

# 他们都是“有故事”的佼佼者

## ——第三届“中国新农民”故事会侧记

□□ 赵广飞 张欣

秋日的江南,田畴织锦,丰收在望。9月10日,2023年中国农民丰收节重点活动、第三届“中国新农民”故事会在江苏省常熟市海虞镇铜官山村举办。本届故事会以“故事话乡村,和美润中国”为主题,15位来自江苏、北京、浙江、广西等12个省区市的“中国新农民”代表,深情讲述自己的奋斗故事,感动了现场的数百名观众和收看网络直播的数万名网民。

自2021年举办首届“中国新农民”故事会以来,已有41位“新农人”登上铜官山村的舞台,分享由自己书写的中国好故事。

### 党建引领：放大家乡“磁铁效应”

家乡是有着无穷魅力的存在。对村子的“当家人”来说,如何带领村干部和群众双向奔赴,共建和美家乡,是对能力和担当的考验。参加本届故事会的两位村干部讲述了他们的秘诀。

蜿蜒宽阔的黑龙江,是黑龙江省抚远市滨江乡生德库村的“母亲河”,该村与俄罗斯隔江相望。2013年8月,刚就任村党支部书记5个月的万仁军还没来得及施展拳脚,就面临一次极限考验。一场百年不遇的特大洪水袭来,朝夕相处的黑龙江“变了脸”,洪水如猛兽般冲进村子。全村700多人虽安全撤离,但水、电、路、耕地几乎全断。

“我当时真想一头扎进黑龙江——了百了,可是泪光之中,长辈们、光腚娃娃们还有那些老弱病残的五保户们,都在期待的眼神看着我,问我今后他们该怎么办?我打了一个激灵,做出了一个终生不悔的决定:要重新振作起来,让村子重生。”

真正的强者,是在体会到生活的种种艰辛后,依旧执着地热爱生活。万仁军说,要把村民对家乡的眷恋之情,当作一块磁铁来吸引大家,为生活按下“重启键”。

他带领村干部新建了党员活动室、村民文化室、农家书屋,并以党员为骨干成立了生德库村爱心服务队。同时,积极与北大荒农垦集团佳木斯区域农服中心对接,打造垦地联动党建品牌,引入北大荒种植技术和管理方法,提高土地收益。村里还建起了拌肥加工站,不仅供应周边托管的10多万亩土地,还远销省内外。今年以来,村集体经济收入已突破200万元。外流的村民纷纷回来生产生活,村子释放出越来越强大的“磁铁效应”。

江苏省常熟市海虞镇干部李进,受命回邓市村担任村党委书记,在拆违时率先推倒了自家影响交通的小屋,为全村打了个样儿。农村人居环境整治两年,村貌如画,邓市村因此赢得了2021年度常熟市“千村美居”工作先进村、2021年度苏州市农村人居环境整治提升工作示范村等荣誉。

### 逐梦乡村:台湾“新农民”点燃致富火种

本届故事会首次出现3位台湾“新农民”的

身影,吸引了大家的目光。不负众望,他们不吝汗水为梦想“充值”的故事,让大家倍感振奋,由衷点赞。

“我有3个身份:台湾青年、北京大学博士、四川大凉山农民。”林书任说,“我是四川省凉山彝族自治州冕宁县元升农业科技有限公司副总经理,我的梦想是种出中国乃至全世界最好的油橄榄。大学毕业后,我决定放弃在北京的工作机会与生活条件,追随父亲的脚步到大凉山来。”

当他和父亲林春福准备完整地建园时,种惯了玉米、土豆的农民尚不知油橄榄为何物,很多人想不通,一位妇女甚至趴在他们的挖土机前,说什么也不让开工。“当地政府工作人员带着我们挨家挨户给村民做工作,每天至少要走4万步崎岖山路。”林书任说,他深受感动,更加坚定了扎根大凉山乡村发展的决心。

橄榄园开工后,从第一批种植油橄榄600亩逐年增加,如今已发展到2.5万亩,带动冕宁县21个村的6800多户村民,每年户均增收1万元以上。当初反对最强烈的那位妇女,也早已成为橄榄园里最勤快的农民之一。

林书任来自台北。他说,从自己富到大家富,他们正逐步实现在大凉山的中国梦。村民为表谢意,给精深加工后的特级初榨橄榄油取了一个好听的彝族名字——木都哈尼,彝语意为“火焰”之意。村民说,两岸农民手牵手,共同点燃了致富火种。

去年5月,林书任获得“四川青年五四奖章”。站在铜官山村的舞台上,这位爱唱《我的未来不是梦》的“80后”青年说:“我发自内心地想告诉台湾青年,在大凉山创业真的让我找到了实现人生价值的广阔天地。台湾的有志青年们,请跟我一起来大陆打拼吧!”他的呼吁,引发了全场观众的共鸣,大家报以热烈的掌声。

1982年出生于中国台湾新北市的郭典易,是江苏昆山市益点田园农场联合创始人、昆山百顺新农业发展公司执行董事,也是一位深耕昆山12年的“新农人”。

郭典易深耕农业科技创新,用自然农法种植高经济价值水果,坚持自然熟,追求“把果实的味道还给果实”。他精心打造的益点田现代化智慧果园面积达120亩,引进种植国外黄桃和阳光玫瑰等11个高端品种。今年7月,园区的两款精品桃在评比中荣获江苏省金奖。

郭典易说,有机种植、水产养殖全方位发展一直是他最大的梦想。他邀请台湾高校和研究机构共同成立的昆山百顺新农业发展公司,3年来陆续成功繁育了泰国虾、台湾红鲷等高经济价值淡水养殖鱼虾品类。

郭典易创建的亲子农场有一大批忠实粉丝。他融合二十四节气、农耕体验等知识,设计了课程和互动游戏,让孩子们在自然环境中感受田园美好,学会尊重自然、珍惜粮食。2022年,农场获评昆山优秀科普教育阵地。

台湾第三代种茶、制茶农民叶素珍,2012年带着优良的台湾阿里高山乌龙茶品种来到

江苏苏州市吴江经济技术开发区,热切地想为宝岛好茶搭建“第二个家”。她说,高山乌龙茶一直在海拔2000多米的台湾中央山脉,在吴江开发区政府部门的倾力支持下,她和团队克服江南平原低海拔、高纬度、严冬酷暑、水土不服等地理和气候条件,按有机种植标准管理茶园,产品已进入苏州市场监督管理溯源系统,茶叶农药残留连续6年“零检出”。2022年,茶园获颁“吴江开发区巾帼科创示范点”称号。

### 产业创新：发现别样乡村天地

只要功夫深,土地也生金。近年来,一大批有市场慧眼、能拼敢闯的“新农民”独辟蹊径,在农村精准定位赛道,干得风生水起。

“原来我们一直想逃离的地方,正是我们实现梦想的地方。”河南杞乐生物科技有限公司总经理梁旭说,他从小就被长辈寄予厚望,希望他长大了远走高飞。后来他也确实离开农村,过城里人的日子,但兜兜转转,最后又回到农村,牵手乡亲,深耕农业,自觉乐在其中。

梁旭来自河南省驻马店市正阳县农村,和该市平舆县的张俊峰、汝南县的李红卫都曾打过工,也都琢磨着觅条“出路”。一个偶然的机会,3人聚在一起,共同点燃了创业梦想。

他们从创业成本较低的淘宝网做起,尝试后发现化妆品的销售更好些,经过两年运营,公司实现了年利润百万元,3人也都成了有房有车一族。

至此,“逃离农村”的梦想已超预期实现,似可小富即安,但3人觉得躬逢盛世,何不尝试一下打开更大天地?随着对化妆品行业了解加深,他们发现市面上所接触到的化妆品制作工艺比较传统,基本是靠化工合成,这和“以油养肤”的芳香植物护肤存在巨大反差,而进口产品价格又较高,于是3人萌生了制作芳香植物护肤产品的想法。

有一次,他们在开展助农活动时,了解到一家农户有50多亩玫瑰花滞销,直告告诉他们:机会来了。当天他们就去实地考察并签订了收购协议,并很快把提取的玫瑰纯露尝试性地挂到网上销售,得到了很多国内芳疗师的青睐,很多芳疗师直接来到蒸馏车间用矿泉水瓶现接玫瑰纯露,大家都津津乐道地说这是长在农田里的化妆品。看到这火爆的场景,他们心中大喜,“二次创业”的梦想已成功了一半。

随着芳香植物化妆品销量的增加,公司和周边县区的村子开展订单式农业合作,并对种植、锄草、采花等各阶段制定了详细的质量管控标准,每亩地净收益达3500—5000元,比传统农作物增收2000元以上。

14年来,继在网上销售之后,公司又发展了千家线下连锁店。在公司带动下,驻马店地区的芳香植物种植呈井喷之势,从最初几十亩发展到现在的上万亩,农民每年直接收益在2000万元以上。

刻苦攻关、成功种出大棚蒜薹的山东省临沂市兰陵县农民马广法,“码农”跨界养虾、带

动2000多名养殖户致富的苏州恒洋澳龙农业科技公司董事长陶胜,不当白领甘愿务农,将丝苗米做出品牌的广东省增城区记家农场主莫丽贤,在陕西省咸阳市探索苹果规模化种植品种革新的张桥……他们打破认识误区、种养“禁区”,创造了一个又一个田园奇迹,让大家心生敬意,击节叫好。

### 基层服务：“大国工匠”大放异彩

“新农民”技术精、热情高、能力强,常年躬耕于生产一线,为农业强、农村美、农民富强基赋能。30多年不离基层、“做农民身边公务员”的广西东兰县农业农村局副局长韦胜,来自浙江省杭州市余杭区的“乡村CEO”刘松,从河南省郑州市来到福建省闽清县上莲乡定居,带领全乡打造“心上莲”品牌的冰涌,来自云南省盈江县的“高原农机大王”、每年到北大荒跨区域作业的陶旺,他们的故事接地气、富豪情。

他们是新时代当之无愧的“大国工匠”,在耕耘一方中绽放夺目光彩。

北京市顺义区农民陈领,从当年的北京顺义县农业机械化学校毕业后,一直扎根农村从事农机维修和示范推广,是远近闻名的“农机大王”。2008年,他带领8位农民成立了北京兴农天力农机服务专业合作社。一次偶然事故,激活了他的技术革新潜能。

那年“三夏”虎口夺粮,正紧张抢救抢种时,只听“哎呦”一声,一位装填肥料的社员不慎损伤了右肩肌腱,被紧急送医救治。原来,当时的几台播种机正紧跟在收割机后面进行玉米播种作业,并同播种肥,而传统的加肥方式须用人工肩扛加到肥料箱内,一台播种机需5人往里加肥,又累又慢还有一定危险性,这位社员正是被沉重的肥料拉扯伤了肌腱。

这件事让陈领陷入沉思,为什么不革新人工装填肥料的老办法呢?一天夜里,他躺在床上忽然想到了飞机的空中加油:既然两架飞机能空中加油,两台农机不是也可以在作业时添加肥料吗?陈领带着大家反复试验,终于研制成功了一种可移动式自动加肥装置,能同时为10台播种机快速加注肥料,效率提高5倍之多。后来,这项技术还获得了国家专利。

几年来,在他的指导下,合作社的青年创业团队不断对各种农机具进行技术革新,先后成功研制了打草机、玉米剥皮机等机械,获得多项国家专利。

在2022年全国农民技能大赛上,62岁的陈领被评为“大国工匠”。大家觉得他“功成名就”,劝他不妨把有365户社员和1.6万亩流转土地的合作社交由儿子打理。陈领说:“不是你们离不开我,是我离不开你们。当然,农业农村的未来还要靠你们!”

在演讲的最后,他情不自禁地唱起了自己最喜欢的歌曲:“革命人永远是年轻,他好比大松树冬夏长青……”他是唱给自己听,也是唱给所有的“新农民”听。

## 大理“非遗+”迸发新活力

云南省大理州剑川县素有“木雕之乡”之称。2011年,剑川木雕被列入第三批国家级非物质文化遗产保护名录。属中国八大木雕流派之一的剑川木雕,经过多年的发展,如今产品已远销多个国家和地区。

一段时间以来,剑川县很多木雕经营者和企业生产面临原料涨价、成品货款回笼周期拉长、企业流动资金不足等困难。农行大理分行剑川县支行了解这一情况后,积极上门对接,向多位从事木雕工作的客户提供了资金支持,重点突出农行贷款“额度大、利率低、放款快”的优势,得到客户的高度认可。

张月秋是剑川狮河木雕有限公司负责人,也是云南省非遗传承人、云南省木雕协会副会长。“我从事木雕行业40余年,在创业

初期就是农行支持了我。去年,剑川县支行又给我提供了180万元农村个人生产经营贷款,十几年来,我一直和农行保持着良好的合作关系,是农行让我从一开始的小作坊变成了现在的大产业,还成为泮河村的致富带头人。”张月秋说道。

出生于剑川县农村的段四兴,是剑川县兴艺古典木雕家具厂的经营者,剑川木雕国家级非遗代表性传承人,多年来一直致力于剑川木雕技艺的传承和保护。为了传承这门古老的技艺,段四兴在带领企业搞好生产的同时,还注重传承人的培养。为此,他在家乡开了木雕传习院,广收四方学徒,构建了以“人才培养+就业帮扶”的非遗发展新模式,确保非遗技艺“留住人、传下去”。

## 党建红助力书写乡村发展“山海文章”

近日,浙江省玉环市沙门镇水桶吞村的海滩上游人如织。游客们纷纷带上小桶和铲子,踩着松软的沙子,深一脚浅一脚地在滩涂里摸索,捉螃蟹、挖蛤蜊、捡贝壳,体验着赶海的乐趣。

沙门镇坚持党建引领,近年来积极围绕人居环境整治提升和村集体经济发展可实现持续发展的文章,鼓励各村充分利用现有资源,紧密结合市场需求,在生态优先、产业发展、组织保障等方面全力助推乡村振兴,实现村、企、民共享共富发展的新图景。

漫步水桶吞村,只见半山腰一栋栋具有年代感的水石民居错落有致,被打造成了古朴、雅致的民宿。“这里有12栋闲置民房石屋,多年来无人居住。我们以创建台州市新

时代美丽乡村精品村为契机,梳理盘活闲置资源,整体实施沿溪休闲民宿群改造。”水桶吞村党支部书记孔礼勇介绍。

如果说水桶吞村是依托“美丽资源”通过人为转化,释放出强大能量推动乡村振兴的话,那么,位于沙门镇北面的龙联村则是利用良好的区位优势,在党建联建的推动和当地企业的助力下,带动农民增收致富。

溪坑边建起露营基地,废弃水电站变身科普教育基地,荒山变成桃园,荒地变成小公园……走进龙联村,处处充满着活力。借着未来乡村建设的东风,龙联村党员干部们利用村里山水资源,修缮老旧石屋,墙体立面改造、网线入地、路灯亮化,村庄的颜值一再被“刷新”。随后,又盘活村里的闲置土

“我的家具厂现在能有这样的规模,真的非常感谢农行。农行给予我300万元助业贷款资金支持,为我进行木雕创作、人才培养提供了良好条件。”段四兴说。

2023年,农行大理分行把金融助力“非遗+”作为金融支持乡村振兴的着力点,为经营非遗项目但融资有困难的非遗传承人、企业负责人、专业技术人员等提供信贷支持,助力非遗技艺传承、刺激非遗文旅消费,让非遗迸发出了新活力。

截至7月末,该行全年已累计发放相关贷款约2亿元,支持大理白族扎染、鹤庆银器锻造、剑川木雕等一批优秀非遗传承人和经营者发展非遗产业。

杨奕琳

地,先后建成了果林、润富农场、露营基地等,将村内的一个个亮点项目串联成珠,让原先的老村重新焕发发生机,成了周边市民节假日的打卡热门地。

好风景为龙联村带来了好“钱”景,村集体经济收入从0元变成了300万元,资金有了,村庄发展的底气就更足了。眼下,村里又新建了居民小区、水上观光平台等项目。

“接下来,我们将进一步深化党建引领,围绕全域发展理念,积极鼓励并引导片区实现抱团联建,持续将资源转化为资本,将生态优势转化为经济优势,持续打响‘肉内多’等绿色农业品牌,全力助推乡村振兴。”沙门镇党委书记陈舒表示。

王伟

## 福建涉农经济实体信贷支持力度大

近年来,农行福建分行围绕福建特色产业和农业资源禀赋,加快金融产品服务创新,加大对中小微企业、农民专业合作社、新型农场主、农户等信贷资金支持力度,助力乡村振兴。

福建大润优农业科技有限公司位于福建省三明市清流县,是一家养殖澳洲鳕鱼的企业,但企业养殖资金周转不畅。农行三明清流支行加强与企业、清流县贵源融资担保公司三方沟通,促成200万元担保,缓解了企业的资金难题。

为有效解决民企担保难问题,农行福建分行积极与政府性融资担保机构开展业务合作,主动对接政府性融资担保机构“白名单”客户,加大对小微企业和三农客户增信增贷力度。基层支行组建客户经理团队,确保涉农企业能够获得及时、全面的金融服务。同时,主动引入政策性担保公司、政府风险补偿基金、政策性保证保险、财政直补等政府增信机制。

农业龙头企业是推进乡村全面振兴和农业农村现代化的生力军,也是带动农民增收增收的重要主体。农行福建分行积极对接辖区内带动能力强、发展潜力大的省、市级农业产业化龙头企业,一对一了解企业金融服务需求,制定个性化融资方案,助力当地农业产业化发展。

圣农集团是国家级农业产业化龙头企业,肉鸡产业集群达千亿元。2021年,双方签署全面合作战略协议,农行为圣农集团制定综合金融服务方案。圣农集团让产业链有肌嵌入福建光泽县、浦城县、政和县等地300多个行政村,带动数万村民就业。

农民日报·中国农网记者 蔡茂楷

## 蔬菜种植大户“贷”来致富梦

近日,河北省永清县大青堡村村民文俊先的蔬菜大棚前,一大早就来了两辆货车等着采摘下来的新鲜蔬菜装车。“这车菜直接销到北京,那车菜送到天津,超市一开门,货架上摆的就是从我们这里新摘下来的蔬菜。”文俊先骄傲地介绍着他种植的蔬菜产销路。

文俊先2016年开始种植蔬菜,目前有蔬菜暖棚20个、冷棚25个,同时还种植小麦、玉米等农作物,总面积达208亩,这些蔬菜大多销往北京、天津及本地批发市场。别看现在文俊先的蔬菜产销两旺,曾经的困难也是历历在目。

文俊先介绍,经营初期,他的经营规模较小,因为没有保证人和抵押物,一直苦于没有足够的资金扩大经营规模。2021年11月,在得知文俊先的资金需求后,邮储银行廊坊市分行工作人员第一时间实地走访,了解实际情况,为他推荐了再就业贴息小额贷款。几天后,文俊先成功借贷20万元,解决了限制发展已久的资金困难。

从这时开始,借助邮储银行的支持和帮助,文俊先的蔬菜种植生意越做越大,但是今年7月,他的经营再次遇到困难,急需资金购买农资,且资金需求有所增长。于是,他再次到邮储银行廊坊市分行求助。这次,工作人员根据文俊先的实际情况,推荐了“冀农担”贷款,并在几天后为文俊先发放了30万元贷款。

邮储银行廊坊分行始终坚守“服务三农、服务城乡居民、服务中小微企业”的宗旨,积极践行普惠金融服务的使命,助力乡村高质量发展。发生在蔬菜种植大户文俊先身上的故事,就是他们全力助力乡村振兴的一个缩影。

王亚丽 马凯

## 金融科技赋能安徽乡村振兴

“太神奇了,在皖事通平台上就可以申请贷款了,20万元轻松到账。昨天厂家催我尽快打款,我正为资金发愁呢!农行可帮了我大忙。”余文武笑着说。

余文武是安徽省黄山市歙县人,在歙县深渡镇经营日用电器。因经营资金不足,他找到农行歙县支行提出贷款需求。农行歙县支行客户经理引导余文武从手机进入皖事通党建引领信用村入口,在确认余文武为党建引领信用村AAA级客户后,通过在皖事通上传身份证照片、接收验证码、刷脸确认身份后,转入中国农业银行微信公众号申请贷款,马上就看见可贷额度,最后通过农行掌银自助放款,整个过程还不到5分钟。

自开展党建引领信用村工作以来,农行安徽省分行响应迅速,先后研发了“信易贷”“惠农e贷”“山核桃e贷”“新农易贷”“惠农网贷”等特色金融产品。这些金融产品在各领域扎根深入,为乡村振兴贡献农行力量。

余文武申请的就是该行研发的“惠农网贷”。今年8月初,农行安徽省分行在歙县试点推行“惠农网贷”,该产品手续简便、额度高、定价低,特别是让农户贷款从线下转到了纯线上,直接引用党建引领信用村建设成果,减少了实地调查、贷款签字、上报审批等繁琐流程,大大节省了农户的时间成本和财务成本,真正实现了便民惠农。

安综

## 银企合作“贷”动菏泽特色产业

初秋时节,走进位于山东省成武县九女集镇得河里村苏庄养殖基地,映入眼帘的是规划有序的装有自动投料、自动捡蛋、自动清粪系统的鸡舍,配合自动化传输带上有条不紊的传送,工人们正井然有序地捡拾鸡蛋……

山东成武吉乐原禽业育种有限公司成立于1992年,目前采用全自动化饲养方式,每年向市场提供优质商品代鸡苗1000余万羽,是山东省优秀蛋种禽养殖企业。

“养殖场的成长离不开邮储银行信贷资金的支持。”吉乐原禽业育种公司的女主人韩连花感激地说,“今年,邮储银行又给我们批了100万元快捷信用贷,快捷又方便。”王金凤是永晟果蔬种植专业合作社的负责人,她本是种植蔬菜的散户,2022年开始成为一名致富带头人。

她带领永晟果蔬种植专业合作社从个人家庭种植转型为现代化专业种植蔬菜瓜果,从散户种植转变为公司运营模式,从单一蔬菜种植到打造四季有瓜有果、多种果蔬混合一体化种植,产业价值超过数百万元。

“刚刚接手农场时,资金缺口大,邮储银行就像及时雨,给我发放了170万元的贷款,助我度过了最艰难的时刻,公司的发展离不开邮储银行菏泽分行的信贷资金支持。”王金凤说。

近年来,邮储银行菏泽市分行着力于扶持具有地方特色的种植养殖产业,加强银企亲密合作,不断增加授信额度,简化办理流程,坚定不移走好特色普惠金融之路,用绿色金融助力乡村振兴。

陈平超

□□ 农民日报·中国农网记者 李道忠

学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育开展以来,邮储银行新疆分行始终以学铸魂、以学增智、以学正风、以学促干方面下功夫,把服务乡村振兴作为主题教育的重要实践载体,在全面推进乡村振兴中破难题、解民忧、办实事、促发展,推动主题教育取得实实在在的成效。截至2023年6月末,涉农贷款余额172.60亿元,较年初增长57.7亿元,增速50.22%。

立足新疆产业特色,邮储银行新疆分行结合种养规模化、集约化、专业化发展趋势,大兴调查研究之风,成立调研组,分赴全疆14个地市开展实地调研。持续开展领题破题、“行长值大堂”等主题活动,推动主题教育与经营管理深度融合。围绕“一县一业、一村一品”,根据农户资金结算和经营周期特点,持续优化产品要素组合,创新特色信贷产品,推出棉花贷、香梨贷、辣椒贷、肉牛贷等个人产业贷19种,满足农户、家庭农场等农村客户的多元化融资需求,全力支持新疆特色农业发展。

为破解涉农经营主体贷款难、担保难、贷款慢的问题,邮储银行新疆分行在充分调研的基础上,通过模式优化与金融科技应用,从改进授信和审查审批环节入手,使农户贷款易贷、快贷。在主动授信上,推进以“信用村”建设为抓手的农村信用体系建设,全面开展信用村、信用户评定,建立有信贷需求的客户信息数据库。在审查审批上,搭建即时沟通机制,协同开展实地走访,问题优化、审查审批标准统一等工作,不断提升操作体验和放款效率。

邮储银行新疆分行坚持“以客户为中心”的服务理念,实现贷款申请、审批、放款等的全流程数字化,把“窗口服务”转变为“门口服务”,通过“数据多跑腿,用户少跑路”,延伸金融服务“最后一公里”。积极走访客户,开展“送货上门”活动,“线上+线下”有机融合,让“速度+温度”的三农金融服务走进田间地头。推出“金融夜市”服务,通过“定点摆摊”“流动服务”等方式,将金融柜台搬到街边、市场,面对面用通俗易懂的语言,讲解金融政策、普及金融知识、提供金融服务。