，以党建引领赋能全域工作提质增效。

抓平时考核，推动机关干部提能增效。健全公务员平时考核制度，科学设置指标与流程。以政治清廉、岗位绩效、揭榜积分等6个模块17项指标，精准干部“画像”。强化结果运用，考核与评优评先、任用管相挂钩，突出实干导向，强化正向激励与反向督促，提升干部积极性。

深化“头雁领衔、村村竞跑”机制，聚焦中心工作、重点任务，量化赋分村社干部的月度工作实绩。红黄绿“三色管理”结果上墙10次，通报约谈履职不力的村社干部15人次，推动形成你追我赶良好氛围，倒逼履职尽责。

抓动态培育，夯实后备干部梯队建设。探索“雏雁起航”动态培育管理，开办第二期“雏雁”训练营，招募学员12人，一人一档、科学培养。依托月度专题研修、季度交流研讨、半年擂台比拼和定期谈话指导“3+X”课程体系，打造一批素质高、口碑好、能力强、顶得上的后备干部。

赵伟

打通金融服务乡村振兴最后一公里

邮储银行镇江市分行坚守金融初心，将政治责任、社会责任与自身发展有机结合，充分发挥遍布城乡的网络优势，深耕三农沃土，为乡村振兴注入金融活水。

该行持续完善顶层设计，建立乡村振兴领导小组、乡村振兴及普惠金融管理委员会，组建乡村振兴金融部，统筹推进辖内三农金融服务工作。同时，聚焦产品创新，打造全方位的产品服务体系。通过“小微易贷”“极速贷”“邮农E贷”等线上产品，着力提升融资效率，通过完善线上中长期贷款功能、无还本续贷功能等，降低客户融资成本。该行坚持特色引领，加快农村信用体系建设，充分发挥网点覆盖面广等优势，设立了一批农贷特色支行，在资源配置、服务支撑、配套政策方面给予重点支撑，专业服务区域农业客户群体。今年以来，不断完善乡村振兴工作机制，选派市行机关骨干、客户经理、理财经理、柜员等人员组成乡村振兴工作专班，真正做到打通金融服务最后“一公里”。

下一步，邮储银行镇江市分行将继续保持服务三农的良好态势，坚决贯彻落实中央部署和监管要求，以创新乡村振兴营销服务体系为突破，坚持全面下沉和科技赋能协同并进，为绘就地方美丽乡村画卷贡献邮储力量。

褚萱

以金融服务助力市民智慧停车

“十三五”以来，浙江诸暨市政府加强对城市的规划、开发和建设，城市面貌已经发生了较大的改变。当前诸暨市正处于高速发展过程中，配套设施如充电桩已不能满足日益增长的停车、充电的需要，城市出现充电难、停车乱等现象。

诸暨市永勤投资有限公司是邮储银行绍兴诸暨市支行新客户，是诸暨市国有资产经营有限公司集团客户的一级子公司。前期诸暨市支行领导和客户经理在走访企业时了解到，诸暨市永勤投资有限公司将通过“招拍挂”和政府划转形式获得经济开发区及部分乡镇的停车位的经营权，但需要获得银行融资用于支付拍卖款。邮储银行绍兴诸暨市支行积极向企业推荐停车位收益权质押模式，最终客户获得该行10亿元授信并放款10亿元，期限20年。

本笔项目贷款是绍兴市分行首笔智慧停车项目贷款，是完善诸暨市停车设施服务水平、提升专业化运营能力、缓解广大群众“停车难”的需要，也是夯实公司经营资产、确保企业现金流安排、做大做强国有资本的需要。下一步，邮储银行绍兴诸暨市支行将继续秉承“转型创新既是来路，也是出路”的金融服务理念，加快推进各类出行场景建设步伐，持续做好场景运营，让市民生活更便利。

陈瑶